Predicción de pérdida de clientes bancarios

Bank Customer Churn Prediction

Data Science



Comisión 46295 Profesor Norberto Leonel González Tutor: Gabriel Gutiérrez Mas

CONTENIDO

Predicción de pérdida de clientes bancarios2	
Introducción2	
Contexto y problemas comerciales3	
Definición de Churn	3
Contexto y problemas comerciales	3
Objetivos e Hipótesis4	
Objetivo	4
Hipótesis principal	4
Desarrollo5	
Obtención de datos	5
Variables Originales	5
Variables Modificadas	5
Análisis de datos	5
Desarrollando el modelo	5
Modelos	15

Predicción de pérdida de clientes bancarios

Introducción

El presente trabajo intentará desarrollar un modelo que pueda predecir cuál es la probabilidad de abandono de los clientes de un banco. Con la ayuda del Machine Learnig, y con los datos que se presentarán para su análisis, se creará un modelo que buscará patrones que permitan determinar con la mayor certeza la tasa de abandono. De esta manera se podrá ofrecer a los usuarios o interesados una herramienta más que permita tomar decisiones ante determinadas situaciones para prevenir el abandono.



Contexto y problemas comerciales

Definición de Churn

El "Churn de clientes bancarios" se refiere a la tasa de rotación o pérdida de clientes en una entidad bancaria. Es un indicador muy importante y que se puede también aplicar a distintas empresas de servicios. Mide la cantidad de clientes que dejan de utilizar los servicios de un banco en un período de tiempo determinado.

Es relevante para las instituciones financieras, ya que las afecta directamente en su rentabilidad y éxito a largo plazo. Afecta la permanencia de las empresas en determinados mercados. (GPT, s.f.)

Contexto y problemas comerciales

A diferencia de Argentina, el contexto actual de los bancos en España, Alemania y Francia puede variar, pero en general, los tres países tienen sistemas financieros muy sólidos.

Por hacer una comparación, los bancos en Argentina experimentan situaciones como la alta inflación, el riesgo crediticio o la competencia por captar depósitos de sus clientes.

Es importante destacar que al momento de revisar estos modelos se tendrían que consultar distintas fuentes financieras relacionadas a la industria para poder evaluar cambios como nuevas regulaciones bancarias. (se puede ampliar)

Objetivos e Hipótesis

Objetivo

El objetivo principal es desarrollar un modelo predictivo, que permita usando determinadas variables, sugerir medidas para evitar el abandono de los clientes de un banco. (a revisar)

El objetivo secundario es que sirva de referencia para otras empresas de servicios similares. (a revisar)

Hipótesis principal

"Los que abandonan el banco son los clientes que tienen menor edad y no tienen productos activos como tarjetas de crédito".

Es decir son clientes inactivos. Se suma a ello, que son mujeres y tienen los salarios más bajos.

Se irán generando preguntas durante el desarrollo que puedan ayudar a resolver el ¿por qué los clientes abandonan el banco de acuerdo a la información que brinda el data set?

Desarrollo

Obtención de datos

La base seleccionada es Churn_Modelling_archivo de Kaggle.

El data frame tiene 1000 filas con 14 atributos, de los cuales se determinarán cuáles son los más relevantes.

Variables Originales

Las variables consideradas por el momento son 'CreditScore', 'Gender', 'Age', 'Tenure', 'NumOfProducts', 'HasCrCard', 'IsActiveMember', 'EstimatedSalary', 'Exited'.

Variables Modificadas

Se modificaron aquellas variables que era de texto a número para facilitar el análisis quedando las siguientes:

Análisis de datos

A partir de esta etapa se comienza el análisis del Df(dataframe) con las variables que se plantearon inicialmente.

