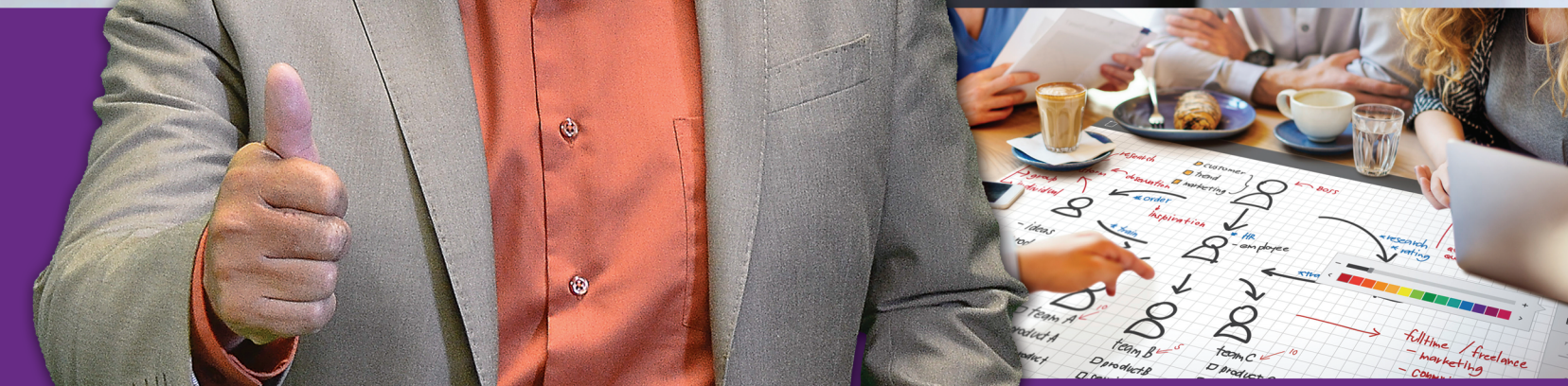
Manual

De Un Consultor

Volumen. 1
Number 1
September 2016



TEAM 526
ESPAÑOL

EC. Pedro Pérez

956 789 8790 TX

Bienvenidos a este Gran Equipo

Quiero agradecer la oportunidad si me permiten, enseñar de una manera simple por medio de este Manual de Un Consultor, la forma para hacer crecer juntos con tu equipo a todos los consultores de tu red cuando estén realmente comprometidos con ellos mismos.

Este manual se ha realizado con el fin de que cada una de las personas que estén interesadas en tomar esta profesión, de Consultor Independiente, como una forma de ingreso principal en un corto lapso de tiempo comparado con un empleo o negocio tradicional.

Muchas personas me preguntan ¿cómo es que se puede ganar dinero por semana en este tipo de negocio? Ya que el residual puede llevar un poco más de tiempo. ¿Qué es lo que estoy haciendo para que esto suceda? ¿Cómo puedo organizar mi propio negocio, si nunca he tenido uno? Algunos comentan que están acostumbrados a que les digan las metas a seguir o en algunos casos otros tienen iniciativa pero falta dirección.

Es por eso, que me tomé el tiempo de preparar este Manual de Un Consultor, de organizar de una manera cronológica cada paso que tomé en un inicio, para poder llegar a estar en la posición que ahora ocupo.

Se que pronto llegarás a desarrollar tu negocio de una manera espectacular. Llegar a la posición que estas buscando con los ingresos deseados por semana, y además generando un residual mensual que se sumará y hará una realidad tu libertad financiera rápidamente.

Pedro Perez
Consultor Ejecutivo

Pedro Pérez es un Ingeniero Mecánico Electricista, graduado de la Universidad Regiomontana.

Dueño de varias sucursales de tipo franquicia y dedicado a la industria de la ingeniería eléctrica en México.

Decicidió migrar a lo Estados Unidos en donde emprendio nuevos retos. Abrió una bodega para la distribución de sus productos.

Poco después adquirió su franquicía en Ambit que le transformó la vida y ha llegado en muy poco tiempo a obtener su libertad financiera comparado con su negocio tradicional.

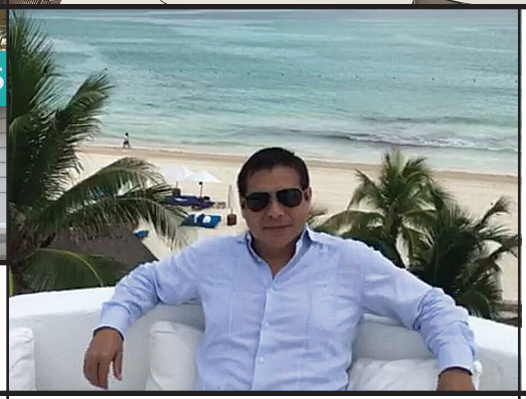
CONTENIDO

4 Conociendo la empresa

5 Tu porque de este negocio

9 Comunicación entre líderes...

10 Los Eventos



14 Viajes del Five Star Club

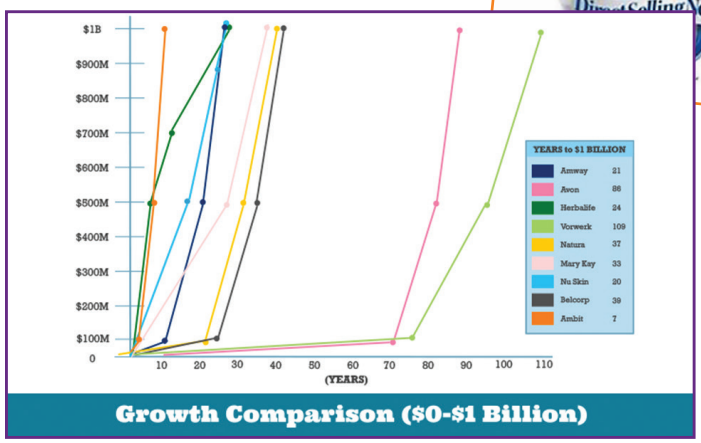
16 Guía del Fast Track

Conociendo la empresa

Lo importante es saber que tienes la oportunidad y que mucha gente desearía estar relacionada con líderes que han logrado éxito en varias empresas que ya han formado.

Ser los primeros en su clase, con una amplia experiencia en el ramo, y que está a tu disposición. ¿No es eso Grandioso?!!!!

Tú ya eres parte de este equipo de triunfadores, esta empresa te respalda, está lista para ayudarte a que desarrolles tu propia red bajo este liderazgo, toma en cuenta que esta empresa, es de las mejores que pudieras encontrar, que puede ser tu gran familia, que está basada en normas como en todo lo que existe reglas, que hay que cumplir, lineamientos que se deben seguir para poder alcanzar el éxito de todos.



Growth Comparison ($0-$1 Billion)

Tu ¿Porqué? De este negocio

¿Sabes que todo lo que te imaginas; ese sueño esas ideas que tienes las puedes materializar?

Claro!!!!! ya Dios te las dío, lo que tienes que hacer es creer, luchar por ellas, desearlas con todas tus fuerzas y hacer día con día, que esto suceda; poner de tu parte, y veras como se van materializando. Te explico:

Cuando te preguntas, porque él o ella pueden hacer esas cosas? O cuando te expresas, te imaginas eso que dicen!!! Yo ni me lo imaginaba!! Esa idea yo la tenía!!

Ya sabía que lo iba hacer él!!!

Todas esas cosas que piensas se hacen reales, ya sea contigo o con alguien más, es por eso que te pido que cambies tu forma de pensar, que las ideas que tengas las plasmes en un papel para que recuerdes lo que quieres y no destruyas el proceso de fabricación de esos sueños, de esas ideas que por principio son tuyas, y verás como día con día se van cumpliendo.

Primero en una cartulina que este dividida en tres partes, pondrás de la siguiente manera las etapas de tu vida con recortes, y cada año harás nuevas cuando se cumplan, pero recuerda guardar la anterior para que veas los avances de tus sueños hechos realidad y dar gracias por todo lo que recibes.

1.- ¿Donde estabas antes de entrar en esta empresa?

2.- ¿Donde estas o lo que quieres lograr en este año? Tus metas futuras por lograr.

3.- ¿Donde quiere estar lo más pronto posible? Lo que URGE, jeje y no te de pena es para tí.

Conociendo tu página WEB

Toma un tiempo para hacer un recorrido dentro de tu página WEB, pero primero tendrás que conocer cuál es tu número de consultor que empieza con la letra "C" seguida de siete números, además de tu contraseña que empieza con una letra mayúscula seguida de ocho caracteres que pueden ser números o letras.

Teniendo ya estos datos apuntados (tendrás que memorizártelo, ya que lo vas a utilizar varias muchas veces en el transcurso de este negocio), tendrás que ir al navegador de internet con la página que te dieron cuando te ingresaste como consultor, por lo general es el nombre del negocio que pusiste o tus iniciales y tendrás que agregar a esos caracteres la leyenda **.myambit.com** donde en esta página te mostrará una pantalla donde podrás ingresar como cliente o consultor, podrás escoger el idioma y es donde te pedirán el número de consultor y contraseña.

