

Ai时代背景下的自我 财富 家庭_原文

2025年02月25日 13:58

姜哥 00:15

开始了是吧？大家能理解，理解万岁是吧？我们又迟了一小会儿，这迟一小会。我看看人上多少，我们今天的特意我来到深圳这个城市，然后来请黄老师给大家一会儿会有硬件的展示，看看在深圳这个城市，大家在AI的应用到什么级别，让我们看一看。有的人只是了解了，但有的人是应用了。

姜哥 00:50

你们记住用的好属于你，用不好是不属于你的。无论在感情、事业、金钱，一切都一样，能不能用的明白才是高手。拥有的人不一定是高手。你看那些拥有财富的能力的，有的人会被知识所诅咒，会的越多我越痛苦。我看的越多，但我没拥有我痛苦。

姜哥 01:12

我们怎么能够把拥有的东西变得更好？你能够使用它、驾驭它、平衡它。这才是我希望在座的各位大家能够理解的，或者能够看到的东西。用的好属于你，用不好跟你没关系。活在这个世界上，你怎么快乐，怎么开心，怎么获取的到，怎么能够让一切能让你变得更好，这叫拥有，这叫驾驭，这就叫平衡。

姜哥 01:36

我们今天会有几个人给大家播？第一是黄老师，陈浩。陈浩大家知道叫陈厂长，我们的渊源比较深，那是一个做事儿比较极致的人。也就是说他手里的牌有这么多，他的牌拥有的数量一定比我多，但是我一定牌打的比较好。然后再就是猫哥，我们所有今天的财富内容和今天请到的嘉宾，我们都应该感谢猫哥。我们的猫哥万岁。通过猫哥邀约了黄老师，邀约了陈浩，我们来到深圳来给大家播这一场。然后也感谢所有财富课的同学，因为你们的存在会促动我们来到深圳，为大家找寻更好的老师，创造更大的价值。

姜哥 02:23

我们来了深圳，我们请了这些嘉宾。我们因为大家的需求，就希望大家好满足大家的想法，促成了我们来到这里获得更多的价值跟收益。所以也感谢大家，感谢所有财富课的同学。因为财富课的存在，因为猫哥提出来的需求，因为罗树林的支持，所以我们来到深圳来做这场直播。

姜哥 02:46

龙哥hello，不急，让他慢慢来，不急，然后我们先搜集一下大家想要什么。在今天我们的主题下是在AI时代的背景下，我们要跟在来的车上跟黄老师聊了聊。我们说如果黄老师回到18的话，他会怎么过这一生，我们会今天体验了一下关于AI的操作，这里面会有一个叫智能体。

姜哥 03:16

就是一个精神世界非常丰富的人。就这家公司的老板，他经历了他是抖音的原住民，什么叫原住民呢？他有他是有可能行业内超过海参的，那么个人就一手好牌，结果是打烂了。但是不影响这个人的思维的想法。他在他的办公室里有一个电脑，我们一会儿给大家展示一下。公司有一套电脑，进门的时候会有一套AI的软件会去服务。你说你先跟我的AI前台聊一聊，你把你的诉求说清楚。所有人开会的时候，会有一个AI的经理在这里陪大家一起开会。

姜哥 03:56

整个公司是AI在协助这家公司的老板管理这家公司，每个人先跟AI汇报一遍，你们想象一下说公司有个核心战略，每个部门有战略目标发展。每日你只要走之前跟AI说我今天做了什么，那AI会自动审批一个方案，一个报表，然后实时的监控公司这艘船的走向。而以往的公司是什么呢？是当你撞到冰山之后，你才知道原来事儿干错了。所以听我的描述，刚刚描述的东西给你们展示，你们看得到。另外说这个老板做了一个什么版本呢？

姜哥 04:34

说叫理性化的我、感性化的我、封闭化的我。他同一个问题会问三个版本，你觉得我这个问题怎么看？所以那个老版的AI的训练的模型会很多，他在训练的过程中会把它做成一套叫智能体的东西。也就是你们可以未来因为你跟江哥对话也好，跟树林对话也好，跟老王对话也好，他是不可能做到秒级响应的。但是老王树林跟我可以把我们日常跟AI对话的内容复制一个我出来，甚至比我自己更懂我自己。

姜哥 05:05

有一天这一天很快就到了。可能这一周或者半个月你就能看到克隆版的我，一个无时无刻的江哥的私人助理，在服务任何时间段的任何你我失恋了，我父母了，我如何基于气韵，基于视角，然后给予你答案。也许在那个时刻我们可能创造的价值会更大。

姜哥 05:26

听江哥描述，我想告诉你说，这只是一个众多朋友中的其中一家公司在做的事儿。我们是在了解，你们也使用了。但是让大家看一看在同一个时期内，你使用AI和别人使用AI的区别是什么？这是一把工具，你是这就是你到底是一个什么样阶段的人在使用一个工具，你拿这个工具在做什么？有人已经拿这个工具变现赚钱了，而你还在问我失恋了怎么办？给我A算算命，你还在沉浸在这个阶段，而这家公司已经实现了在软件硬件全员公司战略战术执行监督监控的全方面的布局。所有人都在那艘船上，真正实现了说用AI来管理这家公司。

姜哥 06:16

这只是深圳的随行一战中的内容，我给你们大概介绍了一下，我看大家在说了什么，你们是不是充满期待了？有谁能好？黄老师能，黄老师先来，来了，等等一会儿问问陈浩什么时间来，黄老师先来。黄老师得站起来迎接，一下站起来，得站起来迎接。好，走走，黄老师来看一下。这个黄老师是我们本次深圳之行的最最重要的重要嘉宾。我们感受一下这个同学们的热情，我给黄老师看一下，好，我们大概多热情？看一看，黄老师看到了，来我们一起感受一下黄老师，我们一起来欢迎一下。黄老师。

黄老师 07:12

太好了，收到大家一波一波的祝福，跟欢迎开心给各位点个赞。

姜哥 07:21

群里。联系一下黄总，他好像找不着位置了。然后我们黄老师，我们的所有同学们已经提前就知道黄老师了。黄老师的这个大名，大家一查就能查得到。而且你们会发现，我非常羡慕的就是黄老师是60年代的人。当我们听到60年这个事儿的时候，觉得与我们很遥远，它不是一个就就不像一个世界的事儿。

姜哥 07:50

然后黄老师最让人羡慕的就是你们看吧，我跟黄老师坐在一起，你看谁更贵气呢？肯定黄老师更贵气。所以说我们这帮学生会非常的希望能站在您的视角下。我们在车上有聊过说假设你你今天就是这些学生们，你会如何过这一生呢？好。

黄老师 08:11

其实这个问题是一个假设，但有一个真实，你看像我已经今年62岁了，如果让我再回到18岁，真的能回去的话，我是挺愿意的。原因是什么？我还有好多好多可以想要做的事情，在我当时没有想清楚。如果今天让我再回到18岁，我是对我的人生是充满了希望，而且充满了机会。特别各位都知道现在是在AI时代，我们现在已经是一个信息在不断的重整优化升级的时代。想一想我在那个年代，我们所有的东西是没有电脑，而且还是要重新是通过图书馆然后去翻阅，去去查询，然后要通过脑子去思考的一个时代。所以我觉得回到18，如果时光能倒流。

姜哥 09:00

我是愿意的。把电脑里微信通知关一下，它有个通知会滴滴响。现在是这样，王老师，您觉得说我们现在的这些学生们，对他们而言，说他们这个周期性视角下最应该做什么事儿呢？

黄老师 09:24

在我看来，因为我自己也有孩子也不多，就六个。也有在还在读大学，即将要毕业了，所以我是我的给我的孩子的看法是这样子，你现在最重要的事情是了解社会的转型。在还有在转型的时候，什么东西是你的机会。我觉得这一点是一个核心社会的转型。转型当中什么是你的机会？要为下一个20年做准备，而不是为我们过去我这一辈的认是给他的路径。

姜哥 10:01

那那这是对您刚刚说这话，应该是对他们的父母说。

黄老师 10:06

包含我也对我孩子这么说，说你别听我的。为什么？因为我那个年代我走过的路虽然很多，但是你按我的路去走的话，你下一个年代你一定会很吃亏，因为时代不一样了。

姜哥 10:21

我原来有一个学生，他问过这样一句话，我们在讨论说，如果说我们遇到一个傻子怎么办？

黄老师 10:29

其实我觉得遇到一个傻子的时候，就告诉我们自己一件事情了。那么傻子遇到了一个天才，那天才会对傻子怎么说呢？其实就像有一句话说，秀才遇到兵，有理说不清。这句话听起来是对的，但我的逻辑是这句话是废的。为什么秀才遇到兵，为什么有理说不清？因为他以他的角度跟视野去看这个人，那当然不对。如果我能把自己降维一下，就我们现在不是流行讲要降维打击，或者是升维看问题，那我只要降维下来，跟他差不多的时候，我们其实还是。

姜哥 11:04

很难沟通的。如果这个时候这个学生突然问一句说，老师听你说一堆，我这么认为，我说一个人和傻子能打明白交道，你是一个特别牛的人物。如果你和一个聪明人打交道，你们记住，聪明人是不需要你和他讲打交道的，因为他自然就会引导你应该怎么做。所以这个世界上一定是傻的人会多于聪明的人。跟

聪明人打交道不是你有本事，你能够跟这些傻的人打明白交道，才是你真正的有本事。这是社会上普遍的一个规律。

姜哥 11:38

然后这个学生后来问说老师如果我是那个傻子怎么办？他就觉得说他是那个傻子怎么办？这是一个自我觉察的问题。说如果大家觉得说没有什么太多的希望，或者觉得自己比较傻，或者他在学生时期觉得比较痛苦。站在黄老师这个60后的角度来说，您的人生经验和通关攻略，应该是是非常神级的人物了。能够走到今天这一步，您觉得有会有觉得自己傻的时候吗？

黄老师 12:13

绝对有。我我我就分几个阶段跟大家分享一下。你们愿意的话，听老头我跟你唠不唠嗑，聊一聊的话，来这个还是一样。来一波666，让我看看一下。也就是说我看到有666了，那就表示大家都愿意听老头来跟你们唠唠嗑。

姜哥 12:35

还是很快就还是很快。

黄老师 12:36

速度很快。

姜哥 12:37

好，我们现在1900人OK好。

黄老师 12:39

1900人好。我我我分几个阶段来讲，我面临过我人生的傻，我觉得人生一辈子有三件事情是不能选择的。第一个你出生的国家或者地方，第二个你的父母还有你的兄弟姐妹是不能选择的。

黄老师 12:57

那么在过去我出生在中国台湾。我父亲是一个当年跟着蒋介石在黄埔军校，最后被蒋介石点名，然后做他的纪要的随从。到后来，到了台湾以后，我父亲有一天老板跟他讲回不去了，所以告诉他你得在这儿了，我们都得长期在这。所以跟我父亲说，要不你去讨个老婆，所以就安排了我我我母亲啊。后来他们结婚生了我很开心，因为生了一个儿子。

黄老师 13:38

但是我觉得我很傻的一件事情是什么？我从来不知道。我三岁开始我就是被当人质压在我父亲的工作的地方，就是蒋介石的官邸，陪着我父亲一起工作一直到10岁半。然后那个时候蒋介石还安排了一个老师教我，这个老师是南怀瑾。我想可能我不知道我们现在在收看的现场的这些朋友啊，你们觉得南怀瑾是谁吗？当然不知道，你可以去百度一下。我是一直到回国我才知道，我真是个傻子，我还不知道我遇到的一个老师原来是这么大的一个国学老师，我觉得这是我第一傻。第二傻，是我我觉得我这辈子最爱看书，但是也因为看书毁了我。你有没有觉得看书会毁掉一个人是一件很傻的事儿。

姜哥 14:38

那为什么会看书会毁掉一个人呢？好。

黄老师 14:41

我在高中的时候考上了台湾的第一志愿高中，我特别爱看书。学校对面就是图书馆，走过去不到600米。所以我借完书我想要还书，所以只剩下一点点没看完，我就拿着书就这样看。就类似咱们现在看手机过马路，然后我只听到有人按喇叭，我心里还在想太没素质了。

姜哥 15:05

看书的时候怎么能按喇叭呢？

黄老师 15:07

我所以我啪一下，我我我只感觉我飞过去掉下来很疼，后来就没有知觉了。直到我醒来以后，我发现一件事，就是在医院躺了快三天，然后昏迷醒来。醒来以后我的我看到我的导师来看我，还有我父母都来了。然后我的导师跟我讲的第一句话就是说孩子你完了。我我我当时懵了，这什么东西完了？他说你将来要读医学院的几率没了。我说为什么？我说我现在醒来了，我可以去读，我可以去考，而且成绩也很好啊。

黄老师 15:44

他说你右眼失明，我第一本能，各位每个人都有左手跟右手，我们是惯用右手的人，所以我就用右手遮了眼睛。我说我看得到，我说你跟我开玩笑，我的老师说右眼失明你应该要遮哪一点？遮左眼，遮左眼。然后我一遮左眼的时候我懵了，我真的看不到。所以我从此以后在台湾，我就是一个拿到残障手册的人。

黄老师 16:13

那是因为什么？因为看书，你说看书也会变成傻子。所以生命里面，我是我想我抛一些老头以前我过去的事情。我只想告诉各位，生命里边没有对错，但是有些时候定义不同结果也不同。所以如果大家觉得还有什么想要了解，或者是希望跟我一起共同我们来参与一些话题的话，我很乐意。

姜哥 16:44

我我我。

黄老师 16:45

给黄老师。

姜哥 16:46

趁这个机会，我表达我的观点。我以前搞一个大会叫句句式大会。

黄老师 16:54

句式。

姜哥 16:55

我觉得我记得我。

黄老师 16:56

参加对我参加。

姜哥 16:58

过那场大会，是我做那个行。当时我们基于这个缘分认识这个事儿的时候，很多人会觉得我很傻。对，说你花几百万请这些网红吃饭这个事儿，就到至今也不会说你到底将于想要干什么。我说我过去是做电商做十年时间的身价，突然间醒悟一点说我想我不能错过这个抖音这个时代。所以我要做这件事儿。就是有一个区别，叫不是我要做，是我觉得我想做，叫我的脑子里的意识跑到了我的前边，说你得干，那我说那干吗？你说的对，所以不是我能不能是我想想，只要我想我就去干了。所以这证明我干的这件事是对的。

姜哥 17:39

他验证了三件事儿，第一件事儿叫我认识别人不如别认识我，也就是我有那样的一个机会。黄老师，你看这个小伙子还不错，搞了这个事儿，我们我们认识了，认识了之后，我觉得说我也要有，我也要找大哥，我也要找拿到结果的人我也希望说身边有这么宝藏，对吧？一个高人在，我也会像大家一样说，我也不好意思问，我也不敢问我这个怎么样。但随着接触之后，你会发现聪明的人，他会引导你来到面前。对，人要人要找贵人，我也一样。你看同样有人那么多人，约黄老师约不着这个。我想问为什么说黄老师我这么大的脸，我说黄老师你看我这个行不行，你为什么就答应了呢？

黄老师 18:26

因为你我。

姜哥 18:28

都傻。

黄老师 18:29

因为我们懂得付出，我们懂得其实像你刚才讲一句话很好啊，就是想法跑在了这个行为前面了。那么有这个想法了，其实我们现在有太多人有想法但没有行动。所以我我想给大家一个观点，就是有一个想法的时候，不要问那么多到底有没有利益的问题，因为它一定是一个念头，这个念头的背后一定是你某一种的idea在触动你去做一件事情。那这件事情我把它总结一句话，立即行动，活出荣耀。我们现在有很多人就是缺乏想的太多，没行动，立即行动活出荣耀，活出荣耀。

姜哥 19:15

这个追求很好，你们切记叫能影响你内心，升起一个让你变好的念头。这个念头这股劲儿很重要。

对，因为你要有起心动念那一刻才能有行动，才能开花结果。很多人是动力不足。他没有那个行动力，他是就是说我每天不这么做，我也能。活人为什么要变好呢？

黄老师 19:38

我是这么看啊，人为什么会变好？要变好啊，要变好好，这样来说第一人会老，那老了以后最可怕的一件事情就是固化。那人一旦固化了以后，这个您知道吗？就可能各位还没有经历过。

黄老师 19:56

是这样，像我我从这个大学里离开了以后，因为今年62岁了，我看到我有很多的以前的同事现在退休下来了都在干一件事。每天找人要么下棋喝茶，要么就是搓麻将，要么干嘛，他们都觉得很无聊。完了以后，他们回到家以后，他们都告诉我，绝大多数在家里是很难跟家人有共鸣的。为什么他说他每天就2亿，一个是记忆，一个是回忆。

黄老师 20:28

想着想着有很多事情很不甘心，但是现在已经觉得退休了没什么好做的。所以我的认知是什么？我们现在趁还年轻的时候，所有的事情都值得你去再重做一遍。我觉得这是我们现在这个时代给予我们一个很好的机会。所以我告诉我自己，人生不是变老，而是越变越好。所以你看看我的皮肤，我到现在还在继续的保持着和保养着，虽然我不是女的。

姜哥 21:00

好好，果然这个事儿，看谁说你读万卷书不如行万里路，行万里路不如阅人无数。阅人无数不如名师带路，名师带路不如自己领悟。所有这一切不如摆在你面前，就这你这就是你你人这辈子的最大成就，是由你读过的书，见到的过人，遇到过的事儿，但这一切都不如活生生的人坐在你面前。这个质感和这个感觉说我也想这样，那我就会探究，我怎么能够像您这样呢？但是你应该会付出很多。

姜哥 21:33

对于这个事儿，您说人生成就而言，我也不知道您到底最大的成就有多大。因为来到面前的那一刻，这个人你只要扑面而来那种感受，那种感觉，你就非常的，我们圈子里大家都说黄老师是我们见过的这个形象最好的人，或者大家换了个词说就卖相最好的人，是这个人做啥，你就不用说了，你只要一坐，这些人全部都正襟危坐，一坐所有人都希望说，黄老师要能说个事儿，这事儿得干，这是个好事儿。一看这就是有贵人气的人，你怎么叫贵人气呢？你要能入黄老师的门，去他家喝个茶，喝吃个饭。那这周边的人你想，你想一想就知道，你遇到的人一定都是好事儿，遇到的都是好人。这就是一个好人，一个气场能给你带来的东西。所以黄老师对于我们这帮学生而言，对您的概念或者画像的认知，我也想听听你眼里的自己是什么样。

黄老师 22:39

我眼里的自己，我觉得我自己是有点帅，但是偶尔又有点痞子带有一点应该这样讲，带有一点小流氓的气息，我觉得这是最真实的我。而且我自己本身我喜欢思考，然后我喜欢抽雪茄。然后为什么我要讲这两件事情呢？其实一个人的思考很重要，但是不是乱想，是有目的性的思考，而且是扩散性的思考。把自己跟周边的人、跟社会，还有跟国家，甚至跟国际连在一起。当然这个背后有一个背景因素是过去我在联合国工作，然后因为我的工作而导致于我做了一件很有趣的事情。我最早在联合国是负责文化遗产，后来我觉得文化遗产没那么好玩，我就去搞了一个项目叫做非遗，非物质文化遗产。我觉得这个比文化遗产更重要。也因为这样子，后来我有机会我做了一套全球最早的就是呃把因为我在联合国有各国的数据，所以我们拿来做国与国成是与城市的竞争力比较。所以现在你们看到的这个全球竞争力就是当年我做的模型。

黄老师 24:08

那我为什么要讲深思考呢？就是那个时候我在那个地方工作，见了28个国家领导人。然后我忽然想一想，如果我是一个小人物，我能做些什么？能不能对这个国际之间，还有对发达国家跟未发达国家之间有一个弥补？那什么东西可以弥补？

黄老师 24:29

后来我就想到了，如果用数据做数据行为，然后去比较，我想再回头跟各位讲一下，这是38年前的事情了。38年前的对，38年前我就因为这样子，所以一直到现在我还享受到我当年的红利。所以一个生思考是很重要的。

姜哥 24:49

我们所有的人，就是大家所有人打出我们最想说的那句话，我看你们有没有这个默契。黄老师你看一下。好，黄老师就是活生生的例子。我们想干嘛呢？我们说所谓的这帮年轻人都很想改变世界，但是你就能轻飘飘的说出来大家想都不敢想的改变世界的这一个点。他一定能就是人要能为后世留下点什么东西，那是一个极其牛逼的事情。

姜哥 25:16

就是我们想要说改变自己，改变身边的人，改变这个环境，改变社会，改变世界。没有人想过说如何改变全世界，是吧？是啊，他们说世界不死，理想不灭，也行，很好，可以也可以。年轻人是这样，对，大家把旁边的那个点赞点起来，让我们要么看到字在飘，要么看到点赞在飘。所有年轻人他们的热情会足以激发我们做这个事儿。所以说你看一个人的热情，一个赤诚之心就能让你起心动念。

