

# 购物中心数据采集应用整体解决方案 零售业数据采集解决方案领跑者





# Part 1. 认识 Counect Ltd.

北京互帮国际技术有限公司(Counect)成立于2010年3月,台港澳法人独资企业。注册资金人民币6,000万元。互帮国际技术,专注于将成熟发展的互联网技术与服务,快速并低成本地应用于传统零售业。我们是全球首家应用零售数据外挂式对接技术的公司,在不改变零售业POS系统的前提下,帮助我们的客户轻松完成销售数据、支付数据、消费行为数据的收集和对接,让ERP、CRM、客流分析、移动支付、凭证核销等的实施与应用变得触手可得。

互帮国际技术总部位于北京,在上海、珠海、澳洲墨尔本和美国硅谷设有分公司,我们不仅与中国系统集成商、 移动商务应用伙伴共同合作服务中国零售企业,更同时拥有多项国际专利技术,并和Intel、Wincor等公司合作,共 同服务国际零售企业。

互帮国际技术的愿景:让商业零售企业分享互联网与信息技术发展的红利,让中国的自主技术和模式创新出现 在国际舞台,并与我们的合作伙伴和客户一起成为下一代零售的领导者。



版权所有 © 2018 北京互帮国际技术有限公司

# **Sunect**

北京互帮国 际挂牌成立

2010年

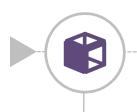
2012年起

开始同凯德、万科、 远洋等多家公司建立 合作,践行销售数据 采集方案

2014年

酷贝、海贝等 支付业务上市 2016年

云投币类自助设 备移动支付方案 落地实施



2009年

Counect概念验 证机在美国左岸 实验室诞生



2011年起

互帮累计申请和获得发明授权17项,软件著作权4项,CCC资质认证7项,商标等相关产权申请40余个,同年完成天使轮融资



2013年

Counect CUBE 第四代产品160 上市,同年完成 A轮融资



2015年

Counect CUBE 第五代产品200S 上市



2017

每月在超过 6 万个零售服务着超过6百万消费者互帮云服务每月处理着来自 7 个国家地区,超过350 个城市,6 百多万笔的交易。其中数采业务已覆盖全国100多个城市,拥有300个项目,与众多地产巨擘展开稳定合作

# Part 1. 认识 Counect Ltd. Partnership

























# 部分合作品牌

漫乐城 🍂









海航商业

























































# 互帮资质

中国连锁经营协会(CCFA)会员
中国百货商业协会(CCAMG)会员
中购联(China Mall)会员
市场研究协会(CMRA)支持单位
中国广告主协会(CANA)支持单位
北京大学新媒体营销传播研究中心(CCM)合作单位
艾菲奖(Effie Awards)中国北方区评委会成员
金鼠标(Golden Mouse)网络营销委员会成员
虎啸奖(Tiger Roar Award)评委会成员
金网奖(Golden Awards)评委会成员
英特尔(中国)嵌入式事业部:零售行业应用模式最佳创新奖
中国设计红星奖



# Part 2. 创新产品及相关解决方案

# 我们能解决什么问题?

助力商业地产运营,为您解决实现2大核心问题:



## 门店销售数据精准收集采集分析

精准掌握商户每一笔销售数据



## 轻松O2O通路解决方案

无缝对接线上平台与线下消费 提供整体会员积分、移动支付解决方案

# Part 2. 酷方 (Counect CUBE) 销售数据采集器

# 我们如何解决那些问题

## 通过在门店收银系统上外挂一个硬件设备



- ➤ 如何实现: 互帮数据采集器——CUBE\_酷方,安装在POS机和 打印机之间的一个设备,该设备可以实时监测POS机发向打印 机的各种单据,如收银单等,从中分析出商场所需要的交易信 息,如交易金额等,同时不影响正常的收银工作。
- ▶ 使用安全: 纯硬件单向输出连接,与系统隔离;硬件软件双保 险保障数据收据状态自动侦测;多重加密+防火墙确保数据私密 性万无一失。

