

# AUTOS MALL LLC

Presentación de venta (formato texto) para futuros colaboradores

**“Lo que ya sabes hacer, pero construyendo para ti”**

## Modo de uso

Este documento está escrito como una presentación por diapositivas, pero en guion. Puedes leerlo tal cual en una llamada, grabarlo como video, o adaptarlo a un PDF/landing. Cada sección incluye: En pantalla (lo que iría en la slide) y Guion (lo que dices).

Fecha: 12 de enero de 2026

## **DIPOSITIVA 1 — Título**

### **En pantalla:**

- AUTOS MALL LLC
- De Driver a Operador
- “Lo que ya sabes hacer, pero construyendo para tí”

### **Guion:**

“Si hoy tú haces delivery, esto te va a sonar demasiado familiar.

No vengo a motivarte. Vengo a ponerte un plan claro encima de la mesa.

Un plan donde lo que ya sabes hacer... por fin empieza a construir para ti.”

## **DIPOSITIVA 2 — Para quién es esto**

### **En pantalla:**

- Para quien ya está en la calle
- Para quien ya conoce rutas, tiempos y presión
- Para quien quiere pasar de “entregar” a “operar”

### **Guion:**

“Esto es para ti si estás leyendo esto entre un pedido y otro...

si lo estás escuchando manejando hacia tu siguiente entrega...

y si después de un día de 10 o 12 horas, sientes que trabajaste muchísimo... para quedarte igual.

Porque sé exactamente dónde estás. Y sé lo que piensas cuando nadie te escucha.”

## **DIPOSITIVA 3 — El espejo (tu realidad)**

### **En pantalla:**

- App → ruta → entrega → gasolina → desgaste
- 10-12 horas

- Mañana: desde cero

### **Guion:**

“Déjame adivinar tu día.

Te levantas. Prendes la app. Empiezas a rodar. Entrega. Entrega. Entrega.

Gasolina. Algo rápido en el carro. Sigues.

Y al final... haces cuentas: gasolina, desgaste, tiempo... y dices: ‘Ok... trabajé 10, 12 horas... ¿y qué me quedó?’

Y mañana, otra vez. Desde cero.

Y ahí llega la pregunta real... no la que dices en voz alta... la que te cae cuando estás esperando en un parking entre pedidos:

‘¿Cuánto tiempo más voy a estar haciendo esto?’ ‘¿Qué estoy construyendo realmente?’ ‘¿Así va a ser mi vida en 5 años?’”

## **DIPOSITIVA 4 — El pensamiento prohibido**

### **En pantalla:**

- “¿Y si tuviera mi propia operación?”
- “¿Y si otros manejan para mí?”
- “¿Y si esto fuera mío?”

### **Guion:**

“Y entonces aparece ese pensamiento que tú no le cuentas a nadie:

‘¿Y si yo tuviera mi propia operación?’ ‘¿Y si en vez de manejar para otros, otros manejan para mí?’

‘¿Y si todo lo que ya sé... lo uso para construir algo mío?’

Ese pensamiento te visita. Pero después miras lo que hay que hacer... y te frena lo mismo siempre: capital, contactos, contratos, flota, impuestos, seguros, estructura...

Y lo guardas. ‘Algún día’, te dices. Y ese ‘algún día’... se te puede ir la vida entera.”

## **DIPOSITIVA 5 — La verdad incómoda (con claridad)**

### **En pantalla:**

- Las apps pagan por entrega
- Tú asumes costos (carro/tiempo/desgaste)
- Ellos escalan; tú repites

### **Guion:**

“Voy a decirte algo que probablemente ya sabes, pero nadie te dice directo:  
las apps están hechas para pagarte por entrega... no para convertirte en operador.

Porque su modelo depende de que tú sigas entregando y cobrando por viaje, sin  
acumular patrimonio.

Ellos construyen una empresa enorme. Tú... ¿qué construyes?

No equity. No activos. No algo que puedas vender. No algo que puedas heredar.

Y lo más irónico: tú ya sabes cómo funciona la última milla. Tú ya tienes experiencia  
real.”

## **DIPOSITIVA 6 — El gran miedo (lo que está detrás de la app)**

### **En pantalla:**

- Lo que frena a un driver no es manejar
- Es lo invisible: contratos + cumplimiento + operación
- El miedo es lógico: hacerlo solo se siente riesgoso

### **Guion:**

“Entonces... la pregunta no es si tú puedes.

La pregunta es: ¿hasta cuándo vas a seguir construyendo para otro?

