

思特威定制培训管理咨询顾问公司系朱志峰老师于 2011 年 3 月创办，以国际化视野植根国内，整合全球经管智慧资源，定制化开展：员工内训、拓展培训、品牌营销、管理咨询、经济论坛、职业辅导业务。

思特威是以定制培训为切入点的经管咨询顾问机构。思特威经管顾问团队始终以务实的姿态靠口碑、市场和客户需求赢取业绩。

思特威定制培训，企业诊疗顾问！让思特威定制培训深受客户推崇，成为独特而精致的企业经管咨询顾问知名品牌。

思特威定制培训依靠“责任、谦和、包容、智慧”的品质文化而承载托付，成就未来。

### 【智慧外援】

中国战略与管理研究会、中国项目管理资源联盟、中国讲师联盟、Global sources（环球资源）、MBA 智库、实战在企业管理、市场营销一线的人士等。

### 【朱志峰】

男、河南信阳市人；

曾在上海、北京、东莞等地中大型外资及民企任职营销总监、市场经理、总经理，二十余年企业经营管理和市场营销工作资历；

《世界经理人》会员，中国讲师联盟资深讲师；

思特威定制培训品牌创始人、《传家之道》主编；

国内知名企业董事长私人顾问、市场品牌建设及广宣指导。

搜索“培训讲师朱志峰”可更多了解。

### 【课程特点】

量身定制、高性价比，落地显效。具有：专业性、针对性、适用性、优效性。

### 【参考课题】

组织战略类：《企业核心竞争力》、《企业战略与组织定位》、《公司软实力》、《哲学在企业经管中的作用与应用》、《透过党建看公司战略》、《用

毛泽东思想指导企业战略》、《公司战略与组织设计》、《企业品牌重塑》、《人力资源模块搭建》、《财务在企业运营过程中如何发挥作用》等；

目标激励类：《成功，需要理由》、《目标管理》、《职业角色认知与组织行为》、《工作制度与流程》、《薪酬设计与绩效考核》、《有效拟定工作计划》等；

团队打造类：《团队建设与管理》、《团队执行力与个人职业素养》、《职业心态与服务技能提升》等；

沟通礼仪类：《有效沟通与组织人际关系》、《商务谈判技巧》、《商务礼仪》、《企业公共关系》等；

市场营销类：《市场营销定位、实战与创新》、《公司市场部工作及考核》、《全员营销》、《“营”与“销”》、《资源整合营销》、《银行金融业柜员服务与营销创新》、《公司营销管理与绩效考核》、《商务酒店运营》、《快消品市场营销策略》、《营销渠道耕作》、《互联网与新经济营销创新思维》、《电子商务与网络营销》等；

情商训练类：《个人及组织情绪管理》、《工作应急状态处置》、《时间与自我管理》等；

企业文化类：《企业文化在组织运营中的作用》、《感恩与自省》、《企业文化与以人为本》、《企业文化催生价值》、《中国传统文化与企业文化的兼容性》、《品牌与企业文化构建》等；

其他专业类：《生产成本与现场管理》、《物流管理》、《生产物料管控》、《公文写作》、《广宣文案写作》、《日常办公软件应用与办公自动化》等。

以上为参考课题，实际课题以客户需要量身定制，以最终确定课题为准。

### 【定制流程】

1、客户接收并填写《思特威定制培训课件需求表》——2、商定课题及费用并预付 30%定金——3、拟定课程大纲——4、双方就课纲交换意见并定稿——5、收集案例——6、完善课程内容，制作并完成教案或课程 PPT——7、客户课审并支付 70%余款费用——8、准备物料、布置课程场地——9、正式开课——10、课后跟访及课程效果督导。

### 【营销策划】

一、营销诊断

二、市场调研

一)、消费者市场调研；

二)、经销商市场调研；

三)、竞争对手市场调研。

三、整合营销策划

一)、品牌整合营销策划；

二)、市场整合营销策划；

四、产品包装创意与设计

五、品牌策划、文案与广宣

#### **【经管咨询】**

企业战略咨询、组织咨询、项目可行性分析咨询、人力资源管理咨询、财务管理咨询、品牌建设咨询、市场营销咨询、生产运营管理咨询等。

是思特威改变了培训：

量身定制，专注实效！