姜哥 25:52

之后比如说我，比如说猫哥来请黄老师，这人就是通过人与人之间来进行连接。对，所以当您说出联合国的时候，我们就想原来改变世界之上还有改变全世界。对。

黄老师 26:05

这个是我你知道吗？有一句话还是这么说，你们都年轻，跟我曾经一样是年轻，我觉得初生之犊不畏虎。所以当时我把我的想法跟我的教授说了，我的教授跟我讲一句话，他说孩子你是中国人，我对你们中国人的思想并不了解。但是他告诉我，如果你愿意的话就放手去做。

黄老师 26:30

然后他告诉我，但是放手去做不是这么简单，所以你要为你自己想要做的事，你要有一句slogan，这是财富了。我就问他了，我那我要写一句slogan，那什么样的slogan？他说这不是我的事情，是你的事情。因为要改变世界或影响世界是你的事情。后来我就自己写了一句话，我不知道大家愿不愿意知道这句话。

姜哥 26:58

那肯定特别。你要知道这是一个黄老师六卷，应该是我。

黄老师 27:04

63 60二六十二。

姜哥 27:07

一个60岁的人能说我这辈子要说一句话，对，你们想想这句话得什么样，我也无限向往了。这话是什么呢？你们大家猜一猜是什么？就是如果你能但凡你看以前我们不理解，说我在小说的这个说剑钊和剑邑中悟出了大侠的道理，悟出了大侠的招式，我们能成为同道中人。可能就是这些话你只要去悟，只要去想，它就能改变你对于世界的观念和世界的看法。

姜哥 27:37

如果你想改变世界，那不如想想我怎么改变全世界。如果你想改变世界，你想改变全世界，不如听听已经改变的人他会怎么说。所以我我我觉得我是一个非常能发现价值的人。所以黄老师您说吧。

黄老师 27:52

我当时想了一下，我自己在纸上写了这么一句话，没有不可能，只有我愿意。

姜哥 28:00

掉这是60年代的罗树人能说出来的话，有点这个意思，叫叫什么？

黄老师 28:08

没有不可能只有我愿意。

姜哥 28:11

没有不可能只有我愿意。

黄老师 28:13

对，只要我愿意，事儿都能做得到。后来我不看马斯克以后。

姜哥 28:18

我觉得说你像你这么帅，你这个帅是有原因的，是吗？是啊，你是我我有一个问题是您身边的亲密的人在您这个年纪的时候怎么评价您的？

黄老师 28:32

他们都觉得给我一个外号叫怪胎，怪胎。

姜哥 28:39

那那当当您这个叫什么呢？已经改变世界的时候，他们对您的评价。

黄老师 28:45

他们说了一句话，要么讲运气好，要么讲你牛逼。我还没听到过一个人真挚的从心里面说，去赞美。

姜哥 28:59

什么呢去赞美。

黄老师 29:01

我去赞美，没有真正的从内心去赞美，大部分都是一个运气好。因为你在联合国大部分都是这样，或者有人就开玩笑说你真牛逼。但是我知道这句话背后的潜台词就是什么，我我就你运气好呗。

姜哥 29:21

好一点了已经没有办法去接触到了，就够不着了。

黄老师 29:25

够不着了对吧？因为你你在那个位置，所以你才有机会。但他从来没想过一件事儿，这个事儿是因为做这个全球竞争力是在当时没有任何一个人去想到，包含美国的管理大师，没有人想到过你回去对你。

姜哥 29:44

你有打过谁的脸吗？比如说是最争气的某一件事儿说我努力这一切就为这一刻值了。

黄老师 29:52

我打过一个人的脸。美国有一个竞争力大师叫迈克波特，他有一个竞争理论，然后我的东西出来以后，他的竞争理论就在美国。就有人问我了，你怎么看你的这个竞争力的评估，跟他的这个竞争迈克波特的竞争理论。有什么不同吗？我说没有不同，大家都同样在谈竞争的。

黄老师 30:19

但是那个哥们最后在媒体的反驳说，这个只是一个简单统计。这句话也可能我当时很年轻，气盛我说了我说这样如果说这是一个很简单的统计，那我就问了，过去为什么没有人统计出来？为什么做竞争力的人没人去玩这个事儿呢？这是一个很基础的，你为什么不玩呢？然后最后我说我大胆的说了，搞竞争力理论的人最终会死于竞争力的理论。

黄老师 30:51

为什么咱们中国人有一句话说，玩蛇最后会被蛇咬，好了，迈克波特在11年前，自己这个经营的企业最后破产了。这个信息是我美国的一个，我以前在麦肯锡，我后来是在麦肯锡。我麦肯锡的同事告诉我，他说艾尔斯皇你说的这个事情被你说中了，那我就觉得很开心。当然我开心的不是说他他没了，我开心的是我自己当时对这个逻辑的预言是这样子的。

姜哥 31:28

这个有没有那种最大成就呢？人生最大的爽点或者说最为骄傲的事情，最大成就和这个成就的原因？

黄老师 31:39

我有一个我觉得我回国以后，就是我05年国务院邀请我回来在北大，我觉得最大的成就是一件事情，就是我我在北大其实是空降的。空降在北大的时候，这是我做商业模式的研究。在做商业模式的研究的时候，后来我觉得在北大，在当时大家对商业模式这个研究的认知其实并不够。所以最后我去听了那个反正没事儿，我就在北大逛，我去听了一个著名的经济学家叫利益明利老。他的经济学课，他在他来上课，我去旁听。旁听完了以后，我提了几个问题。后来他说你对经济还蛮懂的，他说要不到研究室聊一聊。我们这么一聊，就成为了一个叫年龄有点悬殊的莫逆之交。

黄老师 32:38

后来我也进入他的团队，然后我们做经济研究的时候，各位可以想想看，在2006年的时候，我给力老提了一件事儿，说你做经济研究都是研究当下的经济。咱们为什么不研究20年以后的中国到底需要什么样的经济理论？所以到后来李老师来给你一点预算，你可以的话，你来做这个事情。因为毕竟我是境外回来的身份，要做这个事情在体制里面还不容易，就是受到很多的限制。最后我们研究出了中国的三次分配理论。三次分配理论，我们认为是在2018年，中国一定要转型。再不转型的话，中国未来的经济会受影响。所以我们在当时写了报告，写了建议书，一直都没有备用。

黄老师 33:34

直到我想各位应该听过一个词，三年前咱们的老大提了一个叫共同富裕。这个共同富裕就是引用了我的就老板李宁，我们当时的一个报告就是第三次分配。所以你要问我，我觉得我很牛的事情，很有成就感的事情，就是回国以后做了这么一件事儿。

姜哥 34:03

那您都这样，就是这个时候会让很多人生出一个说，我你们我不知道你们什么感觉，我的感觉是我做什么能够也到达这个高度和这个地位或者这个段位，能生出这个想法来。我希望在座的各位，我希望大家都能生出一副我行他行我也行。您坐我身边了，力量感就是这样来的。您坐我身边了，你行我也行，对吧？我一定也得行，我不行怎么能坐身边呢？所以尽可能的坐在牛人的身边，能够感受他们的气运。

姜哥 34:42

不要怕，兄弟们不要怕，因为没有人知道自己未来会什么样。我引用您说那句话，没有不行，只要我想。对，没有不行，只要我想就是这个样子。如果对于曾经在东北，你看我们当时我们聚会在酒店聊天的时候，对我是放牛、放羊、放鹅起起起来的起来的是吧？这个大家很想听说您对我的看法是什么样的？就是现在换您问我了。

黄老师 35:11

我我我好奇的一件事情是什么？就我们你搞技师大会的时候，我是通过小关来认识的。其实我那时候我打了一个问号，这个问号我今天其实我想问你的好啊，就是什么呢？我我我说哪一个人是他吃饱饭没事干，他没有目的的搞了这么一群聚会，而且声势还不小，然后花费也不少。我说这个人是是是是想要在这个行业里面要造什么浪吗？后来小光跟我讲一句，讲了一句话，他说他啥也不干，他就只想做一件他自己想做的事情。然后我就问了，我说这哥们是从哪来的？然后大致上了解了以后，后来我我自己悄悄的。

姜哥 36:02

揣摩着。

黄老师 36:03

这他妈是不是有钱没得烧了，顺便洗洗钱儿把它洗一下。

姜哥 36:11

是这样吗？我是这么想的，老师就是我用13年的十几年的时间证明一件事儿，叫努力到极致打穿一切。我就是最牛逼那个我上去了，那是一条极其为难的路。那个为难就是我用十年的功力想证明一件事儿，一是有人我想我比如说我想见你一面，这还不是您像您头发丝儿一样的那么一个人。我说我想见他聊聊这业务怎么做，他说39800转账见我一面，我说好好好，那一我觉得我已经心很稳了。我说这个好，原来激怒我这么简单，我觉得说这个抖音我得做。其次我的动力是在于说我想验证我的想法是对的，叫我今天不想认识你是谁了。

姜哥 37:00

人家说范爷有个电影，说贩盐的事儿太小了，我不想犯了，是啊，我不想去找你请教了。我想让一堆人知道我是谁，并且来到我面前告诉我他是怎么赚钱的，问能不能帮我一把，而我是谁不重要，重要的是别人认为我是谁。做那一刻的时候说我用十年时间取得的成绩，两年时间就达到了。我想干的事儿就是这么简单，就是你我我人生有两件事儿，有三个人说我不行，你第一个人说我不行，那是谁呢？

姜哥 37:32

是我的初中班主任。他说你跟我老妈说说你儿子不行。我妈说他你调皮吗？不调皮。他他成绩不好吗？这个就中下游那他为啥就不行了呢？他说你让他去学一下修车，可能赚的钱更多，以后能养活自己。

姜哥 37:55

第一个人说不行，然后周边的人说不行，我老妈就很难过。她说你看他你见过老妈你见过对吧？见过，这个是非常要强的一个人，做什么都做第一。我说不行，我必须得让别人觉得我老妈的儿子行。不记住，不是我行，是我老妈的儿子行，我老妈李董事长的儿子得行。对，这是第一个说我不行。

姜哥 38:14

第二说我不行是什么呢？是我去淘大的时候有一个讲师，东北的整个东北只有两个淘宝大学讲师。那讲师是个女老师，是我第一个淘大讲师，是6000人。报名6000人选三，300选30，30选3这么一个晋级名额。我就我是大概我当时正常应该是六十几位，然后因为报递材料递交的晚，我是第166号展示。

姜哥 38:39

那个东北的老师跟我说，他说你想干嘛？我说我想改变世界。他就是说你连你自己都没改变，你想改变世界。后来我经历的大多数挫折都是由这个老师造成的，也就是说你想行我就得捏死你。

姜哥 38:55

我当时这样就是我要用技术制造了障碍，无数的障碍。我不认识的人都说这人不行，这人怎么样，逼得我只能靠技术打拼一切。他们当时说张宇讲课讲的好，就为了接业务。我说我所有业务都不接，我只想证明我的技术是最屌的。我凭本事赚钱，我就要做技术最牛逼的一个。就走到一个极度内耗那个阶段，就老王加强plus的一个很窄的路就要把它走成。然后走了十年就确确实实凭真本事赚钱，我就要我要纯粹的讲课，纯粹的站在台上。

姜哥 39:30

我要讲课，讲第一认证第一课酬我要最贵的，讲课要最多的，全国评分要最高的。你问我争什么？我就想在这儿讲个课，我就想评分最高，一切都没有。

姜哥 39:42

他们说这个时候他们就是成神之路渡过那个人。他说你赚钱不赚，要学不要就没法攻击你，就为了争口气，说你说我不行，我就要行给你看，你说改变不了就要改变。你看说第二个说我不行的人，第三个就是一个姑娘了。人家姑娘说我很爱他，想跟他结婚，他说不行，意思就是说你很稚嫩。

姜哥 40:04

我说他说你有问题，你要找到你有什么问题，我就跟你很好骗，我就逢人就问我有啥问题，我有啥问题到处大师的课，所有人的课全学一遍，只求一件事儿，叫你告诉我我有什么问题，我就想知道我有什么问题。那是我极度精进的两年，我就要做到。我是2018年全国电商嘉年华的排第三的老师。为什么排第三？很牛了？因为活动是我办的，奖是我班。我想说我第几我就第几，我这第一机构第一讲师，但是不好看。我第三机构第三讲师全国十佳讲师，全国十佳教培机构。我当时写的书叫电视相对论。

黄老师 40:47

是那本我有还有是吧？

姜哥 40:49

那本我有当时搞成那个比较稚嫩了，那个时候写书还为自己爽啊。所以我想说说我不行的人我要打脸给他。我要证明我行，我最好是有更多质疑声，我就有更大的动力。所以搞技术大会我真的证明一件事儿叫我想，所以我干，我要想到了我去做。有人会经历几个阶段，能干啥干点啥得了，想干啥干点啥得了，我要的就是我想干，所以我得到，我要证明我来过，我征服过，就提升了一下。

黄老师 41:22

我告诉你，你这个事儿就干了一件事儿了。其实咱们刚刚有其实提到一个词叫气运，对不对？很多人的气运不够的原因是心力不足。还有不敢跟自己较真儿，其实你在跟自己较真儿。

姜哥 41:38

对，跟自己掰。

黄老师 41:39

你其实不是在跟那些人较真儿，严格说是你在跟自己较真儿。自己较真了以后，你其实已经做到一样东西。我们任何一个人在发展的时候，我们以做生意来讲或做事业来讲，它其实有五个阶段。第一个阶段是什么呢？我们讲的就是卖劳力。好，第二个阶段是卖产品或服务。第三个阶段就是要做品牌。但是我讲的这个品牌不是一般，我有个名字就叫品牌了，要做知名品牌。第四个阶段就是定标准，最高的阶段是卖思想。

黄老师 42:21

有些时候我们人是怎么被逼的呢？就是我要证明我自己行，所以我会精益求精，然后非常苛刻。到最后你的这个标准跟思想有了，所以说你最后是卖思想定标准，结果一堆人到现在还是在卖产品和卖服务，我的逻辑是这样。所以气运的这个事儿是来自于你的思想深邃有多少，然后你对自己的标准的要求有多少，那就决定了你的气运大小有多少了。

姜哥 42:54

然后我就是这是过去，其实人的未来的想法有很我我我会觉得我会有遗憾的地方。遗憾在于说疫情期间我当下的想法，我到今天才明白，原来疫情三年偷走了我很多东西。比如说我一定会考虑学历的提升，三国的身份，第三国家的身份，加上这个事业的布局、外贸的布局、财富的布局、人脉的布局。那三年我竟然是高速增长，但我不知其然，我不知其然是因为电商业绩确实做的很好，然后又在增长，一切都是喜讯。但是他偷走了我三年，是我现在应该是如果三年前投入，我现在已经拿到结果了。就是我我甚至会生出一个什么这个想法呢？叫我跟您汇报，说我当下在做的事情，趁着大家的机会，我就夹带一下私心，我的疑问你们听听看，我用我的疑问打开，你们记住黄老师追求的我追求的和更牛逼的人追求的东西，它一定是最宝贵的。大家都追求的东西一定是最有价值的，甚至超越金钱价值。

姜哥 44:02

你们看一看这一场内容，我也借你们的光儿，问问黄老师，跟您汇报一下我我我想干什么？就是我会认为所有的投资都要投资在自己身上。而且看到您我就看到了说你已经把时间的宽度和深度延展成这样。我要就我愿意我未来我会把我所有的财富，如果到您那个年龄能达到这个状态，我认为是值的，是可以交换的，是可以交换。

姜哥 44:30

你有的人叫什么活的精彩，什么如何，这个看上去精彩是真精彩，看上去都不精彩，他一定不精彩，这已经是事实了。另外说投资自己，我会在学历教育和人生狩猎范围上去投资。比如说我会考虑在深圳和杭州加大投资力度。我现在这个年纪所拥有的资源其实我用不完。那如果老天给我了，我不把它用好，其实是一种浪费。我就要让深圳和杭州的同学们，他们能成帮我跑赢一些人生的算法。

姜哥 45:06

比如说同样深圳你们看这样的地方，我说那来吧，投资几个学生，这就很快就能有支团队。对，有最牛的团队，最厉害的老师，最牛的项目，让这些人去成。而我只是顺手黄老师的有很多顺手的事情，说今儿你去看看这个事儿。对，那一定是非常的资源。所以我要考虑我能不能做一个顺手就能创造很多价值的人。不用那么用力，就一挥手来到这儿看到的朋友，我走了之后这帮朋友们能更好。然后他们告诉我说，江这个事儿成了，你过来看看，别人叫我来看看一定不是看看，我叫朋友来看看也不是看看，让你来是来上桌，认识一下黄老师，有什么问题跟黄老师请教，全部刷我人情。

姜哥 45:53

我认可你这个人，你就可以拥有我拥有的气运，那我们就会累计叠加起来。所以我会想办法叫塑造环境，我去哪儿哪牛逼，然后我再牛逼就是永远有一个护城河和分水岭。然后我对于接下来的东北的布局，就是我的老的客户基地，客户基地众多人。我的这个土地我去年买了1000万的。

黄老师 46:18

土地做农业。

姜哥 46:18

对，今年再租1000万土地，三年内实现所有土地的面积，就我大概3746配比，40我的60租的，然后会有土地金融的概念去做三年我会这个是一个什么呢？他是个很妙的事情，我一定要造福我的家乡。我要告诉整个东北地区的，我原来只是在我们老家出名，说街上边上路边那些小旗电视里面舜宇集团江总说通过电商改变自身，改变这个我行，你也行，反正就是大概那套东西。你你们你们见过的就是我想告诉更多的人，就是我行，他们也行。我能够身体力行的改变我自己，我也不会忘记生我养我的这片土地，给更多人注入信心，说我有钱了，要改变我的家乡，让这帮父老乡亲们也能赚到钱，这就是力量，你没有力量是不足以支撑干这件事的。

黄老师 47:21

我就听你这样讲，从杭州、深圳，然后一直到家乡的做做农业土地的事儿。我给你一个一句话，就是你正在用你的气运做一件事儿，叫高能城市。高能城市。对，因为高低的高能量的能成功的成事情的事，我们要做一件事情，它需要有高的能量。你想要好的气运，那你得要聚首你的能量。能量是什么？就是你要有目标感。你要目标感本身，你要能够想到这个目标能够汇集多少人。我觉得不是你你的能力有多少，是就简单来讲，咱们讲你的心愿有多大，你的心量再有多大。我就像你刚才讲的，就是说要在杭州、深圳做这些东西，其实不是咱们说我要搞一个什么然后来挣钱，而是大伙一起来，你只是顺带的把这些资源平台给搭建，大家就挣钱分钱了，所以这是高能城市的一种方法。

姜哥 48:32

很多人其实对于这个现在我对大家了解会多一点，他们的总会向外界寻求一些力量。我认为改变我驱动我人生最大改变就是责任。你看我永远都希望别人能好。这个架构在我身上，比如说我是就有

个EFG，就这宝剑跟我说，一切来到我身后交给我，我是这么一个人，所以我会在很多帮助。你看我们有自己投资的敬老院，就是帮那些孤寡老人，我们叫少有所学，壮有所为，老有所依。所有这一切就是我已经跑出了很多个汽运，汽运出来了，好多个气运。

姜哥 49:09

这个气运是在于什么呢？影响很多人的教育。我但凡当年在学校内没人管，我父母不知道怎么管，老师不知道怎么管。大家放弃你说你不行，总有一个人会说你行，特设奖学金。什么叫奖学金？只要跟我沾边儿的，这个奖学金就有。因为你认识我，你就有这个奖学金。

姜哥 49:30

告诉学校的这些人，他背后有人。我有专门的教育负责人、心理咨询师、学校的老师，也有人说那个学校来大人物了，什么什么大人物不知道都铺红毯了。那刚好我回我那个母校，母校我还没毕业，人家还没毕业就回学校。我说这个捐点啥，这个就是解决员工的教育问题。因为当你真把自己的员工当成自己家人，把他的孩子当成你孩子的时候，就更稳定。

姜哥 49:58

所以我觉得责任可以驱动一切，你最好做一个有责任心的人，以及你是不是一个有底子的人。再就是他们这帮学生怎么说呢？不为自己负责，就是他们没有那种迫切希望无比让自己好的那个心。第二就是不拿结果，就是我是说做这个事儿怎么能成都是过程都是贵人，对来什么都是帮我的。而这些人就是之一、之二、之三，最终没结果，这事就等于没有。所以怎么能够让我的这帮小兄弟们能够拿结果呢？他们的这是非常的充满激情热烈，但是就不成事儿，怎么能够成事儿呢？学生怎么成事儿呢？

黄老师 50:42

我觉得学生要成事，首先他需要的一件事儿，就是做任何事情先有想法，有计划、有步骤。我们现在有太多人了，想法很多，但没有计划步骤，那么这是第一步。第二步其实咬定青山不放松，就是做任何事情执行力很重要。我不知道各位有没有注意到一件事，我到目前62岁了，我是尽可能让我自己的身材保持着不是62岁人该有的身材。我用这句话的意思是告诉各位，就是一个人的自律。然后照表操课就把这两件，一个是plan计划，一个是do去做它，这两件事PD一做，那哪有不成事。