Al inicio de la primera sesión te pedirán que agregues unas respuestas a las preguntas de seguridad que podrás elegir para que en futuras ocasiones puedas cambiar tu contraseña o las respuestas de tiempo en tiempo.

Después de que realices ese proceso, te dará un recorrido por toda la página de manera virtual, donde irás tomando nota de todas las cosas importantes que puedes conocer y estudiar de forma detenida para familiarizarte con el sistema de tu negocio, pero eso lo irás descubriendo día con día, tendrás que ir presionado cada botón y te desplegará información sobre lo que estés buscando.

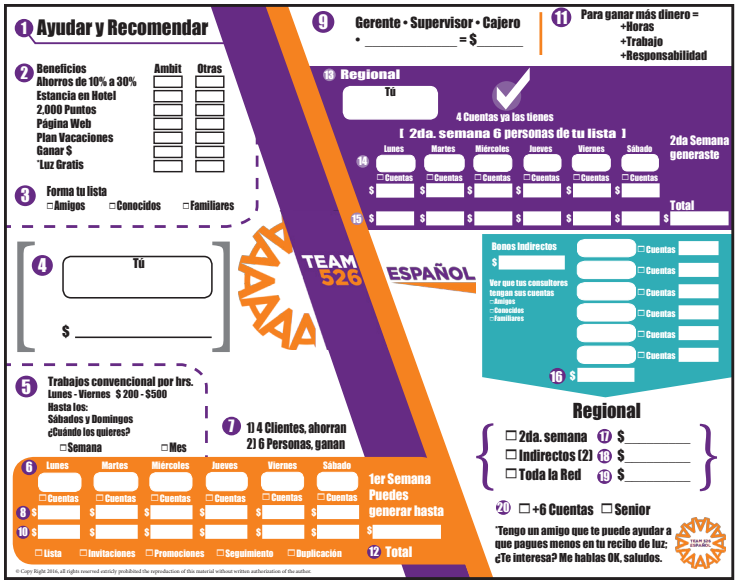
Pero lo que a mi al inicio me pareció más urgente era saber cuantas comisiones tendría para la siguiente semana, realizar el reporte para saber cuantos clientes tendría ya energízados para que empezara a contar el residual, activar las alertas para que me mostrara cuántos consultores entraban en la red, que me avisaran de alguna manera el cumpleaños de mis consultores, algún cambio del estatus de mis clientes, saberlo todo tener esa información.

Todo esto es muy fácil de ir aprendiendo sólo es cuestión de práctica, además que el sistema está hecho de una forma muy sencilla para que no se dañe por estar presionando varios botones. Que no te de miedo, no pasa nada…! Estás aprendiendo.

Además, si no quieres presionar o dar alguna investigación a cada icono, la página está determinada a mostrar de manera muy clara algunas herramientas que te permitirán ver de forma clara: por ejemplo la información de tu perfil personal, donde podrás realizar los cambios que busques, colocar una fotografía, agregar información para el depósito directo, agregar la tarjeta para los cobros automáticos, y ahí es donde puedes activar las alertas que te comente anteriormente.

En la página principal se pueden ver los recuadros donde puedes localizar los reportes de clientes, consultores, comisiones, reloj de promoción, anuncios de los principales eventos como los del Ambition o Simulcast, las metas por cumplir o gráficas de clientes o consultores ingresados mes por mes o totales con los que cuentas, también puedes ver la cantidad de consultores que te faltan o clientes para la siguiente promoción y ver el historial, reporte de los clientes que se encuentran energizados para el programa luz gratis. Si ya eres consultor senior entonces sería importante conocer las reglas para los viajes que la empresa otorga a los ganadores por productividad y crecimiento llamado Five Star Club. (Esto lo comentaremos más adelante).

Conociendo las herramientas



Utilizando el sistema básico como se muestran en los entrenamientos podemos determinar, cuál es el que mejor se adapta con cada uno de los consultores que están interesados en desarrollar un equipo, y además que puedan en cualquier momento contar con su up-line para que se sientan seguros, sientan el respaldo de un consultor que los acompaña ya que cuenta con una posición más arriba que la suya, que está dispuesto ayudarlos, de esta manera al escuchar como va dando la presentación del one-one, revistas, o videos, este mismo tiempo se aprovecha para dar un entrenamiento de cómo se está dando la presentación a sus invitados, y ellos van aprendiendo de forma real como se conduce al responder las dudas que puedan surgir o aprender de las reacciones al hacer hincapié en algún punto en particular.

En lo particular he tenido más impacto en el crecimiento de mi red al enseñar por medio del One-One, ya que de esta forma puedes ir midiendo, viendo, y valorando, el comportamiento de cada invitado. Saber si están interesados más en ser clientes o ser consultores, y de esta manera saber en que parte puedo empezar o volver hacer varias preguntas, hasta poder comprender que es lo que están buscando, haciendo la validación por medio de la revista, donde les comento que todos los millonarios que se encuentran ahí, es sólo por el hecho de recomendar esta compañía a sus amigos, conocidos o familiares.

Por último hacemos el compromiso de ir a una presentación oficial para que ellos vean toda la gente que está haciendo este proyecto y se puedan identificar con algún consultor que tenga la misma profesión para generar el dinero de forma convencional.

La importancia de los entrenamientos

Estos entrenamientos no sólo son para los nuevos consultores, sino para todos los consultores Marketing, Regionales y Senior. Los separamos por días durante la semana, los Martes y Jueves son para los nuevos consultores, donde empiezan hacer su cuadro de visión, su porque de este negocio, que se den cuenta que este es el vehículo perfecto para poder hacer un cambio verdadero en sus vidas, ver donde se encuentran al

día de su inicio, lo que esperan y hasta donde pueden llegar al dar la importancia necesaria al desarrollar este negocio como si fuera una franquicia que se debe de comprender al máximo, cada paso que deben de seguir al cumplir con los horarios establecidos para los temas que se van a impartir. Los siguientes días Lunes y Miércoles son para las clases de motivación; hablar en público, auto estima o simplemente ver algunos videos para convivir con cada uno de los consultores al comer juntos lo que se tiene preparado para ese día, pero todos los días se imparte el One-One de 2:00 - 4:00 pm, empezando con un video donde muestra las formas de generar un ingreso extra, la diferencia de un trabajo y auto empleo, inversionista o empresario, después de eso se presenta el video oficial que se encuentra en el Power Zone, en este caso puede ser tu página web con la que comentamos al inicio pero haciendo un cambio por .energy526.com donde en ese video puedes ponerlo en el idioma que prefieras.

Por lo general cada consultor estudia la presentación de oportunidad que viene en el PowerZone separando por secciones según sea la posición que se encuentren, estudiando de esta manera 1) la Introducción 2) La compañía, Industria y Servicio 3) La Oportunidad 4) El Cierre no importando si van a dar la presentación, sólo es por el conocimiento del sistema y así también tienen información para poder hablar algo en algún momento que se requiera cuando no se encuentren acompañados de sus líderes; además del One-One Ahí es donde los consultores aprenden a realizar este sistema no importa en que posición se encuentren ya que de esta manera es muy fácil de duplicar.

Comunicación entre líderes de tu línea

Cada vez que tengas la oportunidad de hacer una reunión con el grupo de líderes, es muy importante que te tomes el tiempo necesario, para tomar nota de la información que te pudiera más adelante servir al estar en contínua comunicación con ellos; me refiero a que tengas los datos de tu Sponsor, conozcas a tu Regional, tu Senior, tu Ejecutivo y por último tu Nacional. Como son el número de teléfono que te puede servir para una llamada en tres líneas para alguna validación que se pudiera dar, pero de antemano tendrías que haber hablado antes para poder saber si puedes contar con él o ella a la hora que se hará tu presentación.

Sin faltar la dirección de correo electrónico para poder estar en comunicación sobre algún evento en particular y por último leer los artículos que se presentan en la revista de Success From Home, o en los artículos que se encuentran en tu Power Zone para saber un poco más sobre ellos. El equipo tiene mucho éxito ya que tomamos el tiempo para hacer reuniones con cada líder, consultor que va iniciando o con los clientes personales de cada uno que por lo regular son amigos y familiares, de esta manera se combina el trabajo y la diversión.

Contamos con equipo de Soccer, Paint Ball, Tennis, Pin Pon, hacemos competencias entre cada grupo que se forma o si es el caso y si se puede; con equipos de ligas deportivas, ahí es donde nos permiten platicar con los familiares de los integrantes de cada equipo, también nos ponemos las playeras que dicen por la parte de atrás "Pagas Mucho de Luz Te Podemos Ayudar!!!".

Todo esto tiene un impacto positivo y se va incrementando porque cada mes realizamos actividades con los grupos de cada líder para compartir información del crecimiento de la estructura de su red, cada vez son más las personas interesadas en formar parte del grupo por las dinámicas, el buen trato, compañerismo y sobre todo que están ganando dinero al mismo tiempo que se divierten; en sus trabajos convencionales muy pocas veces participaban en algún evento, sólo cumplían por compromiso, por ser obligación, turno o quedar bien con sus jefes, y haciendolo de esta manera es sólo por el hecho de querer hacerlo.

