

万园物业安饮活动方案

万园物业为了广大业主的安全、健康饮水,特联合江苏美伊琳净水科技有限公司(安饮)回馈一次性缴纳 2019 年度物业管理费的业主免费安装一台价值 4800 元的物联网智能家用净水机,该水机采用五级精密过滤 RO 反渗透技术,出水水质达到欧美发达国家直饮水标准,让更多业主早日喝上安全健康的直饮水!

一、活动目的

通过此次活动可以使各方得到以下益处

万园物业: 1、便于物业公司尽早收全全年物业管理费;

2、推广安饮可以拿到更多服务费分成。

万园物业提业主首充服务费的 15%,续期服务费的 20%,只要业主一直用,一直续费,万园物业服务费分成一直拿,且越拿越多,终身受益。

安饮家用机服务费充值 **1000** 元(**500** 天),就万园物业做以下预估:

| 月均新增用户 | 月均分成(前 | 年总分成 | 第 18 个月后 | 500 天后每年 |
|--------|--------|-------------|----------|----------|
| 数 | 500天) | | 每月分成 | 分成 |
| 100 户 | 1.5 万 | 18万 | 3.5 万 | 42 万 |
| 200 户 | 3 万 | 36 万 | 7万 | 84 万 |
| 400 户 | 6万 | 72 万 | 14 万 | 168 万 |

备注: 月均分成=月均新增用户数×服务费(1000元)×分成点(首期 15% 续期 20%);第 18 个月分成=老用户续期服务费分成

(20%)+新增用户服务费分成(15%);500天(17个月)后每年分成=第 18个月分成×12个月。

业主: 1、一次性缴纳全年物业管理费,免费装上一台安饮家用智能 净水机,早日喝上安全健康的直饮水;让业主省钱、省心、更放心!

| 维保费用对比 | 品牌净水机 | 非品牌机 | 安饮净水机 |
|--------|-------------|-------------|----------------|
| 机器零售价格 | 3000-7000 元 | 2000-4000 元 | 无需购机 |
| 滤芯费用 | 400 元(年均) | 250元(年均) | 免费 |
| 售后及维护 | 150 元(年均) | 180元(年均) | 免费 |
| 5年维保费用 | 2750 元(约) | 2150 元(约) | 免费 |
| 5 年总支出 | 5750-9750 | 4150-6150 | 2600 |
| 机器更新 | 需要重新购买 | 需要重新购买 | 免费 升级换机 |

2、让业主享受全新智能化直饮水服务。

安饮智能共享净水机,第五代(最新 RO 膜反渗透)净水技术,5级滤芯超强过滤,出水达到欧盟直饮水标准!全新智能生活:机器显示屏(自带网卡),手机客户端,安饮客服平台同步显示监控净化水质,故障预警,滤芯更换提醒,预约开关机!全新共享模式:无需购机,免费安装维保(包括更换滤芯),不满意随时退! 五级过滤的净水机才用的放心:

- (1) PP 聚丙烯喷熔纤维:可以滤除水中 5 微米以上的铁锈、泥沙、红虫、胶体和有机物等;
- (2) UDF 载银椰维炭:吸附异味、异色、余氯及其它放射性物质并有脱色等,口感甘甜;
- (3) PP 聚丙烯喷熔纤维:可以滤除水中 1 微米以上的铁锈、泥沙、红虫、胶体和有机物等;
- (4) 最新 RO 反渗透膜:有效过滤水中细菌、胶体等有害物质,保留有益矿物质和微量元素(滤精度 0.0001 微米,相当于头发丝的万分之一);
- (5) T33 后置活性炭: 祛除异味、口感甘甜。智能化净水(以下照片截图即客户手机端,安饮服务平台,机器同步实时显示情况)。





安饮: 提高品牌知名度, 提升终端客户基数。

二、活动内容

(一)、活动主旨

万园物业向业主宣导:直饮水到户,净水设备由物业公司承担并免费提供给业主使用,机器押金由万园物业付给厂家(跟业主如此宣导,万园物业实则不付押金),业主一次性缴纳 2019 年度全年物业管理费便可参加,机器预约安装调试好,业主只需微信充值首期服务费(1000元 500天)便可激活使用,服务内容包括免费安装,免费调试,免费维保,免费更换滤芯等,万园物业携手安饮联合提供所有服务。

如业主未一次性缴纳 **2019** 年度全年物业管理费也想参加该活动, 需另外支付 **2000** 元净水设备押金。

(二)、活动时间及地点

时间暂定: 2018年12月开始至年前。

为配合万园物业更好的收缴物业管理费,活动时间视万园物业实际需求及活动效果双方协商后灵活调整。

活动地点: 待定

万园物业选取某优质小区先做试点,视活动成效再做大范围复制推广。

(三)、活动执行

- 1、活动前集中物业公司所有工作人员,由安饮专业团队做活动 讲解及相关培训,保证物业公司所有工作人员人人参与,人人都能做 活动推广;
- 2、万园物业拿出安饮服务费部分分成,做相应激励方案(建议 业主充值首期服务费 5%--10%拿出来作为奖励),让物业公司所有工 作人员都能积极参与并有相应回报;
- 3、在小区各门口及门卫处放置活动宣传易拉宝及单页,物业公司门卫及工作人员主动向业主发宣传单页并做介绍推广;
- 4、物业顾问主动跟每户业主电话微信沟通催缴物业管理费同时 把此次活动做相关介绍(电话、微信、群发短信、微信群互动、每户 发宣传单页等方式),务必让小区业主都知晓;
- 5、在小区物业管理处或小区会所活动中心,摆放安饮智能家用 净水机做演示,双方各出 2 名工作人员,做介绍讲解;
- 6、周六周日,在小区大门口(人流集中处),做水质检测及净水试验,有奖问答等互动活动;

- 7、针对已装净水机的业主,一次性缴纳全年物业费,可集中预约安饮技术工程师上门检测水质,维保更换滤芯(只收取材料成本费);
- 8、预约集中安装,届时安饮派专业技术工程师上门安装调试, 并教会万园物业1到2名水电师傅,以便向业主提供更好的后续服务。

(四)、活动物资及支持

安饮:

- 1、驻场专业工作人员 2 名;
- 2、活动宣传单页、易拉宝;
- 3、演示推广需用设备及物料;

万园物业:

- 1、物业顾问2人专门对接并执行;
- 2、小区 LED 屏活动宣传;
- 3、小区活动横幅制作及安装(至少两条);
- 4、安饮工作人员住宿(最好是小区物业闲置商务套间)。

未尽事宜,双方交流探讨后再做敲定。

祝

商祺!



江苏美伊琳净水科技有限公司 市场部

2018.11.29.