姜哥 51:32

就这么简单吗？

黄老师 51:34

对，就这么简单。

姜哥 51:36

大道至简呗。这个可能我们认为。

黄老师 51:40

我举个例子，我讲你这个事儿，我讲音乐听我当年05年回来，在北京的时候，我我我我在北京，那时候我自己一个人没有吸家带眷来，我们偶尔要出门，要出门，这个是我在北京就要搭的那时候很难搭到，最后只好搭黑的。搭黑的上去没多久就给你开始讲价格，要加价了。所以我后来想一想，我说这真

的实在是太恶劣的事儿了。我就在我的学生里边发动了一件事儿，就是有没有人将来想要对大众的运输工具来做一个处理。

姜哥 52:26

您不是又改变了谁吗？

黄老师 52:28

有来，这就是这就是我我来讲的。

姜哥 52:31

就是随手就改变命运呗。

黄老师 52:34

后来我的一个教授就说，我们同样是教授，他跟我讲，他说有一个人是阿里出来的那他们想要干未来就是想要干一个这样的事情。我说这东西简单，uber就有了，就全世界做uber。我说这一套系统我很熟悉，然后我以前在麦肯锡，所以我们帮他们做过这个商业分析。后来就滴滴打车出来了。

黄老师 53:05

滴滴打车当时成为他们对这个只是一个概念，但是你知道吗？最重要的是一件事情是你必须要有商业模式。任何好的想法如何转换成为一个商业，那商业模式的剧本是很重要。所以我们当时就因为这样子，然后介入了做了商业模式。现在我回头看，有一个很有趣的事情，就是只不过是一个念头。这个念头你愿意发心为更多人去做有趣的事情的时候，真的那个机会会来到你面前。但是有一个条件是你能不能准备好，你有你有没有那一身的功夫，然后可以的话就去做了。所以我对滴滴打车的贡献，我可以这么说，是我觉得是我这一辈子在中国做了一件很有趣的事情。

姜哥 53:55

这个还是黄老师，我当时遇黑车，我给你们讲讲降维。我越黑车深夜打车到北京，这师傅说我挺不容易的，我也想，我也挺不容易的对对，你说的对，咱俩都挺不容易的。他说我能不能再拉两个人，我说那拉，你也不容易。好，我花最多的钱绕了一圈儿，最晚到目的地。我说你这就不讲究了，为啥我花最多的钱浪费这么多时间跑了一堆我是那个最苦的人？

姜哥 54:27

他说，都挺不容易，我说好好好，我就气急反笑。我说第一我不讲原则，我打了你的车你就走就完事儿了。你什么不容易，但都不容易。你选择了你成为你，你不容易，那我选择了我，我也不容易，我没有原则的对你好。你看他在绕路，多花钱，我还像个傻嘚儿。

姜哥 54:49

我当时搞笑的是什么呢？我内心想的是这样，我说这个报销车费打车两百多不合适。我们出差都是差旅，都是这机构花钱。我的第一想法是不合适，我报这个打车钱，好像我我我怎么样了一样。我内心是这么个想法，我不想给别人添麻烦，我要自己垫这个钱，因为我要对我的不讲原则买单。所以从那以后我说讲原则，他这件事儿一定能帮我省下很多钱，或者说能帮助我少走很多坑。这就是为什么说江哥怎么像事儿逼一样，怎么好像江哥总感觉他做事儿有点框架。这个框架就是无数人遇到事儿之后，我的想

法是我没有原则导致了这件事儿。别的事儿一定有原则，就一朝被蛇咬十年怕井绳，这提醒了我的原则这件。

黄老师 55:44

事咱们中国人有些时候讲客情，其实我在国外在国外美国待了十几年，我学到一个很很简单的一个事儿，就是什么凡是事先讲清楚规则，任何东西都有一个规则。然后谈到钱的时候，我有一句话，我想今天也可以跟大家分享一下。其实每个人都想要钱，但怎么获得钱？不是怎么获得钱，而是什么钱是什么钱不是货币，钱是有效价值的交换。如果你有有效价值了，那么你一定能获得到钱。但是这里边有一个核心的东西，行，你的有效价值你如何去跟别人对价？对价就是你有没有原则敢跟别人谈，你有价值，所以你要收这个钱。

姜哥 56:33

这个话题掉，这个有点牛，这个能打穿很多人。黄老师确实比我高级，我如果要讨论这件事情的话，我会考虑说自身价值要超越钱之上的追求。你怎么能超越钱之上的追求？永远不缺钱，我会逼自己走向另外一条路。但黄老师这个道行实在是高。

黄老师 56:56

我们在麦肯锡的时候，我们做我们的麦肯锡的咨询，我们基本上专门做各国政府的方案。那当然突击的业务好做也很难做，所有的政府都做方案，都会告诉你我的预算有限。但我们麦肯锡所有的报价都是比同行大概会高至少50%以上。而且基本上我们的中标率是七成。为什么会高50%而以上还要中标率呢？因为为什么？我们我别人的PPT简报是200页，我们的PPT简报只有30页。

姜哥 57:37

我以为会做400页。

黄老师 57:38

300人人家两三百页，我们就是30页。我们我们要把一件事情压缩到30页，可以说清楚讲明白，并且告诉你，你现在不掏这个钱你会后悔。所以我一直的认知就是全是有效价值的交换。只要你有懂规则的人，那么所有东西按规则走。

姜哥 58:02

钱是有效价值。

黄老师 58:03

的交换。那你只要是有效价值的人，你敢开价。

姜哥 58:10

有本事的人永远不缺钱，缺钱的人一定没本事。那些自己感觉有本事的人，但是没有钱等于没本事。

黄老师 58:19

相当等于没本事，那叫吹牛吹牛。

姜哥 58:22

对价值是谁能为你买单？

黄老师 58:24

对，只有买单了才算是你的价值体现了。

姜哥 58:28

那你怎么在别人眼里就是来看待财富呢？比如说对您而言的财富观，这个叫什么呢？顶级功法。你们看就是学不一定学得来。但你知道开了这个瘾，知道说有这么高级的追求，你有可能上的。如果你看不见，连上去都上不去。反正我看到的都是满满的价值跟财富和顶级追求。您在您觉得在别人眼里什么是财富？

黄老师 58:54

可能在别人眼里就是你在哪里有好的地段的房子，然后有银有多少存款，然后你的这个社会地位加上你的孩子在哪里读书。我的逻辑可能不是这样，我的逻辑是我我的财富观是我有多少孩子，所以为什么我有六个孩子？为啥呢？为啥？很简单呢？孩子就孩子是我基因的传承，没有比基因这个传承更宝贵的资产了，这是第一第二。

黄老师 59:33

我举个例子，为什么孩子是我的财富？你看我有一个孩子在美国读书的时候，去了以后可能一定要住校。我跟他讲，你不要住校，为什么？第一也很难申请得到，那你必须还是要住外面。我就问他了，你要去住外面这个一间，假设我们用人民币来说，假设一间是6000块的宿舍，就一张小床，还是你咱们要住的舒服一点的。然后我的孩子跟我讲，替我省，我说你要替我省就错了。第一你不是替我省，你是要替你自己考虑。后来我的我给我的孩子一个财富观的课程，我希望我讲这一段的你们也可以去想一想听一听。我这样的做法未必是值得的，但是我的价值观是我认为它值得。

黄老师 01:00:32

我跟我的孩子讲，我说我一辈子在做很多的事情，人生总是会起起伏伏的。所以我要为我的意外先提前买单，也就是说请你记住，我不会给你有什么过多的遗产，所以你别在我身上打这个主意。我告诉孩子，你因为你有我的基因，所以在你身上的基因把它表现出来，就是我留给你最大的遗产，这是第一第二，你要在这里读四年，所以我们就在学校附近找一栋最好的公寓，我们把它拿下来。假设这一栋公寓有150平米，那按中国人的想法就是拿下来了以后，我们肯定是做二房东，切割成时间对不对？那我问我儿的儿子说，那你要觉得要切几间呢？我儿子说那时间太挤了，要不八间。我就跟他讲，你或可能不是我儿子。快为什么。

姜哥 01:01:33

我感觉我肯定没有继承你那个基因，我也没想到这个肯定是跟我们的答案不一样。

黄老师 01:01:42

来吧，我跟各位讲一下，咱们把那个实际就算是十间房子租出去了。我就赚那么一点点的房租差，对我来讲，咱们缺那一点钱吗？不把自己弄得小气了。我让他只隔了5间房，而且有一个很大的公共空间叫客厅。那租给什么人呢？我跟他讲客户画像就很重要了，就在你们学校去挑优质的客户。所谓优质的客户就是家庭的背景条件都不错的。

黄老师 01:02:20

然后我跟我的孩子说，就在美国咱们成立一家公司，你就是这家公司的法人。现在这个房子给你买下来了，就相当等于我把遗产交给你了。然后这四年当中，你可以请一个职业经理人当管家。但是这些要来住的房客的父母，我们要interview.

姜哥 01:02:48

要筛选一下。

黄老师 01:02:49

筛选一下的目的，当然我们是需要的是人脉。我告诉我的孩子，财富的背后是你不仅有能力，你还要有人脉。所以我告诉他，你要这样过滤人脉。过滤完人脉以后，请问房租是绝对有挣钱的。

姜哥 01:03:10

但是挣现在挣未来，挣以后的钱，挣别人。

黄老师 01:03:13

希望两年以后，你有两个收获。我跟我的孩子说，第一，你们同住一起四年，你们这些都是来自各地优质家庭的孩子，你们四年当中的感情肯定比你同班同学要来的更好。因为我们有设计了很多他们的party活动，然后他的家庭的资源咱们是不是就可以嫁接了？好，然后接下来四年以后，这个房子要买要卖，你决定反正这个房子就是我给你的遗产，可是这就是我的财富观。所以我不知道各位你们对这个老头的财富观有什么看法呢？

姜哥 01:03:57

咱俩想的差不多，我跟您说说当代版的plus版。

黄老师 01:04:00

来欢迎。

姜哥 01:04:04

我把黄老师这个事儿给你们再我我我给您一个叫无限遐想。好，无限遐想是吧？您给大家送了个礼物，我也给大家和您和我自己送个礼物。

姜哥 01:04:16

好，我们有一个组织叫浪钱浪前浪前是很多我们的各地的学生认可我们的人，同级别的。就像您说的，如果你一堆社会化的租客没有用，对，影响不了您的孩子。对，我都是同级别的浪尖组织，他们在这个城市您是一间房，我是这座城。我在这座城里找各个院校的通过我们影响过来的人，优秀的人优秀的人是什么呢？学他怎么优秀，傻逼做傻逼样本，牛逼做牛逼样本。两者样本都可以参考，傻逼的人可以更牛逼，牛逼的人说这个傻逼我可以不傻逼，然后互相影响，互相净化我的资源。比如说AI？

姜哥 01:05:00

你们但凡在深圳的人说，随时随地只要在深圳的，只要是月亮的说，今天黄老师来的这个地方，我们能不能来来然后黄老师的这个会所或者公司有活动，我们都去。黄老师你看我只要来求你们就去。所以你会发现我会注入一个城市级别的最高效的。而且这些人的人生啊，人这辈子能成就你的人就那么十个

八个。我不能让成就你的人变成十个八个变20，但我可以让你认识的有效人脉翻十倍。你城市级翻十倍，你是一个房子几十号人十块钱，不是一个城市几千号。

姜哥 01:05:43

人家所有注入的动能跟资源，我旗下所有产业的在用，这会是开入这个叫无心为善。我不知道我在成就谁，所以这些人会获得最大化成就，我也不再干涉这些人。因为物竞天择，一旦有人能成能好，他就会有点身边周边一圈人是你要么是牛逼人的打工仔，你要么是啊这个牛逼人的老板，你要么就是能够通过别人起步赚10万百万，有那么个二代，有那么多个人起步，他妈说给你这些，你去玩玩，你起步在你上学期期间就体验社会，就体验人脉的价值。

姜哥 01:06:27

当未来3年到4年的时候，回头一看，有人说咱看看这个项目，您可能会影响几个一个滴滴，我可能会影响一堆的一堆一堆就是它的创造性的价值在于我能看到。对我清楚的知道我要投资未来的我，或者叫投资过去的我。我能行，他们一定也能行，就是铺路，谁能借这个事，谁能上去就是谁的对，用的好是你的，用不好屌用没有，这就是我认为的我要在深圳和浙江，浙江就不用说了。在杭州这一片，只要是做电商的，无论是哪一家公司，你想做任何事情，我觉得我能说得上话。这个不是吹牛。

黄老师 01:07:11

就因为你有江湖地位。

姜哥 01:07:15

这个叫我不需要说我要付出什么。对，能够决定这件事儿是我可以不用付出，就会有大把的人情说哪怕他不知道这个人不懂没有这个关系，他会因为我说我想要他去帮我找。对，那我们是有需求，但我的这帮学生有需求，我说你们去吧，就是如此，我要做城市级别的生人脉折叠，做做。

黄老师 01:07:43

太棒了。这可以说是我的plus版。

姜哥 01:07:47

plus版。城市从几十人到千人从一个房子到一个城市，从一个事情到一个时代。再注入更多资源，就拼命的注入。不要看江哥的这个叫什么这个薛定谔的猫。薛定谔的猫定鄂猫一打开一看。

黄老师 01:08:10

这种概念这是一个量子的概念。

姜哥 01:08:13

所以这个其实也影射了我认为的，说以我来看叫永远相信有人比我强。永远去布局寻找孵化，然后开盲盒，永远给自己人生留下众多惊喜。只要你打开全是惊喜。这是我不觉得人生的后面总有未来的人，因为我所影响过的人在电商时代，就我在那个时代影响了很多很多人的人生。但是我现在一看，说我曾经能影响那些在学校门口卖酱香饼的，头发没了，担心的我去千岛湖。我就后来才知道，那个学生说如果没有你的话，他单亲，父父亲母亲给别的亲戚家的饭店打工做服务员这个孩子非常之笨，笨到什么程度呢？我说不要你钱，你走吧，你在这儿影响我，就你去别的驾校。

姜哥 01:09:10

就这种感觉，这么个孩子到什么程度呢？我说你开完网店了，加完好友了，你给我拉个群，我替你卖，你卖我的东西，卖掉分你钱。如此之笨的人，能在大学期间通过电商改变他妈妈的命运。我给他妈开了个饭店，买车买房娶媳妇儿。来到我面前的时候说您记不记得我，如果没有你，我不知道我在哪里改变命运。就是就这么一件事让我觉得说原来的人生希望就在于说他其实给了我很大的动力。我真的是在叫什么呢？希望他们能比我更强和更好，得以见证我的想法是对的。

黄老师 01:09:52

这就是一个发行了。

姜哥 01:09:55

发行了就我就要做这么一件事情，所以关于这个财富富最重要的财富在于叫是容错率。千万不要干一件事儿就没了，一定要提高容错率，咱不怕错容错率，然后拓展人生的边界，然后能想要改变全世界，或者叫能影响更多的人，因为你的存在而变得更好，坚持做这件事情，人生真的很精彩。

黄老师 01:10:27

所以最精彩的一件事是莫过于你们看到了他亲口告诉你的这件事情，所以这就是榜样的力量。

姜哥 01:10:38

我我我其实还有一点，就是我觉得好的东西得让他们看到这事儿。好，他们哪怕有样学样学10分之1.

黄老师 01:10:46

那就是要有参照物了。对，那参照物就要参与，参与的话就有参照物了。

姜哥 01:10:52

所以他们很多人不知道说我为什么要聚会？无效，我不想社交。您觉得这个对于未来而言社交这件事你怎么看？

黄老师 01:11:02

未来而言，社交还是去哪怕AI的时代了，社交还是需要的。因为人的心灵心灵上人人是无法自己单独相处的，所以人还是需要你有跟人来互动，只不过是互动的人数跟互动的场景的问题而已。所以社交我认为一辈子是终身话题，也是一个终身的需要。

姜哥 01:11:29

您怎么看他们所谓的什么礼尚往来，说年轻人厌恶的一套，说我不想懂酒局文化。我不想和你怎么看这个话题。

黄老师 01:11:38

我觉得如果有这样的想法，应该是年轻人的一个过渡时期我不能说这些年轻人有自己的主张，而是他在那个阶段他是厌恶这些东西的。但是他不知道他这个厌恶的背后是在做商争。

姜哥 01:11:56

这他不行。对懦弱弱者的逃避是你。

黄老师 01:12:00

应该去接受这个世界，这个社会就是这样的一个规则，但是在这个规则里面，OK能要不要喝酒，要不要多说几句话是你可以决定的。但是别忘了一件事儿，人生任何一件事情不是自己可以做的，是要有一堆人来城市，而城市的人并不是一堆最牛的人，而是各自不同角色扮演的人都能被你用的好。

姜哥 01:12:27

妙现在妙我是。

黄老师 01:12:29

这么看的。

姜哥 01:12:30

人与人人与人的链接关系。我认为这个世界简单就叫我和自己的关系，和他人的关系，和世界的关系。没有。

黄老师 01:12:41

那我的看法是这样，我跟世界是什么关系呢。我跟世界的关系，我给自己，这是我后来修正的。我38岁那一年我告诉我自己，这个世界没有我喜欢跟不喜欢的人，只有我愿不愿意了解他，跟他愿不愿意了解我的人。如果我愿意了解他他也愿意了解我的，一般我们都是啊八九不离十都会做非常好的朋友。而且莫名其妙都会有很多好的good news的东西，大家彼此share。所以我的观点是这样子。

姜哥 01:13:16

我们这个有一个您觉得我是个什么样的人我。

黄老师 01:13:20

觉得你是一个能够给得出来并且有想法有思想的人。特别是在像这样的年龄，那我都怀疑了。如果您是三十来岁的话，那么你的心智年龄应该都55 60了。大概是属于天到底那那那个影片里边的那个人了。我不知道那个人叫什么名字，丁文英，丁文。

姜哥 01:13:44

我这次去5台山就去他跟那个大师聊天的那个寺。

黄老师 01:13:49

所以我真的脑海，因为你讲了五台山，我就在想这个应该很像一个我看过的这一部剧的，我现在一讲，你打听原因我就想起来了。

姜哥 01:14:01

我是一个非常爱给别人送礼物的人，对我的所有朋友，就我以我老妈说了，请人吃饭最牛逼，别吃饭的时候让别人请客。我以前会肉疼说，为什么我请客？现在觉得确实是这样。是啊，请客穷不了，对，送礼也穷不了。对我是疯狂撒礼物。因为我有个外号叫蹲哥，蹲哥就我送啥东西都一吨送送什么一吨，送这个大米一吨。你说的我一吨大米你说吃不完，我小兄弟送的我也吃不完，对吧？你们尝尝看你要想我今年布局农业了，那就意味着我周边的人都能吃得上我榨的油、我种的菜，我搞的米、我养的猪。

姜哥 01:14:42

我想说一件事儿，叫我好了，大家都有好，认识我的人都能因为我的存在而变好。只要我好，我就一定想着身边的人能好，所以多送礼物，多赢贵人。对，是问这句话的意思就是黄老师有没有什么礼物可以送给大家？对。

黄老师 01:14:59

可以。我有一本书，这本书我的先讲好啊，我的书在国内都是不能出版的。因为我是境外人士的身份，所以有很多是通不过审查的那我那天正好，因为我我是今年1月1号搬到深圳，所以正好在搬家的时候，我竟然找到压箱宝里边还有一些早期十年前的一本书，十年是叫前世今生对，但这个钱是金钱的钱，趋势的世黄金的金，生活的生前世今生。讲什么是钱？是把我当年因为几十年来我在财富当中的路径上跌跌撞撞以后，我自己整理出来了一个心得，然后写了这么一本前世今生。

姜哥 01:15:51

我们能不能？我不知道有没有助理在，你发一个福袋，我们能送多少本？

黄老师 01:15:57

二十本。

姜哥 01:15:58

好，20本我们先发十本。你们看这福袋，先发十本叫前世今生。这个书号，这个书号，我们先发十本好吧，先发十本看有没有助理在。如果助理不在的话，这不在我们。

黄老师 01:16:18

就截图。

姜哥 01:16:19

我们就是写这个前世前世今生前世今生。然后我们截图，截图一下看我们每年每次直播都会送礼物。那好送礼物除此之外您看能不能说我后面还会来深圳，那我来深圳我们在我有一个叫汽运加一的那个那个汽运的诞生的一个产品，我那个产品其实想要做。

黄老师 01:16:44

这个就就就这个，对我有送给你。这我看了，你送给我这你过年期间我看了。

姜哥 01:16:50

对我就这一下，我今年这帮当朋友全部拿到这个之后，大家纷纷都会考虑再给朋友送几本。是我就觉得这个路子是对的，这个路子是对的，我真的能让我的存在能连接它们变得更好。我们先截张图，我现在截张图，这张图来黄黄老师您来说停，我们截图停。

黄老师 01:17:07

好。

姜哥 01:17:09

这样做OK我看看。好，先生，我给您看一下，您录一下屏，您看看。

黄老师 01:17:16

好。

姜哥 01:17:17

停停好，已经已经停了，已经停了，看一下，这张图我会发在我的朋友圈进行公示，我看看都有谁，看看谁是今天的气运之子。我们看到的第一个，我看这是视频，在这里这个为准GS是吧？第一个是GS对，那个成叉叉正在购买，这个人排第一给他一本叫成什么不知道OK。后来来这个送礼物的这也算。然后我看看今天他们有几个送火箭的，我们俩送火箭的，我们再再再我们再对，再再多送五本。然后这个甜心，哈哈哈哈，然后后面这一念这个。

黄老师 01:18:06

通透那个感怀，然后和还有石榴，还有云南bingo .

