



扣除与奖励标准

说明：Next Legal (“NL”) 的扣除规则为动态更新，扣除 20% 及以上的，原则上必须是之前发送的扣除与奖励标准中的“判断标准”中列出的，才予以扣除，但是在已列出标准外 reviewer 发现错误且 Drafter 承认为错误或者 Next Legal 仲裁认定为错误的，按照 NL 仲裁结果的判定错误种类编号，列入扣除标准，在下次使用时再行扣除，但发现该错误当次最多不超过 10%。

Hi, Dear PT:

扣除规则并不是认为各位的业务能力有问题，NL 清楚 PT 很忙，所以为了兼顾出活质量，所以制定了该规则，在匆忙的工作中，我们特意加入“可能出错的地方”，更好的方便大家杜绝错误。

扣除规则

（扣除费用总额不会超过该次任务的费用总金额）

《错误及扣费标准》

第一部分 文本正文中的错误：

原则上，对于客户的交易对手出具的文件的审查，若认为需要对文件进行大改，则应事先向客户/任务发布人沟通是否可以，若自行修改，导致修改基本等于重新撰写合同时（修订模式下，修改面积占一半以上，且大部分是语言的调整，或者条款内容的位置的变化，以及增加整段（5 行左右及以上）的标准条款，且并非本合同所必须的），则 Next Legal 将不会支付上述修改的小时，并且需要重做。

级别	错误概述/判断原则	判断标准	可能出错的地方	扣除费用	备注
	1) 对客户的 <u>商业模式/交易背景理解</u>		1、客户邮件告知“协议中的商业安排与他们	全部扣除，需要重新 修改或者起草；	Reviewer 发现此类错误，应在 Review 邮件

C1	<p><u>错误</u>，修改的合同与客户的商业模式/交易背景根本不符合；</p> <p>2) 整体方案安排、交易结构设计错误。</p>	与 Need、Instruction, Q&A 或者客户邮件或者电话中说明的核心要求不符；	<p>之前告知的不符合”；</p> <p>2、架构设计违反法律强制性规定，根本无法执行；</p> <p>3、设立的架构模式没有办法满足客户的商业目的。</p>	<p><u>若已经被 Next legal 修改则无须继续；</u></p>	组中及时反馈给各方；Next Legal 仲裁后，由其决定更换 Drafter 或者指定 Reviewer 作为新的 drafter 重新做
C2	对于明确告知的内容存在重大遗漏或者错误	<p>Need、Instruction、Q&A 或者客户邮件或者电话中说明的提及的要点：</p> <p>1) 未在合同中反映</p> <p>2) 表达错误或者有歧义；</p> <p>3) 与其他相关文本的衔接出现重大问题，导致与在先的合同有矛盾；</p>	<p>1、交易产品、服务描述；</p> <p>2、交易时间、期限的安排；</p> <p>3、交易价格；</p> <p>4、交易双方履行义务的顺序；</p> <p>5、交割前提条件；</p> <p>6、交割后义务；</p> <p>7、特殊权利的安排；</p> <p>8、有反常于一般交易惯例的地方；</p> <p>9、交易各方权利义务混淆；</p>	<p>按照以下方式，以总金额为基数：</p> <p>错 1 个：10%</p> <p>错 2 个：12%</p> <p>错 3 个：16%</p> <p>错 4 个：20%</p> <p>错 5 个：25%</p> <p>错 6 个：32%</p> <p>错 7 个：40%</p> <p>错 8 个：50%</p> <p>错 9 个：60%</p> <p>错 10 个：70%</p> <p>错 11 个：80%</p> <p>错 12 个：90%</p> <p>错 13 个：100%</p>	
C3	对没有明确要求的内容中，对客户不利的点，没有提示以及建	参照通行惯例，对客户不利的点没有提示或者建议的；	<p>1、违约金条款；</p> <p>2、客户未提及的优先权利；</p>	<p>按照以下方式，以总金额为基数：</p> <p>错 1 个：7%</p> <p>错 2 个：9%</p>	



