



## WHAT

Techroad- Human Resource tokenization

Tokenization make current HR service make innovation through matched recommend for reward.

After 10years many other jobs site, we could find job through internet easily.

However, HR market has been growthed, first we don't have nice online service compare with USA.

They have facebook, google, even china they have tencent, xiaomi. Our market is small, without innovation, we can't make competitiveness company, Good company is consist of good human resource, To make global company we must innovate HR service.

## FAQ

Q Why this project require blockchain ?

-> Tokenization ( Token Economy ) will make matched recommend for reward. We trust it through "case of steemit"

Q What is market for SOD (Share of Market or service of market )

-> Recommending human resource market has been proved through "wanted.com" which sales 10million for 1year and getting 30% increase every year till 1billion headhunting global market.

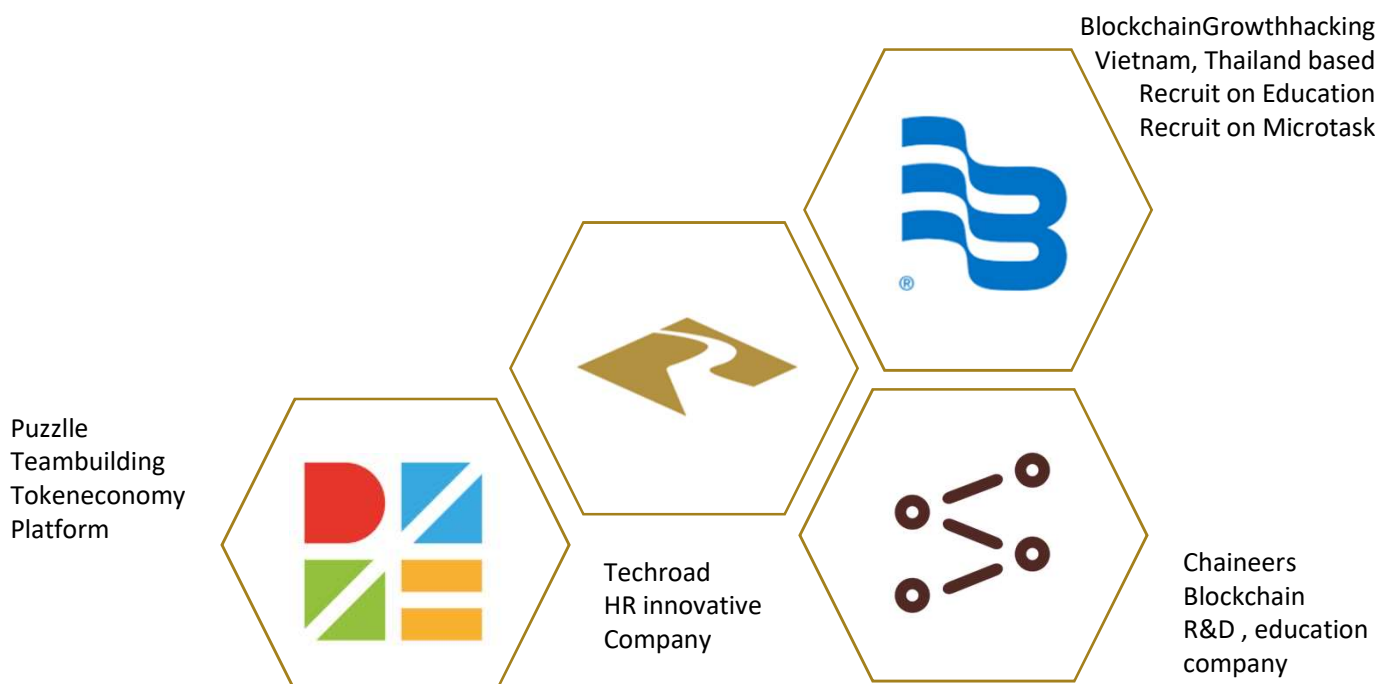
Q What is competitiveness of technology ?

