



Safehouse

CPS



Proposta de valor

Segurança, comodidade, facilidade, conveniência, automação e controle. Com acesso à internet, o usuário poderá controlar a iluminação de sua residência.

Produto / Serviço

Serviço de automação residencial voltado para a iluminação da casa. Intuito de gerar segurança para os moradores, que presentes ou não, consigam acender/apagar as lâmpadas de suas casas

Cliente

Proprietários e moradores de residências.



Tipo de pessoas que testaram

Inicialmente com alunos da sala e pessoas externas, como familiares.

Número de pessoas que testaram

0

O que os clientes fizeram

Não testado.

O que aprendi

Não testado.



RM

Renan Mendonça

Desenvolvimento de Produto, Comunicação, Tecnologias de Informação, Informática
renan.mendonca@fatec.sp.gov.br



Pedro Moraes

pedro.moraes10@fatec.sp.gov.br

CR

Charles Ramos

Comercial / Vendas, Desenvolvimento de Produto, Comunicação, Tecnologias de Informação, Marketing / Publicidade, Informática

PA

Pedro Vinicius Ferreira de Araújo

Desenvolvimento de Produto, Comunicação, Tecnologias de Informação, Marketing / Publicidade, Informática
pedro.araujo28@fatec.sp.gov.br

A solid blue vertical bar on the left side of the page.A purple circle containing the white text 'CF'.

Carlos Francisquete

Design, Comercial / Vendas, Desenvolvimento de Produto, Comunicação, Tecnologias de Informação, Informática
carlos.francisquete@fatec.sp.gov.br

A purple circle containing the white text 'CF'.

Carlos Francisquete

Design, Comercial / Vendas, Desenvolvimento de Produto, Comunicação, Tecnologias de Informação, Informática
kadu_300@live.com



4 Modelo de Negócios

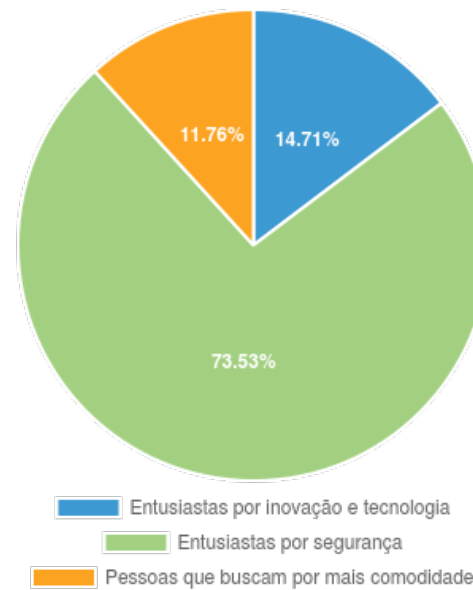
Parceiros-Chave	Atividades-Chave	Proposta de Valor	Relações com Clientes	Clientes
Fornecedores de lâmpadas RGB e de placas Node MCU, e Cloud Service.	Verificar e atender demanda de suporte, coletar feedbacks, testes de segurança na plataforma, fazer e administrar campanhas de marketing, realizar o controle do estoque de lâmpadas e placas e administrar o banco de dados.	Segurança, comodidade, facilidade, conveniência, automação e controle. Com acesso à internet, o usuário poderá controlar a iluminação de sua residência.	Suporte via telefone e chat, canal de sugestões e mídias sociais.	Proprietários e moradores de residências.
	Recursos-Chave		Canais	
	Smartphone e aplicação android, conexão à internet, lâmpada RGB e placa Node MCU.		Online e com a prospecção de novos clientes em eventos, feiras, etc.	
Despesas		Receitas		
Contratação de pessoal e serviços na nuvem, manutenção de estoque e campanhas de marketing. 30% de Aquisição do serviço - 1 ano: 6480, 2 anos: 8424, 3 anos: 10951.2; 25% de Compras Avulsas - 1 ano: 6250, 2 anos: 7187.5, 3 anos: 8265.625; Suporte, 1 ano: 600, 2 anos: 600, 3 anos: 600		Venda do produto, cobrança por acessos adicionais, assistência técnica/ suporte. Aquisição do serviço (Subscrição), 1 ano: 72000, 2 anos: 93600, 3 anos: 121680; Compras Avulsas (Venda única), 1 ano: 100000, 2 anos: 115000, 3 anos: 132250; Suporte (Subscrição), 1 ano: 4800, 2 anos: 5136, 3 anos: 5495.52		