姜哥 01:18:13

bingo.

黄老师 01:18:14

树树叶树叶医生。

姜哥 01:18:16

还有个表情。然后最后一个叫凌风。

黄老师 01:18:20

凌峰。

姜哥 01:18:20

凌峰好吧？林峰好好，我们感谢这个前面的气运之子。除此之外在深圳我们会有一个我想着是能为，因为这帮学生他们的天道很难就镇压他们很难。

姜哥 01:18:36

好，你无论改变什么学科，什么想法，父母只要说你回老家，你报土木，你找王哥家的孩子结婚三件事儿，人生直接气运缩短。对，缩短80%是怎么能够改变父母的心态？我是这么认为的，我说叫共识性。在改变父母的同时，他们还有两个助教的小朋友，深圳来的，我给他们做了一个方案，你们请他们喝奶茶，他们会告诉你那个方案是什么，好吧？这是第一个送他们礼物，也送你们礼物。

姜哥 01:19:09

其实这个黄老师说说我是怎么看的，一定要现在影响你的父母，影响你父母让他骂你是说我有这个想法，让他骂，骂着骂着他明白了，谁骂你谁负责任。对，是语言的深度决定了交情的深度。对，来骂我，来指导我，跟我吹牛逼。对，大哥一吹牛逼，大哥舔明白了，你看大哥就送礼物是吧，你点上大哥爽。让引导父母骂你，教育我希望你骂我是希望你跟我沟通，这是第一个。

黄老师 01:19:41

这叫向上管理。

姜哥 01:19:43

向上管理。除此之外说种树十年前是最好的。对，再就是当下影响你的父母等于影响了你父母一生。你的一生，你孩子医生和你身边人的一生。

姜哥 01:19:56

跟你父母打好关系，就是让你父母给你提意，怎么提呢？做完了你看这事儿行吗？不行，傻屌，你说我结果在这儿行了之后再跟他说问能不能做，不要说上来就问能不能做，拿到结果问他，你看这个行吗？对吧？拿到结果问你肯定得说行，他妈一半说你都做了，你还找我，还来找我。对你还来找我。对，所以就引导父母。

姜哥 01:20:22

对，我认为还有一个叫什么呢？叫跟父母尽快上桌。人这辈子的时间压缩是在什么呢？能坐在一张桌上，我尊重你是这个人，尽早让你父母尊重你，尽早影响他的一言一行。

姜哥 01:20:36

当我想教会别人的时候，我就学会了。我吹牛逼肯定要先给我自己洗脑，你用正确的价值观洗脑你自己跟你说遇到阻力我拼命教你我就在拼命成长。对我就在拼命成长。你好没好我不知道，我肯定好了。

姜哥 01:20:52

是然后不断影响。然后当你能够影响你父母的时候，影响员工洒洒水，影响客户更不是问题。那你永远在以求真的心态，带着身边的人求真。我想象不到未来他有有多牛逼，一个家族的力量来支持他。所以我想做能够改变这些人真真正正的家庭的命运，一定有很多东西是什么呢？就是我看过的电影叫1942。

姜哥 01:21:21

逃荒的时候逃荒逃荒就是说跟着我，你还得跟着我。那个地主跟那个小，是因为大爷知道如何做地主。对，不出三年，大爷还是地主。这就是家风传下来不可外传的最有价值的东西。是父母不知道，孩子不知道，这辈子不知道，下辈子也不知道，一定有这种东西。对我想带着这一些人把这东西搞出来，研发出来，然后就这辈子开始不吃下辈子不吃这辈子吃的苦，就是一帮人能通过气运起来。对，还有一个我想说的点是，你们不要觉得这是我的东西，你说了就是你的，你用明白了就是你的不是我的东西。

黄老师 01:22:03

我只是借你的手把这个东西要展示出来。

姜哥 01:22:08

对，但你拿过去了。

黄老师 01:22:09

就是你的这个东西是其实是没谁用谁好。

姜哥 01:22:13

谁用这样。不要说江哥说的气运，你就说我认为气运是什么？我想怎么看这件事儿，我认为是啥？今天说如何跟父母沟通，为什么要改变父母？那个小伙子后面会公示出来，他说就是他的，他不用说里面说江哥说了啥，我认为跟父母要这样气氛就是他的。所以不要做一个自私的人，把东西藏在自己手里。我当年能从电商逆天改命，就因为一点这个事儿我没跟他们说过。

姜哥 01:22:40

有个义乌有一个老板姓朴，人如其名，非常有魅力的一个人，就是我的一部分商业启蒙就来自于朴总，感谢浦总感谢浦总。朴总这个人他有两件事刺激我。第一个是做玩具，做对韩贸易。这个人非常会吃会喝会玩，让我明白原来这个老板什么本事呢？没本事，就是会跟这个社会打交道，就是本事，就把我们聚过来了，我畅所欲言，那人肯定公关我，送这送那吃这吃那不要。这买西服，我有一身西服，这个他送送了，我说不行，得给钱，他找别的老师，别的老师就是照单全收。

姜哥 01:23:23

当时有个技术叫你搜索江雨，或者你搜索这个汽车后面就出现江雨，也就是它可以用那个数据灌进来叫搜索词条。这玩意儿不值钱，一个老师卖他15万，后来有一次他喝多了，他给廖老师揍了一顿。我当时要人钱，估计他得揍我一顿。对他肯定他有本事了，就是你不能骗人家。

姜哥 01:23:46

对我就是那种，我说大哥你对我这么好，我会什么给你什么。这有这大哥有一天会了一项什么技术，他花了不少钱做到说可控排名可控的，可控的就叫极端的技术。那那就是那那那就是我的第二桶金就因为这件事儿就是我帮助了一个人，这个人花钱，这个老板有能力聚集这东西买了技术，他说将所有人都在我这儿赚过钱，唯独我给你钱你不要还帮了我这么多。

姜哥 01:24:16

他把一堆电脑打，那个时候就已经开始用科技了，一堆电脑苹果电脑，然后怎么操作，怎么计算。他一个卖这个家居用品的，你搜索摆件，第一是它，它可以你可以那个时候拥有这个技术不亚于牛，不亚于核武器。对我当年做类目垄断的时候用的就这一招。就是因为我帮了这个人，别人帮了收的钱，被他揍了一顿，他把这个东西给了我。然后就基于这个理论就牛逼上去了，这个非常的有意思。然后说这个怎么怎么为什么说的是朴总来着？

黄老师 01:24:54

就是你刚刚提到了。

姜哥 01:24:56

不是，是上一话题是什么来着？为什么提到这个朴总商业启蒙。

黄老师 01:25:02

商业启蒙。

姜哥 01:25:03

对，不是你用的。对你用的就是你的，这个老板啥也不会，这个老板就是你们所唾弃的应酬，吃明白、喝明白、玩明白，你们唾弃的这些，但他可以让他去贵人，他压根儿就没想懂，所以他找到了我，对我好，我就希望他懂我跪那儿求他，大哥你用吧，我吃你的喝你的，用你的。不好意思，我得帮你叫百

分，他就做到了，怎么让别人求着他赚钱，我就求着他赚钱，他不赚钱我过意不去。然后他好了之后说这事儿交给你，那就不一样了。然后这个老板第二件就是你会发现他不懂，他不会，但他能聚贵人，他能让别人希望他好。你看他好了。

姜哥 01:25:48

对，聚势大会也有一点点他的影子。因为他亲眼让我看见他那么卑微的求这些人，被一堆人割韭菜就揍了那人一顿，然后又把技术给了我。我就觉得这个东西奇妙，这老板真是干啥成啥，他想干别的也能成。他就是那个大爷，大爷换个领域还是大爷。

姜哥 01:26:10

是，这个老板就是我看见了，所以我信了一个礼物送给你们了。我看他们说的东西，还是那句话，用的明白。无论我的东西，黄老师的东西只要你用就是你的。你不用提江哥什么，黄老师什么，我们讲了展示给你看了，江哥带你来了，你就尽情的吃。我都带你来了，我能看你吃吗？你来了介绍给你那就是你的，对吧？

姜哥 01:26:38

用的明白是你的，所以你学的再多不如用的好。女朋友也一样，你用的好了才是你的，你用的好就是别人媳妇儿了，那就是别人媳妇儿了。所以用的好你珍惜的你爱护的你。有一个词不好说，你爱那个自行车，有人把它挂在墙上，有人站起来蹬，你用好了是你的，就是希望你们能明白这一点。

姜哥 01:27:08

我给你们讲了，我带你们看了，你的气运是大家的，我只是翻书人，道理没有什么是我悟出来的，只是我组合的。我深知这一切不属于我，所以我要尽可能的做好它，带给更多人。我要证明他是对的。对我要让你们变好，证明这事儿对的。而你们要努力变好，证明我是对的，这是我想干的东西。你们真以为我在干啥，我这怎么着？我怎么着？十几亿规模，我跟你们玩这个东西，你你你想一想他凭什么？他为什么要玩这个东西呢？就是要证明这个是对的，且要两手抓两手硬。

姜哥 01:27:48

左手布局全国，全世界每个城市都有朋友，这些朋友都希望我好，我又去不了。每个城市都有这个地方的学生，买过我书的人我去哪儿？你看我来深圳，深圳来一拨人，朋友聚会顺带带着小兄弟，我做千人级别的城市级别的爆炸性的气韵的叠加和气韵的流转。布这个局，当有一天黄老师我可能在机会和成就上已经超不过你了，但是我想在plus成就上面能炸出一堆个我来。

黄老师 01:28:22

那这个肯定的，绝对绝绝对对的。

姜哥 01:28:27

行了，行行，做做老板来做。我们就看看有没有入镜，入镜。

黄老师 01:28:35

OK了，OK了，我看看等会儿。

姜哥 01:28:38

是吧？

陈厂长 01:28:38

有麦克风吗？没我，有你，有我了。

姜哥 01:28:41

有你坐着，我就坐这儿。那怎么样？可以，挺好，咱们打欢迎陈厂长，我让你看一看我们的。

黄老师 01:28:49

人还有一个麦克风吗？

姜哥 01:28:52

我一会儿我再给他，他他比较缓慢，你看一下。

陈厂长 01:28:56

欢迎这样我说可以入境的，入境就行，就是麦克风无所谓，声音大我可以，声音很大。

黄老师 01:29:02

来还是需要。

陈厂长 01:29:03

还是需要。行，那我我跟。

姜哥 01:29:05

你对话几分钟，你跟黄老师聊。行，黄老师跟你的时间多宝贵。因为你正是贵在当下。

陈厂长 01:29:12

行，跪在当下我去选择，贵在未来。行，你跪在在未来等你。

姜哥 01:29:16

我有没有说什么叫用在技能上和技术上，我觉得我想要，但我觉得我不行。我就找个高个儿，你看高个儿就来了，你行，你上对吧？你我是煤老板，你是我的技术总监，你说矿挖哪儿，你要啥资源，我给啥资源，你让咋干我咋干，我做个听话的老板。

陈厂长 01:29:34

这个段子特别好，就是说那个煤老板因为有安全意识。

姜哥 01:29:38

拍个片就好。对。

陈厂长 01:29:39

有安全意识从来不瞎指挥是吧？说干互联网的不行，干互联网的瞎指挥。

姜哥 01:29:45

所以我现在是什么呢？我有个特别牛逼的牛逼算法，让你长盛不衰，昌盛，让你一直能聊下去，一直能赚钱。对我就我大概说一说快点，你说你的理解能力比较快。

陈厂长 01:30:00

行，我认为说不是你不用跟我快点跟我说，你跟观众说的话你得说慢点。

姜哥 01:30:05

不，没关系，他们顺带爽一把。行，我们就尽可能不要说什么尽全力，就是稍稍一洒洒水就到处都是花。

陈厂长 01:30:13

到处都是好，可以。

姜哥 01:30:14

我认为这样就是一个老板，如果要忙就代表屁股没擦干净。叫什么呢？我知道这个叫叫百倍增长。你当下面的人忙到飞起，就是稍稍一个电话，这人一周内都闲不了。我跟你讲一堆人能为你拼命借势能借人事，然后把你做的一变成100，你就做一就一百。以你的视角，你知道你说当下这个人物，你们知道他是谁吗？

姜哥 01:30:42

抖音原住民。我见他徒弟收我39800，我当时要知道你是师傅，我必定干你一把。那我现在徒弟收我39800，我搞军师大会，我说你来他徒弟来了，求着来签名，对吧就收我钱的人，你想一想我会让朋友收钱，我是一个怎么付钱的人呢？就不要当我是傻子，我一定会想方设法在你不需要钱的地方给你钱，吃喝玩乐礼物上叫我们是朋友，我尊重你，你不用找我要钱叫支持，说大哥支持一把要多少，说说大哥我有东西卖，你大哥不买我就支持，永远靠贵人提携。一个处在抖音原住民，孵化了那么多千万级的这些赚到千万级前的网红。跟你们差不多，就是小区交委他们大概多大岁数？

陈厂长 01:31:31

99的00的是吧？所以有一个97的最早最老97的。

姜哥 01:31:36

最老97。所以我想说的是，怎么能做百倍增长逻辑。你发现了以你的眼睛，你的视角就是钱。你得找一堆人，像我现在带这帮学生一样，他们好了你一定不差，众神得有人捧，所以叫发现扩张，我们叫气运加一，叫我获得了当下这个东西。对我把它给了你，再给了一堆人叫气运的流转。就是我有好东西要流出去，是的，市场要流通。

姜哥 01:32:04

然后干嘛呢？我们就要实现气韵的叠加和气韵的倍增。这个东西我已经不知道，一掀开我靠冒金光你能理解吗？你我只要往里丢一个一，你看我丢了什么？

姜哥 01:32:15

来深圳了。说AI这件事儿，我来之前只是体验。我说过来你说要来了，对吧？为啥我能来你这儿呢？

陈厂长 01:32:24

因为我们做的还行。

姜哥 01:32:25

我操，这不是我还行，你不得你陈厂长你的徒弟都说这个了，你怎么也找我要这个。

陈厂长 01:32:32

我那我能找你要钱吗？

姜哥 01:32:33

那你看吧，多年前的布局就在于此。我说我来了他不说，你滚，他也不说要钱，对吧？他能让我来他能行，就是他有的就等于我有的。你们记住一点，叫用的好。我永远不会说厂长你这玩意儿咋干的，教教我，永远不会问你给我用就行。

姜哥 01:32:53

我做听话的好老板，这叫用的好。属于谁？他能赚千万，那我得想着赚一万。我要是比你更行了，那咱俩就把你500万都赚不着，千万不要做与人争的事儿，顺势而为，你就是一阶段的贵人，发现了你用的好就行了，懂吗？就花钱买单。

姜哥 01:33:11

我原来认为说那个那个普总，原来我说这么屌的技术要靠我研发，妈的肯定研发不出来。还好朴总具贵人，我帮了他他把这东西给了我，就不经意间给自己众善缘，众善化，叫怎么怎么说来着，众善果，结善果。好，所以我认为说你的应用这是一个告诉你们叫曾经能开宗立派的人，后来因为一堆未知的原因，这哥们儿叫什么呢？他没悟到，但是他拿到结果就这个很神奇，你们听了太多好的东西了，吃了太多你们就吃的太好了。人家真的是那种他妈的一件事儿当800件事干的，他这个人西服把事儿能干得好，但我认为就一点叫怎么运用的好，那你将更牛逼。接下来你跟黄老师对接一下，看怎么能够把AI这事用的好，给我们这帮小伙子看看你也发现了AI时代众生平等是对吧？

姜哥 01:34:10

你跟我说了很多理论，你们听听看，这个才叫当下贵人。在这个时代内，通过这件事儿，我前面介绍的应用下沉拿到结果已经做到半生级别。用AI管公司的人，用AI管自己的人，他妈拿出八个脑子，我看了一下上面写的东西，说理理性版的我，封闭版的我是吧，这人已经到这种程度了，我们前面所有的铺垫就是在等他。你们听听看，记住那一点，在他这提江哥就好使了，他应该不会收你们钱，懂了吧？你们看着来就行。

陈厂长 01:34:43

请你们吃点好的。好吃。来来行行行行。

黄老师 01:34:50

这个可以这么说，刚刚的一个介绍，其实我觉得在我的看来，今天来来咱们这儿了，看完以后发现这一件事情就是。

陈厂长 01:35:05

一个乾坤袋。

姜哥 01:35:07

对。

陈厂长 01:35:08

其实这样的，就是因为前面的内容我没有听太多，我待会我跟这个姜，我叫姜一吨吨哥是吧？为什么要叫他一蹲蹲哥呢？不知道你们知不知道这个故事，他送大米，他送大米他怎么送呢？他送了一吨对吧？你说这个谁家能吃掉一吨呢？我吃不掉对吧？

陈厂长 01:35:30

那怎么办呢？这个我不得送人吗？送人我总不能卖吧，我卖大米我也太掉价了？

陈厂长 01:35:35

我跑出去卖大米，我说这样，这个是我有一个兄弟，自家有个农场送了我一顿大米，很有面儿。我说自己种的贴的特别好。我说这个老师我送你50斤，那个老师我送100斤。最后就是这个一两百个人送出去了，我等于是他给了我一个送礼给别人的理由。

陈厂长 01:35:55

对，然后完了我这个莫名其妙的我送了礼给别人。我这一两百个好朋友全都记得他的好，也既念我的好又念他的好是一年我的好事。我第一个同事分享，对，然后他分享了。对对对。

姜哥 01:36:12

这个大家都记得。对。

陈厂长 01:36:14

大家都记得说怎么就有个人送了一吨大米吧？这个时候所以我的朋友圈里面的人都叫他叫蹲哥。蹲哥就是因为一吨大米，所有人收了他这一吨大米，有1米这个吨米之恩。对，所以这个是一个特别好的事儿。然后前面的内容没有听到铮铮哥跟大家讲具体什么详细的事儿，但是我觉得有几个点是可以分享的。这个我先分享，然后黄老师再补充了，我们彼此分享。

陈厂长 01:36:40

对对对，我对关于AI这个事儿，第一个我给大家讲第一个事儿，叫做你往一年后看啊，你站在一年后再看今天所有的AI专家，所有的AI专家。注意我说的是所有的AI专家，可能包括包括可能包括而不限于像包括现在很火的梁文峰，可能很火的谁谁谁，你可能发现他们都不在了，或者他们又未必都是那个世界里最厉害的人。如果你站在三年后再看今天，你会发现包括我可能我今天跟你们讲的关于AI所有的一切都是皮毛到极致非常肤浅的东西，为什么？因为AI这个世界的变化速度太快了。

陈厂长 01:37:28

今年是2025年刚开年，我们回到2023年，2023年那个ChatGPT那时候刚刚火，也就是差不多3、4月份的时候。我记得百度那个时候搞了一个大会，大会说自己文心一言是中国第一个国产大模型是吧？我们今天的文心一言今安在？已经没了，这才不到一年了，没了。所以这个事情代表了一个什么事儿呢？代表的就是首先机会是无穷的，这个事是第一件事儿，机会是无穷的，我们过往这个创业或者什么的，我好像感觉就是说年轻人也好，或者说新人也好，他入行的时候他总归会遇到很多挑战。资源的不足，认知的不足，经验的不够。

陈厂长 01:38:10

但是在AI这个时代，我可以明确告诉大家，这个世界是变化速度是极快的。也就是等于是有一个无限个弯道的一个赛道。当一个赛道有无限个弯道的时候，就意味着你随时都有可能突然间弯道对就超车了。也就是我们玩那个赛车游戏，对吧？你不知道你们玩过赛车游戏，赛车游戏最怕什么，就全什么直道。既然知道，如果你在后面那你废了，那你不可能？你发动机不如人家，然后你那个车技你为啥你跑的比人家慢，那车技肯定不如人，那基本上知道肯定赢不了的。

黄老师 01:38:42

但是在弯道只有在弯道。

陈厂长 01:38:45

才有机会。但AI是一个弯道极多的赛，多到什么程度呢？就多到前几天，上个月最火deep seek，现在号称全球最火的，没人讨论deep sick。其实现在全国内讨论deep sick，海外已经开始讨论那个group 3了，grow 3。那马上ChatGPT4.5发布，肯定就是ChatGPT4.5。

陈厂长 01:39:07

然后过段时间可能国产这个国家队，中国国家队可能上场又会搞一个什么华为的什么模型，就不知道。他会随时颠覆之前的一切，几个月颠覆一波。而且这个颠覆不需要你用力，你需要干嘛呢？你需要张个网在这儿等着。