-> EOS, dapp( Distribute Application with IPFS ) , System protecting seed investors with DAICO.

## Members

BlockchainGrowthhacker & Co founder : <https://www.linkedin.com/in/lion-cho/>

CTO & Co founder : <https://www.linkedin.com/in/harry-oh/>





---

## **WHITE PAPER V 0.1 JUNE 2018**

COPYRIGHT 2018 TECHROAD PTE LTD ALL RIGHT RESERVED  
Roosikrantsi 2-KRM, 10119Tallinn, Estonia

토큰이코노미를 통한 적절한추천에 따른  
더 나은 보상 플랫폼



## TABLE OF CONTENTS

01	개요
02	테크로드의 비전
03	테크로드의 목표
04	테크로드가 해결하려는 문제
05	테크로드의 해결방법
06	How it works
07	고객
08	파트너쉽
09	테크로드의 수익모델
10	테크로드 토큰
11	테크로드 기능
12	로드맵
13	팀
14	자문단
15	파트너
16	클라우드토큰 세일
17	토큰 사용 계획
18	고지사항

## 개요

스티밋의 토큰이코노미의 성공적 사례를 보며, 토큰화가 자본시장의 한계를 해결해주는것을 확인했다. 더불어 적절한 추천을 통한 합리적인 보상시스템은 여러 산업혁신을 가져올거라는 가능성을 확인했다. 미국, 중국, 인도의 성장과 글로벌시장에서의 경쟁력있는 제품의 시작은 Human Resource 와 시장크기로부터 시작한다.

HR 토큰화를 통한 토큰이코노미 시스템에서 HR의 혁신을 가져올거라는 확신이 들었고 이 혁신은 "기술의유통"을 함으로 초국가적 경쟁력 있는 기업을 육성하는 "기술의 지역한계를 없애는 테크로드 " 의 탄생을 만들어냈다.

## 테크로드의 비전

- HR혁신을 통한 초국가적 경쟁력있는 기업육성을 지원한다.
- 출신, 학벌, 국가를 가리지않고 차별받지아니하며 인재육성과 활동하도록 지원한다.
- 전문가시장이 활성화되고 커질수있도록 구조적개선 부터 한계를 만들지않고 지원한다.

## 테크로드의 목표



## 테크로드가 해결하려는 문제

경쟁력 있는 well made 제품을 만들기 위해 고급인재의 수요가 점차 많아지고 특히 블록체인이후 헤드헌팅 시장이 가속화 되고 있는 시그널이 포착이 되었다.

미국의 헤드헌팅시장에비해서, 시장의 크기가 상대적으로 작은 한국에서 헤드헌팅 시장은 약 100억정도로 형성 되어있다. 더불어 개인추천시장의 원티드\*는 매년 30%의 매출이 증가 추세로 헤드헌팅의 시장과 입지가 점차 커지는것을 보며 시장성을 확인할 수 있었다.

허나, 시장의 성숙도가 낮고 진정성과 전문성을 갖춘 헤드헌터가 유지되기 어려운 시장 상황이 장벽이되어 인재 매칭이 적절하지 않아 글로벌 기술경쟁에서 비즈니스 기회를 잃어가는 상황이다.

가장 큰 이유는, 산업 복잡성에 비해 구식의 HR 시스템\*\* 은 적절한 인재를 찾고 잘 맞는 회사를 찾는 과정이 비효율적이라는것에서 볼수있다. 따라서, 테크로드는 이런 문제점들을 해결을통해 HR혁신을 이루고자한다.

---

\*원티드 : 대한민국 스타트업으로, 개인헤드헌팅의 서비스를 제공하고있다.