Canais

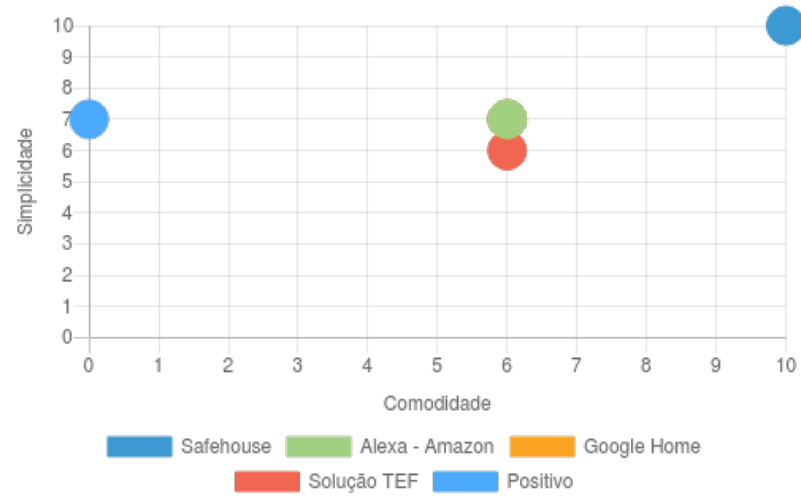
Online e com a prospecção de novos clientes em eventos, feiras, etc.

Segmentos





Matriz de posicionamento

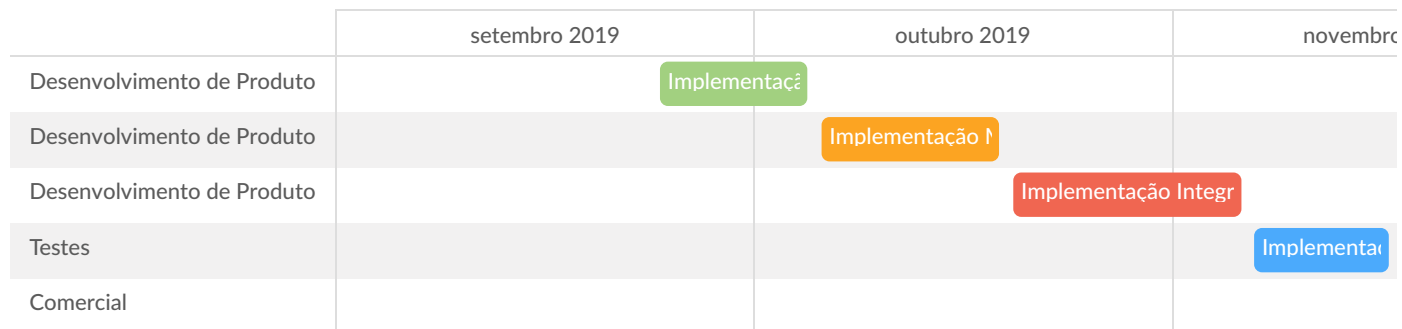


Vantagem competitiva

Contato com o cliente e suporte serão de suma importância. Atendimento personalizado 24/7 e custo baixo.



FORNECEDORES	MATERIAIS	OPERAÇÕES
Tarzan; Eletro Aquila	Lâmpadas; Placas Node MCU	Suporte; Campanhas de Marketing



Desenvolvimento de Produto
de 23-09-2019 a 04-10-2019

Desenvolvimento de Produto
de 05-10-2019 a 18-10-2019

Desenvolvimento de Produto
de 19-10-2019 a 05-11-2019

Testes
de 06-11-2019 a 15-11-

Comercial
de 02-12-2019 a 06-12-



	TEMPO		
	1 ano	2 anos	3 anos
Receitas (R)	176.800,00 R\$	213.736,00 R\$	259.425,52 R\$
Custos Variáveis (CV)	47.200,00 R\$	57.430,00 R\$	70.166,50 R\$
Custos Fixos (CF)	49.440,00 R\$	43.440,00 R\$	37.440,00 R\$
Custos Totais (CT = CV + CF)	96.640,00 R\$	100.870,00 R\$	107.606,50 R\$
Resultado Operacional (RO = R - CT)	80.160,00 R\$	112.866,00 R\$	151.819,02 R\$
Depreciação e Amortização (DA)	11.929,93 R\$	26.359,86 R\$	43.789,80 R\$
Resultado Antes de Impostos (RAI = RO - DA)	68.230,07 R\$	86.506,14 R\$	108.029,22 R\$
Impostos (I)	20.127,87 R\$	25.519,31 R\$	31.868,62 R\$
Resultado Líquido (RL = RAI - I)	48.102,20 R\$	60.986,83 R\$	76.160,60 R\$



	TEMPO		
	1 ano	2 anos	3 anos
Ativo	95.142,20 R\$	140.252,27 R\$	259.093,00 R\$
Patrimônio Líquido	95.142,20 R\$	140.252,27 R\$	259.093,00 R\$
Passivo	0,00 R\$	0,00 R\$	0,00 R\$



	TEMPO		
	1 ano	2 anos	3 anos
Fluxos de Caixa	60.032,13 R\$	87.346,69 R\$	119.950,40 R\$
Fluxos Acumulados	60.032,13 R\$	147.378,82 R\$	267.329,22 R\$
Investimento	47.040,00 R\$	57.040,00 R\$	69.040,00 R\$
Financiamento Necessário	47.040,00 R\$	57.040,00 R\$	69.040,00 R\$
Ponto de Equilíbrio (Break Even)	0 a 6 meses		
Gasto Médio Mensal (Burn Rate)	0,00 R\$ / mês		
Total de Investimento	173.120,00 R\$		