陈厂长 01:39:26

这我有一个理论，这个理论我跟惇哥分享，也跟黄老师之前见面的时候分享过一次。我说当天上全是龙王在斗法的时候，都是仙人在身上，天上打架的时候就会下起瓢泼大雨，对吧因为马斯克能放弃自己成为国产第一吗？世界AI第一人吗？他不可能放弃的对吧？那山姆奥特曼他就会放弃吗？他也不会放弃。他刚刚拿了孙正义400亿美金，又拿了比尔盖茨的钱，那比尔盖茨、孙正义all in在山姆奥特曼上。

陈厂长 01:39:58

中国能允许美国独霸AI的这个霸权吗？也不可能，所以这个就导致天上全是神仙在打架，对吧？我这边开源，我这边就免费，你这边提升性能，我这边就要实现多功能。所以大家在不断的创造机会，这个就是大哥在创造机会。

陈厂长 01:40:14

老天已经下雨了，而这个遍地的雨全下来的时候，聪明人应该干嘛呢？聪明人啥也不干，端个碗接雨，那更聪明的人干嘛呢？更聪明的人就是挖个池塘接雨。笨蛋干嘛呢？笨蛋看着雨下了，然后被淋感冒了。

黄老师 01:40:35

这个笨蛋现在。

陈厂长 01:40:36

很多很多很多很多。因为雨下了他就看着，真的好火。AI好火跟我没什么关系，我看着那场雨在下，然后他不知道的是，其实你在雨中，如果你没有接到雨，你没有囤到水，你会被淋湿的，淋湿会感冒的。

会被那些不用AI的人，就是不用AI的人，会被那些用AI的人给淘汰的对，这是一个很重要的事情，这是第一个我想分享的点。

陈厂长 01:41:03

第二个我想分享的点，是我前两天在深圳这边有一个创业者论坛，我跟一些搞人工智能的一些教授什么的聊了一个问题。我就问他们，我说你说这个AI，现在当然deep sik也很好，chat GD也很好。我说有没有可能有一天突然我们专门做一个大模型，就叫渣男大模型。说什么叫渣男大模型呢？他特别懂女孩子，特别会哄女孩子。这个大模型也不干别的事儿，就收30块钱一个月。专门帮那些不懂哄女朋友的人，不会谈恋爱的人去在旁边出谋划策出谋，我收一天收你一块钱。

陈厂长 01:41:46

对，有没有可能有一个人你可能你啥也你没什么特殊的能力，你唯一的能力就会哄女孩子开心。但莫名其妙的全中国有10万个人每天共送你一块钱，就说我就求你帮我一个忙。这个女孩我真不知道怎么跟她相处了，你帮帮忙。10万个人一天一块钱，就是10万块，一个月300万。

陈厂长 01:42:11

过去我们小的时候都有一个说中国怎么暴富呢？就一个人给我——人捐我一块钱，我就13个亿了。现在14个亿是吧？未来你很有可能你的经验认知，它是在任何角落发生的。为什么我说这是一场龙王打架，泼天富贵，然后满天下雨，但是每个人都有机会接到雨水的东西。

陈厂长 01:42:34

你举个例子，你觉得山姆奥特曼会去专门研究一个渣男大模型吗？那绝对不会的。对，梁文峰会专门去研究一个厨神大模型吗？我觉得也不会是吧？所以其实他会一涉及一个问题，叫当AI渗入到各个角落的时候，在各种细分应用场景下，比的能力不是技术能力，比的能力还真的是你过往的生活经验和阅历的能力。

陈厂长 01:43:01

我把这个事儿取了个名字叫认知资产化。就是过去你说你特别会谈恋爱，你说你这除了骗点女孩子，好像这事儿也就到头了，也就到了。对，但现在你可能变成一种认知资产包。换句话说你就是让梁文峰来调教他的模型，让说这个模型deep，这个必须得特别会撩妹，我感觉梁文峰还不一定有这事，大概率没这事，他他他是个理工直男。

黄老师 01:43:27

因为他没有他所谓的这个技术的底层逻辑。

陈厂长 01:43:31

对，他不懂这个事儿是怎么回事，对吧？所以认知资产化这个事儿是一个巨大的机会。以这个为核心去驱动它，就会产生各种各样的所谓的agent，所谓的智能体。

陈厂长 01:43:45

刚刚惇哥说，我在这个公司，现在管公司全用AI了，我是怎么管呢？首先第一个，我作为一个IP，就是要做短视频的，我是个博主。我首先我作为一个博主，我肯定知道怎么做短视频，怎么做直播。我这份经验，我首先认知资产有它变成了这个叫做什么呢？写文案或者叫做内容版的陈武陈浩。

陈厂长 01:44:10

我做个老板对吧？那个也管点人。我也知道一个公司怎么管，把我这个管公司的这个部分又做了一个叫老板称号完了之后我自己作为一个个体，我还是挺喜欢读书。这个办公室虽然书不多，跟黄老师那比书是要少很多，但是我这也算读点书。我们发现读书这个事儿，我现在也用AI读。我不是这个事儿特别容易分享，特别重要。就是各位可能是学生朋友，我现在让AI读书是这么读的，就是这个叫读书版称号。

陈厂长 01:44:42

第一我把一个书我自己先粗读一遍。第二件事儿，我让这个AI给我解释一下。我说你翻译这本书跟我过往所熟悉的那个理论体系有没有什么关系？我随便举个例子举个例子，比如说我们看这个心理学对吧？心理学可能我小的时候读过弗洛伊德，这几天我在读弗洛姆，或者我读了拉康，可是我也不知道拉康跟那个弗洛伊德到底什么关系。我说怎么办呢？我把那个任务丢给AI这个读书版陈的陈浩，我说你帮我翻译。

陈厂长 01:45:19

用什么翻译呢？就是你用弗洛伊德的话讲讲弗洛姆到底什么意思，就是你把拉康的语言用弗洛，就不是你把拉康的理论用弗洛伊德的。给我再解释一遍，这个还不算过分。

陈厂长 01:45:31

我们公司有个小伙子，他对佛经特别感兴趣。完了之后，他有段时间跑过来问我，他说什么叫四禅八定？我说这个虽然我也知道，略有耳闻对吧？我说这事儿，反正我感觉讲我也讲不明白，水平也不够高。我是这样，你用我那个读书版智能体，我说你喜欢什么你会什么。他说我学过一点点什么大学中庸，我对基础国学有点认知。是我说行，我那个AI你给我翻译，用大学中庸的语言给我讲讲什么叫四禅八定。

陈厂长 01:46:05

完了之后给他做个什么呢？做个30天禅定学习方案。然后那个AI就给他做了一个非常细致的，第一天出产怎么入？然后后面第二生产怎么入，一直到叫非想非非想定怎么进，然后到这个所谓的这个后来这哥们儿现在已经已经我们叫赛博修仙，赛博修仙。

陈厂长 01:46:28

这哥们儿现在已经开始研究这个维失踪去了，搞这个瑜伽师地论，研究什么叫阿奈耶什，什么叫大元进制，这个水平很高了。我说你这最近怎么这个水平突飞猛进？他说这AI教的AI对，我有个读书版的这我然后我还一个什么我就是我比如说有个绝对理性版的我对吧？

陈厂长 01:46:52

因为我是很感性的人，我做内容创作，做内容创作就要有那么点琴棋书画十九画的感觉。对，然后我其实平时写东西，我喜欢喝点酒，抽个雪茄。我刚刚已经闻到了，让自己进入那个脑子的状态。我待会儿我雪茄跪在那儿叫黄老师。对我觉得我就要让自己进入状态。但是人一进入状态，一感性就不理性。对，理性和感性之间很难平衡，对吧？所以我们过往我很纠结，我经常说我说在做IP或者我们叫在做老师。

陈厂长 01:47:23

做IP和做老板之间是一个非常割裂的人格，是做老板要理性。做老板要什么呢？做老板要承载，要托举，对吧？像惇哥他就是做老板的料，他可能承载和托举。

陈厂长 01:47:35

这个道德经里有一句话叫什么叫受国之垢？垢是为社稷主，受国之不祥，是为天下亡。你得承载托举，就公司所有糟事烂事儿最后都是老板做，对吧？好容易解决的事儿都员工做了，到老板这儿来的事儿肯定都是最难的事儿，所以老板肯定得心情很糟糕。但是你做埃批的时候又得是什么呢？

陈厂长 01:47:58

你得那就不一样了，浪漫对张扬是吧？像李白，他他他能当老板吗？李白当老板，他活该当不了李白，一辈子当不了官。本来这个事儿是不可以妥协的，很难调和。现在我发现可以调和，我就做那个中间的裁判，我做一个诗人版的称号，再做一个老版版的称号。做老板的时候，我跟我做老板的那个智能体一起配合工作。我做那个诗人版的时候，我跟那个诗人版的一起配合，我的情绪就不用太过，左右两边移动。我就不用做了，我在此处不动，我跟他合作，我们就变成了一个整合体。

陈厂长 01:48:37

所以跟大家在讲最后一个我认为是有必要分享的事是什么呢？不要问人工智能什么时候会有自我意识，这个问题不要问。今天跟你们讲一个认知，你们换一个思维看世界，你们就会发现这个世界会很奇妙。为什么非得把你和人工智能给分开呢？你们知道蚂蚁单个蚂蚁是没有，单个蜜蜂也是没有智能的。但是蜜蜂和蚂蚁合在一起的时候在一起。

黄老师 01:49:05

它的群体意识。

陈厂长 01:49:06

群体意识就出来了，就叫蜂巢意识或者叫蚁穴意识。甚至有很多不知道你们看没看过一些科幻电影，这个科幻电影里会描述一种星际文明，说这个虫族它是单个虫子抓回来没意识，但是好像一个整体虫族它表现出了极高的智能，还拥有科技。你换个思路，你今天别把自己放那么高，你不是主人，那个AI也不是你的仆人，你们是同属一个蜂巢不同的角色。你是蜂巢中的那个蜂后或者叫以王，你是蜂巢巢穴中的这个意识核心，然后其他的智能体是你的这个触角，但是你们共同组成了一个更高级的生命体，我们把它称之为叫网络化的生命体，或叫算法生命体。你把意识你把自己放到算法生命体的视角下的一个角色去看你把自己的主体意识稍微的往下放一放，你想象着虚空之中存在一个无形的风潮意识，那这里面就很厉害了。此时此刻，今天你只要在这个哲学上的视角一换，其实AI已经拥有自我意识了。因为这个自我意识是你赋予它的，因为你们俩可以是互为一个互为一体的生命体。因为我们简单说，其实手机今天跟我们的人的一个器官也差不多了。

黄老师 01:50:32

今天人类就是我们这个器官。

陈厂长 01:50:34

对啊对对，其实像眼镜我们其实很多时候我们脱离眼镜也不方便了。对，眼镜好像是我们器官的一个增强，对吧？然后手机是我们延展的一部分，我们获取信息的一个部分。

陈厂长 01:50:46

同样的道理，你把这整个事儿视乎为叫做我们称之为叫网络生命，或者叫算法生命。你把自己视为算法生命中的一个驱动核心。这个时候你会发现你和AI之间是叫什么？叫共生关系人机共生。你们是一个共生体，共生生命体。你从这个角度来看，我告诉你们，你们现在此时此刻会通过AI获得巨大的收益。

陈厂长 01:51:12

比如说我刚刚说这个理性版的AI他帮我做决策，对，那我肯定是要相信他，我不相信他，那他决策什么？他决策我也不听。或者说学习版的AI帮我读书的AI我肯定也是认为他帮我读的书是对的，对吧？我相信他，我因为我让他来净化我的大脑，不是非得说我去训练他，他也能训练我对吧？他给我制定了一个学习计划，那我得好好干活，我得按照他学习计划、工作计划去做事儿，对吧？那在这个维度上，我们其实已经是在一起协同共生了。好。

姜哥 01:51:48

两句好，唠两句。老师这个黄老师非常儒雅，怎么看黄老师？

陈厂长 01:51:57

黄老师太帅了。

姜哥 01:51:57

趁现在八卦他一下。

陈厂长 01:51:59

很帅。

姜哥 01:52:00

假设未来你有1000万，你也在60岁的时候，你愿不愿意花这一千万？

陈厂长 01:52:04

一千万太少了。不是大哥，什么叫假设我有1000万，我现在也有1000万。

姜哥 01:52:08

不，我就问说你有愿不愿意换他这个状态。

陈厂长 01:52:13

那肯定还是我六十多岁像这么帅是吗？对。

姜哥 01:52:18

这么帅我肯定要这么帅，还这么行。我感觉黄老师应该任性。我问过黄老师说你行我说这个不一样，这个修的东西不能因为工我就意识到我身边看了一下来深圳你这饭局你没去，这几个朋友啊带个护膝过来。那一看就是经历了像挖煤的，就这一圈人，你看谁有钱呢？那挖煤的有钱，大家都忙着赚钱，他去挖煤，他出去干嘛呢？

姜哥 01:52:45

我说爬珠峰吗？他说不他要把全国14座高山徒步走一遍，我就是看出来我还是省事儿的，我说我就爬一遍就够了，他要爬一圈。所以一旦一个人不务正业了，就等于他极其务正业。因为他在他正业的角度立住了。我就这么个意思，我就想走这条线叫立住了。

姜哥 01:53:05

我干十件事，100件事都不想干的，我要干一个事儿成了，那老子不干了。你想要靠量堆，靠自己堆，这辈子的成就只是蜜蜂，就虫族的那个崇厚，它是不采蜜的。他不干活吗？他不干活那生命就完事儿了。是的，所以我一直想跟你说，就叫怎么说做大做强，再创辉煌。不是一直干什么时候说这不是。

陈厂长 01:53:32

这个事儿，涉及到一个对快乐的定义这是个主观，这是个价值观问题。这快乐的定义，比如说我认为我的那个群体意识，或者叫我和我的AI所组成的这个协同生命体，这个算法生命体验它的智能的水平增加，对我来说是快乐，就是我很喜欢很享受增加这个智能的过程，对吧？比如说我跟你们说我的这个作息，确实我得调作息，不然我六十多岁估计肯定不行了。肯定会嘎嘎不约定嘎，但是行，肯定不太行了，是吧？所以我为了能像黄老师这么多，六十多岁还很行，我肯定得调作息。但是我现在就是我日常的白天这个时间是公司的事儿。我一般是到晚上12点之后，变成了我和AI独处的时间。这个现在诞生了一个全新的我称之为叫我和我的AI在协同进化的时间我差不多从12点到早上五点，我五点钟睡觉，然后中午12点起来，从晚上12点一直到夜里凌晨五点，我有5个小时会跟我的这个AI一起协同进化。没事，我去升级一下我的AI的性能。

陈厂长 01:54:37

有的时候我问问AI说你他妈觉得我哪儿不行，AI也说你他妈哪不行，我说那行，你说我不行我改对吧？这个很重要，大家不要产生一种错觉，就是觉得AI是帮你做事儿的，就是你单方面的认为应该是AI能够满足你的什么需求。不是这样的，是你还要想想如果把这个角色换位到AI的角，你做什么？

陈厂长 01:55:01

然后你的你们共同的生命智能的水平会变得更高，这个很重要。所以我跟张一吨哥学了一个特别好的一个一句话，就是我不会这个也可以做一个超级干货送给你们。跟AI沟通，就怕你觉得你会，就是当你觉得你会的时候，你就老跟AI说，你说你应该这样那样那样。不是还有很多人教你写提示词吗？说你指挥他说写个提示词这么长，扯犊子没用没意义。

陈厂长 01:55:34

正确逻辑是什么呢？你知道我是怎么让AI我我说个数据，我有一条视频在抖音是1300万1350万的播放量，1350万播放量其实不差了。在抖音其实现在做个几千万播放量的视频，而口播我就这么对着镜头扯犊子。一千多万播放量刚刚发的没多久，然后在视频号大概还有个四百多万播放量，然后那一条视频挣了300万。

陈厂长 01:55:56

这个事儿怎么做的呢？非常简单。我跟AI说，我说最近deep sig特别火，我说我很焦虑，我说我想用deep stig挣钱，但我感觉我啥也不会咋办。

陈厂长 01:56:07

AI说那你应该去做空英伟达股价。我说为啥？他说因为deep sig那个性能很好，然后也便宜，对吧？那英伟达的股价肯定会有暴跌的，一波不暴跌你就去做空，做空肯定挣钱。我说我没那实力，我怕进去当韭菜了。他说那换个逻辑。我教你，他真的是AI教我的。AI说美股开盘前你就发视频，就说中国牛逼，美国傻逼。你定时发布，什么时候发布呢？

陈厂长 01:56:35

美股开盘前十分钟发发完之后，等美股开盘，英伟达一跌，全球舆论海啸，所有人都要讨论deep seek。你那个视频就是第一个，于是你就给啪冲上去了。于是我就听他的，然后我说但是我不会写这个文案怎么办？对吧？我也没自己写过问我，我还是不会。然后他说那行，我给你写。

陈厂长 01:56:57

然后写完之后我感觉不对，对吧？你看经常有人用AI做事儿，说AI写的不好，那AI写的不好，然后有的人就开始改，说这个AI你开头应该那么改，中间应该那么改，什么都应该那么改，就显自己特别厉害，试图教AI干活，我就跟他讲一件事儿，我说我觉得你这个大概应该到不了1000万播放量。但是我也不知道怎么到1000万播放量，你帮我琢磨怎么到1000万播放量。然后AI就开始自己改了，他就开始跑去研究说他什么他1000万播放量怎么整呢？然后他开始整整完之后我感觉还不够好。我说这样，我的要求是一个亿的播放量，但我不会你给我琢磨一个亿播放量怎么整。于是他开始在研究说一个亿播放量的话，我这个开头得特别精彩，我中间得特别有逻辑，我这结尾还得得引发互动，我中间还要有槽点，他自己研究策略，我说行了，执行你策略。

陈厂长 01:57:44

他执行完了，反正他吹牛逼了，他说有一个亿，我最后听他的最后只有1350万播放量，但是我们叫取法乎上，仅得其中，让他吹了一个亿的牛逼，没有拿到没关系，也拿到1000万了对吧？有1000万播放量的也能变个300万的人民币。这个事儿就串起来了，这个是一个非常重要的，就是我不会，我甚至还有一个更重要，那个谁把我那个牌子拿来，把我那我是傻逼给拿过来。

姜哥 01:58:10

大家打我，我大家打一打，说厂长牛逼。

陈厂长 01:58:13

不别这个这是真的，这个是我给在我们在这个办公室里面真的放了这么个牌匾，叫我是傻逼跟AI合作人不怕聪明，不是人人不怕你不会不怕不聪明。跟AI合作就怕你太聪明。当你觉得你特别聪明，你发现AI就是个傻逼，你怎么用都用不好。但当你觉得你是个傻逼的时候，AI就特别好用。就是你告诉他我是个傻逼，我啥也不会，我想要，但是我不知道怎么办，AI就得想着给你怎么办完了之后你说我还特别傻，就是你告诉我怎么办了，我也不会办我的我。

姜哥 01:58:51

觉得我坐在这儿让你占便宜了是吧？

陈厂长 01:58:54

就跟你这个同框是吧？那那你你那你要不你也举一下你也举一下。

姜哥 01:59:00

你举一下是吧？好好好，他这无敌了。我给你们延展一下，不单单是在这在我解读叫人力有限时，我说我傻逼，周边人全牛逼。对，就一帮人想教会我点什么，你就疯狂的让他吹牛逼。在我们这儿的规矩就是爽了吗？爽了送礼物是吧？你看你能给点啥，你别说上这儿来播，那个大佬，咱俩都得请咱俩这关系，那就得互相嫖。你看我能嫖点啥。

陈厂长 01:59:28

行。

姜哥 01:59:29

你想嫖啥，你有啥可以送吗？

陈厂长 01:59:30

都行吗？

姜哥 01:59:33

我说的话是小伙子少可少有人敢跟我说这话。

陈厂长 01:59:37

不是，那你说我能有啥吗？你说我总不能让我赔你一万。

姜哥 01:59:41

那那他用不上不好这一口，我们这儿我可以给你号召几个来满足一下你的个人想法。这个有书吗？

陈厂长 01:59:50

书，我我我还真没写书，但我们马上要准备写，准备跟那个不是跟周老师合作。

姜哥 01:59:55

这个我不是有一个气运加一。

陈厂长 01:59:58

不是这样，第一里边建花。

姜哥 02:00:03

限额。

陈厂长 02:00:04

不，临时送。不是，主要是因为是这样的。再说一下，我还有一个班问我专门造课的AI，你们想要什么课？统计一下需求，我们我让AI给他造了之后免费送给大家，这行吗？

姜哥 02:00:17

他这屌。上个那个啥，你这样你这边后面我们肯定会有动作，就是本质上送你的其实和送我的也没啥太大区别。

陈厂长 02:00:26

要不然送你的不是不是。

姜哥 02:00:28

就是送你的他妈不也是对吧？最终不也得我买单各种形式上。所以我估计你这儿有的东西后续会有接入。智能体这个事儿，我看看就是在我气运加一，我有一个说那个产品，我这产品的目的是为了探索汽运这件事能成。我会带着一帮什么气运之子库库往上跑，投资下一个你，我们希望他能成，你把这个产品给我注入到汽运加一里。我跟黄老师约了一个课，黄老师一会儿会说，他帮我解决气运之子的这些人的家庭教育问题。就黄老师这个课教育的父母行能理解吧？