Los Eventos

Estos dos grandes Eventos nunca debes dejarlos pasar se presentan cada año, uno en el mes de Septiembre y otro en el mes de Enero, la empresa pone mucho de su parte para que puedas conocer, aprender convivir con otros consultores que están realizando este tipo de actividad para hacer crecer tu negocio.

Puedes encontrar desde un lugar para comprar promocionales hasta platicar con los dueños, todo esta preparado, programado especialmente para que tomes los entrenamientos desde la posición de Marketing hasta Nacional, todo esta listo para que pases por tu agenda y puedas saber en que lugar tomarás los entrenamientos con personas que han alcanzado sus metas, donde puedes ir por tus alimentos después de cada sesión, en que salón están los temas de motivación, diversión, entretenimiento y capacitación, rifas, anuncios de nuevos estados donde podemos ofrecer el servicio de gas, electricidad y energía solar. Los anuncios de las promociones de las bonificaciones, entrevistas premios, viajes y mucho más; ¡Tienes que vivirlo!!!!!

Los eventos de Ambition son en Dallas, Texas y los eventos del Simulcast se trasmite vía remota por internet desde la comodidad de donde lo prefieras, puedes asistir a los lugares sede o puedes reunirte con tus líderes para verlo juntos, lo divertido es que puedes hacerlo desde cualquier lugar una portátil, teléfono u oficina.

En el equipo nuestro del valle de Texas realizamos la reunión en la Biblioteca Principal de Mcallen, de manera organizada ofrecemos varias actividades además de este gran evento, pasamos un tiempo de diversión, entretenimiento, con invitados especiales, tomamos fotografías con varios líderes, compañeros de otras ciudades o simplemente disfrutar el evento.

TEAM 526 ESPAÑOL

VIDEO

Deja te comento lo siguiente: Llegando de mi país, fui con una amiga dueña de franquicias para ofrecer los trabajos de instalaciones eléctricas por ser mi profesión de Ingeniero Mecánico Electricista, estaba por abrir nuevas sucursales y es ahí donde conseguí mi primer trabajo, lo realicé en la ciudad de Río Grande Texas, y el segundo fue en la ciudad de Pharr Texas, y aquí es donde tomé esa decisión por el hecho que no me dejaron seguir trabajando porque no tenía licencia para ejercer mi profesión, tenía los conocimientos, la experiencia pero no ese documento, así que el trabajo se lo tenía que transferir a otra compañía que podía continuar con esa actividad, siendo una amiga la dueña o que daba la autorización para realizarlo no era suficiente, tenía que sacar esos permisos, licencias, seguros etc.

Así que rápidamente busqué en la página de internet para saber donde podía aplicar para solicitar la licencia del estado referente a instalaciones eléctricas, dentro de la página me permito hacer la solicitud y sobre todo que se podía realizar en Español, así que solicite la cita para presentar el exámen lo antes posible, ya me habían comentado que lo podía presentar en Español y sólo eran cien preguntas así que como buen mexicano y como el borras fuí a presentar ese exámen, y como han de saber…..no pase, me podía justificar diciendo, la traducción no estaba bien, no estudié, fue muy rápido, etc., y que bien por eso, porque

de esa manera me puse a pensar… si voy a revalidar esas materias para obtener un título aquí, cuanto tiempo me va a tomar? después de eso investigué que para obtener la licencia de electricista tendría que trabajar físicamente bajo la supervisión de un Master Electric de tres a cinco años, además de presentar el examen nuevamente, suponiendo que lo pasara estaría buscando contratos para hacer las instalaciones eléctricas que todos hacen, compitiendo por el precio para ganar los concursos, o si me contrataría con una empresa? Que yo fuera el elegido, que el puesto estuviera disponible que me pagaran lo que yo necesitaba, que fuera en español y por último que fuera aquí en Mcallen Texas. Fue entonces que decidí por abrir una tienda para vender los productos de maquinaria, y las refacciones para poder hacer las reparaciones de los equipos.

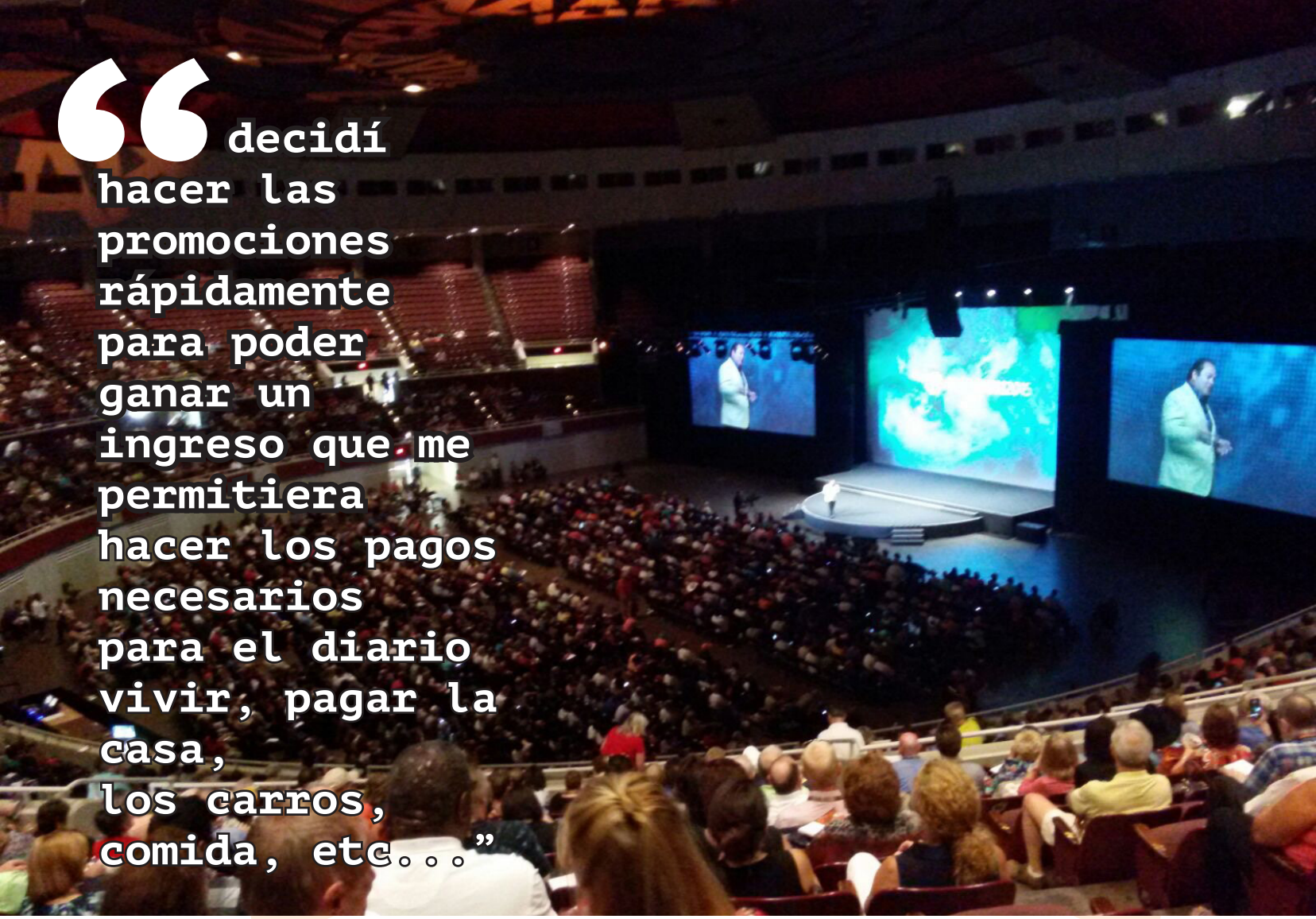
En esta tienda es cuando un señor llego a ofrecer publicidad y le comenté que por el momento estaba ocupado que dejara la tarjeta que no lo podía atender, así que sólo la dejo en el mostrador y se fue.

Al día siguiente le hable pero no contesto sólo espere para dejar un mensaje y…… Que sorpresa al escuchar la grabación que decía, No te puedo atender en este momento pero que te parece tener la luz gratis!!!!!

Me imagine esa persona tiene alguna conexión en la industria y posiblemente tiene todos los permisos!… podía hacer negocio con el, fue hasta el día siguiente que llegó a la tienda para ofrecer los servicios de publicidad pero cuando le pregunte sobre la energía gratis, comento sobre las recomendaciones, comisiones, que no aplicaba para negocio solo residenciales, le comente que estaba esperando otro tipo de negocio pero me ofreció el servicio de electricidad más barato y de esa manera me hice cliente de la compañía no quise escuchar más sobre ese tipo de negocio, pero me comprometí a recomendarlo para poder ayudarlo con mis clientes. Al paso del tiempo llegó diciendo; las personas que estas recomendando se están haciendo clientes míos, sólo te aviso que esas comisiones podrían ser para tí, entonces acepté la inscripción pero los clientes ya no podían estar conmigo tendría que buscar otros y sólo pude encontrar cuatro clientes para recuperar la inversión de lo que había pagado, no tenía muchas ganas de seguir recomendando y así lo dejé hasta que volvió a visitarme para comentar que en los próximos días la empresa realizaría un evento que estaría divertido y que podría entender más sobre la empresa.