\*\* Reference <http://www.viva100.com/main/view.php?key=20180620010006545>

## 테크로드의 해결 방법

잡코리아같은 통합된 플랫폼에서 적극적으로 인재를 매칭해주고 적절한 회사에서 재능을 펼침으로 돈을 버는 구조라면 해결된다, 하지만 기존의 서비스들은 매칭이 안될수록 미스매칭이 날수록 돈을 버는 구조이므로 개선이 필요했다. 전문화된 헤드헌팅은 그에 대한 답이다.

헤드헌터는 구직자를 검증하기도하지만 돕는역할도 해야한다. 하지만, 적절한 보상이 없다보니, 검증과 서포트역할이 약해지고 이런 부족한 서비스에 실망감이 헤드헌팅시장을 저해했다. 인재 미스매칭이 빈번하게 일어남에 따라 경영자는 서비스에 집중하지 못하고 1년내내 채용과 퇴사를 경험하는 오류에 빠지게 되었다. 고급인재가 일할수있는 환경이 만들어지지않으니 well made제품이 나오지 못했다.

따라서, 가장 근본적인 원인인, 적절한 추천에 대한 적절한 보상이 돌아가는 "약한탈중앙시스템" 으로 전문화된 헤드헌터가 활동함으로서 경영자가 겪는 미스채용에대한 "오버헤드" 를 줄이고 비즈니스에 집중함으로 well made 제품을 만들도록 해결을 할것이다.



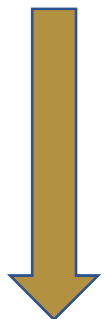
## How it Works - INFRASTRUCTURE



시스템 구성과 통화구성

## How it Works

### STEP OF PROSES



#### 등록한다

구인구직자, 헤드헌터 정보 등록, 수정, 삭제, 검색.  
누구나 가입 가능하다.  
신원인증을 없앴으로서 국가에 제한 없이 가입이 용이  
업보팅과 디보팅이 있으므로, 진정성 있는 사람을 구분

#### 매칭한다

보팅파워를 기준으로 매칭의 진정성과 전문성을 확인  
보팅파워가 높을수록 차별적 보상  
미스매칭은 구인자 구직자 헤드헌터 모두에게 평가받음

#### 검증한다

매칭이후 일정기간동안 매칭에대한 검증팀을 둔다  
피드백에따른 검증결과가 달라진다

#### 보상받다

스마트컨트랙트의해서, 완료가 되었을때 출금이 가능  
서버파워제공자, 서비스제공자, 헤드헌터, 기여자보상

## 고객

전문화된 헤드헌터, 진정성 있는 헤드헌터, 미스매칭을 비용의  
이해하고있는 구인구직자들은

각 참여자들의 기여에 따른 수익을 공정하게 제공하고 서비스품질을  
극대화하게 될 것 이다.

## 테크로드의 수익모델

테크로드의 모든 서비스는 테크로드 토큰 뿐 아니라 이더, 비트코인 등 가상화폐와 계좌이체, 신용카드 등의 일반적 방법으로 결제할 수 있다. 단 테크로드 토큰을 사용시 20%의 추가 할인을 적용하여 초기 정보 공유자들을 우대하고 기업들에게 테크로드 소비를 촉진한다.

### #마케팅

-베너등 노출형 광고 타켓 마케팅 키워드 광고

### #매칭

-구인등록시 현상금

-보팅파워를 기간제 구매 90일간 유지

### #컨설팅

-기업고객대상 종합 컨설팅 서비스

### #환전

-0.5%의 수수료로 토큰을 CASH OUT 하도록 할수있다

-대중적인 거래소 사용도 가능하다, 1회전송시 최소 25000원, 이상의 금액시 0.5%

### #토큰판매

-주식성격을 가진 토큰을 판매함으로써 기여자들에게 보상과 개발 비용 충당

## 매출 프로모션

대한민국의 대표적 잡사이트 사람인\*은 800억정도로 알려져 있다. 경장사와의 규모를 비교해봤을때 2천억이 넘는 시장이다. 이 시장중 상대적으로 구조상 케어하기 어려운 추천시장을 200억정도로 보고있고 테크로드는 1차 서비스 파트에에서 예상되는 매출은 약 20억원이다.

