市场经理岗位说明书

版本 NO.	修订时间	修订者	审核者	审批者	执行者
		-			17

岗位名称	市场经理		隶属部门	综合管理中心-资源部	定员	30人		
直属上级	综合管理中心		直属下级		编制日期	年月 日		
岗位关系	公司内部工作关系							
	公司外部 工作关系	- 冬戸 产品供应商的往来各项事宜						
工作概述	全面管理工作。	里所负责的项目工作,确保所负责项目工作有序进行,完成公司商务合约项目进行交付验收回款等						
· V/1	职责一	主要职责:投标项目支持,项目成本核算、盈利分析及报价支持,项目签单前的相关支持工作。 收集、整理、分析项目情况及客户项目需求、合同条款审核修改,合同谈判支持,销售合同各阶 段评 审,把控合同盈利及整体风险情况,提供决策支撑建 议;做好合同过程管理,确保合同正常履约、确认收入和回款。						
	主要职责: 所负责区域的业绩预测和管理,推进业绩目标达成。 职责二 应收款及逾期款管理,提供相关数据支持和分析,完善收款管理工作,推动回款目标达成。							
岗位职责	职责三	主要职责:制定并完善所负责的项目及项目管理制度与相关流程 结合分析数据,推动相关成本的梳理和优化,识别销售业务的潜在经营风险,结合业务实际提出 经营改善建 议,推动优化业务流程,确保业务高效开展和目标达成;						
	主要职责:参与客户信用评级体系的建立和过程管理,根据需要负责相关信用评估、信用管理的工作; 职责四 具有良好的学习能力、清晰的思维逻辑、较强的推动能力和解决问题能力。							
	职责五	主要职责: 协调	和管理各岗位	五人员及客户关系维护				

		协助项目经理进行项目合约的新签、续签及扩签,组织方案宣讲、成本测算等工作商务协办。					
	职责六	主要职责: 完成直接上级交付的其他工作。					
	标准一	思想素质	· 为人正直、责任心强、作风严谨、工作仔细认真				
岗位标准	标准二	心理素质:有良好的纪律性、团队合作以及开拓创新精神					
	标准三	能力素质	有较强的沟通协调能力, 创新能力。				
	标准四	知识素质	商务、谈判、博弈、费控、竞标等				
	要求一	学历要求					
岗位要求	要求二	专业要求					
	要求三		3年以上商务工作经验				
	要求四	其他要求	英语、普通话、其他国家语言				
	使用工作设施		电脑, 电话等日常办公设备				
工作条件	工作环	境特征	主要地点: 🗹 线上办公 🗆 (线下办公室 🗆 豆蛀场 🗆 户外				
	工作时间特征		工作时间: ☑ 不定时工作 □ 常规工作时间 □ 昼夜班 □繁加班 出差情况: ☑ 不出差 □ 较少出差 □ 频繁出差				