Permíteme clararte aquí; que es lo que cambio mi vida, al asistir a este gran evento, mi primer Ambition en el 2011, ese evento me permitió ver de forma diferente la estructura de este gran negocio, como el comprender de lo que se trataba, como funcionaba y lo fácil que se veía, ya que al inscribirme a esta empresa fue con el sólo hecho de ganar mi primer bono al contar con las primeras cuatro cuentas de luz.

Mi comentario fue: No quiero hacer este negocio porque no conozco a mucha gente, vengo de otro país, no hablo Ingles, las personas que conozco ya tienen trabajo, todos tienen contrato de luz, nadie quiere recomendar. ¡me da pena …… y la lista sigue, sigue, y sigue! Me justificaba de todo diciendo cualquier cosa para no hacerlo, Ya tengo un negocio de venta de productos para maquinaria de exportación, soy exclusivo para su venta, tengo las refacciones para las reparaciones donde las pueden comprar, pero después de asistir al evento del Ambition que sólo lo hice por salir de la rutina para pasar un fin de semana de vacaciones acompañado de un amigo que me motivo a ir, cuando llegamos al evento nos sentamos hasta la parte superior del lugar sin conocer alguien más y después de ver todas las personas dando su testimonio, la motivación de las personas que



“decidí hacer las promociones rápidamente para poder ganar un ingreso que me permitiera hacer los pagos necesarios para el diario vivir, pagar la casa, los carros, comida, etc...”

participaban en este evento, ver los premios que ofrecían, personas que no podían hablar, caminar o jóvenes haciendo este negocio me sentí motivado para realizarlo, pero el detonante fue cuando un compañero hizo que pudiera darme cuenta de que es lo que sí podía hacer, que dejara a un lado lo que no podía y pusiera atención a todo lo que estaba a mi alcance, que me tomara un tiempo para analizar mis pensamientos, como por ejemplo:

Si podía invitar personas que vieran la presentación o que estuvieran interesadas en ganar un dinero extra, que hiciera mi lista de las personas con las que tenía alguna relación y eso fue lo que se me quedo grabado, ya quería regresar lo antes posible, pensaba que me ganarían a los pocos conocidos que tenía, pensaba que alguien más lo haría, estaba ya listo para hacer las invitaciones y empezar a ganar dinero verdaderamente.

Al llegar a casa lo primero que hice fue cancelar los pedidos de material que tenía que surtir cada año, regresar los productos de la tienda que estaban en caja todavía, no importando la penalidad por la devolución de la mercancía a mi proveedor o el pago por enviar de regreso todos los productos, no quería seguir pagando renta del local, pagando impuestos de productos que no vendía, seguir pagando por personal que sólo estaban acomodando o limpiando los productos, entonces en sólo una semana cerré esta tienda y empece mi nuevo negocio de recomendación del servicio de electricidad para ayudar a personas a que pagaran menos en su recibo de luz y a los que quisieran podrían recibir un ingreso extra; no les comento porque no es necesario lo que paso cuando mi esposa se entero de lo que hice!!!! no era necesario el comentario ya estaba hecho, pero bueno ya saben como son las esposas… la mía en particular comentó: claro mi Reeeeyyy! lo que tu decidas, vamos juntos en esto y dije…. que bien, que padre!!!… pero terminando con esta frase empezó a decir ¿Cómo creessss!!! de que vamos a vivirrrr!!!!! si ya tenias un negocio!!!?…y yo calladito; como dicen te ves mas bonito, sabiendo que realmente lo que les preocupa a todas las mujeres es la estabilidad económica, sentirse seguras, los niños y todo eso, no sentirse desamparadas,

quieren sentir algo que pueden medir o palpar, pero me vió tan decidido que sólo comentó…. Esta bien, ok!

Eso era todo lo que necesitaba oír. Entonces empece con la lista que me comentaron hacer de veinte personas, pero dije voy a comentarle a todos los que pueda, desde mi teléfono realice la lista, con algunos clientes, personas del banco, contratistas, los papás de los amigos de mis hijos, para poder conseguir un total de cincuenta personas que comentaron lo siguiente: sí deja ver, si puedo te hablo, está bien parece que si llego, un día antes de la reunión de la cena ya tenía veinte personas confirmadas, en ese momento le dije a mi líder, tengo confirmadas veinte personas como le vamos hacer para la cena de mis invitados yo apenas estoy empezando, el sólo me comento no te apures gordo ¿Cuándo me acabas? jeje, aquí lo vemos y en ese momento le dije…. haaa ya entendí son diez personas para ti por organizar el evento, cinco para el que está dando la presentación, cinco para mi o ¿Cómo se van a repartir? el comentó todos son para tí, y me dije entonces ¿Porqué la gente no hace las invitaciones? si son todos para la persona que invita, ya que no tienes que hacer nada más, sólo tienes que invitar…. eso es todo, en el día de la presentación del negocio llegaron trece personas invitadas que después de terminada la cena y realizada la presentación de la oportunidad, sólo seis decidieron hacer este gran negocio y se firmaron, después me preguntaron Pedro ¿Qué es lo que tenemos que hacer ahora? Yo estaba sentado a lado de la mesa en una silla en la esquina y todo lo que hice fue girar la cabeza para ver a mi líder esperando una respuesta….y comento…. sólo seguir invitando y eso fue lo que les dije, de tal manera que eso sirvió para promoverme en sólo quince días a la posición de Consultor Regional, la siguiente semana mis amigos siguieron invitando y en sólo veinticuatro días después pase a la posición de Consultor Senior Fast Track y después de asistir a otro Ambition me promoví ocho meses después a la posición de Consultor Executivo, claro con la motivación de mi esposa que al principio comentaba, con esos bonos de cincuenta y cinco dólares no vamos a vivir!!!, o con los bonos de ochenta o ciento sesenta dólares no alcanza!!!, ya saben esa motivación nunca falta. Es buena si la sabes utilizar, por eso decidí hacer las promociones rápidamente para poder ganar un ingreso que me permitiera hacer los pagos necesarios para el diario vivir, pagar la casa, los carros, comida, etc, pero nada de vacaciones, eso sí tiene que esperar le dije, todo fue cuestión de tiempo y resistencia.

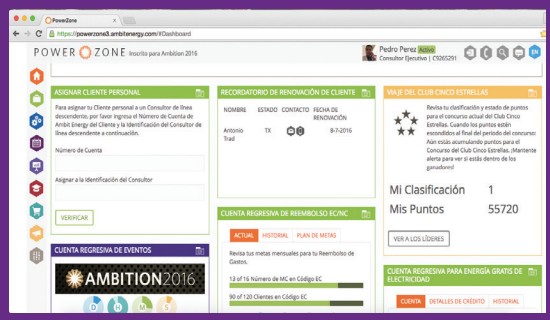
> **“lo importante es que tú lo creas, lo sientas, lo desees, que quieras un cambio en tu vida!”**

Si sabes, descubres o entiendes que todos los millonarios o personas de las revistas success for home están ya viviendo la libertad financiera sólo por el hecho de hacer la recomendación de este servicio a todas las personas que conocen o familiares ya que todos utilizan la electricidad, tarde o temprano a ti también te llegará esa libertad financiera y podrás realizar un cambio en tu vida.

Debes de estar consiente de que algunos amigos, conocidos o consultores no van a seguir posiblemente porque tienen otro ingreso, o no tengan la misma prisa que tú, no estén viviendo por lo que tú estas pasando, o no están convencidos del negocio que tienen en sus manos, pero lo importante es que tú lo creas, lo sientas lo desees, que quieras un cambio en tu vida ninguno de ellos te va a pagar tus gastos personales, los gastos de tu casa tus deudas, nada de eso…. Es tú responsabilidad, tienes que saber eso, pero también sabes que está comprobado que las personas que realizan la recomendación de este servicio han mejorado su estilo de vida, está documentado en cada revista Success for Home y cada año se agregan más, es sólo cuestión de tiempo.

TEAM 526 ESPAÑOL

Viajes del Five Star Club



http://goo.gl/IP92TY

http://goo.gl/TT63M1

AMBIT ENERGY
★★★★★
FIVE-STAR CLUB

Ambit Energy has a trip incentive for all Senior Consultants and above. Thirty-Six winners, along with one guest each, will join one of Ambit Energy's Co-Founders on a vacation to an exclusive Five-Star resort.

- Win an exclusive vacation with an Ambit Energy Co-Founder!
- Earn points for performance!
- Top 36 point earners win!

