

别墅光伏电站解决方案

深圳益邦阳光有限公司

——● 2015年 11月 ●——

目录

1

公司简介

2

光伏电站简介

3

别墅光伏电站可行性分析

4

别墅光伏电站解决方案介绍

5

开发商/物业推广电站收益

6

合作模式

深圳益邦阳光有限公司成立于2014年8月，是专业从事光伏系统集成及智慧能源管理服务的高科技企业。

公司在高速的发展过程中，坚持走模式创新、技术创新和市场创新之路，积极推广风光互补、渔光互补、光伏与设施农业、光伏与旅游观光、光伏与建筑一体化相结合的电站建设模式，极大提高了土地利用价值和电站综合效益。

公司基于深厚的行业基础和经验，运用物联网、云计算、大数据等新技术，对能源行业进行颠覆式创新，率先研发出智能监控运维系统EB-System，该系统应用界面友好，性能稳定，服务优质，得到客户广泛好评。

深圳益邦阳光有限公司始终秉承“创新、精简、诚信”的经营理念 and 核心价值观，致力于为客户提供高系统化、性价比、高效率的光伏发电集成系统和智慧能源管理服务。



企业理念

创 新
精 简
诚 信



光伏系统集成
智慧能源管理

核心业务



- 11年光伏系统集成经验

- 6年光伏智能运维经验

- 5年物联网开发经验

- 100%大专以上学历

- 75%本科以上学历

- 累计建设超过300MW的电站

- 电站遍布，广东，河南，云南，浙江、福建，江苏等省份



CE认证



质量体系认证



乙级工程咨询资质



机电设备安装资质



国家专利及软件著作权

目录

1

公司简介

2

光伏电站简介

3

别墅光伏电站可行性分析

4

别墅光伏电站解决方案介绍

5

开发商/物业推广电站收益

6

合作模式

光伏电站是指通过太阳能电池板把太阳光能转换为直流电，直流电再通过逆变器转换成符合电网要求的交流电，并入电网供家庭生活或者企业生产使用。



分布式光伏发电特指在用户场地附近建设，运行方式以用户自发自用、多余电量上网，且在配电系统平衡调节为特征的光伏发电设施。分布式光伏发电遵循因地制宜、清洁高效、分散布局、就近利用的原则，充分利用当地太阳能资源，替代和减少石化能源消费。