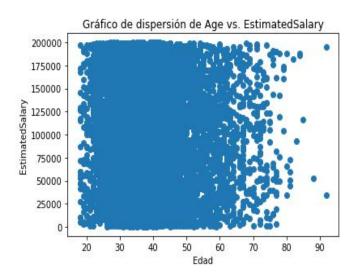
Se irá manipulando el df y generando visualizaciones explicando los avances para la problemática planteada.

Desarrollando el modelo

El objetivo se dijo es lograr predecir que clientes pueden abandonar un banco.

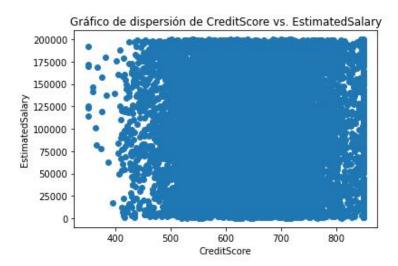
Edad vs Salario

Se comienza el análisis tratando de relacionar Edad vs Salario con un gráfico con dispersión de cual no puedo sacar muchas conclusiones, salvo que se concentran los salarios estimados entre la edad de 20 hasta los 60 como ocurre en varios países.



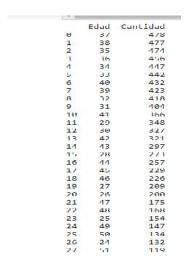
Score vs Salario

Continúa el análisis tratando de relacionar Score Vs Salario. Como se esperaba se pude afirmar que, a mayor score, mayor salario o viceversa. De todas maneras, se necesita seguir ampliando la información.



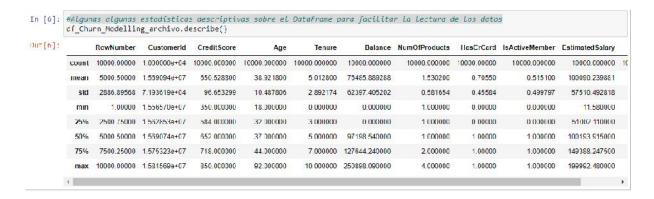
Edad

Si bien es más apropiado cuánto mayor es la cantidad de datos a analizar para obtener conclusiones, por ahora se va a comenzar de menor a mayor para facilitar la interpretación de los datos. Me interesaba conocer las edades de los clientes. Como se vio anteriormente en los gráficos, las edades se concentran entre los 30 y 50 años.



También vemos aisladas algunas edades entre 82 y 92 años.

Algunas estadísticas descriptivas sobre el DF para facilitar la lectura de los datos y nos concentramos en la edad, ampliando las conclusiones que se dejaron anteriormente.



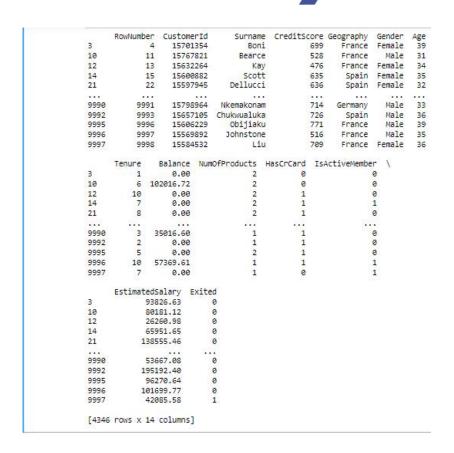
Rangos de edad

Decido filtrar por rangos a partir de los resultados del gráfico de dispersión sobre Edad vs Score. En este caso entre 20 a 59 que concentra la mayor cantidad:

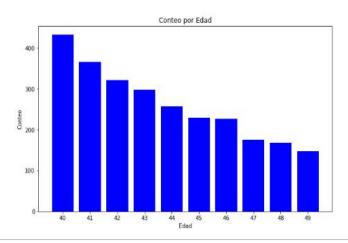
Edad	Cantidad		
0	37	478	
1	38	477	

2	35	474
3	36	456
4	34	447
5	33	442
6	40	432
	39	423
7 8	39	
	32	418
9	31	404
10	41	366
11	29	348
12	30	327
13	42	321
14	43	297
15	28	273
16	44	257
17	45	229
18	46	226
19	27	209
20	26	200
21	47	175
22	48	168
23	25	154
24	49	147
25	50	134
26	24	132
27	51	119
28	52	102
29	23	99
30	54	84
31	22	84
32	55	82
33	57	75
33		
34	53	74
35	56	70
36	58	67
37	59	62
38	21	53
39	20	40

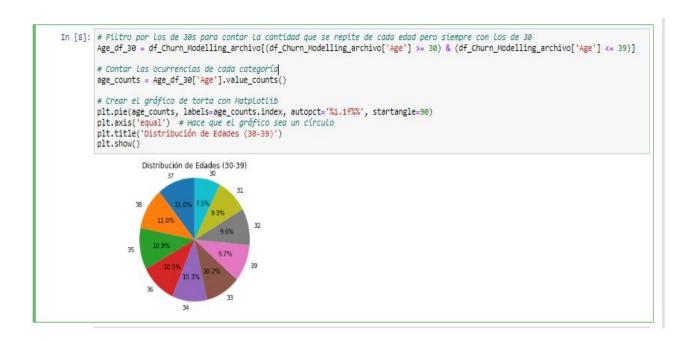
Filtro por rango de edad para que solo traiga los de 30 ya que seguía siendo mucha información.



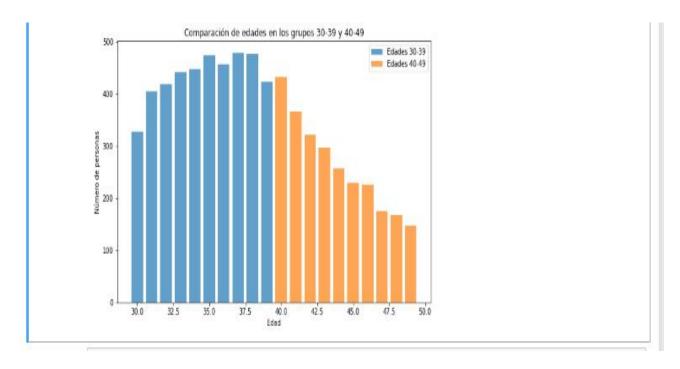
Luego se filtra por los de 40 años y se grafica como para ir teniendo un panorama:



Ahora vuelvo a los de 30 años buscando más adelante ir haciendo una comparación:

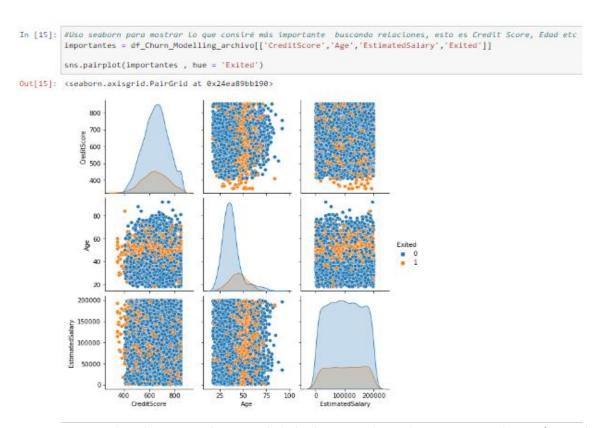


Ahora puedo comparar los de 30(azul) años y 40 años(naranja):



La conclusión más importante que obtengo de los análisis de las edades es que a medida que aumenta la edad bajan las cantidades de personas o clientes del banco.

Ahora uso seaborn para mostrar lo que consideré más importante buscando relaciones, esto es Credit Score, Edad, etc



Como se puede observar, las posibilidades que brinda esta visualización es bastante amplia. Me permite entre otras cosas, inferir rápidamente cuáles son los clientes que abandonan el banco (Exited = 1), por Creditscore, por Edad(Age) y por EstimatedSalary. Por ejemplo, observo que los que tienen menor CreditScore son los que abandonan el banco, o los que tienen tienen menor EstimatedSalary.

