

MinkeSoft

2019

明科经销商管理平台

解决方案

DMS V5.0



www.minkesoft.com

400-189-1819



方案目标



- 1、完成国内、国外的物流、资金流对账
- 2、建立防伪防窜货的渠道管理体系
- 3、建立支持O2O线上线下一体化的销售、物流、售后模式

经销商管理平台

MinkeSoft

防窜货管理

窜货投诉

窜货受理

窜货审核

库存管理

工厂发货

销售退库

经销商收货

经销商发货

库存查询

售后支持

售后提交

售后返厂

售后受理

产品质量追溯

召回管理

召回审核

召回退货

信息发布

信息查看

信息发布

积分换礼

兑换申请

兑换确认

积分奖励

经销商培训

在线答题

试题发布

财务管理

应收账款查询

应付账款查询

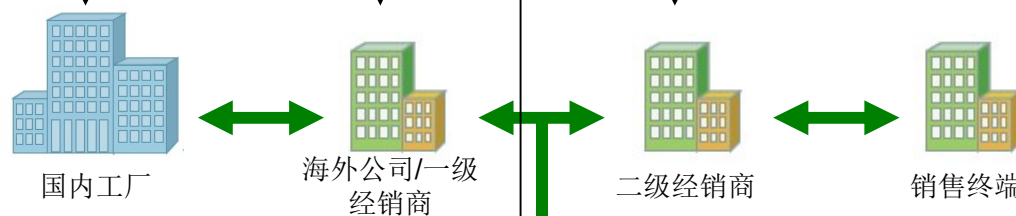
账期预警

对账单查询

网上订单

在线下单

订单执行



MinkeSoft 欢迎登录



功能模块：库存管理、防窜货管理、产品质量追溯、积分换礼

明科经销商管理平台

DMS

	<input type="text" value="admin"/>
-------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------

	<input type="password" value="密码"/>
-------------------------------------------------------------------------------------	-------------------------------------

登 录



项目要点

MinkeSoft

- 1 需支持多种模式：
工厂 → 海外公司 / 一级经销商 → 二级经销商 → 终端门店 → 终端客户
→ 大商超 → 终端客户
→ 网销卖场 → 终端客户
- 2 多种语言包的集成能力：中文、英文、俄文、日文、法文等
- 3 自动识别技术：支持条形码、二维码、RFID标签的数据采集
- 4 架构：WEB+H5+PDA+APP模式



典型客户

MinkeSoft



中国石油



北京同仁堂



奥润顺达
ORIENT SUNDAR



Mercedes-Benz
北京奔驰



中国航天
CASC



首都机场集团公司
Capital Airlines Holding Company



Leonidas
FRESH BELGIAN CHOCOLATES



THANK YOU VERY MUCH !