Porque lo que te frena no es manejar. Eso ya lo dominas.

Lo que te frena es TODO lo que está detrás de la app... lo que nadie ve... pero es lo  
que convierte esto en un negocio de verdad:

contratos con carriers, requisitos y cumplimiento, seguros, permisos, estructura legal, impuestos, contabilidad, manejo de pagos, soporte operativo, dispatch, devoluciones, reclamos, auditorías, métricas (stops por hora, returns, POD), control de calidad, entrenamiento, reclutamiento, flota, mantenimiento, herramientas...

Y el miedo es lógico: hacerlo solo se siente como entrar a un mundo donde un error te cuesta dinero, tiempo y oportunidades.

Por eso existe AUTOS MALL: nosotros ponemos la estructura, el proceso y el soporte, para que tú hagas lo que ya sabes... mientras aprendes con guía real cómo convertirlo en una operación tuya."

## **DIPOSITIVA 7 — Qué es AUTOS MALL (el puente)**

### **En pantalla:**

- No somos otra app
- Somos un puente: Driver → Operador
- Entregas + Aprendes + Escalas

### **Guion:**

"AUTOS MALL no es otra app de delivery.

No somos otra plataforma que te paga por entrega y te deja donde mismo.

Somos el puente entre donde estás hoy... y tener tu propia operación de logística.

Sí: vas a entregar. Sí: vas a ganar desde el día uno.

Pero aquí cada entrega no solo te paga. Te acerca al día en que tú tienes contratos, tú tienes flota, tú tienes equipo.

No 'algún día'. Con un camino. Con mentoría. Con estructura. Con un sistema que te dice: 'haz esto, luego esto, después esto'."

## **DIPOSITIVA 8 — Lo que recibes desde el día 1 (reducción de riesgo)**

### **En pantalla:**

- Soporte operativo (dispatch) y proceso claro

- Mentoría real
- Tecnología / estándares / comunidad

### **Guion:**

“Desde el día uno tú no entras solo.

Entras con soporte. Con alguien que te guía. Con un proceso claro. Con una operación real detrás.

Porque el objetivo no es tenerte ‘trabajando’ eternamente.

El objetivo es que aprendas a operar... mientras generas.”

## **DIPOSITIVA 9 — El camino (4 fases)**

### **En pantalla:**

- Fase 1: Fundamentos (meses 1-6)
- Fase 2: Expansión (meses 6-12)
- Fase 3: Operación propia (meses 12-18)
- Fase 4: Independencia (18+)

### **Guion:**

“Te lo voy a poner simple: hay 4 fases. Y cada fase tiene un propósito.

No es motivación. Es estructura.”

## **DIPOSITIVA 10 — Fase 1: Fundamentos (1-6)**

### **En pantalla:**

- Tú ejecutas (lo que ya sabes)
- Aprendes lo invisible: contratos, métricas, estructura, legal
- Mentor + soporte + proceso

### **Guion:**

“Fase 1: Fundamentos.

Aquí conviertes tu experiencia en ingreso y conocimiento estructurado.

Tú ya sabes entregar. Lo que no te han enseñado es lo que manda de verdad: cómo se arma una operación, qué métricas importan, cómo se sostiene la calidad, qué necesitas legalmente y cómo se prepara para escalar.

Aquí ganas mientras aprendes... pero con soporte real y mentoría real.”

## **DIPOSITIVA 11 — Fase 2: Expansión (6-12)**

### **En pantalla:**

- De driver a operador
- Liderazgo / números / rentabilidad
- Crecimiento por desempeño y estándar

### **Guion:**

“Fase 2: Expansión.

Aquí cambia tu mente: dejas de ver todo desde el volante y empiezas a verlo desde arriba.

Aprendes números: márgenes, costos, rentabilidad. Aprendes a liderar. Aprendes a construir equipo.

Y lo más importante: ya no te sientes atrapado en la app. Sientes que estás subiendo.”

## **DIPOSITIVA 12 — Fase 3: Operación propia (12-18)**

### **En pantalla:**

- Mini-operación bajo estructura
- Procesos + control + calidad
- Experiencia real (sin salto al vacío)

### **Guion:**

“Fase 3: Operación propia.

Aquí ya no eres ‘un driver’. Aquí tú operas.

Con estructura, con procesos, con estándares. Aprendes a sostener una operación.

No con teoría. Con realidad.”