#### 实现两大智能解决方案

酷睿 REAL 数据采集和分析平台

即插即用 | 高兼容性



酷点 SPOT O2O应用平台

会员卡 | 移动支付 | 核销

## Part 2. ☑ 酷睿 (REAL) 销售数据实时分析解决方案

CUBE

#### 数据采集硬件

解决方案组成 REAL简介

销售数据采集系统

酷睿 REAL

核心硬件CUBE

外挂于门店收银系统上,收集每一笔消费数据并联 网上传到指定服务器



#### 云平台搭建

数据解析 | CUBE管理 | 数据存储

用于解析原始的水单数据,然后上传给数据中心。 管理、维护、监控CUBE,并存储解析用数据,可 选择标准公云或搭建私云



#### 配套服务

安装 | 解析 | 管理

提供有偿的硬件安装,数据解析,维护,以及后续的硬件以及软件维护管理

#### 产品描述

应用于购物中心等零售业态,物业对于掌握第三方非统一POS的详细销售数据的需求,用以协助物业管理、分成计算、营销活动的数据依据。

#### 功能描述

实时销售数据采集 | 提供结构化数据 | 自动导入到商场现有的BI系统/数据中心

#### 应用场景

销售单总金额采集 | 单品级数据采集

#### 酷睿特色

连接收银机 | 纯硬件外挂 | 收银机0修改 | 即插即用 | 高兼容性

# Part 2. ☑ 酷睿 (REAL) 销售数据实时分析解决方案 数据采集应用流程图 数据采集 | 本地备份 收银开始 | 水单数据传输 数据上传 3G | Wi-Fi | LAN 原始数据 处理服务器 数据拆分/结构化/本地备份 可选择 1. 标准公云 2. 搭建私云 数据上传 LAN | VPN 数据处理中心 上传给数据中心 (可选) 按需结构化处理 *【商场】* 数据中心 (BI) 版权所有 © 2018 北京互帮国际技术有限公司

什么是SPOT?

# Counect SPOT基于销售数据的实时采集提供如下服务



实现购物中心会员系统覆盖所有商户(非大POS) 会员CRM系统在所有门店的实时积分、销分应用(持卡、无卡)



O2O应用,社会化应用聚合 无卡电子会员积分、销分应用 无缝对接多种社会化媒体平台、线上营销平台(微信、微博、点评等)



移动支付入口 使购物中心支持支付宝、微信等移动支付。

解决方案组成

CUBE

#### 数据采集硬件

SPOT简介

购物中心会员辅助积分

酷点 SPOT

外挂于门店收银系统上,收集每一笔消费数据并联 网上传到指定服务器



#### 云平台搭建

CRM接口 | 数据解析 | CUBE管理

对接【商场】CRM系统,完成消费者在购物中心个商铺中的积分获取以及使用、储值卡的使用、电子支付等功能。



#### 配套服务

安装 | 解析 | 管理

提供有偿的硬件安装,数据解析,维护,以及后续的硬件以及软件维护管理

#### 产品描述

应用于购物中心等零售业态,使购物中心会员系统在非大POS使用商户中完成积分的获取、积分的消耗,等CRM会员相关的应用;并能实现无缝对接购物中心各类线上营销推广平台,实现线上线下引流;实现移动支付

#### 功能描述

会员积分 | 会员销分 | 线上营销平台对接 | 线上线下引流 | 移动支付

#### 应用场景

购物中心内所有非大POS商家 | 购物中心内部分使用大POS商家

#### 酷点特色

外挂于POS系统 | 收银机0修改 | 即插即用 | 高兼容性 | 对接广泛平台

## 线下会员积分解决方案 - A. CUBE结合数字键盘或扫码器

#### 商务需求:

非统一大POS的商户也可实现购物中心会员积分

#### 解决方案:

使用Counect SPOT-R (CUBE+CUPE/扫码器)

呈现方式: (具体方案, 依据客户现有会员服务环境制定)

使用USB数字键盘或扫码器连接CUBE:





- 结账前通过数字键盘键入会员号、注册关联的手机号码或直接扫描会员电子二维码、条形码等
- CUBE与CRM获得相关信息
- 水单打印后, CUBE将商户ID, 会员ID和消费数据返回CRM Center, 完成积分请求

