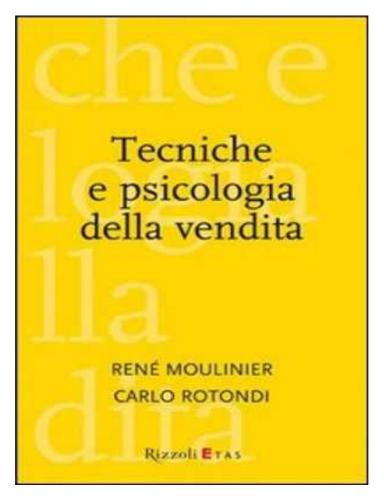
## Tecniche e psicologia della vendita PDF

René Moulinier



Questo è solo un estratto dal libro di Tecniche e psicologia della vendita. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: René Moulinier ISBN-10: 9788817065030 Lingua: Italiano

Dimensione del file: 2570 KB

## **DESCRIZIONE**

none

## COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Tecniche e psicologia della vendita, Libro di René Moulinier, Carlo Rotondi. Spedizione con corriere a solo 1 euro. Acquistalo su libreriauniversitaria.it!

Acquisisci le tecniche di vendita più moderne per aumentare il tuo successo nelle relazioni commerciali.

Tecniche e psicologia della vendita "Strategie di comunicazione persuasiva per aumentare le vendite" Obiettivi: Il corso ha l'obiettivo di sviluppare le abilita ...

## TECNICHE E PSICOLOGIA DELLA VENDITA

Leggi di più ...