## **DIPOSITIVA 13 — Fase 4: Independencia (18+)**

### **En pantalla:**

- Tu LLC / tu flota / tu equipo
- Camino a contratos directos (según disponibilidad y elegibilidad)
- Negocio vendible / heredable

### **Guion:**

“Fase 4: Independencia.

El negocio se vuelve tuyo: tu nombre, tu estructura, tu patrimonio.

Y aquí está la diferencia más grande con hacer delivery toda la vida: si un día decides parar... lo que construiste tiene valor. Es un activo.”

## **DIPOSITIVA 14 — Por qué esto funciona (incentivos alineados)**

### **En pantalla:**

- Si tú subes → nosotros subimos
- Red más fuerte → mejores oportunidades
- Modelo alineado a tu crecimiento

### **Guion:**

“La pregunta obvia es: ‘¿por qué me ayudarían a construir algo propio?’

Porque nos conviene.

AUTOS MALL crece cuando tú creces. No ganamos reteniéndote abajo. Ganamos elevándote.

Por primera vez, estás en un sistema donde los incentivos están alineados a tu favor."

## **DIPOSITIVA 15 — Objeciones (las respondemos antes)**

### **En pantalla:**

- "No tengo capital"
- "No sé de contratos/impuestos"
- "Me da miedo el riesgo"
- "No sé si califico"
- "¿Y si me va mal?"

### **Guion:**

"Quiero hablarte sin fantasías:

Si tú me dices 'no tengo capital'... perfecto. Eso es exactamente lo que detiene a la mayoría.

Si me dices 'no sé de contratos ni impuestos'... normal. Nadie aprende eso en una app.

Si me dices 'me da miedo'... lógico. El miedo aparece cuando no hay estructura.

Por eso aquí la palabra clave es soporte: no te tiramos al agua. Te damos un camino y te damos la parte que te falta: la estructura detrás."

## **DIPOSITIVA 16 — Quién encaja aquí (filtro + identidad)**

### **En pantalla:**

- Responsable
- Constante
- Respeta procesos

- Hambre de crecer
- Mentalidad de operador

### **Guion:**

“Pero esto no es para todo el mundo.

Esto es para quien quiere crecer en serio.

Libertad no es ‘hacer lo que me da la gana’. Libertad es tener una operación que funciona aunque tú no estés manejando.

Si tú quieres eso... aquí encajas.”

## **DIAPOSITIVA 17 — Requisitos (claros y simples)**

### **En pantalla:**

- Licencia válida
- Vehículo confiable
- Smartphone con GPS
- Historial de manejo limpio (según políticas)
- Capacidad física básica

### **Guion:**

“Los requisitos son simples.

Lo que cambia aquí no es el requisito. Es el destino.”

## **DIAPOSITIVA 18 — Llamado (CTA)**

### **En pantalla:**

- Aplica
- Agenda llamada
- Evaluación rápida
- Primer paso

### **Guion:**

“Dentro de 18 meses tú vas a estar en algún lugar.

O vas a seguir empezando desde cero cada mañana... o vas a estar construyendo una operación tuya.

La diferencia no es suerte. No es talento. Es una decisión.

Si estás listo para dar el primer paso: aplica y agenda tu llamada. Conoce el sistema por dentro.

Sin presión. Sin promesas vacías. Solo claridad.”

## **DIPOSITIVA 19 — Coda final (cierre emocional)**

### **En pantalla:**

- No cambiamos tu trabajo
- Cambiamos para quién lo haces
- Finalmente: para ti

### **Guion:**

“No cambiamos tu trabajo. Cambiamos para quién lo haces. Finalmente: para ti.”

## **BONUS — Versión rápida (60-90 segundos)**

### **En pantalla: Guion corto para video o llamada**

“Si haces delivery, tú ya sabes lo duro: 10-12 horas y mañana vuelves a cero. Y tú también has pensado: ‘¿y si esto fuera mío?’ Pero te frena lo invisible: contratos, seguros, cumplimiento, impuestos, operación, métricas, soporte... todo lo que hay detrás de la app. Por eso existe AUTOS MALL: nosotros ponemos la estructura, el proceso y el soporte, para que tú ganes desde el día uno haciendo lo que ya sabes... mientras aprendes a convertirlo en una operación tuya. No somos otra app. Somos el puente: Driver → Operador → Independencia. Si quieres dejar de entregar para el sueño de otro y empezar a construir el tuyo, aplica y agenda tu llamada.”

AUTOS MALL LLC — De Driver a Operador. De Entregar a Construir.