Points will be awarded for SCs/ECs as follows:

ACTIVITY	POINT VALUE
New Personal Customer*	50
New Personal Solar Customer Referral	75
New Personal Solar Customer Pending	150
New Customer in SC Leadership code	10
New Solar Customer in SC Leadership code Referral	15
New Solar Customer in SC Leadership code Pending	30
New Customer in EC Leadership code	10
New Solar Customer in EC Leadership code Referral	15
New Solar Customer in EC Leadership code Pending	30
New Personal MC	200
New MC in SC Leadership code	50
New MC in EC Leadership code	50
New RC in SC Leadership code	100
New Fast-Track RC in SC Leadership code	150
New RC in EC Leadership code	100
New Fast-Track RC in EC Leadership code	150
New SC in SC Leadership code	150
New Fast-Track SC in SC Leadership code	200
New SC in EC Leadership code	150
New Fast-Track SC in EC Leadership code	200
New EC in EC Leadership code	250
Personal Promotion to Senior Consultant	1000
Personal Promotion to Executive Consultant	2000
Personal Promotion to National Consultant	3000
MC registered for Simulcast in current Coded Organization°	50
MC registered for AMBITION in current Coded Organization°	100

Points will be awarded for NCs as follows:

NEW NC CODED ACTIVITY	POINT VALUE
New Personal Customer*	50
New Personal Solar Customer Referral	75
New Personal Solar Customer Pending	150
New Customer in NC Leadership code	50
New Solar Customer in NC Leadership code Referral	15
New Solar Customer in NC Leadership code Pending	30
New Personal MC	200
New MC in NC Leadership code	200
New RC in NC Leadership code	1000
New Fast-Track RC in NC Leadership code	1250
New SC in NC Leadership code	1500
New Fast-Track SC in NC Leadership code	1750
New EC in NC Leadership code	2000
New Fast-Track EC in NC Leadership code	2250
MC registered for Simulcast in NC Coded Organization°	50
MC registered for AMBITION in NC Coded Organization°	100
EXISTING NC CODED ACTIVITY	
New Customer in NC Leadership code	10
New Solar Customer in NC Leadership code Referral	15
New Solar Customer in NC Leadership code Pending	30
New MC in NC Leadership code	20
New RC in NC Leadership code	100
New Fast-Track RC in NC Leadership code	125
New SC in NC Leadership code	150
New Fast-Track SC in NC Leadership code	175
New EC in NC Leadership code	200
New Fast-Track EC in NC Leadership code	225
MC registered for Simulcast in NC Coded Organization°	50
MC registered for AMBITION in NC Coded Organization°	100

General Rules

- Bonus points for weekly activity may be awarded, at Ambit Energy's sole discretion. Details on how to earn bonus points will be communicated prior to application.
- If a winning Top 36 Consultant cannot attend the trip for any reason, the next highest point earner in the winner's respective competing group will take that person's spot on the trip. No cash equivalent awards or spots on future trips will be given.
- Contest period: 1/1/2016 through 7/31/2016
- Five-Star attendees will be issued a 1099 pursuant to IRS rules and regulations.
- Five-Star Club Contest is subject to Ambit Energy validating point values and determining the eligibility requirements for each participant. Ambit Energy can add and remove points at its sole discretion.
- In some areas, Customers are able to get Ambit service for both natural gas and electricity at the same location. These Customers are called "bundled" Customers. Bundled Customers count as one Customer towards Five-Star Points.
- New Solar Customer Referral triggers points when solar lead is in pre-verified status, and has been contacted successfully by Sunrun.
- New Solar Customer Pending triggers points when the customer signs a solar contract and moves into pending status.

Rules For SCs/ECs

- Top 6 EC point earners with a promotion date prior to 1/1/2013 win.
- Top 6 EC point earners with a promotion date between 1/1/13 and 12/31/14 win.
- Top 6 EC point earners with a promotion date on or after 1/1/15 win.
- Top 10 SC point earners win.
- SCs who promote to EC during the contest period receive 2,000 points but continue to compete against all other SCs for the 10 available slots.
- RCs who promote to SC during the contest period receive 1,000 points and begin competing against all other SCs for the 10 available slots.
- ECs who promote to NC during the contest period receive 3,000 points but continue to compete against other ECs based on their EC promotion date.
- For SCs and ECs, all points awarded based on personal activity or activity within your SC and/or EC coded level.

Rules For NCs

- All New NC Coded Activity points are derived from personally sponsoring a MC during the contest period.
- Existing NC Coded Activity points are derived from Consultants in NC Code prior to contest period.
- Top 4 NC point earners from each participating group wins.
  - Group 1 – NC Between 1/1/10 and 12/31/12
  - Group 2 – NC Between 1/1/13 and 12/31/15

*Max 1000 points (20 Customers)

*Void if transferred

°Credit card used to purchase registration cannot be used for more than one Consultant position.

Lo importante de estos eventos son que entre más ayudas a tu equipo a que se promuevan más oportunidad tienes de asistir junto con ellos, estos eventos son para la posición de Consultor Senior en adelante, obtienes puntos por clientes personales, clientes de tu organización, los nuevos consultores en tu línea, los Fast Track, mayor puntuación cuando personalmente te promueves a la posición de Consultor Senior, Executivo o Nacional, también acumulas puntos cuando los consultores de tu organización se inscriben y asisten a los eventos como es el Ambition y Simulcast, participas dos veces al año, y esta dividido entre los consultores Nacionales, Executivos, Senior según la antigüedad en la empresa.

Una vez que asistes a estos eventos no dejarás pasar la oportunidad de poder participar para el siguiente, el siguiente, y el siguiente, es un viaje de los mejores que te puedas imaginar, la mejor atención, todo incluido desde el avión, hospedaje, comida y una tarjeta de regalo para las compras de recuerdos, te llega la invitación una vez que califiques según la puntuación al cierre del concurso donde te envían una lista para que avises de que ciudad quieres tomar el avión en que linea prefieres, el horario, en que asiento quieres ir, de donde quieres que salga tu invitado, que comida es tu favorita, tu postre, las actividades que te gustan, la almohada de que tipo prefieres, las sábanas, todo…… te atienden de maravilla!!!

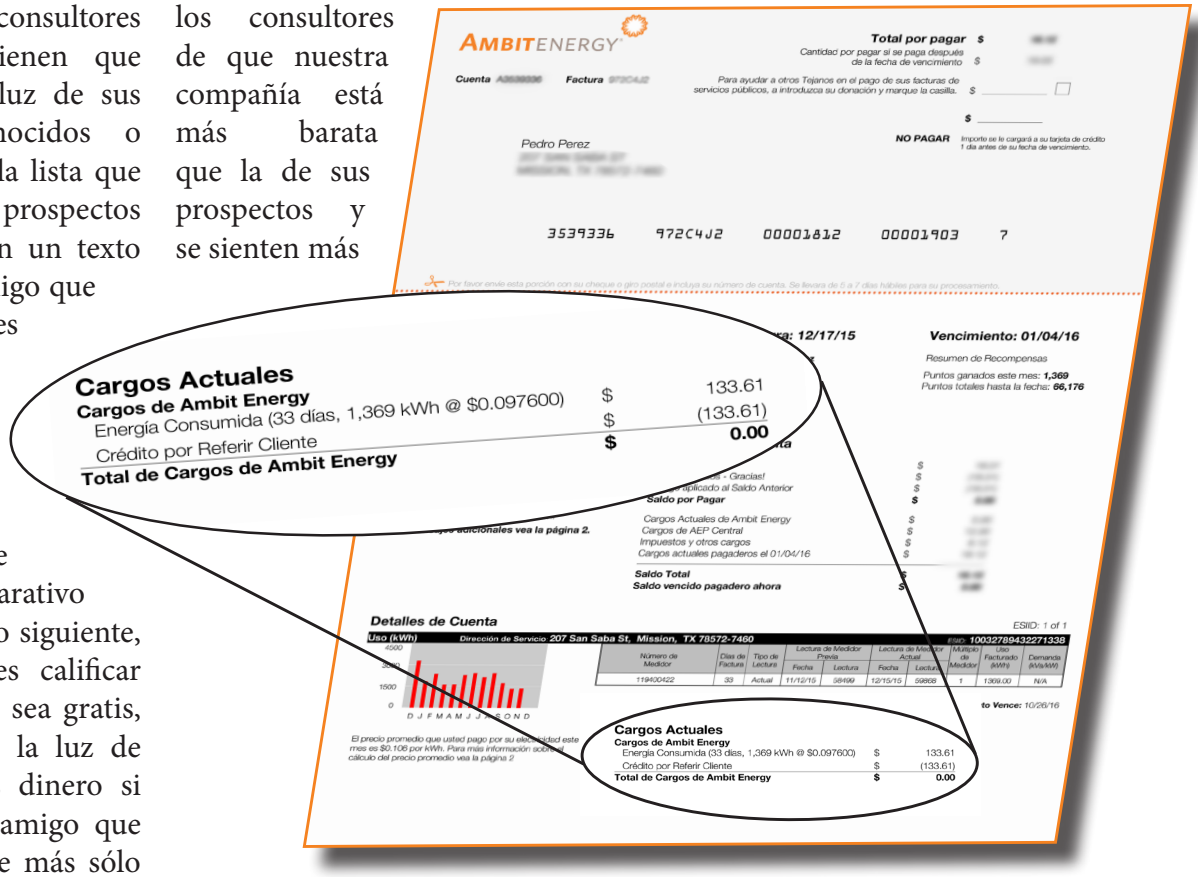
Al llegar al aeropuerto ya te tienen reservado la transportación, te explican en el trayecto algo relevante del lugar, y en el hotel ni se diga todo está perfectamente organizado para disfrutar de unas estupendas vacaciones, que no son las mismas que pudieras tomar y pagar, es algo que no te imaginas !!!!!!