\* Reference <http://www.insight.co.kr/news/156872>

## 테크로드 토큰

테크로드 토큰은 테크로드 서비스를 이용하는 유틸리티 토큰이다. 1토큰은 0.1EOS의 초기 가치를 부여하며, 테크로드 노드의 증인으로 서버파워를 유지할시 보상을 받는다. 이오스 네트워크 기반의 토큰이므로 이오스 호환 지갑을 통해 거래소없이 자유롭게 거래가 가능하다. (추후 독립적인 코인으로 확장할 수 있다.)

### 총 공급량

총 공급량 = 2백억개

토큰세일 70% + 회사보유 20% + 지분 10%

1차 서비스 목표는 한국, 일본, 베트남, 태국 4개국이다. 나라별 규제, 사업 여건에 따라 임의로 제외되거나 추가 될 수 있다.

### 분산처리 IPFS

보상량 = ( 기준값 + 가중치 + 신뢰점수 ) 에 상응하는 가치 부여

보상량은 통화 기준으로 먼저 계산 된 후 테크로드 TKRW 환율에 맞춰 상응하는 개수의 토큰이 지급된다.

기준값은 이모노미스트가 매년 발행하는 (Big\_Mac\_Index / 10 ) 이다.

구매력을 반영하여 나라에 따라 보상량은 달라진다. 한국의 경우 .0.412 USD이다.

가중치는 정보의 종류, 지역, 지역별 누적 등록 건수에 따라 달라진다.

서버파워제공자의 신뢰점수는 디폴트 값이 1이다. 잘못된 정보를 등록할 때마다 0.2점씩 감점된다. 신뢰점수는 1을 초과하거나 0이하로 내려가지않는다

## 테크로드 토큰수요와 공급

서버파워제공자 : 서버파워를 제공하고 보상을 받는다.

헤드헌터 : 적절한 매칭을통해 보상을 받는다, 테크로드파워를 많이가질수록 보팅 파워는 올라간다, 적절한 매칭은 보팅파워를 올린다. 진정성있는 사업을 위해 휘발성 보팅파워를 구매할수있으며 이 수치는 일반수치보다 10배이다

구인자: 보상금액을 기본값 1백만원 으로 한다. 유료광고 시스템등을 이용할경우 별도의 코인을 구매해야한다.

구직자: 기본서비스는 무료로 사용가능하다. 고도화된 서비스를 제공받기위해 컨설팅등의 비용으로 성공수당을 부여한다. 구직자에게 기본적으로 부여하는 비용은 없다.

서비스제공자: 토큰 가격의 안정성과 , 시스템전반적인 안정성 지속발전가능성에 책임을진다. 채굴캡이 늘어야 할 경우 테크로드 공식 거래소에서 토큰을 매입하여 안정화를 확보한다. 시기는 매일 24시간마다. 한다. 24시간마다. 일정한 매입은 재정거래 투자자를 확보하여 안정에 기반한다.

투자자 : 개발 자금과 운용자금을확보용으로 코인 발행과 이를 보유한자를말한다

재정거래자: 토큰 가격의 안정에 자율적으로 기여하는 사람을 말한다

Security Insurance : 보증금의 8%를 1년간 토큰으로 지급함으로써 보증금을 대신하는 보험등 사용처를 늘려나갈 계획이다.

# 테크로드 기능

## 통합 검색 서비스 TSS (Techroad Search Service)

TSS는 구인구직 정보를 검색하고 열람 할 수 있는 분산처리 된 MLS\*시스템이다. 특정 정보들을 수직으로 통합하여 한 눈에 파악할 수 있게 돕는 지식 기반 서비스이다.