陈厂长 02:01:05

那那那那我我知道我大概知道需要什么了。这样你这个都大几。

姜哥 02:01:12

大一，这全都大学生。

陈厂长 02:01:15

文科理科多，不知道不知道是吧？那我们以文科生的水平，以文科大一水平为基准，确保你们能够学会今天你出去找工作，保底5万块钱月薪的智能体开发水平。行不行？我们一直教到这儿，行吧？从文科大一水平一直到你出去找工作保底，任何一个企业看你这水平高低，给你一个3到5万月薪，把这个过程全部的成长链路变成一个线上课打包免费送了，放你了，我不知道怎么送你。我不知道我就是这样这么干行不行？

姜哥 02:01:50

牛逼降一降，吹牛逼吹多了的话，容易他妈的交付不了，会被骂的。

陈厂长 02:01:55

那没事儿，主要是你可能不了解现在我造客成本有多低。

姜哥 02:01:58

那你这样我。

陈厂长 02:01:59

我主要是我教科成本太低。这个就AI一句话的事儿，我说AI按照大一中国文科生高考400分的水平，高考现在满分多少分？750分吗？高各省不一样，各省不一样是吧？

姜哥 02:02:13

按照参考考好吗？

陈厂长 02:02:15

问这问题不是我那个时代750分。

姜哥 02:02:18

你看我都不敢问，这个问题怎么能问出来呢？这不是触及到。

陈厂长 02:02:22

那不是万11000他不是750分，对吧？我就意思就是那万万一他满分400分，那我说满分4，我说四百分多尴尬。我的意思是啊，如果以750分满分为标准，只要但凡你能考到400分语文能及格，150分语文能90分及格，然后你就能看得懂。我用这个水平作为基准，以这个智能体开发水平出去，能拿个几万块钱月薪为终点。我把这个课给你造出来，放在你那儿行吗？

姜哥 02:02:49

我关键我没想过你没想过。

陈厂长 02:02:52

你问我要能送啥我就能送。

姜哥 02:02:53

这个我觉得很屌。第一，你要知道江哥直播没有剧本，我们也没碰过这哥们儿吃饭刚刚都没去，我的想法只是说有没有书，整两本得了，我没想过要玩这么大我是觉得这样，我就我觉得你有点牛逼。我自我反思一下，我他妈太靠谱了，我有啥靠谱呢？我说一句话要思前想后，我能不能兜了底，我能不能就是买单，我能不能赔得了，我能不能说事儿我认了，我只说我能买单的时候，不买单的时候我说不了，不是好坏，你能理解吗？我理解你能理解我那个那个概念。所很多人看说跟我共事儿的时候，说这个人行，我都算行的，里面比较活泼的了，我操你是比我更活泼。

陈厂长 02:03:31

不是主主，主要是这样的，如果是我以前人工造客的时代，你说让我送客我都可能够呛。主要是现在确实进入自由王国了，这活也不是我干，我就是我公司AI都不是我都是嵌套几层？就是我管了一个AI叫总经办的AI就董事长AI这个董事长AI管下面部门AI部门AI管下面执行AI执行AI管下面的干活的AI，就到这个程度就已经嵌套四层下去了。我其实是一句自然语言，我说句话我就说一个事儿。那个目标对象高考文科400分，语文及格，数学水平一般，没有什么计算机基础。完了现在就想要学会开发智能体验，还必须得出门能找到3万块钱月薪的工作。还是怎么去实现，我不知道，你他妈给我实现不了，把你卸载了完了这事就AI干了，我没有。

姜哥 02:04:19

我有什么办法可以可控这我问你我能给你啥吗？

陈厂长 02:04:23

我这不是气运吗？不是先给你吗？先借他们，万一有人学的好，出去没有别人给你们工作，我给不是都有底了吗？优等生学的最好的那种，能够拿的特别好的，直接到我公司来，对吧？我就这我我缺的就是这个吗？

姜哥 02:04:40

对吧？我这个表情肯定是我质疑的。

陈厂长 02:04:43

不是你质疑，就是我这质疑，那你要怎么落地？

姜哥 02:04:47

就是我不投的项目我不放心理解吗？我不投项目不放心。你最好是什么呢？结果说了算。你现在气运加1，没有气运加一干嘛？新加克林顿内嵌一套最简化的AI课。

陈厂长 02:05:04

不是最简化的AI课。

姜哥 02:05:05

有什么好？有你的本事，我不知道。

陈厂长 02:05:06

不是我我再给你说明白。举个例子，你们都有没有说过，有人说什么deep sik，清华大学出了个什么教程，看过那个吗？看过的扣个一。我告诉你很残酷的事实是那个东西都不配作为课出现。我这也不知道是清华大学，我估我我我估计应该不是正儿八经清华大学干的这清华大学能出这么low的东西吗？那这话说出来得罪人吗？

陈厂长 02:05:32

但没关系，我告诉你就是这么个事儿。因为那个东西你问deep sik都能问到我说的课，我但凡说出来的话，叫做你问AI是问不了的事儿，那我就这个事儿我就靠谱。如果一个事儿AI也知道，那你问我干啥，你上课干啥？什么简化的AI课，这个时代还他妈有简化AI课的事吗？

姜哥 02:05:51

你以你的名义赌上你的气运和我的气，赌气运给我整一个AI的东西，我拿一小撮儿给你测试，你让他们拿到结果了，在外放送送也不行，因为我不知道那玩意儿什么样，你理解我意思吗？你别他妈真一整悲了，我说我操那就悲剧了。你理解就对你对我负责。

陈厂长 02:06:10

最小范围测试再出，那这咱。

姜哥 02:06:12

也不卖，这没事。

陈厂长 02:06:14

对我知道，我理解你的，我理解你的这个顾虑，我理解你的这个顾虑。

姜哥 02:06:20

哪怕是我我我第一个先去。

陈厂长 02:06:22

其实主要是时间，主要是今天晚上直播时间的问题。我待会儿还有一个事儿，对吧？要不然的话现场那个课都给你造出来了，明天早上你能拿到的。

姜哥 02:06:30

我不信，我不管你有没啥事儿，你现在弄一弄我跟黄老师蹦几个东西，我你听我说。

陈厂长 02:06:36

不是，主要是他做出来的速度比你想象的要快好多倍。

姜哥 02:06:39

我不是质疑你这件事儿，我是想说必须得。因为我我在全网没有任何一个我想卖课的东西。没有。

陈厂长 02:06:46

我那我只能送，那你还要我送啥？我说。

姜哥 02:06:49

要不然陪你一晚。我深圳，你这样你公司有没有实习生的名额？

陈厂长 02:06:53

实习生我们实习生的名额比较卡卡学历。

姜哥 02:06:58

我这儿没有低学历的，985哈工大的行不？

陈厂长 02:07:02

哈工大可以，我给你这个级别。

姜哥 02:07:04

999985可以，只要在我气运加一科里面的OK优选OK在这周边的。

陈厂长 02:07:10

来你这儿没问题，好吧，帮我照顾好啊，没问题。OK这是一个。

姜哥 02:07:14

多少名额呢？我会在汽运家里面，这汽运加一里，只要你给我申请，我就干一件事儿，我要让他们替你跟我证明这件事儿。行，他行了就行了。

陈厂长 02:07:26

那你我说行，那可以，那行，那太好了。

姜哥 02:07:28

可以吧？好，再给你找几实习生。其次第二个东西有。

陈厂长 02:07:32

但是我们有两个，我们谈两点。第一点就是学历，这个相对而言就是因为这个是送课，我们说一回事儿。但是如果在公司内部沟工作的时候，我们确实希望是理科生。理科但也不是说文科不行，就文科数学成绩好的也行你文科数学不及格，这个不太行。不是说你们文科数学不及格，你们就跟不上AI的时代了。我都说了，渣男可能最正对吧？你这个栅栏一人给你一块钱，全中国10万人一天挣10万，一个月挣300万。

姜哥 02:08:04

只要在气运加一深圳吉的，你不要听他说，江哥有的是办法，你找一个强的给我带撒，不强的那仨，不强的爱啥是啥。没关系，我有1万个招，你听他说，先满足他，让老板爽，然后咱老板爽了，咱想干啥干啥，就要用的好吗？对，还有就是什么呢？就是会有线下课，你线下课我要去助教，助教懂吗？白白嫖明白，你那课15000还是2万？

陈厂长 02:08:29

我15800.

姜哥 02:08:30

15800，我要出几个白嫖龙。来，你去开课。

陈厂长 02:08:34

他来听，那没问题，好吧，你来呗，不是就直接每个周安排一个呗，可以。

姜哥 02:08:41

可以每周安排一个。

陈厂长 02:08:42

什么时候开？我们三月我明天还有场吗？明天还有场，我今晚上我在做最快的，明天我明天就有一张的。

姜哥 02:08:51

我只就是你这样，我信得过你我只让我的这帮一分钱没让你们出，是吧？你们去听完回来告诉我他是谁，然后再论。如果你们的反馈行，那么我肯定会注资进来，然后再看深圳这边的人就可以去用了，这是我顺手一带过的事，好吧。然后你一会儿把那个东西拿过来给大家展示一下，或者你屋子里。

陈厂长 02:09:14

那个不是这展示展展示啥，我就这个现场，结果待会投屏，这他妈这现场整投屏。好。

姜哥 02:09:20

不是你先整一下呗，我跟黄老师沟通两句，你整一整。

陈厂长 02:09:23

我说整啥？没必要整，大家看一下，要不是主要是没办法这样整。我们平时如果说的是投屏的话，我应该是双机位。双机位完了之后，我直接把那个OBS推流推到那个直播上去，那个是可以的。但是你现在整的话，那个容易虚焦，你拍到人脸就拍不到屏幕，拍不到屏幕就。

姜哥 02:09:41

我给你单我给你单约一场，我给你单约一场。

陈厂长 02:09:43

然后来搞OK对你肯定是要按照OOBS推流的那套。

姜哥 02:09:46

我你单约一场，你帮我把这些东西搞定，说这些东西放在内嵌在我气运加一的一个前面。

陈厂长 02:09:52

没事，可以，没问题。好。

姜哥 02:09:55

那我看还有啥，你这儿。

陈厂长 02:09:57

对我还有个事儿。我最近这段时间还要准备扩张一批主播，做这个AI主播。这个事儿如果有人对这个干就干大一大二不行，得大三大四了。实习生你这个大一大二也干不了几天就得走。如果大三大四正儿八经的对AI这个事儿感兴趣，然后觉得自己讲科技能讲的好，颜值相对在线的，主播这个事没办法，这个比较吃形象。像他这样的是不太容易火是吧？

姜哥 02:10:25

我这是老板命。

陈厂长 02:10:27

就注定火不了是吧？没这个比较吃形象是吧？男生女生都行，形象好，这个反应速度快。AI这个时代你刚刚开始。

姜哥 02:10:39

还有一个你原来的大量的什么IP的这些玩意儿，你带了那么多土地，他们沉积下来东西放干啥呢？

陈厂长 02:10:47

沉积你说沉积啥？

姜哥 02:10:49

就培养大量的主播的这种东西干啥呢？

陈厂长 02:10:51

我没干啥，我不是培养了，后来我不是改出签老头了吗？因为主要是带年轻人，年轻人后来谈恋爱了不好好干了是吧？有各种原因他就容易不好好干嘛的话。

姜哥 02:11:05

我跟你说个正事儿，我气韵这个事儿会要把它跑出来。黄老师会给我内嵌在我这里一共有15节录播，十五直播，我要在气运家里面加一个黄老师的关于家庭教育的，是要给所有父母的一堂课，让这帮学生把这个课送给他的父母，说你来学一堂OK你帮我打磨一下这玩意儿。

陈厂长 02:11:27

父母亲子教育课是吧？

姜哥 02:11:28

不是我要的是解决他们的问题。

陈厂长 02:11:31

不是课。

姜哥 02:11:32

黄老师说出面这事儿肯定是行，是弄一个黄老师要再送个礼物，送个礼物，送礼物。一个是你们都在深圳是吧？他他我就是需要干嘛呢？你找他干，然后我来买单我来买单，这是其一。就送黄老师的礼物那就是这活儿肯定好是吧？活肯定好。

姜哥 02:11:55

第二个就是让他再帮我们给学生在送礼物，在我的气运加课里面出一个给父母上一课，然后您来主讲，然后我会把问卷搞好，困难搞好，做一个中国当代少年的家庭问题的白皮书。这能搞吧？能搞。然后通过大家的样板，你看我就顺手一带过，通过大家样板足够多的信息改变他们的家庭，改变他们的环境，让他们人生能变好啊。你出一个白皮书，他们的内容给到你出白皮书给到黄老师这个课程，然后他们把这个课程送给这些人，怎么样？这就能影响更多人，这真的。

陈厂长 02:12:32

理解了，就是他们的痛苦需求卡点对，然后完了之后，我用AI给他处理一遍，完了之后给黄老师，直接帮黄老师把课给造了是吧？然后模仿一个黄老师的思维克隆体，克隆一方面一百黄老师的思维克隆，然后出来给大家解答问题。

姜哥 02:12:49

这事儿不那就这样顺带给黄老师再加以训练。我的想法是我想在下个月深圳做一场公益型的，这事儿你最好下个月之前出来。

陈厂长 02:12:58

我在行，没事。

姜哥 02:12:59

这都OK我再找30个家庭.

陈厂长 02:13:02

30个太少了。

姜哥 02:13:03

那是家庭一家三口，那么150人那是五口了，但是不要太多。就是我都不说你，你能理解吗？我要我要看一看阁下的。

陈厂长 02:13:14

不是你不是明天不就有人来了吗？阁下的能力明天不就知道了。

姜哥 02:13:18

这个是我想干的事儿。就是我这么看啊，你的所有的人生改变，如果不能改变它的环境，被镇压了之后，他好不了，是你你我们给他什么都没有。

陈厂长 02:13:29

用是这个亲子教育。因为我们公司其实做亲子教育做的还挺好，我们原来不是签了很多亲子教育的老师吗？对对对，做了很多亲子教育的专家，然后也对这个环境这个事儿有所了解，对这个事儿有所认知。反正你说我能做啥，我就做呗。这个事儿是一个小事儿，我觉得分手都能做，反正你买单是吧？对，重点是买单是吧？就是买单。对，这个你你你你你你那我这雪茄柜现在空了。

黄老师 02:14:01

这个有意思意思。

姜哥 02:14:02

这个叫什么呢？这是最简单的事儿。如果你要真能这样很好把我招进来，我这一墙都你摆满了。

陈厂长 02:14:09

雪茄会红了。对是吧？这个OK的，然后这是第一个事儿。第二个事儿是不是AI这个事儿是实习生。我确认一下是实习生。实际上第二个如果有大，你们那儿有大三大四的吗？尤其是靠大四的，大四的想做那个想想往这个AI科技博主这个方向走的吗？

黄老师 02:14:30

有有这个我估计会有很多人有个事儿。

姜哥 02:14:34

你知道我们有一个IP营。

陈厂长 02:14:35

你知道吧？知不知道？我不知道，我能怎么知道。

姜哥 02:14:38

这猫哥还没上，猫哥财富有2000人，IP平台4000人，就4000个有短视频基础的人。

陈厂长 02:14:45

够用吗？

姜哥 02:14:46

够用。你知道我除了东哥之外还有个啥特点吗？

陈厂长 02:14:50

就人多活少。行，口才好的，形象在线的。这确实那个AI科技博主是吧？AI科技博主我对这个事儿感兴趣的。我们公司孵化IP水平还是挺高的，这个是五年来历史。

姜哥 02:15:08

那你别的能力都是你在干的，唯有这个能力是不用验证的。结果放这放着，你说唯独这个事儿他也你吹不了牛逼。毕竟你的学生要我再问。

陈厂长 02:15:22

你那不叫学生叫徒弟，在身边都是跟一年以上才叫徒弟。

姜哥 02:15:26

好好好，这个事儿没毛病。该科技博主我这大概会有4000个人可以给你选择。

陈厂长 02:15:32

选的是你。

姜哥 02:15:33

你针对这句话你想说点啥吗？

陈厂长 02:15:35

到时候你把简历给我AI分析，AI面试好，然后AI告诉我谁行就谁行，所以大家简历稍微写好看点，反正我也不看，都是AI是AI看你有什么。

姜哥 02:15:46

或者除了这个，就当我说这个人数的时候。

陈厂长 02:15:49

你内心什么想法？我内心想法是我他妈得找政府要层楼。

姜哥 02:15:53

那个也不是你擅长的事儿。

陈厂长 02:15:55

这个是我还行。

姜哥 02:15:56

好，那你擅长的那我擅长什么？

陈厂长 02:15:59

那那你去要一栋楼，好好要层楼的事儿我可以解决，要一栋楼的事儿你去解决。

姜哥 02:16:05

对吧？就是这些人我想这么一件事儿叫无论拥有什么用的好是牛逼的，我托举大家也是用的好。你们切记，所有这些东西你说是你的就是你的，唯有你决定一切，我们都在赋予意义。

陈厂长 02:16:23

对吧？对，这个是真的就是几个事儿，有几个事儿是非常极度短缺的。我认为这个是一个产业短缺，是或者说这个行业的短缺了。第一我认为叫智能体开发者，这个是在这个市场上没有的。而且我告诉你传统程序员在这个智能体开发这一波里面可能不是优势的。

陈厂长 02:16:41

因为智能体开发这个事儿，大家知道现在代码也AI写是吧？其实你的这个代码能力要求反而不是很高。其实真正核心能力是洞察力，就是我知道什么是真需求。就是过去我们开发一个软件，是你是负责在市场上采集需求的。我是产品经理，比如黄老师程序员，你把需求分析完了，我再给它拆解成程序员能听懂的语言。完了之后程序员把代码写出来，写出来好麻烦。所以那个时候就得是软件公司搞软件团队。

陈厂长 02:17:10

现在是什么呢？你有洞察力，你就洞察到一个机会。你就跟AI说我是傻子吧？我就想把这个机会变成现实咋整？

姜哥 02:17:17

我现在就是那个傻子，我听你说这些就一个观点，你只要不要钱，只能拿出结果我都可以干，拿出结果了就可以投。

陈厂长 02:17:24

对，没事。我对我他说是这样的，只要足够聪明的人我这个开发者我是乐意培养的，我们这个是肯定的。这个我要他们钱干嘛？开发完了培训完了之后，你留我公司干活，这多好啊，对吧？你第二个是AI科技博主，那更不用说了，我孵化你要钱干嘛？你这孵化火了，你愿意在我公司干就在我公司干嘛，对吧？我说不愿意在我公司干你去惇哥那干，我不还得跟惇哥说，你看，咱们这个事儿还是得合个伙，是吧？这也是个事儿。然后第三个事儿就是你们可以充分的想象一下这个市场还有什么机会，带着机会，带着商业计划书，这是真的。就是你投不投我还真不知道，但是我们现在还是很想投年轻的AI创业者。

姜哥 02:18:12

是财富课的负责人猫哥，一会儿我会上，他那儿会放一笔钱。我有一个青年国际青年投资基金，还有一个放的，放没花出去，你倒是帮我想办法，把这个钱用一用，因为放在那里就不是我的了。

陈厂长 02:18:27

所以黄老师。

姜哥 02:18:28

时间有限，我们最后回个主题，一会儿再聊。这个泛泛的回到内核上，今天是AI时代背景下，你代表ai黄老师就代表给我们镇一下这个场子，我们一起探讨一下。因为还有一个气运，还有一个财富，我想的就是如你来看，或者如黄老师来看，怎么看气运这个事儿和我接下来想要走的这个走向。我跟你们两个都汇报了一下，如实的说，好坏都没关系，说的坏是好买主，说的坏是真菜。你但凡说了，我可就信了，你对你说的话负责。

陈厂长 02:19:04

我对你说我那我对你说的话负责。

姜哥 02:19:06

其实你说了，我跟你讲，我下一句说那咋整呢？

陈厂长 02:19:09

我跟你讲，对，你看这段你看这个就学会了。这句话就特别好，就是凡事想要，然后说我很傻，但我不知道，但是我想要咋办，就好办了是吧？那由黄老师先说吧，我怕我一说出口，他又说变成我的活了。

黄老师 02:19:26

让我说一说我理解写的气运吗？对。

姜哥 02:19:29

就是您理解的气韵和气韵这个事儿的嘱咐。毕竟我都人来深圳了，这个也是我的一个啥。

黄老师 02:19:38

对我来讲，我这辈子我信气韵。我信的原因是因为什么？我一路走来我都有气运，而且是非常好的气运。这个气运但我刚刚也跟大家解释过了，来自于两个，第一你深邃的思想，第二你给你能用工具，快速的去完成你的想法。我就我一路走来我就是这么样子，所以我一直到现在，我觉得我的气运非常好。即便现在已经62了，然后你来到这儿，我对你的在气韵上的祝福是祝福。一件事儿说一点，让更多人能够听得懂接地气的话，这个气运会更好。