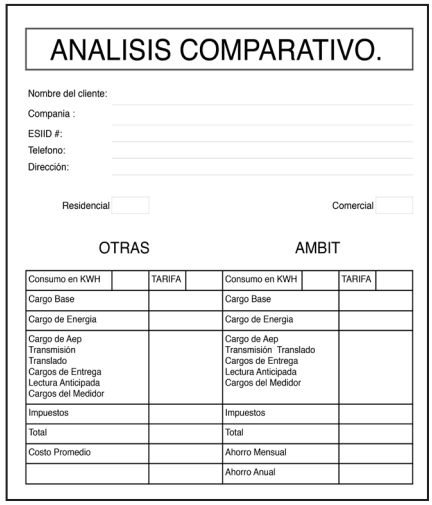
Te atienden como si fueras un Rey, igualito que en tu casa, bueno en la mía, jeje, todo de maravilla, el convivir, platicar con los dueños, disfrutar del lugar y sobre todo pasar el tiempo como en una verdadera familia, disfrutar de cada evento que tienen programado para ti, las comidas, las cenas, todo, todo, todo, no hay palabras para poder explicar lo que sientes al poder asistir a estos grandes eventos.

Análisis comparativo de recibos

Cuando estoy con mis consultores les enseño que sólo tienen que conseguir recibos de la luz de sus familiares, amigos, conocidos o vecinos. Que después de la lista que hacen para clasificar a sus prospectos les comenten o les envíen un texto diciendo: estoy con un amigo que te puede ayudar a que pagues menos en tu recibo de electricidad ¿Te interesa? Los que dicen que sí, les piden que les envíen una foto de su recibo o pasan a visitarlo personalmente para poder hacer el comparativo ahí mismo, comentando lo siguiente, en esta compañía puedes calificar si quieres para que tu luz sea gratis, aquí tengo un recibo de la luz de mi amigo….o que ganes dinero si te interesa le digo a mi amigo que venga OK, no explican de más sólo están haciendo una simple pregunta, toman el recibo y siguen con sus citas hasta completar mínimo diez recibos de luz, al día siguiente nos vemos en la biblioteca donde con todos los recibos que consiguieron y junto con el consultor que los invitó a este negocio realizamos el comparativo de los recibos, es ahí donde se realiza el entrenamiento del análisis para determinar cuanto se pueden ahorra.

En esta hoja apuntamos el nombre del cliente, la dirección, el número de identificador del medidor, todos estos datos los obtenemos del recibo del proveedor de electricidad, apuntamos el precio que están ofreciendo por kilowatts, el precio promedio, los gastos extras, impuestos, todo para poder realizar el cálculo, esa información la colocamos del lado izquierdo del análisis, y de lado izquierdo lo referente a nuestra compañía, y después de llenado todos los datos, se pueden dar cuenta los consultores de que nuestra compañía está más barata que la de sus prospectos y se sienten más seguros y confiados, apuntamos el ahorro, si cuenta con contrato o no, después de terminado este trabajo con todos los recibos que trajeron les anexamos la tabla de beneficios de nuestra compañía, platicamos entre nosotros que es lo que hay que decir para que no exista duda para el cambio y estando todo listo, el consultor si puede se va con ellos ese mismo día o al día siguiente, de esta manera aseguramos que el prospecto no tenga alguna duda y si fuera el caso el consultor con mayor experiencia lo puede resolver o llama en ese momento a su líder para que pueda dar alguna otra explicación si fuera necesario, de esa manera aseguramos un éxito para calificar al consultor lo antes posible y no preocuparse por cumplir esa meta, se platica entre nosotros como ¡Meta Superada!!!!





ANALISIS COMPARATIVO.

Nombre del cliente:
Compania :
ESIID #:
Telefono:
Dirección:

Residencial Comercial

OTRAS				AMBIT			
Consumo en KWH		TARIFA		Consumo en KWH		TARIFA	
Cargo Base				Cargo Base			
Cargo de Energia				Cargo de Energia			
Cargo de Aep Transmisión Translado Cargos de Entrega Lectura Anticipada Cargos del Medidor				Cargo de Aep Transmisión Translado Cargos de Entrega Lectura Anticipada Cargos del Medidor			
Impuestos				Impuestos			
Total				Total			
Costo Promedio				Ahorro Mensual			
				Ahorro Anual			

Guía del Fast Track

¿Cómo se lleva acabo el proceso para las promociones?

Veamos ahora cómo es que se explica el plan para los prospectos de nuevos consultores.

En esta hoja se encuentra identificada con números para que tengas la secuencia del orden al hacer la presentación.

A) Cómo manejamos el One-One. Si te comentara que hay una forma de generar un ingreso extra sólo por el hecho de recomendar la compañía ¿lo harías?

B) Utilizando las Revistas estas personas que se encuentran aquí, hici eron lo mismo, sólo recomendar la compañía y ahora algunos son millonarios y míni mo alcanzaron la libertad financiera ¿tú quie res eso?

C) Mostrando en el Video Formas de generar ingresos

D) Ejemplos de Compañía de ventas y servicios _Gasolineras (25 ctvs por recomendación de clientes y tanque lleno de combustible al mes) _Supermercados (despensa gratis) _Restaurantes (comida gratis) Crees que exista una empresa que pueda ofrecer estos beneficios por recomendarla?

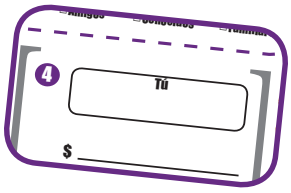
E) Mostrar el Video la oportunidad del negocio de tu página energy526.com

1.- Ayudar y Recomendar (En esta empresa sólo debes de hacer estas dos cosas).

2.- Los Beneficios (Aparte del nuestro servicio de electricidad, tenemos diversos beneficios extras). En el punto de la luz gratis (yo entre por este punto, todos usamos el servicio de electricidad y no me cuesta nada recomendarla). Para enviar el texto (Tengo un amigo que te puede ayudar a que pagues menos en tu recibo de luz, si te interesa me hablas ok, saludos)

3.- Hacer tu lista y clasificarla entre amigos, conocidos y familiares, empieza con los datos de tu teléfono.

4.- Al completar tus cuatro clientes, generas un cheque de $ 200.00 dólares para la próxima semana, te pudo haber tomado todo el día o simplemente unas cuantas horas, o minutos, depende de ti.



5.- En un trabajo convencional tendrías que estar trabajando de Lunes-Viernes, (posiblemente Sábados o Domingos) trabajando por horas para generar un cheque de $200, 300, 400, 500 para la siguiente semana.

6.- Suponiendo que trabajes durante tu primer semana igual de Lunes a Sábado, pero sólo mandando un texto o hablando a tus amigos diciendo: "estoy buscando personas que quieran ganar $200.00 sólo por recomendar el servicio de electricidad, voy ayudar a seis personas que realmente lo necesiten porque primero voy hacer que los ganes para después la compañía a mi también me envíen un cheque, si te interesa me hablas para explicarte, ok saludos".

7.- Recuerda dos cosas importantes 1) Clientes son los que Ahorran y sólo necesitas 4, 2) Las personas que quieran ganar dinero son 6 les llamamos Consultores. Los puedes juntar de uno en uno, o los puedes traer todos juntos a una presentación, aquí les explicamos el proyecto de este ingreso.

8.- Tu primer invitado Hugo le enseñamos y le ayudamos a conseguir sus primeras cuatro

cuentas, en ese momento genera un cheque para él de $200.00

9.- Cuando te encuentras en un trabajo como un Gerente, tú como Supervisor diciendo que necesitas un cajero, el Gerente acepta porque es recomendado tuyo, pero cuando llega la semana le pagan a tu amigo Hugo, en ese momento le hablas al Gerente diciendo, Hugo que es mi amigo, del cual se que trabajo muy duro, excelentemente y responsable, es por eso que le pido que me de una comisión que puede ser la misma que ganó en la semana porque fue muy buena recomendación la que le hice!!! ¿Que crees que te conteste el Gerente? ¿Te dará una comisión por lo que hiciste? porque si es así, le puedes decir que le puedes recomendar más amigos!! Claro que no hay quien te de una comisión por recomendar a trabajar a las compañías donde tu estas trabajando ganando dinero, eso no sucede afuera, pero en esta compañía si se puede y es aquí donde tú puedes generar muchísimo dinero.

10.- En el momento que tu amigo Hugo generó $200 dlls. aquí en la empresa también tú los generas, quiere decir que te envían un cheque igual de $200 dlls.

11.- Para que tú ganaras más dinero en el trabajo convencional tendrías que trabajar más horas, más responsabilidad, más estrés, no te pagarían más haciendo lo mismo, tendrías que estudiar o prepararte para que tomes el puesto del Gerente o algo más.