-TSS는 다음과 같은 기능을 제공한다.

a. 검색:

문맥검색 (Contextual Search)

지역별 지도검색

선호 구인구직 푸시 알람 기능

관심 구인구직 관리 기능

다중 리포팅 가능

b. 정보

구인구직 정보별, 구직상태, 구인상태, 현황

Compas\* 정보

ROI 기반의 가치 평가 분석 ( Cap Rate, NPV, IRR\*\*)

적합여부 전략적 분석 ( Core, Core+, Value Add, Opportunistic\*\*\*)

---

\* Compas : Comparables, 유사 비교대상

\*\* Cap Rate: 수익률, NPV : 순현재가법, IRR : 내부수익률

\*\*\* Core : 안전 위주 전략, Value Add: 가치 상승 전략, Opportunistic:: 고수익 전략

# 테크로드 기능

## 통계분석툴 BIT

테크로드 전문가들은 비즈니스 통계 분석툴 BIT를 이용해 자체 DB와 공공 데이터를 바탕으로 구인, 구직, 컨설팅, 헤더헌팅 시장에 대한 실시간 분석 자료 및 분야별, 지역별 거시적 트렌드를 예측하는 리포팅을 제공한다. 가장 큰 특징은 리포트 마켓 플레이스이다.

누구든지 BIT를 이용하여 자신만의 리서치 리포트를 만들 수 있고 테크로드 토큰을 받고 유상으로 팔 수 있다. 역으로 바운티를 걸고 자료를 요청하는 것도 가능하다.

마켓플레이스의 투표 기능은 10회 추천 받은 리포트의 등록자에게 트러스트 포인트 0.1을 가산함으로써 사용자간의 정보 공유를 활성화 한다.

## 펀드관리툴 REM

자산 운용사의 펀드 모집부터 운용까지의 전 과정을 효율적으로 관리해주는 애플리케이션이다. 자산운영 투명성을 위함이 주목적이며, 기능으로 펀드레이징 관리, 프로젝트 플로우 관리, 포트폴리오 관리, 자금관리, 리포팅의 5개 모듈로 이루어진 RIF는 펀드 운용 단계에 따라 자금 집행, 의사 결정, 수익률등 모든 경과가 이해당사자들에게 투명하게 공유 될 수 있도록 함으로써 펀드 매니저의 일상 업무를 단순화 하고 펀드에 대한 신뢰도를 높인다.

## THEMES [ 테크로드 인적자원 관리 솔루션 ]

THEMES는 구직자, 구인자, 헤드헌터를 위한 비즈니스 애플리케이션 레이어이다. THEMES의 핵심은 시장 참여자들의 정보 공유, 협업 플로우를 단순화 하여 인적자원관리 프로세스를 심플하고 효율적으로 만든다는 것이다.

\* Compas : Comparables, 유사 비교대상

\*\* Cap Rate: 수익률, NPV : 순현재가치, IRR : 내부수익률

\*\*\* Core : 안전 위주 전략, Value Add: 가치 상승 전략, Opportunistic: 고수익 전략



## 마일스톤

테크로드는 HR시장에서 현재 성장가능성이 높은 “추천시장”에서 부터 서비스하는것이 원칙이다. 시장은 한국, 일본, 태국, 베트남의 글로벌 네트워킹 및의 파트너쉽 구축을 위하여 전략적으로 빠르게 진출할 계획이다.

2018. 5월 Token Pre-Sale

2018. 6월 Token Crowed-Sale

2018. Q4 테크로드 한국 오픈

2019. Q3 THEMS 오픈

테크로드 일본 서비스 2019. Q4

테크로드 베트남 서비스 2020. Q2

2021. Q2 테크로드 태국서비스



### **Lion Cho | CEO and CoFounder**

He is CEO and one of member of chaineers which focus on blockchain ecosystem based in ASESAN.

He prospects blockchain is not local war in advance, so he are out of his mother country and make network each ASEAN major cities. Now he try to make more strong bridge of ASIA.