# Part 2. ☑ 酷点 (SPOT-R) 购物中心会员积分系统方案 积分流程示意图



- 1. 消费者到店消费通过键盘输入会员号码/刷卡或扫描条形码/二维码或者通过电子扫码器扫描电子二维码。
- 2. 会员号通过CUBE联网到购物中心的CRM数据中心验证会员身份
- 3. CRM中心返回验证结果给CUBE, CUBE存储会员号,并处于等待销售数据状态
- 4. CUBE将结果返回给键盘,信息提示显示在键盘屏幕上(例如:会员验证成功)
- 5. 收银员开始结账
- 6. CUBE收集此次消费信息 (例如:消费金额)
- 7. CUBE将销售数据以及刚才存储的验证过的会员号,发送给CRM数据中心,完成积分

# 线下会员积分解决方案 - B. CUBE结合会打 (旁路追打)

#### 商务需求:

非统一大POS的商户也可实现购物中心会员积分

#### 解决方案:

使用Counect SPOT-R (CUBE+会打)

呈现方式: (具体方案, 依据客户现有会员服务环境制定)

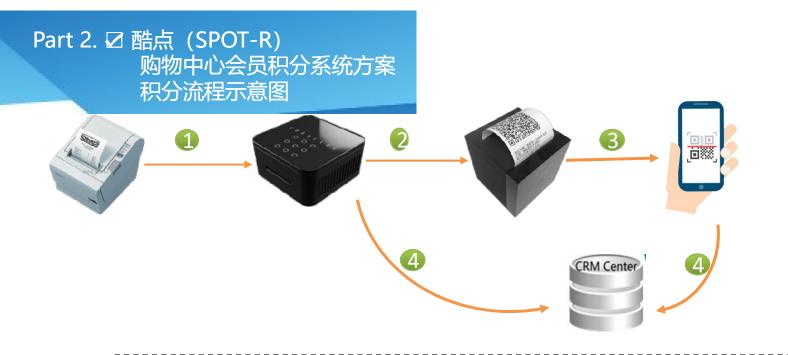
使用会打连接CUBE:

- 结账前或结账后,通过会打打印二维码,消费者用手机扫描二维码

- CUBE将会员信息与关联水单信息,传输至CRM,完成会员积分







- 1. 打印机打印结账小票, CUBE抓取小票信息
- 2. CUBE下发指令给会打,打印动态二维码
- 3. 待消费者完成二维码扫码积分操作后,将销售数据连同消费者扫码触发得到的会员信息绑定一并发送至 CRM中心,完成积分

# 线下会员积分解决方案 - C. 商户水单下方直接追打二维码

#### 商务需求:

非统一大POS的商户也可实现购物中心会员积分

#### 解决方案:

使用Counect SPOT-R (CUBE)

呈现方式: (具体方案, 依据客户现有会员服务环境制定)

- 结账时,直接在原水单下方追加打印二维码,消费者用手机扫描二维码
- CUBE将会员信息与关联水单信息,传输至CRM,完成会员积分



ペカクエベル						
评分项	服务台积分	水单追打二维码	智能键盘(可主扫) 扫码器	拍照积分法		
需求者发现	√	√	√	×		
激发积分欲	×	√	√	√		
商户易接受	√	×	√	√		
积分便利化	×	√	√	√		
多积分触点	×	√	√	×		
技术要求低	√	×	√	×		
技术成本低	√	×	√	×		
人工成本低	×	√	√	×		
维护难易度	×	×	√	×		
消费者粘性	√	×	√	√		
自主积分度	×	√	√	×		
积分及时性	×	×	√	×		
服务扩展度	×	√	√	×		
社会化媒体传播	×	×	√	×		
与第三方应用对接	×	×	√ <b>∧ ८</b>	×		
综合评分	5	7	15	4		



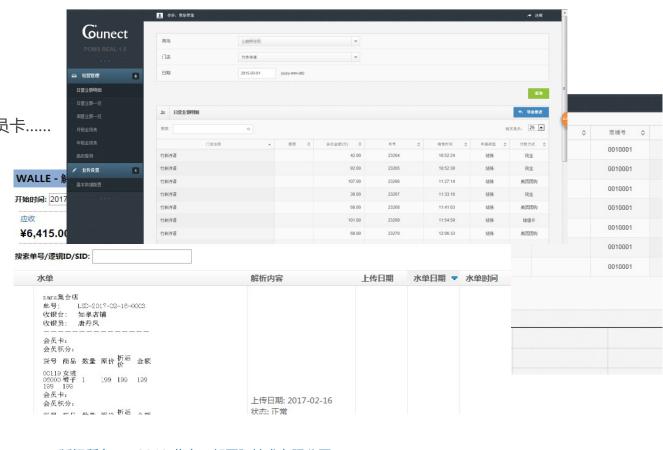
# ▶系统应用界面展示

#### ★商户销售额监测

- ✓ 日报、周报、月报、年报
- ✓ 导出数据简单快捷
- ✓ 交易记录单单不落
- ✓ 现金、银行卡、代金券、会员卡......
- ✓ 楼层租金分布占比一目了然
- ✓ 各门店销售情况趋势图
- ✓ 快速创建门店管理

