



# BERHILI CHARAF-EDDINE

Ingénieur en 3ème année à la recherche d'une alternance

+33 7 80 46 43 48

berhili.charafeddine33@gmail.com

www.github.com/chasky41

Permis : B

Ile-de-france, Meaux

21 Ans

## EDUCATION

### 2023 - 2024

Cycle d'Ingénierie ESI (Etic Academy)  
Bac +3 - LICENCE CDA Concepteur  
Développeur d'Applications (**Paris-France**)

### 2022 - 2023

Technicien spécialisée en développement  
digital option web Full Stack (DTS Bac+2)  
(**Oujda-Maroc**)

### 2021 - 2022

Technicien spécialisée en  
développement digital (**Oujda-Maroc**)

### 2020 - 2021

Faculté des Sciences Juridiques,  
Économiques et Sociales Filière Sciences  
Économiques et Gestion. (**Oujda-Maroc**)

### 2019 - 2020

Baccalauréat science physique  
(**Oujda-Maroc**)

## SOFT SKILLS

- Compétences en communication & en administration
- Adaptabilité et apprentissage continu
- Ponctuel
- Gestion des priorités
- Esprit d'équipe
- Autonomie
- Créativité

## LANGUAGE

- Français : Courant
- Anglais : B2 avancé
- Arabe ; Langue maternelle

## PROFILE

Passionné par le commerce, la communication et le marketing, je recherche une alternance à partir de septembre 2024. Je souhaite mettre en pratique mes connaissances théoriques, développer mes compétences en appliquant des stratégies commerciales et marketing, et contribuer à des projets dynamiques tout en continuant à apprendre.

## EXPERIENCE

### Création et Développement de Sites Web en Alternance (en cours)

- Analyse des **besoins clients** pour des solutions personnalisées
- Conception et réalisation de **sites WordPress et e-commerce**
- Optimisation **SEO** pour améliorer la visibilité en ligne

### Stage en Gestion de la Relation Client (GRC)

Société : Atlas Orient,

- Collecte des **données clients** (achats, préférences).
- Personnalisation des communications et offres.
- **Gestion des services après-vente.**
- Analyse des **comportements clients pour anticiper les besoins.**

### Stage en Prospection Commerciale

Société : Ecoexpert

- Identification et recherche de nouveaux prospects.
- Prise de contact initiale (**appels, emails**).
- Qualification des prospects et évaluation de leur potentiel.
- Suivi des prospects pour les transformer en clients.

### Programme d'Innovation Entrepreneuriale (PIE)

Institut Spécialisé de Technologie Appliquée

### Participation à un programme d'une année axé sur l'innovation et l'entrepreneuriat

- Développement de **projets innovants**
- Élaboration de **plans d'affaires**
- Formation en **gestion de projet et leadership**

### ITC - Centre de Formation en Langues et Communication

Formation et stage de 3 mois en Excel, Word, PowerPoint, & WPS

## CENTRE D'INTÉRÊTS

- Basketball
- Montage vidéo
- Jouer aux échecs
- développement personnel

## COMPÉTENCES TECHNIQUES

### Conception & Prototypage

- Figma
- Canva
- wix
- Pack office
- Adobe Illustrator
- Adobe Photoshop
- Html / Css / Js