Para ganar más dinero =
+Horas
+Trabajo
+Responsabilidad

12.- Aquí si le ayudas a cada uno de tus amigos, a los seis que invitaste uno por día o todos juntos, a que ellos también ganen un cheque de $200 generarías una comisión de (6) (200)=1200 + 200 tuyos serían 1400 para la siguiente semana, de esta manera les enseñarás que hagan lo que tu hiciste que cada uno de ellos busque sus seis personas con el texto que enviaste, que les enseñen a que encuentren sus clientes para que cada uno de ellos se promueva al siguiente nivel.

13.- Ademas de eso, la empresa te promovería al siguiente nivel Consultor Regional sólo por el hecho de que ayudaste a tus seis amigos a que ganarán dinero y tu también ganaste dinero, no tendrías que poner más cuentas porque esas ya las tienes, te siguen contando, ahora lo que tienes que hacer en tu segunda semana sería ayudar a otros seis amigos, posiblemente los que invitaste anteriormente y no quisieron hasta ver que ganaste dinero, o pueden ser alguno de tus clientes personales.

14.- En este caso sería Tomas, que te comentaría, se que Hugo ganó dinero, yo quiero también ganar un dinero extra, ¿Qué tengo que hacer? ¿Tú que le comentarías?… Le vas a decir, primero te inscribes como consultor, buscamos tus cuatro cuentas, como le enseñe a Hugo, y en ese momento Tomas genera un cheque de $200 dlls. y tu generas un cheque de $310 dlls. ahora le dirás, ¿Te vas a quedar sólo con esa comisión que te dieron?, ¿Se te hizo difícil ganarlo? Quiero ayudarte a que generes uno de $1200, ¿Tú Quieres?, ¿Pero realmente Quieres?…. Te pones ayudar a los seis consultores que buscaste en la segunda semana, como lo hiciste con Hugo en la semana anterior, y ahora con esta red como lo haces con Tomas, son nuevos prospectos para esta segunda semana ok, al hacer que tus consultores generen un cheque cada uno de $200 ahí tu estarías generando un cheque por cada uno de $310

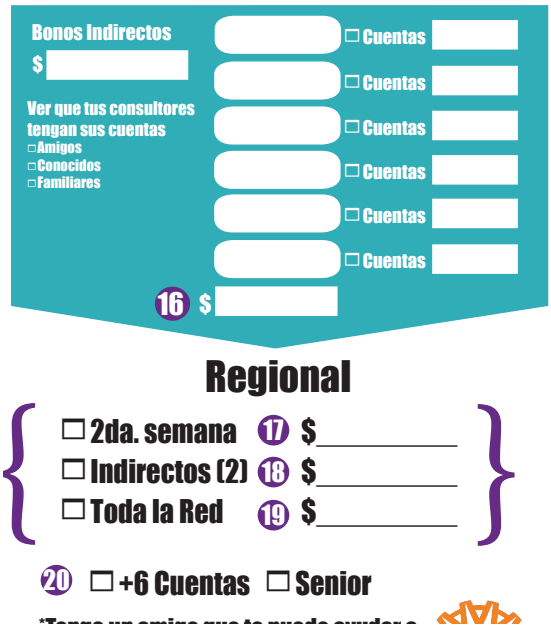
15.- que se explica así, (6) (310)= 1860 para esta segunda semana, nada mal verdad!!!

16.- En el momento que le empiezas ayudar a Tomas, porque el quiere que le ayudes a generar un cheque de $1200, empiezas a ganar bonos indirectos por liderazgo, deja te explico.

Bueno Tomas, ya ganaste 200 dlls. ahora vamos por más, me comentas que si quieres, bueno tienes que invitar a tu grupo de seis amigos que están comprometidos a trabajar y generar un dinero extra, empecemos por tu lista, le explicó el procedimiento para que los consiga, suponiendo que se registre su primo Ricardo y cinco más, le enseñamos como conseguir sus cuentas, todo el proceso se repite, cuando cada uno de ellos tienen sus cuatro cuentas de luz, Tomas ahora recibe un cheque de $200 por cada uno dando un total de $1200, en ese momento a ti se te genero un cheque de $110 por cada grupo dando un total de $660 dlls también ahora ya Tomas esta en la posición de Consultor Regional.

17.- cuando le ayudas a los consultores que ingresaste la segunda semana a que generen un

cheque de $1200 tu estarás generando un cheque de (660)(6) dando un total de $3960 y además de eso cada consultor ya paso al siguiente nivel de Consultor Regional como paso con Tomas,



18.- ahora Ricardo tiene sus cuentas y quiere conseguir sus seis consultores como le platicó su primo Tomas, al ayudar a Ricardo a que genere su cheque de $1200, tú estarás generando un cheque de $660 Si le ayudas a la red de Tomas, o sea a su primo y los cinco amigos de Tomas se promuevan a Regional estarías generando (6)(660)= 3960 sólo de la red de Tomas!!!!!

19.- Si le ayudas a toda la red que iniciaste osea la segunda semana donde pusiste a Tomas y cinco más (los del punto 14) ellos ya ganaron sus primeros $200 pero le haces el mismo comentario que le dijiste a Tomas, que si se van a quedar sólo con esa comisión o buscan más pero muy importante decirles, Realmente quieres, si los quieres, verdaderamente los quieres, hasta que te confirmen, Síííí, ok entonces vamos a trabajar, y el proceso se repite, no tiene pierde es lo mismo pero más dinero, Ellos se promueven a Consultor Regional y sus indirectos se promueven a Consultor Regional también sería (6)(3960)=23760

20.- Para que pases a Consultor Senior, son dos requisitos que tengas un total de 18 consultores totales, que con este sistema de seguro los vas a tener antes de dos meses o si fuera el caso un mes, sólo tienes que asegurarte que los clientes personales que pusiste al principio se dupliquen que quieran recomendar para que tengan ellos los beneficios, así ya tengas un total de 10 clientes personales estos pueden ser directos o indirectos, de esa manera no te entretengas en buscarlos tú, te aseguro que algunos que no se hacen consultores se hacen clientes tuyos, y por lo regular esos también se hacen consultores.

Si haces esto, ayudando a cada consultor que entra, que asistan a las presentaciones, reuniones, entrenamientos, te asegures que todos comprendan lo que tienen que hacer, que te asegures que se estén promoviendo a Consultores Regionales, muy rápido te puedes promover a las posiciones que desees.

21.- En la posición de Consultor Senior, tienes que tener 10 cuentas en total.

22.- En la tercer semana es el mismo proceso de invitación por medio del sistema de hacer tu lista, o las personas que no se interesaron en el principio y ahora ven como vas avanzando, pero recuerda son 6 personas que estén interesadas en generar un ingreso extra. En este caso sería Luis , que te comentaría, se que Hugo ganó dinero, yo quiero también ganar un dinero extra, ¿Que tengo que hacer? ¿Tú

Manda este texto a tus amigos

Tengo un amigo que te puede ayudar a que pagues menos en tu recibo de luz; ¿Si te interesa? Me hablamas OK, saludos.

que le comentarías?… Le vas a decir, primero te inscribes como consultor, buscamos tus cuatro cuentas, como le enseñe a Hugo, y en ese momento Luis genera un cheque de $200 dlls. y tu generas un cheque de $470 dlls. ahora le dirás, ¿Te vas a quedar sólo con esa comi sión que te dieron?, ¿Se te hizo difícil ganarlo? Quiero ayudarte a que generes uno de $1200, ¿Tú Quieres?, pero ¿Realmente Quieres?
Te pones ayudar a los seis consultores que buscaste en la tercer semana, como lo hiciste con Hugo y Tomas en las semanas anterioriores, y ahora con esta red como lo haces con Luis, son nuevos prospectos para esta tercer semana ok, al hacer que tus consultores generen un cheque cada uno de $200 ahí tu estarías generando un cheque por cada uno de $470

23.- Que se explica así, (6)(470)= 2820 para esta tercer semana, nada mal verdad!!!

24- En el momento que le empiezas ayudar a Luis, porque el quiere que le ayudes a generar un cheque de $1200, em piezas a ganar bonos indirectos por liderazgo, deja te explico. Bueno Luis, ya ganaste 200 dlls, ahora vamos por más, me comentas que si quieres, bueno tienes que invitar a tu grupo de seis amigos que están comprometidos a trabajar y generar un dinero extra, empecemos por tu lista, le explico el procedimiento para que los consiga, suponiendo que se registre su Primo Paco y cinco más, le enseñamos como conseguir sus cuentas, todo el proceso se repite, cuando cada uno de ellos tienen sus cuatro cuentas de luz, Luis ahora recibe un cheque de $200 por cada uno dando un total de $1200, en ese momento a ti se te generó un cheque de $270 por cada grupo dando un total de $1620 dlls también ahora ya Luis esta en la posición de Consultor Regional,

25.- Cuando le ayudas a los consultores que ingresaste la tercer semana a que generen un cheque de $1200 tu estarás generando un cheque de (1620)(6) dando un total de $9720 y además de eso cada consultor ya paso al siguiente nivel de Consultor Regional como paso con luis, ahora Paco tiene sus cuentas y quiere conseguir sus seis consultores como le platico su primo Luis, al ayudar a Paco a que genere su cheque de $1200, tu estarás generando un cheque de $1620

26.-Si le ayudas a la red de Luis, o sea a su primo Paco y los cinco amigos de Luis, se promuevan a Regional estarías generando (6)(1620)= 9720 sólo de la red de Luis!!!!!