#### ★销售凭证电子化

- ✓ 单据实时处理
- ✓ 原始水单可查
- ✓ 适应各类型接口
- √ 数据私密安全





# Gunect 下系统应用界面展示

#### ★数据状态全监测

- 服务器状态 (私云)
- 设备状态
- 数据状态
- 手报状态 (全场商户)
- ✓ 多种信息提示途径







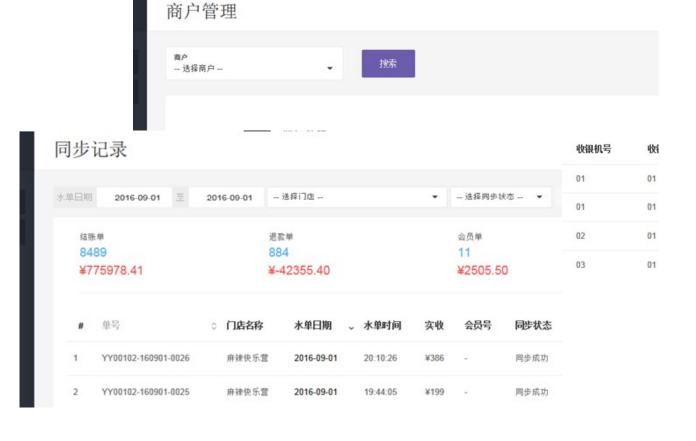




# Gunect 下系统应用界面展示

#### ★数据传输信息系统

- ✓ 及时核查系统编号信息 是否正确及有效性
- ✓ 便于及时核查数据同步 状态, 快速锁定问题
- ✓ 数据KPI一目了然
- ✓ 会员数据追踪简单快捷





# 互帮REAL与其他零售数据采集方案对比的优势

		人工询问抄单	POS机软件接口	提供POS系统	数据采集设备系统
	数据获取方式	 末端数据抄报	 后端数据采集	 后端数据对接	末端数据采集
投资	硬件投入	无	无	高	中
	软件投入	无	高	高	中
	人工投入	高	无	无	无
	服务投入	无	中	高	中
运营 	商户配合度	中	低	低	中
	数据准确性	低	中	高	高
	对商户现有进销存影响	无	中	高	无
		盲	低	中	高
	客流数据对接支持	无	无 无	无 无	有
ΙΤ	兼容性及覆盖率	高	低	中	中
	实施周期	长	中	短	短
	运营数据传输	无	单网	单网	单网/双网
	后期维护	无	中	高	低
	数据存储备份	无	有	有	有
延展性	单品数据	无	可有	可有	有
	新业务扩展能力	无	低	低	强
	收银单营销能力_	无	无	无	有
	第三方营销对接	无	无	无	有
	移动支付支持	无	难	难	易
	第三方数据服务对接	无	可有	可有	有



# 选择Counect CUBE的十大依据与产品优势

- ✓ 合作背景 公司背景、资金、经营、品牌市场口碑值得信任
- ✓ 产品质量 设备开发已经过5代产品迭代周期
- ✓ 工商法务 硬件设备自主研发享有国际专利和设计保护,且有商标和软件注册
- ✓ 使用安全设备已经通过CCC认证和软件安全认证
- ✓ 客户调查 服务国内及国际客户约300余个项目,日处理水单量 达到50W+
- ✓ 投资财务 保证市场上有合理和稳定的价格政策
- ✓ 长期供货与国际级芯片、PCB、通讯配件的OEM/ODM合作
- ✓ 数据能力 处理过上万种不同品牌的水单,并完成结构化数据 转换
- ✓ 技术能力能支持O-POS, U-POS和Windows Android POS
- ✓ 服务能力 数据服务 (ERP/CRM/PLM)、支付服务、移动服务 能力,并与相关众多合作伙伴紧密合作