在别墅上建设的光伏电站即属于分布式发电系统。

国家多部委，地方各部门发文支持

国家部委发布的部分公告如下：

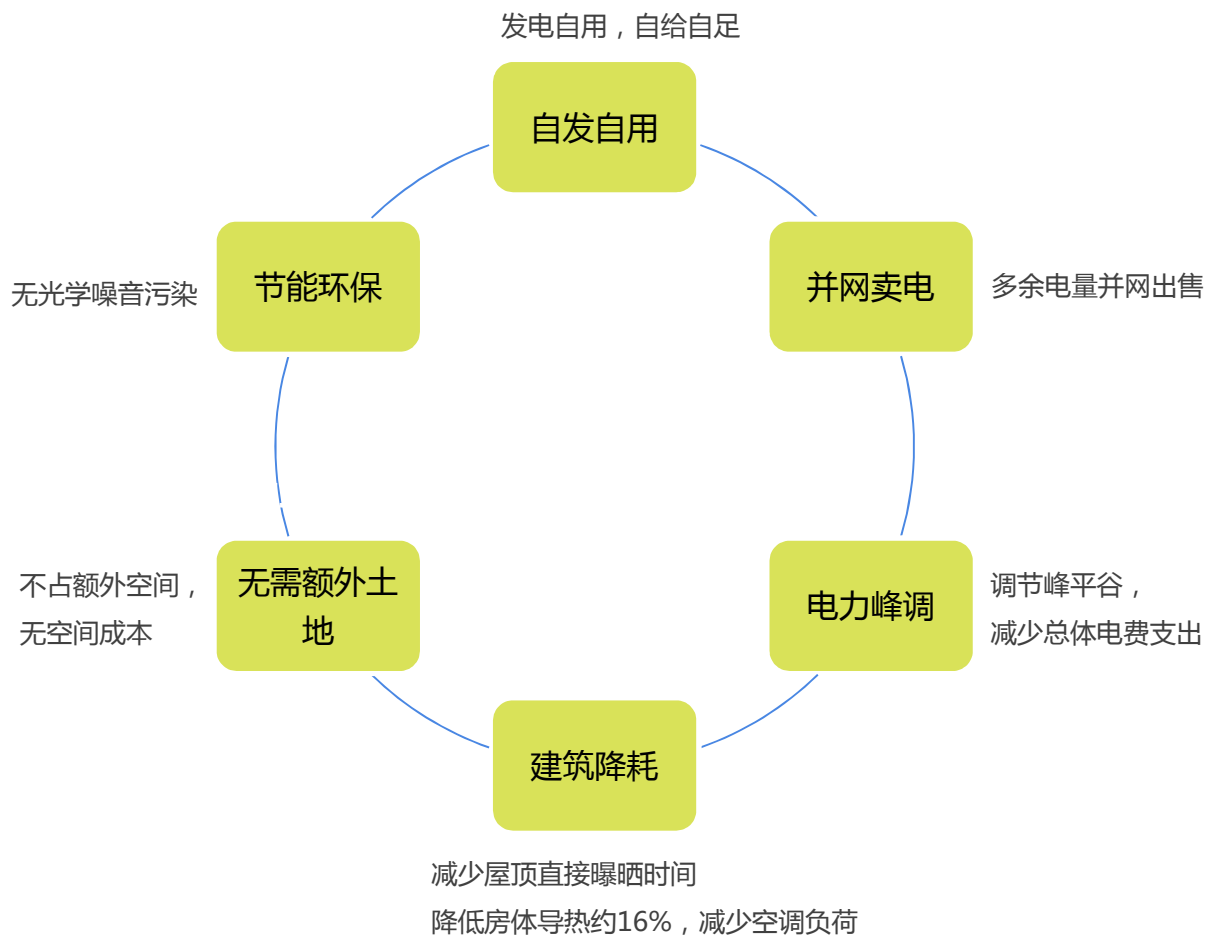
- 国家能源局关于进一步落实分布式光伏发电有关政策的通知
- 高度重视发展分布式光伏发电的意义
- 加强分布式光伏发电应用规划工作
- 鼓励开展多种形式的分布式光伏发电应用
- 加强对建筑屋顶资源使用的统筹协调
- 完善分布式光伏发电工程标准和质量管理
- 建立简便高效规范的项目备案管理工作机制
- 完善分布式光伏发电发展模式
- 进一步创新分布式光伏发电应用示范区建设
- 完善分布式光伏发电接网和并网运行服务。
- 加强配套电网技术和管理体系建设
- 完善分布式光伏发电的电费结算和补贴拨付
- 创新分布式光伏发电融资服务
- 完善产业体系和公共服务