Como se vio anteriormente, la edad no sería un factor determinante de abandono del banco. Por lo cual, voy en busca de la/las variables.

Género

Necesito ver si el género influye, por lo cual lo verifico:

```
In [10]: #Acá vamos a ver ahora que cantidodes tenemos de hombres y mujeres
         df_Churn_Modelling_archivo.describe(include=['0'])
Out[10]:
                 Surname Geography Gender
                   10000
                             10000
                    2932
                                3
                                        2
          unique
             top
                    Smith
                             France
                                     Male
            freq
                              5014
                                     5457
In [ ]: #Se observa que es mayor la cantidad de hombres, pero no sabemos en que cantidad
```

Se verifica que en el top están los hombres, pero no sabemos si es grande la diferencia por sobre las mujeres, así que se sigue desarrollando.

Se grafica por o cuál Mujeres vs Hombres:

```
In [77]: # Por último me interesaba saber del set la distribución de los géneros, por lo cual es solo contar en este caso los M y F,
gender_counts = df_Churn_Modelling_archivo['Gender'].value_counts()
sns.barplot(x=gender_counts.index, y=gender_counts.values, palette="Set1")
plt.xlabel('Género')
plt.ylabel('Número de Personas')
plt.title('Distribución de Género')
plt.show()

Distribución de Género

Distribución de Género

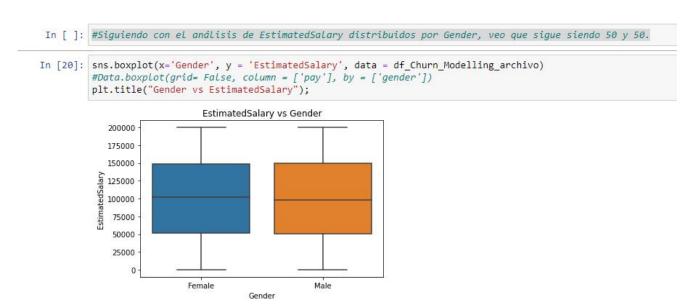
Género

Female
```

Vemos que la distribución Male vs Female es muy parecida, casi un 50% de c/u. Por lo cual, puedo inferir que el sexo no sería un determinante.

EstimatedSalary distribuidos por Gender

Siguiendo con el análisis de EstimatedSalary distribuidos por Gender, veo que sigue siendo 50 y 50.



Género de los clientes activos

Por la relación anterior, tenía que ser 50 y 50.

```
In [24]: # Quiero saber sexos de los clientes activos
#Por la relación anterior, tenía que ser 50 y 50.
sns.boxplot(x='Gender', y = 'IsActiveMember', data = df_Churn_Modelling_archivo)
#Data.boxplot(grid= False, column = ['pay'], by = ['gender'])
plt.title("Gender vs IsActiveMember");

Gender vs IsActiveMember

10

08

08

09

00

Female

Female

Gender Male
```

Clientes Activos vs Inactivos

Se vio que la edad posiblemente, no es un factor determinante para que los clientes abandonen el banco.

Por ello me interesa saber la actividad de los clientes. Por acá pienso que se puede obtener alguna respuesta, para saber quiénes abandonan o no el banco:

a- Cuento clientes que están activos:

```
df_Churn_Modelling_archivo['IsActiveMember'].value_counts()
1    7055(activos)
```

0 2945(inactivos)

Name: HasCrCard, dtype: int64

b- Cuento los clientes que tienen tarjetas de Crédito, por lo cual siguen activos: df_Churn_Modelling_archivo['HasCrCard'].value_counts()

1 7055 0 2945

Name: HasCrCard, dtype: int64

c- Cuento clientes que se fueron vs los que siguen, buscando respuestas a las hipótesis:

