



咖啡蜗 智能共享咖啡机投放运营合作方案 (医疗渠道)

Cooperation Programme of Intelligent Share Coffee Maker

咖啡新零售











- ◆产品介绍
- ◆合作方案





Achieve 9ream

广东圆梦实业发展有限公司

公司成立于2016年,是由中国领先的咖啡设备生产型服务商——广州大正集团注资控股,注册资金1000万元。公司秉承"诚信为本、利益共享"的经营理念,积极响应国家"大众创业、万众创新"的号召,打造智能化共享咖啡机投放、咖啡厅连锁、移动咖啡车等多个行业前沿项目,在实现商业共赢的同时,致力于弱势群体就业创业扶持。

公司通过新型商业理念的驱动,把握中国咖啡行业的脉搏,整合跨界渠道资源,从产品研发和商业模式上同步创新,旨在全力推广华人咖啡文化,全面释放国人对平民咖啡的消费需求。

顶目背景 Project background



- ●随着我国的医疗体系不断完善,医疗机构规模及数量也在不断扩大。在西方国家,咖啡已普遍成为医院的配套服务之一。而国内在强调人性化医疗服务的当下,患者群体对舒适化医疗的追求也越来越重视。
- ●医院也开始注重给患者及医护人员属提供人性化、便利化的环境,例如医院内设置咖啡馆、休息乐园、餐吧、便利店区等。不仅落实以患者为中心的服务理念,还考虑到医护人员的需求,为医护人员创造一个良好的工作环境。

场景分析

医院客群可以压缩为:

- 1、医护人员(刚需) ●医生和护士,这是购买咖啡的核心人群之一。
- 2、患者家属(半刚需) ●患者家属是我们重要的客群目标。
- 3、大量散客人群(单次) ●随机概率的人群也是存在的重要部分。

区别于高校, 医院场景有如下特点:

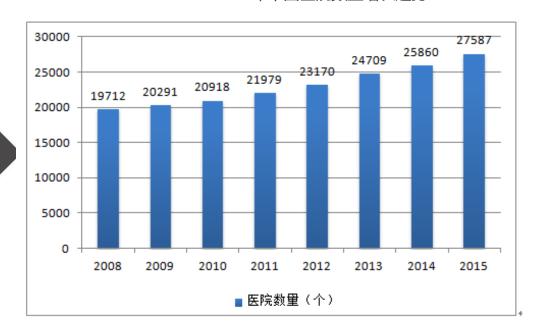
- ◆场景相对开放,客流量相对较大,复购人群相对集中。
- ◆消费人群主要集中在医护人员与患者家属。
- ◆相对来说比较适合的点位是门诊楼、手术楼。消费人群门诊楼是以流动人口为主、手术楼是以医护人员为主,他们的工作量比较大,有提神的需求,这部分就是高复购率的固定人群。

市協分訓 Market analysis

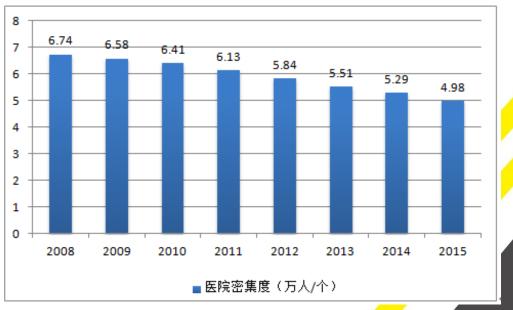
医院规模迅速膨胀, 咖啡需求潜力大

随着国内城市规模的迅速膨胀、城市密度与人口规模的不断优化,医院数量日益增长。 医院场景客流量相对较大,需求咖啡市场的缺口也是不容质疑的。

2008-2015年中国医院数量增长趋势



2008-2015年中国医院密集度(医院数量/人口数)