国家补贴：

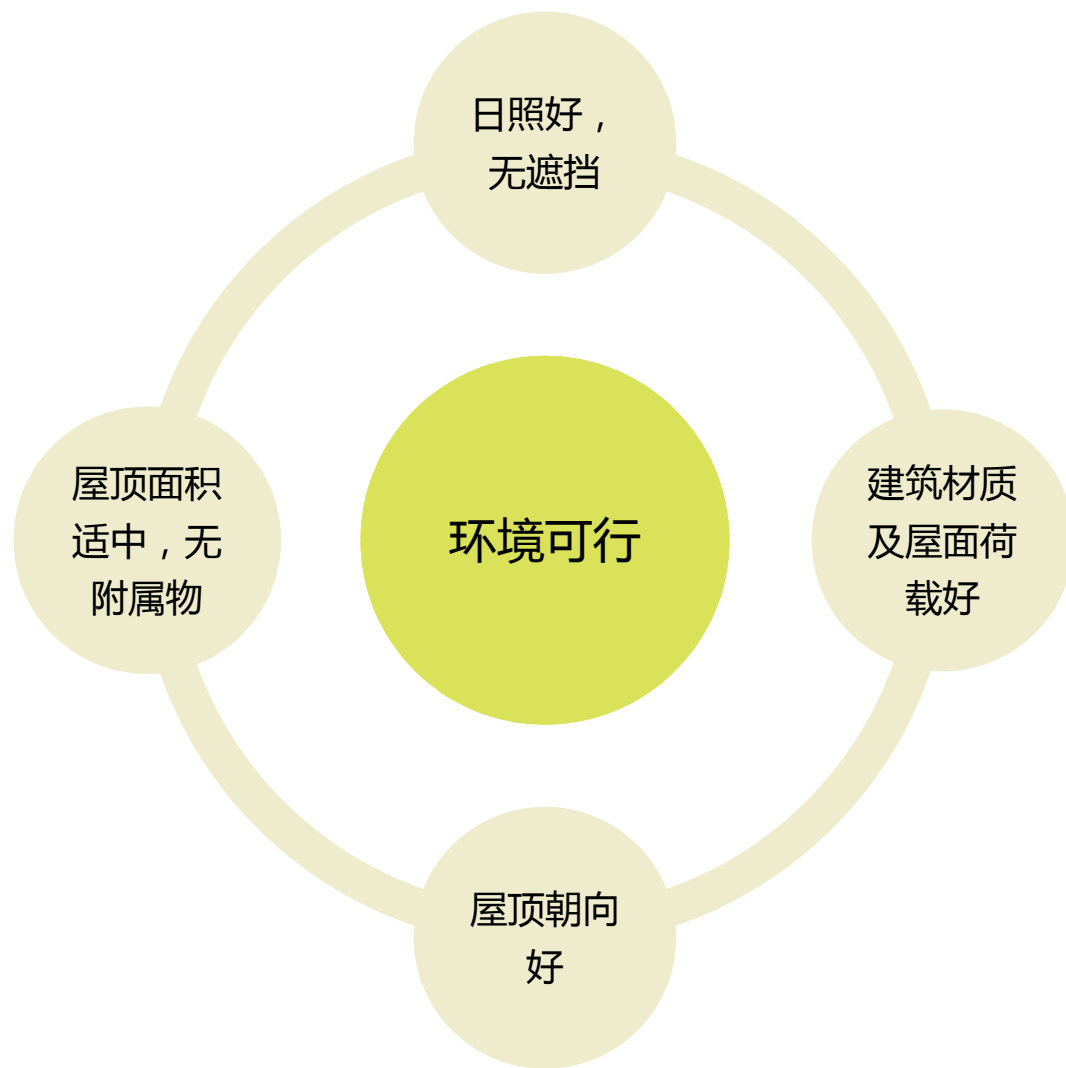
- 国家发展改革委关于发挥价格杠杆作用促进光伏产业健康发展的通知，发改价格【2013】1638号，对分布式光伏发电实行按照全电量补贴的政策，电价补贴标准为每千瓦时（每度）0.42元（含税）