### **Harry Oh | CTO and CoFounder**

He is CTO and important member of chaineers, He's in charge of technical/scientific

research and verify pros and cons of blockchain as tech site.

He has over 20year of exprience in Software Engineering at many large enterprise and startups.

And advises chaineer project in not only Blockchain IoT, Remittance, Paperless and Crowdfunding as though.

## 자문단



귀중한 조언을 해 주실분을  
기다리고 있습니다.



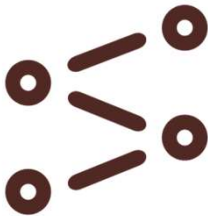
귀중한 조언을 해 주실분을  
기다리고 있습니다.

## 파트너



### TECHROAD

- BLOCKCHAIN HR One of Blockchain company which based in ASEAN, They prospect bridge Korea with ASIA.
- Blockchain headhunting.
- Blockchain education
- Blockchain outsourcing



### CHIANEERS

- BLOCKCHAIN DEVELOPER ORGANIZATION



### RENTEXPRESS

- REALESTATEMENT One of Blockchain company which based in ASEAN at realestatement industry.
- Thailand No.1 rent Apps
- Vietnam No.1 rent Apps



### B-25- Blockchain Growth Hacking

- blockchain education
- blockchain outsourcing
- blockchain meetup

# 클라우드 토큰 세일

토큰세일로 판매 되는 토큰은 총 70%이다. 이중 20%가 프리세일 나머지 50%가 클라우드세일 기간에 판매된다. 토큰 세일 최소 판매 단위는 1ETH이다. 클라우드 세일에서 판매되지 않은 잔여량은 모두 소각 된다.