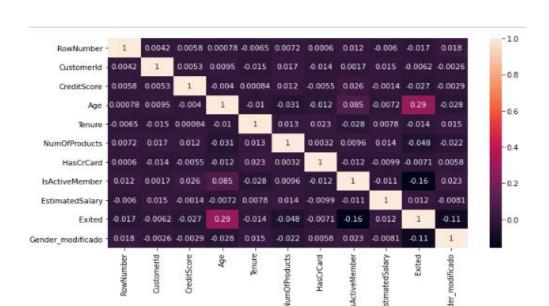
```
df_Churn_Modelling_archivo['Exited'].value_counts()
```

0 7963(activos)
1 2037(inactivos)

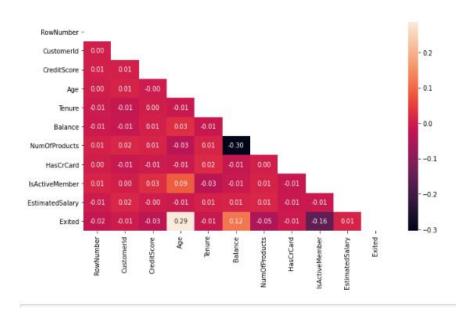
Name: Exited, dtype: int64

Análisis de correlaciones

Considero que, para poder seguir un camino aceptable para conseguir el modelo, se tendría que hacer un análisis de correlaciones.



Para seguir aclarando lo anterior, se descartan las variables que no son relevantes, resultando lo siguiente:

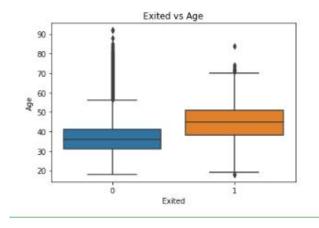


Se observa que la relación más importante se daría entre en Exited en función de Age.

Modelos

Previo a armar los modelos quiero veras las cantidades de Exited y la relación con la Age.

Observo los Exited distribuidos por Age, veo que sigue siendo 50 y 50.



Ahora voy a contar los clientes que se fueron, entiendo que serían de la columna Exited = 1, y los que siguen = 0

```
In [51]: #Ahora voy a contar los clientes que se fueron, entiendo que serían de la columna Exited = 1, y los que siguen = 0

#Cuento clientes que se fueron vs los que siguen , posiblemente por acá pueda obtener más respuestas a las hipótesis , para sabe df_Churn_Modelling_archivo['Exited'].value_counts()|

Out[51]: 0 7963
1 2037
Name: Exited, dtype: int64
```

Modelos I - Exited - Age

Busco predecir la probabilidad de salir (Exited) en función de la edad con un modelo con la variable dependiente Exited y como variable independiente a Age. Surge del gráfico de correlación en donde se observó esa relación. Se presenta lo siguiente:

Dep. Variabl	le:		Exited	R-squ	ared:		0.081
Model:			OLS	Adi.	R-squared:		0.081
Method:		Least Squares			F-statistic:		886.1
		nu, 18 3	Jan 2024	Prob	Prob (F-statistic):		1.24e-186
Time:		S. 10 S.	16:22:58	Log-L	ikelihood:		-4670.4
No. Observat	ions:		10000	AIC:			9345.
Df Residuals	::		9998	BIC:			9359.
Df Model:			1				
Covariance 1	Type:	no	onrobust				
	coef	std (err	t	P> t	[0.025	0.975]
Intercept	-0.2228	0.0	015 -1	5.014	0.000	-0.252	-0.194
Age	0.0110	0.0	900 2	9.767	0.000	0.010	0.012
Omnibus:			1669.435	Durbi	n-Watson:		2.001
Prob(Omnibus	s):		0.000	Jarqu	e-Bera (JB):		2669.513
Skew:				Prob(0.00
Kurtosis:			3.183	Cond.			155.