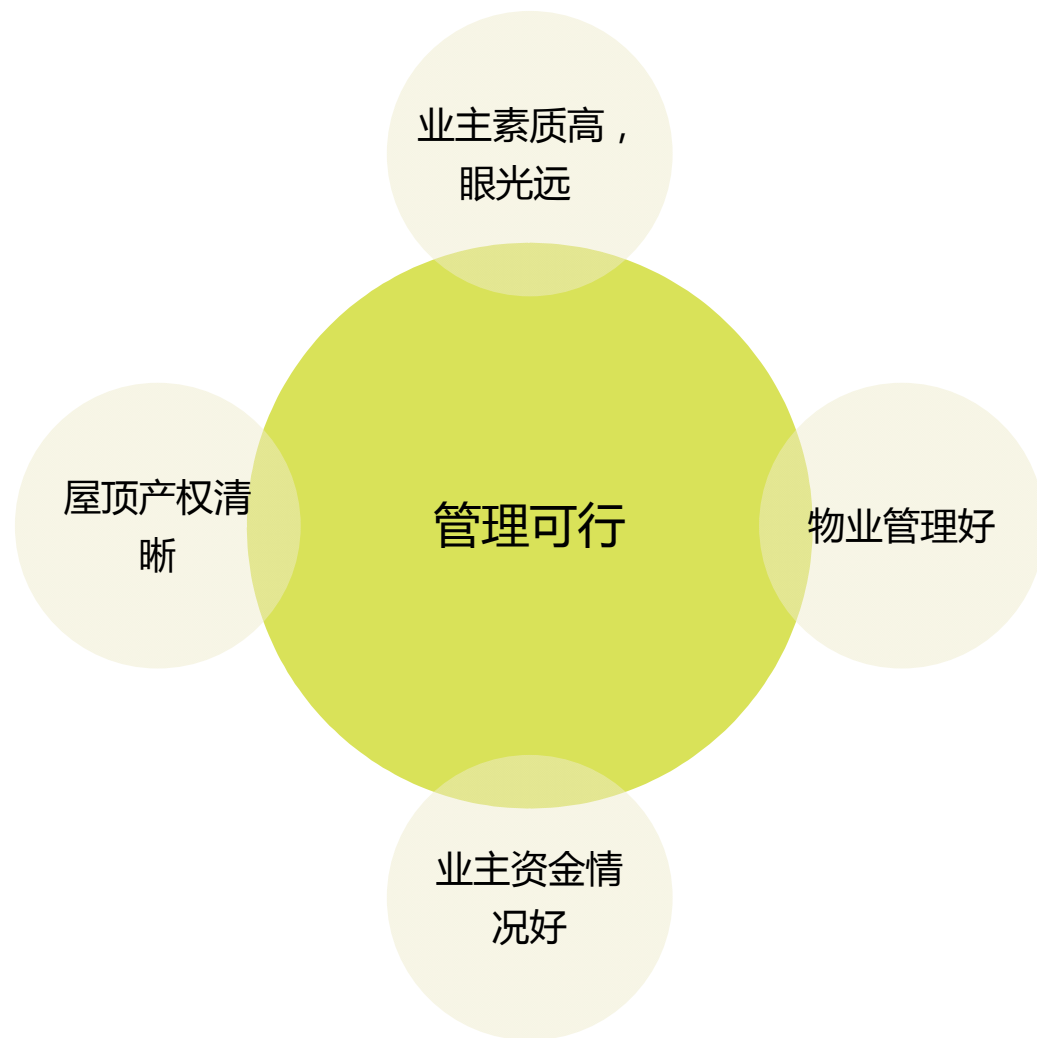
各省市补贴：请点击[《各省市补贴信息汇总》](#)



目录

- 1 公司简介
- 2 光伏电站简介
- 3 别墅光伏电站可行性分析**
- 4 别墅光伏电站解决方案介绍
- 5 开发商/物业推广电站收益
- 6 合作模式





别墅100平米屋顶，建电站规模10kW，投资8万元，按NASA年时数1132（深圳）计算，

项目	计算依据	合计
运行年份	运维年限	25年
25年衰减系数	组件衰减系数	不超过20%
25年发电量(万度)	日照时数	22.25
电费年收入（万元）	南网大量工业用电价格	21.58.
电费再理财收益（万元）	4.50%	21.18
国家补贴（万元）	0.3486/度(税后)	6.34
节约碳排放收益（万元）	0.65T/MWH	8.68
电站总收益（万元）		44.76
回收成本年限		6年-7年
平均投资回报率		23.21%

