

Tags: Non ci sono più i clienti di una volta! Nuove strategie per nuovi clienti libro pdf download, Non ci sono più i clienti di una volta! Nuove strategie per nuovi clienti epub italiano, Non ci sono più i clienti di una volta! Nuove strategie per nuovi clienti torrent, Non ci sono più i clienti di una volta! Nuove strategie per nuovi clienti leggere online gratis PDF

Non ci sono più i clienti di una volta! Nuove strategie per nuovi clienti PDF

Shelle R. Charvet



Questo è solo un estratto dal libro di Non ci sono più i clienti di una volta! Nuove strategie per nuovi clienti. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: Shelle R. Charvet
ISBN-10: 9788820468910
Lingua: Italiano
Dimensione del file: 1432 KB

DESCRIZIONE

"Il cliente ha sempre ragione? Sì, se sai come dirglielo! Il cliente è diventato infedele, incostante e suscettibile. Non tornerà più quello a cui eravamo abituati. Per sedurlo, occorrono strategie completamente nuove. Questo libro vi mostrerà come conquistare anche i clienti più difficili con la magia delle parole" (Dalla Prefazione all'Edizione italiana). Nel mondo della vendita, i vostri clienti fanno attenzione a come suscite il loro interesse e a come li trattate. Se non capite che cosa vogliono veramente, cercheranno di soddisfare le loro esigenze altrove; pensare che un unico approccio vada bene per tutti si rivela assolutamente inefficace. E quindi: come pensano i vostri clienti e come prendono decisioni? come gestire qualsiasi tipo di cliente? come affrontare quelli più arrabbiati e fidelizzarli a lungo termine? quali strategie di mass marketing e direct marketing sono davvero efficaci? CRM: perché tante aziende lo fanno così male? Questo libro spiegherà come comprendere, prevedere e influenzare il comportamento dei clienti. Si imparerà a modificare il proprio modo di comunicare, adattandolo a chi ci sta di fronte per innescare motivazione e addirittura influenzarne il pensiero.

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Encuentra Non ci sono più i clienti di una volta! Nuove strategie per nuovi clienti (Manuali) de Shelle R. Charvet, F. Pirovano, M. Monti (ISBN: 9788820468910) en ...

Il cliente è diventato infedele, incostante e suscettibile. Occorrono strategie completamente nuove per "sedurlo" e affermare il proprio business ...

Ebook Non ci sono più i clienti di una volta. Nuove strategie per nuovi clienti di Shelle Rose Charvet, edizione Franco Angeli Edizioni. Acquista e scarica subito ...

NON CI SONO PIÙ I CLIENTI DI UNA VOLTA! NUOVE STRATEGIE PER NUOVI CLIENTI

[Leggi di più ...](#)