






Niveles y criterios de Impacto

CRITERIOS	IMPACTO				
	Muy bajo 1	Bajo 2	Medio 3	Alto 4	Muy Alto 5
 Personas / Humano <i>Riesgos relacionados con lesiones y accidentalidad</i>	No afecta a las personas en su integridad personal, pero si en el ejercicio de su trabajo en un día.	Afecta a un grupo de 1 a 3 personas y pueden producirse lesiones con incapacidad menores a 3 días.	Afecta a un grupo de 1 a 3 personas y pueden producirse lesiones con incapacidades menores a 1 semana.	Afecta a un grupo de 3 a 10 personas y pueden producirse lesiones con incapacidades menores a 1 mes.	Afecta a un grupo mayor de 10 personas y pueden producirse lesiones con incapacidades superiores a 1 mes o pérdidas fatales.
 Financiero / Económico <i>Riesgos relacionados con pérdida tangible de dinero, disminución del EBITDA o situación financiera</i>	Pérdida Marginal. < US\$ 0,9M Equivalente al 0,05% del EBITDA	Pérdida Importante. Entre US\$ 0,9M y US\$ 1,7M. Equivalente al 0,10% del EBITDA	Pérdida Apreciable. Entre US\$ 1,7M y US\$ 4,4M. Equivalente al 0,20% del EBITDA	Pérdida Apreciable. Entre US\$ 4,4M y US\$ 8,7M. Equivalente al 0,50% del EBITDA	Pérdida catastrófica. US\$ 8,7M. Equivalente al 1% del EBITDA
 Comercial / Clientes <i>Riesgos relacionados con pérdida de negocios o inversiones</i>	Disminución no apreciable en la probabilidad de cumplir con las metas comerciales.	Disminución apreciable en la probabilidad de cumplir con las metas comerciales.	Disminución no significativa en la probabilidad de cumplir con las metas comerciales.	Disminución significativa en la probabilidad de cumplir con las metas comerciales.	Disminución muy significativa en la probabilidad de cumplir con las metas comerciales.
 Imagen / Reputación <i>Riesgos relacionados con inadecuado manejo de la información y grupos de interés</i>	Trascendencia a nivel de empresa y/o proveedores.	Trascendencia a nivel de clientes.	Trascendencia a nivel regional.	Trascendencia a nivel internacional (contagio).	Trascendencia a nivel nacional.
 Operacional Empresarial <i>Riesgos relacionados con la operación de las áreas o procesos</i>	Causa un efecto no significativo en el logro de los objetivos estratégicos o de procesos y/o no genera peligro en la gestión o con los entes de control.	Causa un efecto apreciable en el logro de los objetivos estratégicos o de procesos y/o genera un peligro leve en la gestión o con los entes de control.	Causa un efecto significativo en el logro de los objetivos estratégicos o de procesos y/o genera un peligro considerable en la gestión o con los entes de control.	Causa un efecto muy importante en el logro de los objetivos estratégicos o de procesos y/o genera un peligro relevante en la gestión o con los entes de control.	Causa un impedimento en el logro de los objetivos estratégicos o de procesos y/o genera un peligro excesivamente severo en la gestión o con los entes de control.

Sucursal de Transmisión

		IMPACTO				
CRITERIOS	Muy bajo1	Bajo2	Medio3	Alto4	Muy Alto5	
<div></div> <div>Personas / Humano</div> <div>Riesgos relacionados con lesiones y accidentalidad</div>	No afecta a las personas en su integridad personal, pero si en el ejercicio de su trabajo en un día.	Afecta a un grupo de 1 a 3 personas y pueden producirse lesiones con incapacidad menores a 3 días.	Afecta a un grupo de 1 a 3 personas y pueden producirse lesiones con incapacidades menores a 1 semana.	Afecta a un grupo de 3 a 10 personas y pueden producirse lesiones con incapacidades menores a 1 mes.	Afecta a un grupo mayor de 10 personas y pueden producirse lesiones con incapacidades superiores a 1 mes o pérdidas fatales.	
<div></div> <div>Financiero / Económico</div> <div>Riesgos relacionados con pérdida tangible de dinero, disminución del EBITDA o situación financiera</div>	< 1% del EBITDA VT del año anterior	Entre el 1% y el 2% del EBITDA VT del año anterior	Entre el 2% y el 5% del EBITDA VT del año anterior	Entre el 5% y el 10% del EBITDA VT del año anterior	> 10% del EBITDA VT del año anterior	
<div></div> <div>Comercial / Clientes</div> <div>Riesgos relacionados con pérdida de negocios o inversiones</div>	Disminución no apreciable en la probabilidad de cumplir con las metas comerciales.	Disminución apreciable en la probabilidad de cumplir con las metas comerciales.	Disminución no significativa en la probabilidad de cumplir con las metas comerciales.	Disminución significativa en la probabilidad de cumplir con las metas comerciales.	Disminución muy significativa en la probabilidad de cumplir con las metas comerciales.	
<div></div> <div>Imagen / Reputación</div> <div>Riesgos relacionados con inadecuado manejo de la información y grupos de interés</div>	Trascendencia a nivel de empresa y/o proveedores.	Trascendencia a nivel de clientes.	Trascendencia a nivel regional.	Trascendencia a nivel internacional (contagio).	Trascendencia a nivel nacional.	
<div></div> <div>Operacional Empresarial</div> <div>Riesgos relacionados con la operación de las áreas o procesos</div>	Causa un efecto no significativo en el logro de los objetivos estratégicos o de procesos y/o no genera peligro en la gestión o con los entes de control.	Causa un efecto apreciable en el logro de los objetivos estratégicos o de procesos y/o genera un peligro leve en la gestión o con los entes de control.	Causa un efecto significativo en el logro de los objetivos estratégicos o de procesos y/o genera un peligro considerable en la gestión o con los entes de control.	Causa un efecto muy importante en el logro de los objetivos estratégicos o de procesos y/o genera un peligro relevante en la gestión o con los entes de control.	Causa un impedimento en el logro de los objetivos estratégicos o de procesos y/o genera un peligro excesivamente severo en la gestión o con los entes de control.	