## 프리세일

판매기간

5.16 ~ 5.23 보너스 30%

5.24 ~ 5.31 보너스 25%

공통사항

Softcap 십억개

HardCap 5십억개

목적: 채용, 프로토타입 개발, 클라우드세일 홍보

## 클라우드세일

판매기간

6.16 ~ 6.23 보너스 20%

6.24 ~ 6.31 보너스 15%

7.1 ~ 7.31 보너스 10%

공통사항

Softcap 5십억개

HardCap 1백억개

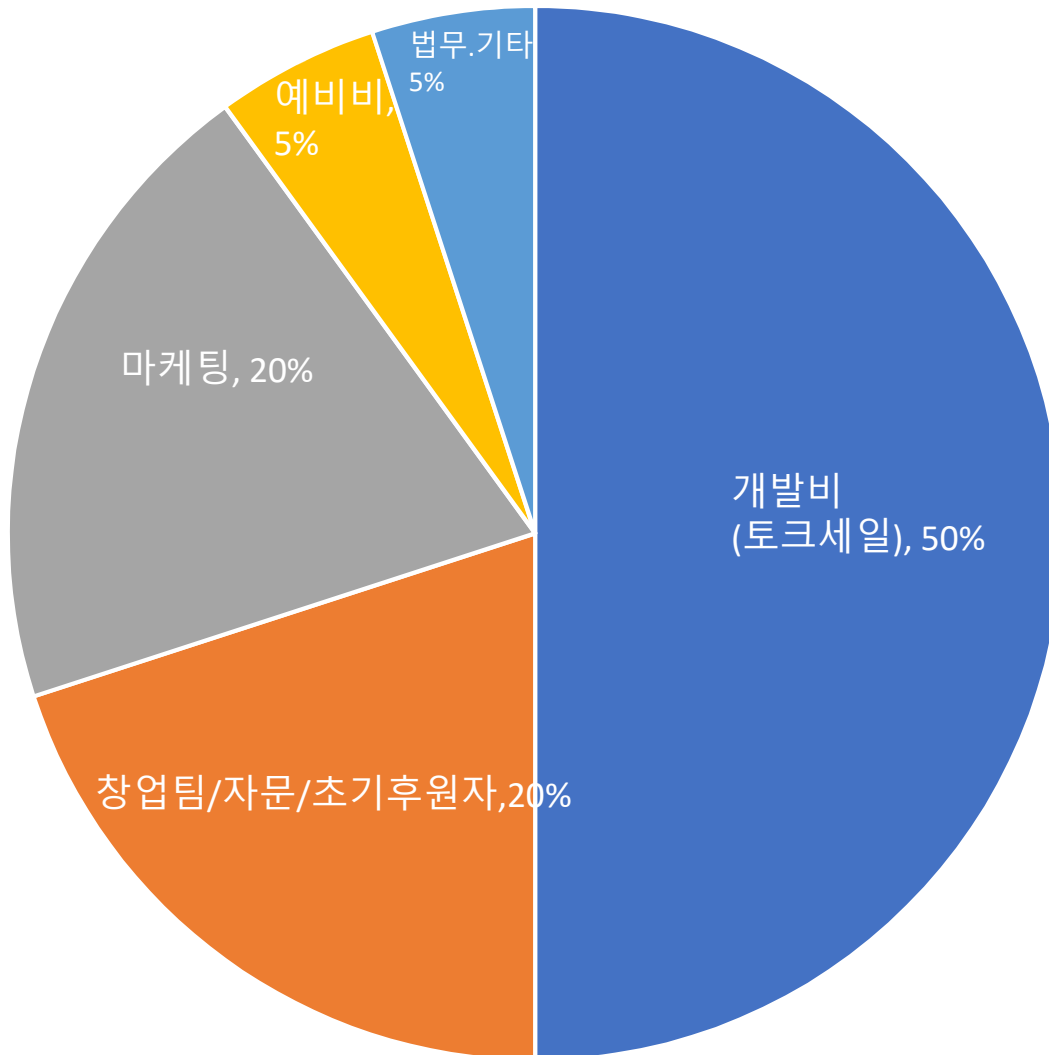
목적: 테크로드 개발

토큰 세일에 참여하는 모든 이들은 KYC (Know Your Customer) 절차를 거쳐야 한다. KYC는 국제자금세탁방지 (Anti Money Laundering) 규정으로 요구되는 본인 인증 절차다.

토큰 세일 종료후 판매분 중 팔리지 않고 남은 코인은 소각한다.

## 자금 할당 계획

클라우드세일로 확보된 자원은 전액 개발비로 사용된다. 나머지 1백억개 토큰은 창업팀, 마케팅, 예비비, 법무에 배정되며 에스토니아에 설립된 ALTANTAS TECHROAD Pte, Ltd. 법인이 관리한다. 창업팀에게 지급된 토큰은 지급일로부터 1년간 Lock-up 되어 거래가 불가하다.



## 고지사항

클라우드 토큰 세일 참여자는 다음의 사항을 충분히 인지하고 참여 여부를 결정해야 한다.

(1) 리스크와 불확실성

백서는 사업 계획과 비전에 대한 기술이며 사업 내용에 대한 보증은 아니다. 사업 환경과 진행 상황에 따라 실제 사업 진행은 다를 수 있다는 점을 토큰 세일참여자는 충분히 인지해야 한다.

(2) 토큰세일 참여 제한

암호화폐 토큰 세일이 금지된 국가의 국민들은 본 토큰 세일에 참여할 수 없다. 금지 국가의 국민이 참여했을 경우 발생하는 법적 책임은 토큰 세일 참여자 본인에게 있다.

(3) 토큰의 성격

테크로드의 토큰은 백서에 기술된 용도 이외로 사용 될 수 없다. 테크로드 토큰은 증권이 아니며 소유자에게 어떤 종류의 이익 배당이나 의결권도 부여되지 않는다.

(4) 취소와 환불

클라우드 토큰 세일 참여자는 구매한 테크로드 토큰에 대해 환불을 요구할 수 없다.

[www.techroad.io](http://www.techroad.io)  
[support@techroad.io](mailto:support@techroad.io)

