Cédric Frapier

DEVELOPPEUR WEB



Diplômé d'un Bac + 2 en développement web à la recherche d'un poste en tant que développeur web. Je suis pugnace pour trouver des solutions, curieux d'apprendre avec une réelle volonté de réussir professionnellement.

FORMATIONS

2021-2022

DIPLÔME DE NIVEAU 5 (BAC +2) DÉVELOPPEUR & INTÉGRATEUR WEB OPENCLASSROOMS

2012-2013

LICENCE RESPONSABLE MANAGER DE LA DISTRIBUTION IFA ADOLPHE CHAUVIN OSNY

2010-2012

BTS NÉGOCIATION ET RELATION CLIENT EN ALTERNANCE IFA ADOLPHE CHAUVIN OSNY

2009-2010 STAGE LÉONARDO (ERASMUS) CORK IRLANDE

2007-2009

BACCALAURÉAT PROFESSIONNEL VENTE EN ALTERNANCE IFA ADOLPHE CHAUVIN OSNY

COORDONNÉES

981 CHEMIN DU PIGEONNIER 06480 LA COLLE SUR LOUP

06 24 91 19 17

CEDRICFRAPIER@GMAIL.COM

in HTTPS://WWW.LINKEDIN.COM/IN/CEDRIC-FRAPIER/

HTTPS://GITHUB.COM/CEDRICFP

DIVERS

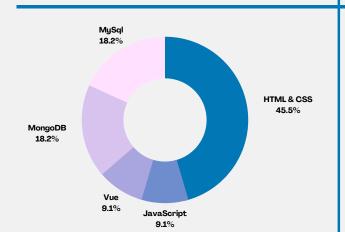
Langues : français maternelle, anglais intermédiaire

Permis : A et B véhiculé voiture et moto

Pratique du football à 5

Voyages

COMPÉTENCES





EXPERIENCES

Développement web

OpenClassRooms 2021-2022

- Découpage, assemblage, animation et intégration d'une maquette graphique en HTML5 et CSS, pour la réalisation d'un site de réservation de logement de vacances et pour la carte d'un restaurant.
- · Gestion d'un site résponsive.
- Amélioration du référencement SEO d'un site web
- Création d'API pour un site de vente de canapé à distance.
- Création d'un réseau social d'entreprise avecJavascript, Node, Mysql et Vue.

Directeur de magasin C&A France

Effectif de 15 personnes - CA : 3,5M€/an

Janvier 2017 - Janvier 2021 C&A France - Villeneuve Loubet

- Gestion du personnel (suivi de la productivité, recrutement, formation)
- Mise en œuvre de la stratégie commerciale du groupe
- Animation de la relation client

Assistant Manager puis Responsable Logistique C&A

Effectif de 10 personnes - CA: 37M€/an

Août 2013 - Janvier 2017 - Paris

- Gestion des stocks et des commandes de marchandise
- Coordination des équipes sur les différents étages du magasin
- Mise en place d'actions pour dynamiser les ventes
- Organisation et délégation des tâches quotidiennes de l'équipe de vente
- Formation des nouveaux salariés (CDI, CDD, intérimaires)
- · Résolution de litiges clients

Contrat d'apprentissage C&A - Cergy, 2012-2013

- Réalisation des emplois du temps
- Conseiller vendeur

Contrat d'apprentissage DIPSA - Sartrouville, 2010-2012

- Prospection terrain sur le secteur de Paris et sa banlieue
- Suivi de clientèle, réalisation de devis, prise de commande
- Ouverture de comptes clients
- Fidélisation des prospects et création de liens précieux