收益可行

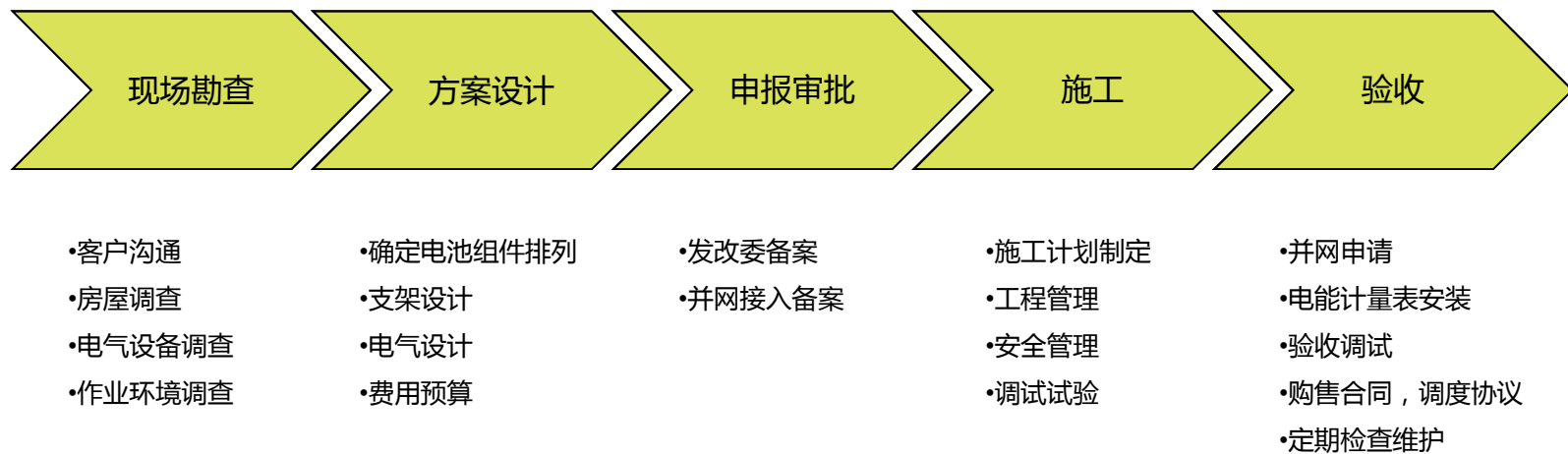
计算依据：

- 1、根据深圳的日照条件，考虑节假日停电，发电时间每年平均按照330天计算，其余发电量可卖给供电局，0.52元/KWh
- 2、25年衰减不超过20%；
- 3、大量工业峰值电价为1.11元/kWh，平值电价为0.759元/kWh，最终平均电价约为0.97元/kWh
- 4、电站维护费用包括电站检修、清洁、保养、改善等费用，1-5年费用大约占电费的8%，5-10年费用大约占电费的10%，11-25年费用大约占电费的12%，
- 5、增值税抵扣按照进项抵扣，约可以抵5年,另享受两免三减半优惠政策

