**ALGORITMO**

1. Establecemos la base de la cotización.
2. Solicitamos el nombre del cliente
3. Solicitar edad del cliente
   1. Si la edad es menor a 18 o mayor a 50 años mostrar “mensaje de que no puede

realizarce la cotización”.

* 1. Si la edad esta entre 18 y 24 años aplicar 20% de recargo sobre la base de la cotización.
  2. Si la edad esta entre 25 y 49 años aplicar 30% de recargo sobre la base de la cotización.
  3. Si la edad es de 50 años aplicar 40% de recargo sobre la base de la cotización.

1. Sumar el valor del recargo obtenido según la edad de cliente a la base.
2. Preguntar si el cliente tiene conyuge
   1. Si cuenta con conyugue preguntar la edad
      1. Si la edad es menor a 18 o mayor a 50 años mostrar mensaje “el conyugue no aplica para el seguro”
      2. Si la edad esta entre 18 y 24 años aplicar 20% de recargo sobre la base de la cotización.
      3. Si la edad esta entre 25 y 49 años aplicar 30% de recargo sobre la base de la cotización.
      4. Si la edad es de 50 años aplicar 40% de recargo sobre la base de la cotización.
3. Sumar (si aplica) el valor del recargo obtenido del conyugue del cliente a la base.
4. Preguntar si el cliente tiene hijos
   1. Si el cliente tiene hijos preguntar cuantos hijos tiene
      1. Aplicar 20% de recargo sobre la base de la cotización por cada hijo
5. Sumar(si aplica) el valor del recargo obtenido de la cantidad de hijos a la base.
6. Pregunta por el salario del cliente
   1. Aplicar un 5% sobre la base de la cotización.
7. Preguntar si el cliente tiene propiedades
   1. preguntar la cantidad de propiedades que tiene el cliente
   2. Aplicar un 35% sobre por cada propiedad que posea sobre la base
8. Presentar la cotización final con la sumatoria total de los recargos sobre la base.