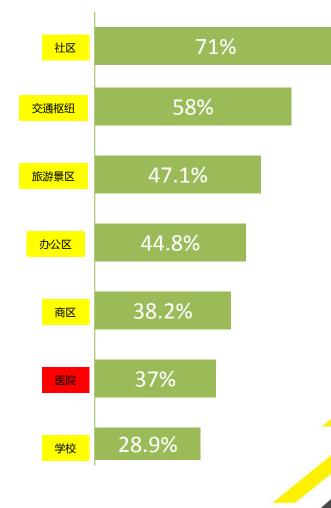
*备注:以上数据来源中国数据统计网。

咖啡新零售消费端趋势年轻化

随着消费习惯的养成,年轻用户在消费观念上日趋成熟理性,在形成定式的消费原则之后,在消费支出结构上也表现出日益稳定的特征,消费端日趋年轻化。

2017无人零售潜在使用场所占比





*备注:以上数据来源艾瑞咨询统计。

基于物联网智能技术的咖啡新零售终端

智能共享咖啡机

Share Coffee Maker



- DD 定制出品 , 冷热可选。
- DP 智能交互 , 一键扫码
- D3 云端远程运营监控
- **D4** 线上大数据营销
- 115 智能广告终端
- **间** 模块化组合设计
- 超高频RFID识别技术
- DB 占地不足1平米,小体积大容量
- 口口 女神配方,专业定制
- 10 27寸大屏幕,可进行广告播放