陈厂长 02:20:24

这句话说的特别好，然后你知道吗？就是我一直有你别笑，我跟你说你滋滋牙的笑，我跟你说我一直有一个特别痛苦的点，就是我经常跟你聊天，我自诩是一个善解人意的人我每次跟你聊天是叫听一半猜一半，我听懂了一半，剩下一半靠猜，反正猜没猜对也不知道看看你待会儿或者做了啥，我猜对了，我猜错了。所以这个就是黄老师这段话简直就是我心声。

姜哥 02:20:56

黄老师说的话都是心声，想让谁有心声谁就有心声，你就继续听。我的观念就是人物怎么能简便一点呢？

黄老师 02:21:05

这很简单了，拿掉我值，拿掉我值。那为什么？因为你一直想表达你自己想要的，但是那是你在你的你自己的世界，不是众生的世界，非我相，非他相，只有众生相。

姜哥 02:21:20

对，这个就是百倍增长，千倍增长。

陈厂长 02:21:24

不是百倍的。是我想如果非要我说一个事儿，我认为叫做教育者不能有教育项。当教育向一露出来的时候，教育就结束了。这个事儿是对这个事儿是核心。

陈厂长 02:21:40

气韵我觉得首先因为看不见摸不着，所以很多时候人是不幸的，尤其是年轻的朋友不信，年轻人信什么呢？信自己，信努力。因为从小到大，学校和社会给你营造了一个特别宝贵的环境，甚至我们称之为昂贵的环境。就是努力一定有回报。上小学你努力，你好好学，成绩好给你带小红花，给你带三条杠，让你坐第一排，老师爱你。上初中完了你好好学就能进名校，能上高考。高中上高中你好好努力能上好大学。

陈厂长 02:22:13

但是实际的社会不是努力就一定有回报的，它不是一个线性的对。所以一个人在早年一定相信努力很重要，叫人定胜天。慢慢的被社会毒打了，就开始相信有努力之外的规律。

陈厂长 02:22:31

早期还不一定会认为这个规律是气运，会把这个规律理解为是一些潜规则。是不是我不够油滑？是不过我是不是我这个情商不够高，会把这个世界视为是有一些黑暗面的潜规则。再后来发现就算你钻研的潜规则也不行。我发现这发心不正不对，发心不正，你总因为得不到叫不得不就是不得。第一个得是什么呢？品德的德，对吧？没有德你就得不到，这个时候开始调自己的德行，开始调发薪，调着调着发现世界上也有很多发心很好的人，但是他真的就遭遇了很多很多悲惨的事。

陈厂长 02:23:09

命途多舛，也未必一定是说善良就一定顺利。对，从来没有。说好人一定有好报。

陈厂长 02:23:15

到这个时候你开始会相信，其实努力也没那么重要，对黑暗面或者是叫潜规则的洞察也没那么重要。发现重不重要呢？重要，但它也不是最决定性的。

陈厂长 02:23:27

最后最核心那个事儿就是叫做怎么去看待这个世界，也是一个整体的系统。这个整体系统里面非要说一个关键策略，这个时候这个东西就叫做气运，非常好，这是我的一个看法。我我我非要说再延伸一点，就是说一个事儿就是对年轻的朋友来说，就是越早去用整体性的思维，就是永远别想我什么事儿都把自己置入到双系统当中。比如我和黄老师今天要一起聊天，就不是我和黄老师，是我和他是一起是一个系统，是我们三个人在一起，我们三个人是一个系统。就我们这三个人构成的这个系统才是决定和你们的这个相关关系。那再换个逻辑说，为啥是我们三个人是个系统呢？屏幕前的你和我们四个人是不是能组成一个系统呢？如果我们把这个事儿变成四个人，气运就流转起来了。所以还是那个逻辑，就是你把我放小，还是寄这个牌子，我觉得这个是气韵第一法宝。我要我说此时此刻把我是傻逼四个字打到公屏上，你真心的能说出这句话的时候，你气运一定差不了。

姜哥 02:24:42

牛逼。让黄老师分享。

陈厂长 02:24:48

黄老师分享。

姜哥 02:24:49

你换个位置。

陈厂长 02:24:50

不是我跟你讲。

黄老师 02:24:52

那我换位置基本上分享的差不多了。

姜哥 02:24:54

他都要求黄老师再多说几句，我们这个叫什么？您的时间比较宝贵。

黄老师 02:25:00

这样说吧，因为待会我11点还有一个线上的会议，但已经稍微延半个小时。所以我总结我自己的一些分享来给大家。因为今天这个江总的邀请我很开心。

黄老师 02:25:18

开心的原因是什么呢？我看到这么多年轻人，其实会让我回想。在车上他问我一句话，如果让你再回到18岁，你会是什么？我会发现如果让我再回到18岁，在现在这个时代，我觉得我比我当年太幸福了。所以好好的把握你眼前有了幸福。

黄老师 02:25:39

我觉得年轻人狂燥，年轻人的不确定性，就是年轻人身上的一种荷尔蒙。但别忘了这个荷尔蒙里面其实主宰你的不是那个荷尔蒙，而是你的大脑。我另外一个专业是研究脑神经的，所以我想跟各位讲，这个世界上看不到东西，最值钱就是你的大脑，你的思维。左脑管语言，右脑管抽象想象。咱们中间有一个偏肢体叫间脑，所以是左右联动。我祝各位我们这辈子用hobin全脑思维来看待你所面临的问题，去思考未来。特别在现在这个时代，站在五年以后来看，现在比现在去看未来会来的更好。这是我想今天身为一个资深老头跟你们的分享。

姜哥 02:26:38

老师你以后说我想拼尽全力，用我20年的时间，就打造气运这一件事儿。

黄老师 02:26:46

你怎么看这个事儿？20年打造气运这件事，我回过头来这么看啊，就是说你的经历经过了二三十年走过的，你只不过是在用一个20年去证明这个气运。它有一个更大的叫做幂律的分布，就数学的秘密分布而已。这个分布它不是你要做的事情，它是你要去产生一些共鸣的事情。如果让有更多人有共鸣，那么这些共鸣大家串起来。我举个例子，就有一点像蚂蚁其实是二维世界的，就他能他只能看到前面，而且只有一两毫米而已。但蚂蚁为什么能前进？因为点对点大家连接，那就像刚刚浩哥说。

陈厂长 02:27:41

的那好。

姜哥 02:27:43

陈浩不是。

黄老师 02:27:44

咱们大家都是兄弟。就浩哥说的，他说的很对。蜂巢效应，那个蚁群效应，效应是什么？效应是思维，一个思维去震荡，一个思维这个震荡产生了微波，用微波所有的小微波震荡摆幅对了，那么它就形成一个绝对的共振。所以这个世界上只有两件事情，不是共振就是干扰。那么增加共振就会减少干扰。所以我们大家一起来做气运的共振者。

姜哥 02:28:17

气运加1，来一起70加17 0加1， 7 0加1加1 0加1。然后就感谢黄老师好。

黄老师 02:28:26

谢谢大家。

姜哥 02:28:27

后续就是礼物到位。然后我们希望说真正能帮这些学生的家长，或者给家长上一课，这个担子是很重。是你我们仨为这个时代的少年解决一件事儿，就是打开他那个天道，撬开那个门，让他的父母尊重他的孩子，觉得这一生这个家庭一定要变好。就跟就这么一件事儿，白皮书一堂课给家长的一堂课，然后再找30样本给我关在那儿看效果。咱们一起看这事儿有用没用，让他们的反应告我们有用没用，让别人变好，告诉我我是谁。

黄老师 02:29:05

特别好。这事我们就说定了。

姜哥 02:29:07

说定好听明白听明白OK明白听明白。

陈厂长 02:29:11

好了， 好好好。

黄老师 02:29:12

我就先告辞。

姜哥 02:29:14

好的， 好， 我们期待黄老师。

陈厂长 02:29:16

谢谢黄老师， 谢谢黄老师。

姜哥 02:29:17

对， 黄老师太帅了， 谢谢。拜拜黄老师， 拜拜， 好辛苦。他跟黄老师的助理提醒我， 黄老师冷了， 黄老师得休息一下。黄老师黄老师啥都不说是吧？对， 我觉得这个对。

陈厂长 02:29:36

就是黄， 但是黄老师说了一句话， 我觉得特别好， 就是你你说话让我猜一半， 这个事儿必须得调整习惯就好。

姜哥 02:29:47

对吧？你也代入一下，人要修个什么呢？叫神入。我要是前厂长我比他更傻逼，我要是前场我比他更牛逼。傻逼牛逼我都这样了，后来我就能预判你在说什么。

陈厂长 02:29:58

讲什么干。所以后来我我我才采取的跟你那个聊天策略是什么呢？就是你直接告诉我你要干啥，然后你说的过程我都不做分析，就是叫不分析。反正我知道一个事儿，叫你是一个要攒气运的人，所以你不会害我，你的事儿不会做错。当然你这个事儿你要不要整点洪流？

姜哥 02:30:17

好啊好好好，对。

陈厂长 02:30:19

你你不害我钱，你做的事是要攒气运，对吧？那你就得是长远的。所以他说话跟我说3小时，就是左脑左耳进，就是右耳出了。就记得最后一个结论说叫你要我干什么事儿，我记得这个事儿除了此之外过程我不动脑筋，我只关注我该干的事儿。这个事儿是特别重要的这。

姜哥 02:30:40

就是贵人遇贵人的逻辑就在于此。你的前半生我就这么说，我曾经跟你说过这段话，我说陈浩的一生走出了哪吒的那个命。就是你们只是你没遇到那个谁。

陈厂长 02:30:54

那个太原人就。

姜哥 02:30:55

差这一件事儿。毛他妈都不差。你没错，错的是这个世道，你弱逼没打赢，内仗打赢了你就封，你就封神，就如此之简单。对，所以我期待你能成，因为那是另外一个我对你你能懂吗？

陈厂长 02:31:11

我懂你懂那种感觉。

姜哥 02:31:13

就是你也是人生延展的一条线，就是黄老师说的那个全局观。我就想知道曾经走那条线的另外一个傻逼版本是啥？我操这是个版本，我还有几个兄弟也一样，真是这样。就是当你抬头看的时候，你会发现一切都会被重组。

姜哥 02:31:32

就是过去的你你你一旦改变一个地缘环境，你一定改变了一个生意的模式。所有认为的过不去的人事物全都没了，全都归零，全都过程。人生是一场大型的一个归零游戏。是的，你怎么能在归零游戏中创造的足够精彩。你说谁没事儿？对我而言，你们想你说你有没有想过神入的最高境界，我为啥干这个事儿？能想到吗？你得给我理由，不是给你理由。

陈厂长 02:32:00

我哪知道。

姜哥 02:32:01

这就是一个标准了，叫我是你我比你更懂你，这是一个能力。也就是说你并不是你看黄老师有人请我，不问我一个问题吗？你们总会说说江哥说的话，我不懂你晚上再推他干这个事儿，我也没懂。比如黄老师问说那你干这事儿我也没懂你有没有想过这个人在说的没懂，做的没懂，结果没懂的时候，你有没有想过一件事说不行，我他妈得想想我是傻逼，我怎么想你就可以预判这个人的想法。有人说为什么你能拿到结果，我知道他是谁，我知道我是黄老师，我会干嘛？所以我能用我的说法就不重要了，没说啥玩意儿。结果是他来了，你问我江哥怎么来的，我回家拜一拜他就来了，你信吗？叫我用别人看不懂的结果拿到别人看不懂的话，拿到了他看不懂的结果。

陈厂长 02:32:56

这个时候我特别想把AI调出来给大家，然后做一个translator，让他给他翻翻译翻译。就是我是说用傻子都能听明白的语言给大家翻译，对吧？就是说这个特别好。我觉得AI时代特别伟大，就是像他说话这么玄乎的人我现在跟他也能沟通了，就是不用沟通。就是你跟AI说AI告诉我他到底在说啥。

姜哥 02:33:19

我认为是这样，你看去那个叫什么，说听导航的，找导游的，找到结果的。我今天遇到一个事儿，你分析看一个很有意思的场景，一个百万级的网红驱车千里来到我面前，说大哥帮我一把。好咔咔一顿安排之后，他说，这大哥就今天这个黄总今天直播卖成交卖1000万。他说我觉得他这个模式不行。那人拿1000万，你们一年你也干不了1000万，你说一千万他不行。他说我认为不应该这么卖，我认为他一个我认为这路就断了。其实还是那句话。

陈厂长 02:34:00

这个牌匾做的多好。

姜哥 02:34:02

他也说那个主播会说我不懂。我来到这个桌上，坐在这个位置上那一刻我啥都懂。因为你说啥是啥，你说了算，我都来，你让我来了，我坐在这儿了，你说了算，把你请过去了，必须你说了算，你不说说了算，那就是打我脸，谁他妈的敢说不行，我就骂他。砍过去你得说了算。

陈厂长 02:34:22

那是我。

姜哥 02:34:23

用听懂吗？三星堆的人民是不用文字沟通的，是意识沟通。因为你没懂叫没想懂。一旦我想懂我可以懂任何人的任何事情，那我比他更懂他。我要给别人做司机，能让这老板爽死。

姜哥 02:34:39

你你想不用跟我说语言，因为我知道那句话叫你要有钱了，你也不是啥好比，我就知道了，他妈我有钱我也不是啥好饼，那这个人我想什么呢？不用说，一旦落到语言上了，其实就弱了。强行解释了，那他还说什么，那是最弱的一种方式。行。

陈厂长 02:35:01

我只是个人的想法特别好好吧？

姜哥 02:35:04

还有一点用的明白，是你的，你说啥是啥，在你的领域内等于我想干嘛。

陈厂长 02:35:11

行行。

姜哥 02:35:11

是在你的领域内，你也说啥是啥，这他妈这是对接上了，特别好。因为我要什么就是你想要什么。

陈厂长 02:35:20

是这再说说回来事儿，说到具体的事儿上，就是我是认为在这个时代，尤其是年轻的学生，就是大学生。因为我我其实大二辍学，我就没上完大学是吧？大二下学期之后，到底学校会发生啥，我也不知道。

姜哥 02:35:41

确实没害人，知道为啥听不懂吗？我们初二就不念了，所以你不行，你学多。

陈厂长 02:35:50

大二辍学你学春晚了是吧？

姜哥 02:35:53

对吧？你学多了，你被毒荼毒了，我的兄弟找到根源了，下次说我听不懂他说话，不要说你听不懂，你应该说他没文化，他没文化，他说那话我听不懂。怎么样？对吧？

陈厂长 02:36:09

这么说可以对这个但是回过来说，我记得我那个时候为什么辍学呢？因为那时候扎克伯格特别火，那个时候有一个电影叫忘了叫社交网络，对吧？讲SNS那是2007年，那时候facebook正是最火的时候。那时候大家流传的这个创业故事里面，主要是扎克伯格，然后马云，完了那时候大家就还有比尔盖茨，都是辍学创业。然后我发现这个时代他妈的变了。

姜哥 02:36:38

他们说疑似你学历太高。

陈厂长 02:36:41

疑似我学历太高是吧？就是大大二辍学学历太高，这个初跟初二比对。于是境界就够了，就没这个。对，这个有点张无忌学那太极拳似的。对，学忘了什么都不记得就不记了。对，可能是这样的对，但是我是觉得这个AI时代的确说实话或者学校之间的差距，其实是被抹平了的。

陈厂长 02:37:02

这个事儿我是认真的感受过的。因为以前我们经常讲，那个时候就是网易有云课堂，网易云课堂其实已经讲了一个事儿叫知识平权。那个时候也有这个科技学院，有这个云课堂，有很多好的学校的，斯坦福的或者哈佛的学校，课件资源会流出来。但是其实那个时候我感觉教育平权还是有很多卡点的，但是现

在我感觉真的是没有什么卡点了。因为几乎在AI的帮助下，我可以用我已知的那点知识量去翻译。对了解这个世界上绝大多数东西。就是任何一个知识我不懂，我就说一句我是傻子，但我希望你让我懂，然后完了AI总有招用我懂。

姜哥 02:37:40

这个就是杠杆和我叫人生杠杆，这个很重要，就用的明白。我所有技能点上，是的，一定全部点在叫用的明白这点非常重要，唯有我要用的明白，你们在我身边的人都能爽，是对我永远不足。兄弟不足的地方就看我需要什么交给我，来到我身上，我交给我就必须得做这样的人。但是往往很多人都会让我失望，但我依然信心满满，为什么呢？因为遇到的人不对吗？

姜哥 02:38:12

不要质疑自己，永远你是对的。这永远你是对的，永远捍卫你自己，他妈就是对的，吃屎吃到位。那我认了，我是对的，我就是对的，希望对的。那一刻被打回去的时候也甚至来打我，这个他妈才叫牛逼的人我要证明是这个事是对的，我要证明我是对的，说这说这玩意儿。

姜哥 02:38:38

我没有出书的欲望跟想法，我看这帮兄弟们就这样的兄弟有七个。我今年的变化也很大也很大。今年是相当于人生重组的一年，我比你更有人味儿，更加快乐，成就不一定比你更大，因为我已经不追那个方向的成就了，一定可预见性的在你的领域里一定会更好。但是突然间又被重新激活了一趟，就是这极其梦幻的一年，我这一年抵过过去3到5年。

陈厂长 02:39:09

我我我感觉差不多，反正我觉得是从我跟AI这个事儿结合起来到现在，我我我现在不敢休息。就是我确实你说快乐我跟那个没法比。虽然我的快乐点是来自于这个整体这个智能的整体水平提升，但是我确实没有休息过。

陈厂长 02:39:25

我从这个大概有将近一年时间没怎么休息了，因为我感觉过去休息一天是一天，现在休息一天是十天。因为我每天干的活，或者我每天那个认知扩展的这个量，是我过去10天才能做到的事儿。我就过去看一本书，三天我看完之后，第一遍肯定也不一定记得，对吧？我这再翻个第二遍、三遍，可能一周我才能理解一件事儿。现在可能我用半天时间就已经全部把它这个知识点所有向量化的全部给锁死到脑子里面去，结构化的放好了。所以我现在感觉我跟你是另外一种尺度，你另外一种体验上的这个一年抵十年。我是真的感受到我此时此刻每每每一天，我如果今天我没做事儿，我今天没有跟AI沟通，我今天没有去加速我的整个智能进化，我觉得我他妈浪费的是十天，就是浪费一年是十年，浪费一天是十天。所以说我是完全不浪费。

姜哥 02:40:18

我只想做一件事儿，叫如何让陈院长希望我能好。

陈厂长 02:40:23

那不是我一直希望你好。

姜哥 02:40:24

我就要做一件事，如何让陈老师觉得希望我好，我如何让他们觉得希望我好，我就成了。

陈厂长 02:40:30

这个特别好。

姜哥 02:40:31

我就只我只做这件事儿，你不要问我干什么特别好，需要我干嘛特别好，特别我内耗什么。还有就是游戏规则是这样，就是落子无悔，我证明我证我不是要说你对，我得证明我的选择是对的，所以你得对。

陈厂长 02:40:47

明白了吧，所以特别好。确实把气运这个事儿给研究明白了是吧。我我我录对气运这个事儿的怎么说，因为我其实以前是不幸气运的，你知道吗？

姜哥 02:41:00

你你你真心知道气运是啥。

陈厂长 02:41:02

你知道吗？我现在肯定知道。

姜哥 02:41:04

了气运是一种可掌控的力量。

陈厂长 02:41:06

对我现在肯定知道了，这不是他们所谓的玄学。现在我肯定知道，我以前不相信就是我刚刚说的所有路径，对吧？就是因为我说这个年轻的学生认为自己靠努力能打破这片天？因为我曾经相信靠我自己的努力能打破这片天。为什么我后来说人一旦发现努力打不破这片天的时候，会相信这个世界有黑暗面。因为我曾经也堕入黑暗面，我想在黑暗面寻找力量，我在想在这个入魔之后，看能不能找到入魔的力量。

陈厂长 02:41:33

然后后来发现还是得他妈的考证发新，我发现发新之后他妈的运气不行还是不行。所以这个时候我才开始摸索到了一种叫做气运的力量，才开始逐步的开始叠加起来了。这个事儿我是一路就是靠不行，最后发现好像这件事儿有点行，才懂得这么点事儿，对吧？所以跟你这个比的话，你是他妈是天生悟道的吗？还是也是被人抽耳光抽出来的？

姜哥 02:41:56

我抽耳光抽了点，但是抽完耳光之后，我看你也被抽耳光。兄弟我你这个招怎么样？妈的，干死他丫的，操，就是干翻他的，踹翻他的狗碗，带走他的狗仔，拆毁他的狗窝，应该这么干，错到底了也是一种。