目录

- 1 公司简介
- 2 光伏电站简介
- 3 别墅光伏电站可行性分析
- 4 别墅光伏电站解决方案介绍**
- 5 开发商/物业推广电站收益
- 6 合作模式

光伏电站建站由以下环节组成：





模糊的认知会导致光伏电站无法落地

资金+土地+设备+工程施工=光伏电站



资金+土地+设备+系统集成=光伏电站



益邦阳光光伏电站系统集成服务，确保电站顺利高品质交付，三大保障法宝：

专业

一站式

行业经验

光伏系统集成法宝之一：专业服务

政策

行业政策解读

项目

现场勘查分析
项目可行性分析
项目设计建议

风险

合同风险评估
供应链分析建议

质量

缺陷管理
系统质量风险管控
运维建议

收益

收益分析测算
系统成本管控分析
资产评估



光伏系统集成法宝之二：一站式服务



光伏系统集成法宝之三：行业经验

超10年的光伏建站经验

累计超过300MW的电站建设

多省份建站经验，涵盖华东，华南，华中



项目地点	深圳松岗 屋顶
系统类型	彩钢板屋面
装机容量	3.5kW
安装时间	2015.10-12

项目地点	深圳平湖 屋顶
系统类型	彩钢板屋面
装机容量	5kW
安装时间	2015.9-11



项目地点	浙江 绍兴 别墅屋顶
系统类型	彩钢板屋面
装机容量	200kW
安装时间	2014.12

目录

- 1 公司简介
- 2 光伏电站简介
- 3 别墅光伏电站可行性分析
- 4 别墅光伏电站解决方案介绍
- 5 开发商/物业推广电站收益**
- 6 合作模式

品牌形象提升

开发商/物业品牌形象中可以加入新能源，绿色建筑，互联网+等居多概念，提升品牌形象。

云计算

新能源

大数据

物联网

互联网+

绿色建筑

扩充增值服务产品线

开发商/物业可以开拓光伏电站推广服务，咨询服务，广告推送，甚至电站运维，互联网金融等。



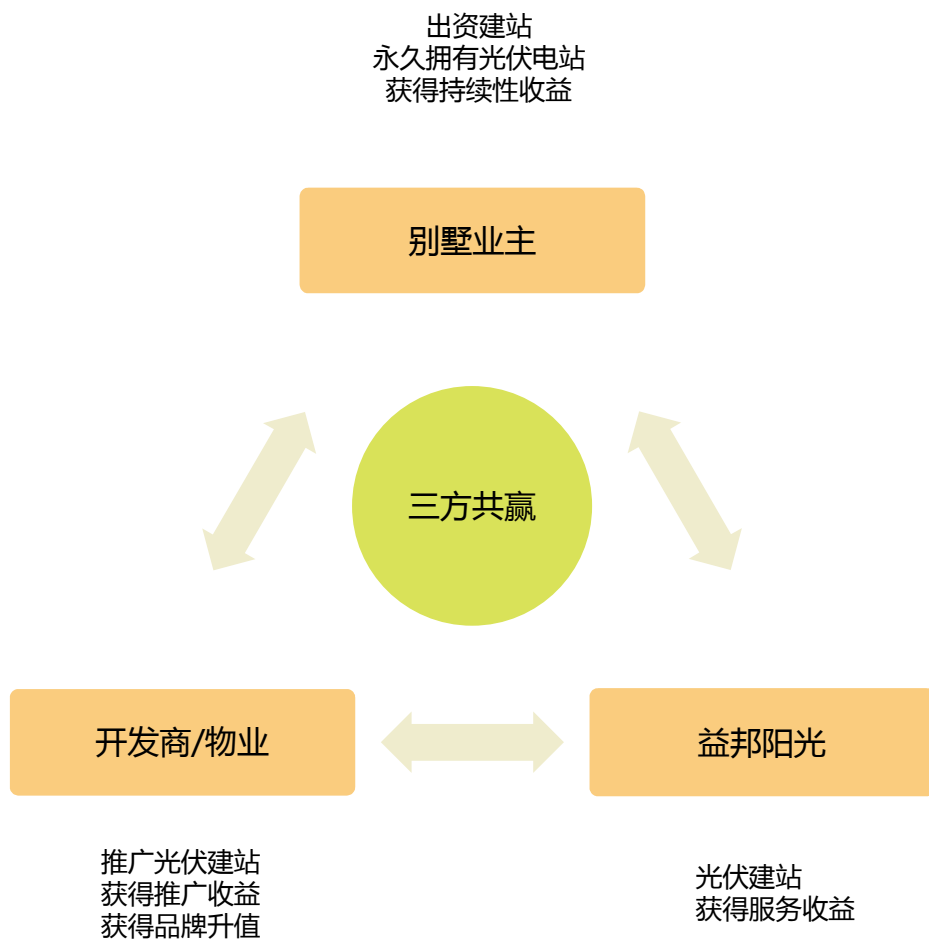
获得推广收益

开发商/物业推广光伏电站建设成功，可获得推广收益。



目录

- 1 公司简介
- 2 光伏电站简介
- 3 别墅光伏电站可行性分析
- 4 别墅光伏电站解决方案介绍
- 5 开发商/物业推广电站收益
- 6 合作模式**





合作方式建议：

开发商/物业 —— 向业主推介建设光伏电站，获取10%推广收益

别墅业主 —— 出资建设光伏电站，使用电站

益邦阳光 —— 一站式光伏建站

	前期筹备	光伏建站	电站运维
业主	签约出资建站	电站验收	电站使用
开发商/物业	建站推广 与业主签约	协助业主验收	业主故障报备 电站日常维护
益邦阳光	咨询支持 现场勘查	方案设计 申报审批 电站施工 调试并网	电站维修

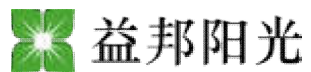
更多建议请联系：

穆良源

总经理

13751152368

market@eybond.com



开发商/物业

Thank You



深圳益邦阳光有限公司
Shenzhen Eybond Co., Ltd.