投放条件

Setting conditions



◆**医院选择**:建议选择三甲医院、大型的综合病院、儿童医院、专科医院等。

◆投放地点:优选门诊大厅、住院部、挂号大厅、手术楼等。

◆定价策略:建议售价12元左右。

◆销售数量:据相关统计数据显示,保守每台每天销量60杯左右。

◆投放数量:以门诊大厅、住院部等有楼层的场景,建议每层投放2-3台。

满足多个场景

Any moment





—— 共享咖啡机的主要投放场景 ——

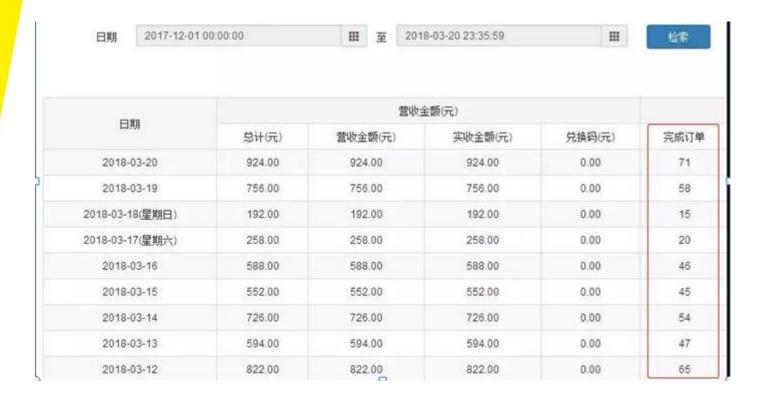




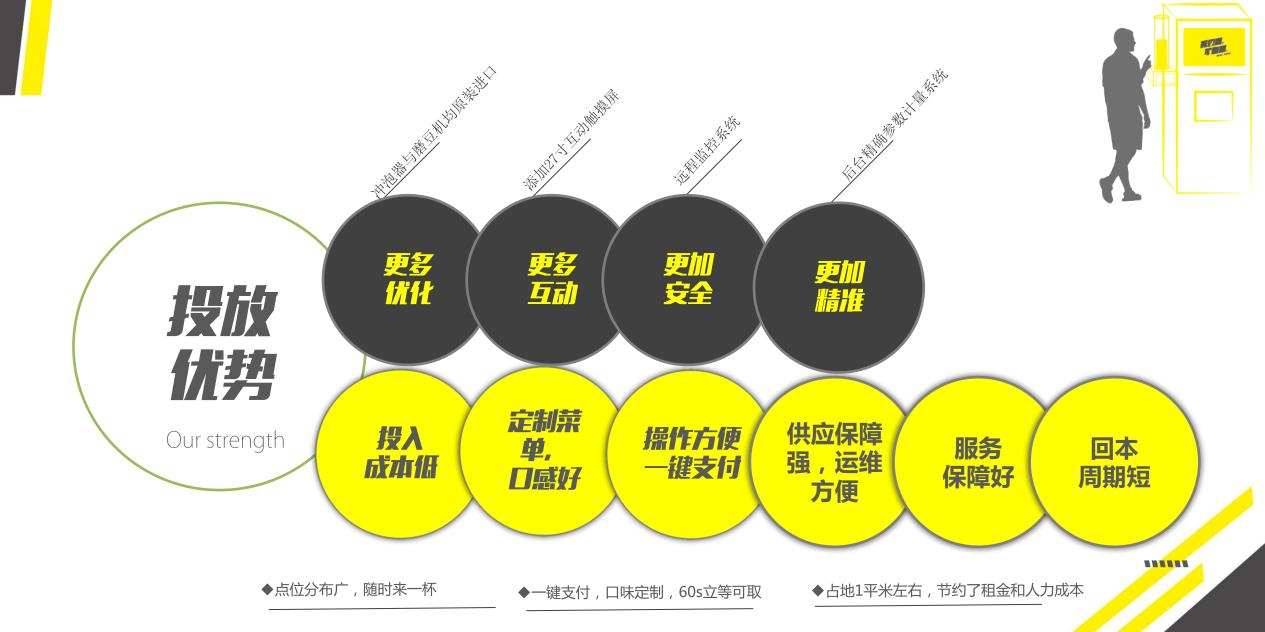


自助咖啡机摆放门诊楼位置短期内可达到预期收益,关键医院场景定价高且灵活自由。





*备注:以上数据来源某品牌自助咖啡机投放医院候诊区销售数据统计。



◆专业咖啡师配方,专业定制

◆24h不打烊,任意场景不受限制

合作方式

Join & cooperation

甲方

· 东圆梦实业发展有限公司

- ●投入共享咖啡机及相关运营软件;
- ●投入项目运营所需的原物料;
- ●负责售后维修及客户服务;
- ●负责提供运营技术并培训运维团队;
- ●负责项目的品牌包装和宣传推广;
- ●承接投入设备大屏幕以及外立面广告

乙方 医院渠道

- ●提供并保障院内的运营及推广场地;
- ●投入项目运营所需的水/电费(包括电源及布线);
- ●负责组织人员进行培训并执行项目运维 (物料补充);
- ●负责组织人力在院内的地推(运营推

广);

- ●负责配合甲方进行项目的线上推广;
- ●承接投入设备的大屏幕以及外立面广告



销售均价 半10







卡布奇诺(热)	¥12.00	¥15.00	¥18.00	?
玛琪雅朵(热)	¥10.00	¥12.00	¥18.00	?
拿铁咖啡 (热)	¥12.00	¥15.00	¥18.00	?
美式咖啡(热)	¥8.00	¥10.00	¥15.00	?
摩卡(热)	¥13.00	¥16.00	¥20.00	?
拿铁咖啡 (冰)	¥12.00	¥15.00	¥18.00	?
美式咖啡(冰)	¥8.00	¥10.00	¥15.00	?
巧克力牛奶(热)	¥12.00	¥14.00	¥16.00	?
港式奶茶(热)	¥8.00	¥10.00	¥15.00	?
鸳鸯奶茶(热)	¥10.00	¥12.00	¥14.00	?
香浓巧克力(热)	¥12.00	¥14.00	¥18.00	?
醇香牛奶(热)	¥8.00	¥10.00	¥12.00	?

合作分润方案

双方根据项目税后营业额进行利润分配,并根据实际销量调整分配比例。



利润预测

按照投入设备100台,销售均价12元,正常运营30天计算,不同运营状态下的项目年化收益预期以及乙方收益预期。

应用场景	医院/政务大厅/企业单位		
销售均价	12元		
日销杯数	50杯	100杯	200杯
月销杯数	150,000杯	300,000杯	600,000杯
总销售额	1,800,000	3,600,000	7,200,000
利润分成%	15%	20%	25%
月支出	-	-	-
净利润	270,000	720,000	1,800,000

项目广告收入分成

甲乙双方可共享运营设备自带的广告位资源(机身+大屏),均有广告招商的权利和义务, 此部分的税后收益双方的分配方式为:广告引入方占比70%,另一方占比30%。

广告引入方占比

70%

30%

企业资质 Our qualifications







我们的合作企业

(部分企业展示)



















站上时代的风口。 实现几个小目标!



加盟合作热线:020-39218788

广东圆梦实业发展有限公司

Achieve 9ream

Guangdong Achieve Dream Industry Development Co., Ltd.

