Check list con el cliente.

Alexis:

Información a detalle del producto. La que tenemos es toda la que hay

Imágenes que han utilizado para promocionarse. Se está revisando

Speachs que utilizan. Debemos crearlo

A que público va dirigido. Se está revisando

Precios vs competencia. Se está revisando

¿Quién es la competencia directa? Se venderá en TV (CVDirecto) nosotros somos distribuidores para canal digital y si esto crece, venta directa a farmacias.

Victor:

* Toda la información de quien está promoviendo el producto. CV Directo lo hará
* Imágenes del producto, precio del producto. Se está revisando
* Manejo de envíos. (precios de envió, paquetería a manejar. Se está revisando
* Roles de usuario que se plantean usar. **No entendí**
* Cuenta Stripe (pasarela de pagos). No entendí
* Datos de empresa (RFC, roll de empresa, datos del representante legal, clave interbancaria) Mismos Alkon Green
* Dominio del host. Debemos proponerlo
* Correos electrónicos ( una vez ya este comprado el dominio) Lo preguntaremos cuando nos autoricen el dominio

Check list interno.

Para Redes sociales.

Dominio web

Correo electrónico

Número de teléfono para verificar las redes sociales

Diseño de imágenes en calidad para redes sociales, imagen de perfil, portadas, contenido.