

Rendimiento de Ventas

Planificador de Visualización

Propósito

El principal insight que esta visualización pretende ilustrar es el **rendimiento de las ventas** en relación con el **canal de adquisición**, mostrando cómo cada canal impacta en los ingresos.

Audiencia

La audiencia es un grupo diverso de miembros del equipo de marketing con diferentes niveles de experiencia en análisis de datos.

Sugerencias:

- La visualización debe mantenerse simple para mostrar claramente el insight clave.
- Se deben usar etiquetas que faciliten la comprensión de la visualización.
- Se debe asegurar que el color no sea el único medio para identificar las categorías, y que los colores utilizados sean de alto contraste y accesibles.

Datos

- **Canal de adquisición** (Categoría)
- **Monto de las ventas** (Valor)

Tipo de visualización

- **Gráfica de Dispersión (Scatter Plot)**