	议		3、给予对方的权利； 4、协议终止日期、解除条款；	错 3 个：13% 错 4 个：18% 错 5 个：25% 错 6 个：30% 错 7 个：40%（后面每增加一个扣除比例增加 10%）	
C4	对于合同中有重大不合法的地方以及可能无效或者被撤销的点，没有提示	根据法律、法规以及已有案例证明该点不合法或者无效	1、交易安排违反强制规定； 2、对未签约方设定义务；	按照以下方式，以总金额为基数： 错 1 个：5% 错 2 个：7%； 错 3 个：12% 错 4 个：20%； 错 5 个：30%（后面每增加一个扣除比例增加 10%）	
C5	对于该类型合同应该具备的条款未有提及或者表述	通用条款缺失；	1、违约责任条款缺失； 2、争议解决、适用法律条款缺失； 3、对方承诺条款缺失； 4、保密条款缺失；	按照以下方式，以总金额为基数： 错 1 个：3% 错 2 个：5% 错 3 个：7% 错 4 个：10%（后面每增加一个扣除比例增加 10%）	
C6	对于签约主体的特殊资质要求，没有提醒客户审查	根据法律、法规以及已有案例证明需要相应资质的无论对方或者客户	1、专有牌照； 2、营业范围；	总金额 6%/每处；	
C7	对文中涉及的数字，包括利息，金额，股份数，期限等	客户未明确提出，且需要与客户确认的未提示确认，或者书写错误的	1、利息，罚息； 2、金额； 3、股份数；	总金额 5%/每处； 文中其他地方提及同样的数字部分是正确的，则扣除总金额 1%/	



			4、时间期限； 5、合同份数；	每处；	
C8	客户资料未核实，导致文中客户的名称出错，关键信息出错	与客户反馈的信息对比	1、合同首部，合同签署方名称； 2、合同中的简称； 3、签署页部分；	总金额 5%/每处；因文中安排关系重复错误的，合计增加扣除 2%，一共 7%。	
C9	出现非客户的特有信息	1、别的项目的信息； 2、非本次交易所涉及的条款，也非惯例条款	1、在别的版本上修改的文档；	总金额 3%/每处，但出现超过 5 处，则每处加扣 0.5%，比如，发现 6 处，则合计扣除 18.5%。	
C10	没有产生前面 C1-C9 的错误，但语法、语句错误	语言规则，看是否有歧义的解释	全文	每处 70 元	以文本一级条款为单位，只用指出该条款中错误的个数
C11	没有产生前面 C1-C9 的错误，但可补充使文件更完善的条款	可补充使文件更完善的条款或内容	1、收款账户信息； 2、通知方式； 3、发票开具；	每处 50 元	
C12	没有产生前面 C1-C9 的错误，但是错别字	错别字	全文	每处 20 元	以文本一级条款为单位，只用指出该条中错误的个数
C13	Reviewer 未审查出错误，但客户反馈有错误	1. 客户书面提出或确认过 2. 客户口头提出或确认过， Drafter 未邮件请客户确认并抄送 Reviewer	全文	情况 1. Drafter 整体费用由 NL 确定错误等级并扣费，Reviewer 费用以 Drafter 扣费后的总金额为新的基数计算 情况 2. Drafter 整体费用由 NL 确定错误等级并扣费，由于 Reviewer 不知晓，Reviewer 费	



				用仍以 Drafter 原总金额为基数计算	
--	--	--	--	-----------------------	--

第二级 操作类型的错误及扣费标准

错误级别	错误描述	扣费标准	经验扣除值	备注
P1	中途跳票，即中途不再参与已经接受的任务	按项目付费的全部扣除，按小时付费的扣除实际应支付费用的 50%	10 分	
P2	超过期限没有提交任务成果，且未提前 2 天通知	200 元/天	5 分	超过 3 天，NL 可以不予通知停止该任务，且不予支付该项目中产生的 PT 费用
P3	客户询问问题的邮件，客户发送后 3 小时未回复	50 元/每次	1 分	
P4	未按照操作规则，分别在客户组邮件、Review 邮件组中回复，而是另起邮件或回复错误邮件组	80 元/每次	1 分	
P5	与客户通过电话或微信等非邮件形式沟通，未在与客户的邮件组中请客户再次确认	80 元/每次	1 分	

错误判断机制：

Reviewer 会审阅并提出修改意见，若对修改的部分不同意，可以提出异议 1) 不认为是错误，2) 认为错误定级有问题，我们会复核，若我们复核通过还是认定之前的判断的错误及评级正确，则我们除了按照此标准扣除费用外，还会按照类别扣你在本类型业务的经验值（初始均为 100 分，扣除的经验值



标准为 C【*】，扣除的经验值为 5/【*】所得的数（四舍五入到整数）；扣到 60 分以下会降低每小时费率的 15%，该降低的费率将持续服务时间 70 个小时，若此 70 个服务小时内的经验值保持在 80 分以上，则回到原来的费率，之后经验值重新回到 100；持续服务 160 小时，且经验值一直保持在 80 分以上，则费率增加原来的 10%。

奖励规则

格式奖励：

若文本格式 完整且美观，则 另给予奖励 经验值 2

超额奖励：

若形成模板 后续 继续被 NextLegal（自己使用的除外）使用，则将获得后续任何一次使用所涉及的项目的总费用的 4%；

Next Legal 拥有最终解释权