Que se concluye:

- 1. R-cuadrado (R-squared): El R-cuadrado es 0.081, lo que significa que alrededor del 8.1% de la variabilidad en la variable dependiente (Exited) puede explicarse por la variable independiente (Age).
- 2. P>|t|: Ambos valores p son muy cercanos a cero (0.000), lo que sugiere que ambas variables son estadísticamente significativas.
- 3. F-statistic: El valor es 886.1, y la probabilidad asociada también es 1.24e-186. Este F-statistic y su probabilidad evalúan la significancia global del modelo.

La variable "Age" tiene un coeficiente positivo, lo que sugiere que hay una relación positiva entre la edad y la probabilidad de salir como se viene afirmando.

Pero necesito mejorar el R- R-squared por lo cual voy a intentar agregando al modelo otro coeficiente como "IsActiveMember". Para ello se instaló Statsmodels.

Modelos II- Exited - Age - IsActiveMember

Ahora sabiendo que es probable que la edad pueda que ser un factor determinante, me interesa saber la actividad de los clientes: #Cuento clientes activos vs inactivos, posiblemente por acá pueda obtener alguna respuesta, para saber quiénes abandonan o no el banco df_Churn_Modelling_archivo['IsActiveMember'].value_counts()

```
Out[25]: 1 5151
0 4849
Name: IsActiveMember, dtype: int64
```

Entonces ahora Busco predecir la probabilidad de salir (Exited) en función de la edad con un mbdelo con la variable dependiente Exited y como variable independiente a Age y agrego IsactiveMember:

```
# Asumo que df_Churn_Modelling_archivo es tu DataFrame
      lelo con Exited como variable dependiente y Age y IsActiveMember como variables independientes
3 = 'Exited - Age + IsActiveMember'
# Utilizamos la función ols() para especificar el modelo de regresió
lms = smf.ols(formula=models, data=df_churn_modelling_archivo).fit()
                                     OLS Regression Results
                                                   Adj. R-squared:
F-statistic:
                               OLS
Least Squares
                                                                                                   644.6
                                                    Prob (F-statistic):
log-likelihood:
AIC:
                        Thu, 18 Jan 2024
16:51:03
                                                                                              4.70e-264
-4488.4
No. Observations:
Df Residuals:
Df Model:
                                          10000
                                            9997
                                                      BIC:
Covariance Type:
                                     nonrobust
                                                                       P>|t|
                                     0.015
Age
IsActiveMember
Omnibus:
Prob(Omnibus):
                                       0.000
                                                      Durbin-Walson:
Jarque-Bera (JB):
                                           1.226
                                                      Prob(JB):
Cond. No.
                                                                                                    0.00
Kurtosis:
Notes:
```

1. R-cuadrado (R-squared): El R-cuadrado es 0.114. Esto significa que alrededor del 11.4% de la variabilidad en la variable dependiente "Exited" puede explicarse por las variables independientes "Age" e "IsActiveMember".

Aunque no es muy alto, sugiere que el modelo explica un cierto porcentaje de la variabilidad.

- 2. Valores p (P>|t|): Todos los valores p asociados con los coeficientes son muy cercanos a cero (0.000), lo que sugiere que todas las variables son estadísticamente significativas.
- 3. F-statistic: El valor del estadístico F es 644.6, y su probabilidad asociada es muy cercana a cero (4.70e-264). Esto indica que al menos una de las variables independientes tiene un efecto significativo en la variable dependiente.

En resumen, el modelo sugiere que tanto la edad ("Age") como la membresía activa ("IsActiveMember") están asociadas con la probabilidad de salir ("Exited"). Sin embargo, el R-cuadrado indica que solo el 11.4% de la variabilidad de la variable dependiente se explica con estas dos variables en el modelo, pero subió un 3% aproximadamente con respecto al Modelo I.