

(Faceimpart 音湃) 商业计划书

音乐教学直播平台 5G连接欧美顶级音乐学院



市场资源分析

优质教育资源分配不均衡

二线及以下城市需求亟待释放

国外的优质资源进入非常有限



竞争对手

VIP陪练



快陪练





Faceimpart 音湃音乐教育

优势

目前合作的顶级音乐学院教师资源来自



ROYA

COLLEGE

OF MUSIC

London

英国皇家音乐学院



柯蒂斯音乐学院



维也纳音乐和戏剧艺术学院

Juilliard
On Stage & Beyond

朱莉亚音乐学院



伯克利音乐学院



柏林艺术大学



营销策略

线下音乐培训中心合作 大使馆学校合作 国际学校合作 交响乐团合作 蔚来车主活动中心合作



盈利模式

- 1.课程佣金平台收取一定比例的课程服务佣金
- 2.平台会员费:用户缴纳会员费,享受精准服务以及海量课程资源。
- 3.音乐学院申请咨询费:平台为用户提供留学一手资源,通过留学定制服务收取一定费用。

运营数据

截至目前,已和全球10家顶尖音乐学院达成合作关系, 并计划于一年之内达到50家。

目前平台拥有常驻权威名师14位,每周课时量达到80-100课时。



团队成员



陈民栋 CEO 北京理工大学 九州证券 高级工程师



林楚芸 商务扩展 新英格兰音乐学院 中央音乐学院乐团大提琴副首席



李佳颖 COO 德国弗莱堡音乐学院 国家大剧院交响乐团 小提琴演奏家



刘财华 市场 帝国理工 亚马逊 物流经理



马立伟 CTO 北京理工大学 四维图新 研发工程师



孙健产品经理 清华大学 腾讯支付产品经理

融资计划

300万 10%股份

扩展团队

技术研发

日常运营