- ★ 硬件数采 第五代CUBE 200S-2属于纯硬件外挂式设备,绝 产品 对杜绝系统向POS侵入的安全隐患
- ★ 软件数采 产品 产品 在商务需求允许的前提下,只规范执行采集打印销 售数据任务,绝不干扰或以类木马式方式存在,尽 可能杜绝可能发生的安全隐患所引发的法律风险
- ★ 产品兼容 数采硬件产品能够兼容市面常规COM、LPT、USB、性 RJ45及安卓网络打印机等高达98%\*以上
- ★ 系统部署 互帮公有云、私有云(支持代采物理服务器或阿里及安全 云等)任选,高效部署,提供备份方案及清理维护
- ★ 实施高效 安装快捷简便, 甚至是无技术基础依然可以操作
- ★ 数据获取 水单信息全量采集,独有的数据提取解析技术,可能力 实现复杂的统计计算与分析
- ★ 开放系统 可与第三方标准设备集成, 如外接键盘、扫描枪等
- ★ 接口对接★ 接口对接本 達字等主流系统进行对接
- ★ 平台延伸 支持数字化平台搭建与扩展服务

\*98%: 此数值是依据所有已实施项目数据为基准数据得出。

# Part 4. 典型应用案例 Counect 已为众多企业提供有效解决方案

## ▶ 凯德商用 (中国) CapitaMalls

**项目背景:** 新加坡的凯德置地在中国商业地产的业务规模排名第二,在全国拥有58家购物中心。在从租赁制向经营制度的转换过程中,尝试了各种解决方案,如:为商户提供统一POS机,推广第三方POS机接口的实现。数据采集工作一直没有做到全面覆盖,超过一半的商户依然使用人工报表的方式,数据真实性难以保障。

#### 关键词:

- 收集数据
- Reader整合
- 实施高效快捷
- 系统安全
- 高拓展性

#### 实施方案:

- 数采采集(标准方案)
- 会员辅助积分(定制方案)

#### > 茂业集团

#### 项目背景:

茂业集团定位于高中档百货及购物中心,于全国19个城市经营及管理66家门店,总建筑面积达约2.87百万平方米,其中自有物业建筑面积占比为76%。总部对各个项目进行数据监管,同时为集团进行数字化建设奠定坚实的数据基础。

#### 关键词:

- 集团化部署
- 真正纯硬件,绝对保证无侵入商户POS的安全隐患
- 数字化建设整合
- 定制化实施管理
- 高拓展开放性

#### 实施方案:

- 数据采集 (定制方案)
- 集团部署应用(定制方案)

## Part 4. 典型应用案例 Counect 已为众多企业提供有效解决方案

## ➢ 西安熙地港 (City ON)

#### 项目背景:

西安熙地港是塔博曼(塔博曼亚洲是美国购物中心开发商兼运营商、购物中心行业的翘楚——塔博曼购物中心公司的子公司)与王府并百货在中国鼎力合作的杰作。总出租面积约为90,562平方米,在项目管理和运营上,有着独到的见解和领先的技术标准要求,自16年开业以来业绩在西安遥遥领先。

#### 关键词:

- 准确抓取,统计审核严谨
- 杜绝干扰,保证100%无入侵式操作或风险
- 一站式会员辅助积分
- 实施高效便捷

#### 实施方案:

- 数据采集 (定制方案)
- 会员辅助积分(标准方案)

#### > 南京弘阳广场

#### 项目背景:

香港弘阳集团投资20亿元在南京兴建的一个超大规模的城市综合体,总体量427万平米,是华东规模最大的城市综合体。集团旗下弘阳商业是中国商业地产综合实力30强、区域领先的商业地产运营商。55万方超大型游乐综合体的弘阳广场,整体定位为"双Mall+主题乐园的国内首创全时态游乐综合体"。

#### 关键词:

- 商户销售上报自动化
- 准确采集,自动比对
- 积分营销一站式接入
- 纯硬件单向数据输出,确保与商户系统隔离
- 成熟的数据对接和整合能力

#### 实施方案:

- 数据采集 (定制方案)
- 会员辅助积分(定制方案)

# 互帮 I 联结一切可能 THANKS