27.- Si le ayudas a toda la red que iniciaste osea la tercer semana donde pusiste a Luis y cinco más (los del punto 22) ellos ya ganaron sus primeros $200 pero le haces el mismo comentario que le dijiste a Luis, que si se van a quedar sólo con esa comisión o buscan más pero muy importante decirles, ¿Realmente quieres? ¿Si los quieres? ¿Verdaderamente los quieres? hasta que te confirmen, Síííííííí, ok entonces vamos a trabajar, y el proceso se repite, no tiene pierde es lo mismo pero más dinero, ellos se promueven a Consultor Regional y sus indirectos se promueven a Consultor Regional también sería (6)(9720)=58320

28.- Si ayudas a todos los que se promovieron a la posición de Consultor Regional se promuevan a la posición que ocupas la de Consultor Senior, te aseguro que tu en menos de 6 meses ya estas en la posición de Consultor Ejecutivo.

1 Ayudar y Recomendar

2 Beneficios

	Ambit	Otras
Ahorros de 10% a 30%		
Estancia en Hotel		
2,000 Puntos		
Página Web		
Plan Vacaciones		
Ganar $		
*Luz Gratis		

3 Forma tu lista

☐ Amigos ☐ Conocidos ☐ Familiares

4 Tú

$ _____

5 Trabajos convencional por hrs.

Lunes - Viernes $ 200 - $500

Hasta los:

Sábados y Domingos

¿Cuándo los quieres?

☐ Semana ☐ Mes

7 1) 4 Clientes, ahorran

2) 6 Personas, ganan

6

Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes	Sábado
☐ Cuentas	☐ Cuentas	☐ Cuentas	☐ Cuentas	☐ Cuentas	☐ Cuentas
8 $	$	$	$	$	$
10 $	$	$	$	$	$

☐ Lista ☐ Invitaciones ☐ Promociones ☐ Seguimiento ☐ Duplicación

1er Semana Puedes generar hasta $

12 Total

TEAM 526 ESPAÑOL

9 Gerente • Supervisor • Cajero

• _____ = $_____

11 Para ganar más dinero =

+Horas

+Trabajo

+Responsabilidad

13 Regional

Tú

4 Cuentas ya las tienes

[2da. semana 6 personas de tu lista]

2da Semana generaste

14

Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes	Sábado
☐ Cuentas	☐ Cuentas	☐ Cuentas	☐ Cuentas	☐ Cuentas	☐ Cuentas
$	$	$	$	$	$

15 $ $ $ $ $ $ Total $

Bonos Indirectos

$

Ver que tus consultores tengan sus cuentas

☐ Amigos

☐ Conocidos

☐ Familiares

☐ Cuentas

☐ Cuentas

☐ Cuentas

☐ Cuentas

☐ Cuentas

☐ Cuentas

16 $

Regional

☐ 2da. semana **17** $_____

☐ Indirectos (2) **18** $_____

☐ Toda la Red **19** $_____

20 ☐ +6 Cuentas ☐ Senior

*Tengo un amigo que te puede ayudar a que pagues menos en tu recibo de luz; ¿Te interesa? Me hablas OK, saludos.

TEAM 526 ESPAÑOL

© Copy Right 2016, all rights reserved extricly prohibited the reproduction of this material without written authorization of the author.

Ayudar y Recomendar

Pasos de Inicio

- ☐ Hacer tu cuadro de visión.
- ☐ Tener los formatos
- ☐ Hacer tu lista de contactos y clasificarla
- ☐ Ver los videos
- ☐ Asistir a los entrenamientos
- ☐ Asistir a las presentaciones oficiales
- ☐ Tener tus tarjetas de presentación

Tener los enlaces d e los videos:

- ☐ Ingresar Clientes- acceso/renovación, (residencial/comercial)
- ☐ Ingresar Consultores
- ☐ Registro en Eventos
- ☐ Ingresar a Tu Power Zone
- ☐ Formas de Generar Ingresos
- ☐ Un Entorno Feliz
- ☐ Presentación de Oportunidad
- ☐ Te atreves a Soñar
- ☐ Cursos De Motivación
- ☐ Musica de meditacion
- ☐ Jump Start (Tu Primer Entrenamiento)

TEAM 526 ESPAÑOL

AMBIT ENERGY
FIVE STAR CLUB

Todos los Consultores Senior participan en el Five Star Club Recibe puntos por clientes y consultores de tu red, promociones a Consultor Regional, e inscripciones a los eventos.

21 Senior

Tú

☐ Sumar un total de 10 cuentas

[3er. semana 6 personas de tu lista]

	Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes	Sábado
22						
	☐ Cuentas	☐ Cuentas	☐ Cuentas	☐ Cuentas	☐ Cuentas	☐ Cuentas
	$	$	$	$	$	$
23	$	$	$	$	$	$

3er Semana generaste

Total $

Bonos Indirectos $

Ver que tus consultores tengan sus cuentas
- ☐ Amigos
- ☐ Conocidos
- ☐ Familiares

	☐ Cuentas
	☐ Cuentas
	☐ Cuentas
	☐ Cuentas
	☐ Cuentas
	☐ Cuentas

24 $

Pasando todos a Regional

- ☐ 3er. semana 25 $_____
- ☐ Indirectos (2) 26 $_____
- ☐ Toda la Red 27 $_____

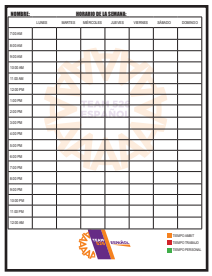
Si ayudas a todos los que se promovieron a la posicion Regional se promuevan a la posicion de Senior, tú te promueves a la posición de Ejecutivo

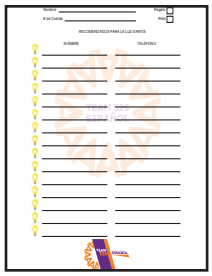
28 ☐ +5 Cuentas ☐ Ejecutivo

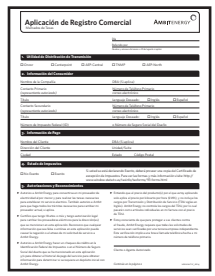
Formatos:

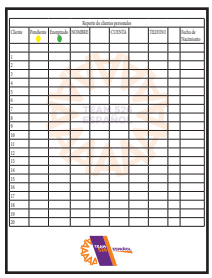
- ☐ Manual del Consultor
- ☐ Horarios de trabajo
- ☐ Hoja Lista Luz Gratis
- ☐ Analisis Comparativo
- ☐ Inscripción de clientes
- ☐ Hoja de reportes
- ☐ One - One Fast Track
- ☐ Inscripcion Consultores
- ☐ Hoja de Estructura

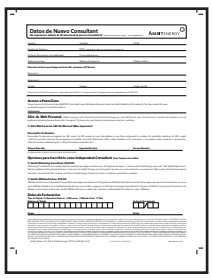
© Copy Right 2016, all rights reserved extricly prohibited the reproduction of this material without written authorization of the author.

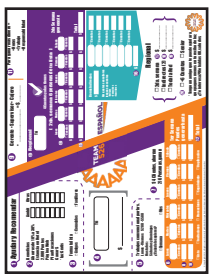


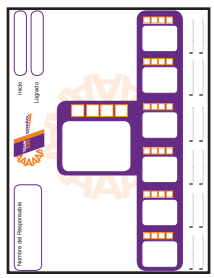


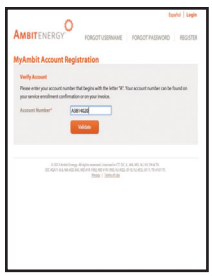


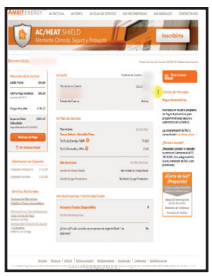


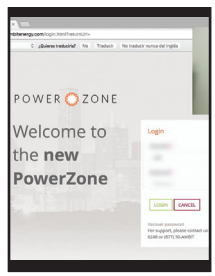


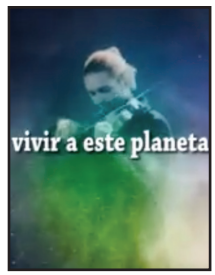












Atención a Consultor: 1-877-302-6248 • Fax: 1-877-508-9850
Atención a Clientes: 1-877-282-6248 • Verificación: 1-866-942-6248

AEP: 1-877-373-4858
ONCOR: 1-888-313-6882
CENTER POINT: 1-800-332-7143

Logrando Metas = Gente Ayudando Gente

Únete al equipo

TEAM 526 ESPAÑOL

Gente Ayudando Gente

LIKE US ON facebook

www