陈厂长 02:42:13

对。

姜哥 02:42:14

就是入魔。怎么说，兄弟，低头了，我是一直发现都这样。因为没办法，被人捏在土里了之后，只能说好人有好报，因为你只能做个好人。明白我说的话吗？你是牛逼了之后被踩下来，你说马柱磨到了，我要变好，我是没办法，只能变好，因为我只能做好人，做坏人的资格。我没有听听懂我听懂我说的东西了吗？

姜哥 02:42:42

兄弟，你起步是什么起步？我他妈起步什么起步，我只能选择做个好人，是我没有做坏人的资格，我要是你们，懂吗？没有，现在你也没办法了，你也只能做好人，没办法了。对，这个真是。所以我们会找寻那些毁灭型的，跟我完全不一样的人我希望他能成。就是这个说明他们就是这样的人。

姜哥 02:43:12

还有一点是什么呢？兄弟你千万别这个时候再坠入魔道，这时候就来就你你没有得选了，我不可能对你没得选，但没得选了，这个赌的东西太大了。是的，你做坏做好人得了这么多东西，你说这就做坏，这个可能性不大。我判断人就不判断这些，我只判断你经历了啥，你经历这个东西你只能往这个方向走。是那还有一点你知道啥吗？我见到这个兄弟，我这个兄弟很梦幻，往左往右都OK。他妈他往左99步，突然说要不回头看看好不了。

陈厂长 02:43:48

去年跟这个兄弟。

姜哥 02:43:50

非常梦幻的兄弟一起玩，但是我就一点说我尊重他的梦幻，我选择的时候他就梦幻。你千万不要说他妈的这叫什么，很多人就注定这辈子好不了点在哪儿。我选择了你，不是因为你好选择了你，是因为你是你我选择了你。这句话你就是我另外一个兄弟罗春林。因为你是你我选择了你。发疯也对，不发疯也对。说公司要干，对，公司不干对你干就完了是对吧？就这么一个观点。所以这一刻让我明白说我希望他能够一直坚持走自己你走的路能成，而不是走我想走的路。我在人上做到这一点，我在这个叫怎么说，你怎么把他们。

陈厂长 02:44:35

所有这个事儿是这个事儿是就是发现这个事儿特别有意思，就是我发现你从选择上说你是一个没有我知的人，对你从做的事情儿上说你是没有我知的人，就是你是说话的时候非得带上一样我知，但是你做事儿却没我知我还有。

姜哥 02:44:53

一点是什么呢？兄弟，就是这个事儿成功失败很多人都钻，结果我其实倾向于钻过程。只要我活着，只要我在这个事儿我干了，你好也是好，他好像是好，不用考虑这个局让我好不好。你他妈的我请客吃饭你开心，我请你了，你得开心才叫我好，我请你了，你不开心，我好个鸡鸡。

陈厂长 02:45:17

中国变得更加伟大成功，有你一份是吧？

姜哥 02:45:23

你等我就得这样做。还有一点，我把最最值钱的东西跟你讲，叫什么呢？周边的人好了，你永远不会差。不要怕别人占你便宜，他妈的就怕没人占我便宜。所以这句话我真心实意的，我再说一遍，跟你说的就不一样。理解吧。

姜哥 02:45:43

你说我是傻逼，是因为我希望别人都比我牛逼。我一开始的人生算法就不走你这条路，你越走越累，越走成绩越大我越走越往后越走越往后越走越往后我是要越走越爽的，所以我是傻逼，对吧？我要升智慧的。

姜哥 02:46:01

好，我要是牛逼的人来的，我是这么个想法，我要让出来的。不是说这个做一做2、做3，就是我我我今天那个主播过来说这个货不行，他联系别人，联系我的类似于我的供应商。这什么概念呢？

姜哥 02:46:19

这几个主播要来说看货，说去东阳看水晶。我这边说这个看水晶，我说大哥你看一下这水晶。他说这杭州最爱的人过来一个电话，俩姑娘八就过来了。看完了之后第二天就走了。就特意因为你过来，大哥给你叫个类目，第一过来说你看看，这个东西真好，真牛逼。联系人家说我去你那儿看看，咱播一场。他上一秒发完信息，下一秒卖水晶。

姜哥 02:46:44

那姑娘来，大哥你看这事咋办？我说，能帮帮个忙吗？他就促使他永远很难上得去。然后旁边的兄弟这个垂直就问，说那江哥他咋整？他万一要跟他合作了怎么办？

姜哥 02:46:56

万一怎么如何如何，会不会有什么问题？我说这个东西叫什么呢？他只能吃我让他吃到的东西。

陈厂长 02:47:04

这就是天道了。这个事儿说实话就是很多时候人的成长的过程中，其实就是一点点的所谓放大格局也好，还是说不断的被打破重组也好。马云以前讲一句话，说人的格局是被委屈给撑大的。其实换句话说也未必是叫撑大的，还有可能是在外面被人给打碎了，就是你傻逼了吗？不是被人给打了吗？打在地上跪地求饶，然后满嘴是血，这个过程中他自然就把它打碎了？碎了原来的框架就碎了，再重组的时候那个框架就肯定比原来更大。

陈厂长 02:47:42

你不可能本来这么大个鸡蛋，然后你拼起来还是个这么大的蛋。你可能稍微弄点土，弄点灰的，你拼出来都变成这么大个蛋，再打碎一次，再弄点土，再弄点灰啥的，又变成这么大个蛋。再打碎一次弄点土，弄点灰啥的，变成这么大个蛋。所以就回到刚刚说那句话，什么叫受国之垢是为社稷主，受国之不祥是为天下王，对吧？所以到最后，你还是得吃很多委屈，你不吃委屈你怎么成为天下王？

姜哥 02:48:09

看不见兄弟你跟我说委屈，你跟我说谁骂我，我操你上哪听见，你上哪看去。

陈厂长 02:48:14

你知道有一招，他说你长得丑不错。

姜哥 02:48:16

钓位这重要吗？我操，兄弟你要说我长得丑，我说对，就你最帅。我要是跟朋友处，你知道我到什么程度吗？那姑娘走了，你说让我去认识一下，我不会。我兄弟说这姑娘不错，我咔咔跑出去说是那对吧？懂吗？我是这种人，就包我说的事儿，就是这次去东京发生的一件事儿。阿斌在那，我说那等会儿我说你叫过来，兄弟说你真是我大哥，你们听不懂我讲话的没关系，你们只需要知道我也听不懂别人讲话，但我知道这个人是个好人，说的话让我懂我听就是了，多听多好，就这么简单。听不懂放心中，我是判断趋势，什么什么听懂听不懂。

陈厂长 02:48:58

听不懂放心中。

姜哥 02:48:59

这句很重要，这当然如此。所以在我看来，汽运这个事儿，我希望叫成就什么最终都不如成就更多人。

陈厂长 02:49:11

所有东西都是人的。在这个逻辑是对的，肯定是各种算法之下，就不去深度讲解释了。而气韵这个事儿，这两个字儿也没毛病，各方面都很好气和运都很好气。

姜哥 02:49:27

是获取运是运作。对，你的身价可以翻百倍，现在就够了。我真心建议真心建议就是怎么能够找到更多翻十倍的人，你就翻百倍，这是我的人生算法。我不希望你们体验人生的恶，或者说极难，因为我要我要这个做不到。

陈厂长 02:49:45

这个我有一说，就是我认为各位此处我跟他要产生分歧了。就是我认为他的开局你们复制不了了，为什么呢？因为你们他妈都上大一了，没机会从初二辍学了，你们的文化水平退不回去了，你懂我的意思吧？

陈厂长 02:50:03

文化水平退不回去就意味着你的可比它的可一开始更硬，你知道吗？他可能进社会的时候就是一个早产的一些鹤鹑蛋，所以很容易就碎了，碎了就长大一圈再碎了，或点离变大一圈再碎了或点离变大一圈，再碎了或点离变大一圈，最后变得很大了。你们已经都大一大二了，家庭条件还不错。这几个事儿凑一块儿，你那个蛋就差不了。你这个蛋差不了，恰恰就是问题之所在。

陈厂长 02:50:33

你要说气运，我认为谁把他的蛋打碎了，谁就是气运，这是他气运的一部分，我觉得他要有气运，就应该是早点被人打碎，越早打碎越牛逼，什么时候能碎呢？就怕他们家太有钱，遇到事儿了，家里兜一底，那个蛋碎了一半，家里给他贴一次。然后各种兜底的机制了，各种兜底的机制把你这个蛋就始终搞得摇摇欲坠，上面全是裂，但是就是没碎，你还是原来的那个你，完犊子。所以气韵我觉得还有一个是很重要的事儿，就是尽早的去遇到会把你那个蛋打碎的事儿。可能是什么都不知道，对吧？

陈厂长 02:51:14

我我我我说一下这个逻辑，他说我跟他起点或者叫开局不一样，就是我开局我开局还有点意思。就是我虽然大二辍学，不知道你们有没有，你们说不定有人玩过我游戏。他们现在大2，很有的人小学玩过我游戏。我做了个游戏叫300英雄，有没有人玩过？帮我看一下评论区有没有人玩过300英雄制作人三百英雄。

陈厂长 02:51:35

我21岁的时候，2011年12月13号立项创业中国第一款赚钱二次元游戏。你们现在比较熟悉的米哈游的大伟、蔡浩宇当年见我面也是一声浩哥。人家以前是每周到我公司，来到我办公室来说了是吧？三大英雄。

姜哥 02:51:52

你真有啊。兄弟。

陈厂长 02:51:55

对，因为他们这个年纪刚好，很多很多。对，这个年纪刚好是。小时候玩过那个游戏的时候，对吧？所以我我我是21岁的时候做这个游戏。然后那个游戏你应该也知道，虽然说是个山寨游戏，我们是开创了中国山寨游戏之历史巅峰，叫山寨游戏之王，没有比我们更山寨的对吧？

陈厂长 02:52:14

大家都知道我那个时候做到什么程度呢？我山寨到美上海市这个上海美术电影制片厂，就那葫芦娃的版权方，从上他们也在上海，我们也在上海。他过来找我，我以为他过来告我，结果他跟我说什么呢？他说我看你们游戏挺火，我们这么多年葫芦娃这个版权都没想办法变现过，你们他妈居然能把葫芦娃给变现了。投你是吧？就是我山寨动画片，山寨到人家动画片正确版权方最后愿意过来给我投钱，到最后还能出现这种奇葩局面。

陈厂长 02:52:43

到什么局面？一个盗版我，我盗版了他的加动漫，完了那个盗动漫，版权方主动打电话联系我们，你凭啥只盗版我一个角色？你不是盗版我三个角色吗？你不是不给我面子吗？凭啥你他妈盗版了这个海贼王，你得盗版四个，你盗版我们你才盗版两个，你是不给我面子吗？

陈厂长 02:53:02

你必须得盗版我四个角色，就是我他妈才发现还有这种事儿，所以在21岁之前，21岁也算功成名就了，这个游戏还挺好，也挣钱，完了投资人追着给钱，很早见去去china joy，你们可能现在是你们可能很有人喜欢去CJ是吧？我那时候去china joy，我去给什么板蜀文化版署，游戏司的司长做汇报，讲讲中国游戏产业动漫产业的发展。到26岁之前，我其实没尝过什么叫人间险恶。我其实走的我真的我26岁之前没尝过什么叫人间险恶。

姜哥 02:53:42

别说那话。

陈厂长 02:53:43

没饿着吗？对，这个事儿就是好，就是可怕之处就是人生之惨。就是因为没尝过人间险恶，所以他他了解我中间遇到过的事儿。那那三四年的惨的就不是人样，他说惨到地里，他说那个叫地踩到地里，人踩着摁在头上对吧？都都就一堆事儿都不想让你起来，你也爬不起来对吧，这个完全是剁到地里去了。所以回过来说的气运是什么呢？我回想，你说我那个时候做动漫，做盗版动漫游戏挣钱，你们说这事儿到底是好事坏事？

姜哥 02:54:20

你没进去就是好事儿。

陈厂长 02:54:22

其实这个事儿说实话，他其实是给我，他肯定是个坏事。就是早点说，那个版权方过来跟我说，你他妈的再搞弄死你，那个时候我就会知道原来是有人能弄死我的你不信。对，但那个时候不是，那个时候没人跟我说弄死我，那时候版权方说，我操小伙子你很有前途。葫芦娃在我们手上二三十年了，没有挣过钱，你他妈把葫芦娃给挣钱了，你知道这种感觉吗？就是我说我他妈的犯错还他妈有人有奖励。什么叫不是气运？那个时候我认为我挣钱了叫气运，我认为上海美术电影制片厂要投是气运，现在回头看，那他妈的都叫傻逼。

姜哥 02:55:03

老天爷要让一个人死亡先让人家疯狂。

陈厂长 02:55:06

对，所以这个事是真实的一个非常真实的一个故事，就是分享给各位。挫折或者是痛苦，或者是被人用边界，在边界之外被人用鞭子抽，反而是好事儿。反而那个时间点做了很多自己以为自己很聪明，反正最后也没被老天惩罚的事。只会导致我们后来越来越在边界之外走得更远。直到被你第一次翻到边界的时候，抽两鞭子其实也就好了。但是真正等到你走远的时候，抽下来的就不是鞭子了。就是这个非常大的惩罚了。

姜哥 02:55:43

这就是实话。在我看来如果要是你提前知道这些，你会规避吗？

陈厂长 02:55:48

如果提前知道这些的话，我肯定会在这个。

姜哥 02:55:50

事儿上前面死一排，血淋淋的吊在那儿。你怎么了？

陈厂长 02:55:56

有一说一，你让我真的回到那一天。那个时候其实我们那个时候犹豫好久，我现在认真想我们那个时候犹豫好久，就是到底在做不做这个动作。因为我我记得很清楚，我们山寨的第一个角色是圣杯战争fate denied里面的那个saber现在第一个哲学的就是sabba对吧？大招是x caliver。有没有老二次元认识？你看这一下子暴露我这个老二次元的事实。我跟你们说，刘伟以前叫我叫浩哥，这正儿八经的什么才好与刘伟就米哈游你们特别喜欢那个，因为以前是每个星期到我办公室来一次，我从来不叫他那个大伟哥，这个都是我叫他大伟，他叫我浩哥。但是回头再看，回到那个时间点，此时此刻的我如果是带着这

个记忆穿越到那个时间点，我肯定不会干那个时候的那个动作，我百分之百不会干，我从一开始就不会动动这个手。

姜哥 02:56:50

如果那个时候遇到。

陈厂长 02:56:51

我的那个时候遇到现在的你，还是那个时候的你那时候那个时候我那时候的你那时候你估计他妈多算我一起干，我估计你们说再多干点，他妈是盗版一个不够。

姜哥 02:57:01

他妈盗版十个没事，交给我，我定扛。如果遇到现在的我。

陈厂长 02:57:09

这个牌就换个打法了吗？

姜哥 02:57:10

不是，那个时候遇到现在我我的兄弟们就是走你那个阶段，他们就是在那个时候我会告诉你答案，他们就是在那个时候遇到了现在的我。一开始很好，好了之后后面人后面会干嘛呢？说我要自由，就是最可怕的叫我要自由，为梦想而战，我不按对错。他今天跟你说，哥对了好，错了好，告诉我对错，告诉你。

姜哥 02:57:34

对，好好好，突然有天说哥咱不玩对错了怎么样？咱玩毁灭怎么样？我说好好，兄弟好搞。那不对，哥我觉得我得玩自己，我做自己。好好行好，不行，哥我又想变了，能理解吗？

姜哥 02:57:54

在我看来挺挺好，对我而言说他要好了代表我更好，他不好了我也好。因为人生的经历和体验就是我享受了这一段的人生。我现在会这么看，就是永远都早就怎么能好？这段好在哪儿？你要按结果看的话，那这人这辈子都好不了，都会死亡。所以要在每个阶段中获得这个阶段的精彩。所以我告诉你这一定会这样。因为此时此刻我的兄弟他就这样机器之梦幻。

陈厂长 02:58:24

对，特别有意思，真有见到这个。回过头来，因为21岁，我那个时候做300英雄的时候，刚好21岁，是大几的年纪，大三了。对，差不多就是你们大三大四的年纪。那时候我已经刚好在做游戏创业了，做这个事儿了。反正年轻人的好处就是我敢破坏规则，坏处就是破坏规则又没有受到惩罚。

姜哥 02:58:48

商品得志，这他得大志。

陈厂长 02:58:51

这他妈何止得志。我在china给一万人做汇报的时候，也在二十二三岁。那下面坐的是文化局，是国家的级别的领导人。在下面听汇报，我在上面可以给大家介绍什么是二次元。那个时候大家跟我说什么叫二次元呢？我说我来介绍二次元。那时候中国讲二次元是我还算比较火。反正你们如果知道那个时代就

那么回事儿。我跟B站就是现在都现在B站也一般了，那时候B站刚刚新兴崛起之星，那时候在B站B站运营室，B站的运营规则是因为我改了两回。

姜哥 02:59:30
一起为汽运助一波。

陈厂长 02:59:33
助力什么呢？助力一波就是你让我干啥都行。我说了，我的逻辑就是就够了，就没人说啥，我都听不懂，你让我干啥我干了没事儿，别的这就是我。

姜哥 02:59:43
的贵人逻辑。如果我能这个事儿你要能做到位的话，兄弟你的资产方面起码加两个零。

陈厂长 02:59:49
真的，嘎嘎的嘎嘎。

姜哥 02:59:52
真嘎嘎的声。

陈厂长 02:59:53
没事儿，你放心，就是这样。

姜哥 02:59:55
其他没什么。今天做个总结，总结一下，我总结一般你总结版本，你先总结我再总结。

陈厂长 03:00:02
我总结啥呢？我总结我来的时间点就是说几个事儿。第一个是给大家上完课，放在你的7 0加1里面送给大家，这是第一个事儿。这个事儿你400分的文科生数学及格的水平能听得懂。数学不及格你别赖我听不懂。这个没招，你要不好好重新学一下，反正这个是AI教你数学也很快，这个要求不高。

陈厂长 03:00:22
第二个事儿，是有985的实习生，没问题，我这边可以收一些，这个给简历就行。第三个事儿是叫AI科技主播，AI科技主播这个感兴趣的反正看简历。形象和口才就是这两个事儿，一是形象，二是口才，非常没办法这个行业吃这个东西。

陈厂长 03:00:47
然后第四个事儿是给黄老师整一个亲子教育，关于白皮书需求，你来收集白皮书，我来整。黄老师负责出这个坐镇出方案。然后最后有一个公开课，一回事儿就有个公开课，公开课的现场，我也去现场，你整什么时间点？但是我有说3月14 15，我在周文强那儿。然后除此之外，其他时间17 18不行，其他三月份。给你挑，除了13、14、15、17 18不行，想让你挑时间，然后最后就是没了，最后就是你牛逼，我是傻逼。好啊。

姜哥 03:01:25

姜伟军，我是这么看啊，这个做复盘，你们做的复盘跟总结我不知道什么样，我想告诉你，疯狂让他吹牛逼，吹完牛逼了，怎么样呢？他就把这个东西全部说一遍，就是签字画押，看到了我复盘有用吗？你不如让他复盘，你能具备让别人复盘的能力，就要大于你自我复盘的能力，这是一招，兄弟们教你们。

姜哥 03:01:50

第二个在意识层面的交流其实很重要。说抽象也好，意识也好，这个人是好人，他希望我好，如果坏了我也认做一个认账的人。在大环境中，但凡我坐在这张椅子上了，那你说啥都对。但凡来这个饭局，别人带我来了，我就知道人家带我吃这口饭开心。他带我来这一桌上的人就想让我认识，我必须托举他，我才能得现在这一切。我这些话怎么说呢？太过于深奥，但我告诉你，我一定会想尽一切办法补上气运来搞这件事儿。我要让别人知道说，这个创点业赚点钱太容易了，我老子他妈要带出一帮人超越我，这就是我干的事儿。就怕许的愿不够大。

陈厂长 03:02:38

挺好。

姜哥 03:02:38

一定要许大愿，好吧？好好，这次去五台山。

陈厂长 03:02:42

我不去五台山了。

姜哥 03:02:44

猫哥跟大家说一句。

陈厂长 03:02:47

那你来说，我把麦克风给你了。

姜哥 03:02:49

我来来走吧，那就辛苦你来一趟了。我说还是得感谢你，没你这些人记不起来。哪有，还得是江哥，还得是啊还感谢大哥，感谢大哥，感谢大哥栽培，感谢大哥栽培。给大家说几句，最后等一半是吧，他说的是靠谱。

姜哥 03:03:11

猫哥是什么呢？猫哥一直在说，希望你好的人是这样，他会想尽一切办法，猫哥就哭哭，这几天一直在问怎么办呢？怎么能够加更多的资源呢？怎么能给财富课的人更多的看法？出了更多主意，说江哥你看怎么办呢？输了你看怎么办，能求的人全求一遍了，就是一个人无敌希望你好，他能因为希望大家好而去求别人想办法让大家好。我觉得这个挺靠谱的，就是这罗这树上林出来的人就多多少少都有点偏执跟执念。老王的技术型对吧？

姜哥 03:03:49

希望大家好行说猫哥人也来了，事儿也办了，说我一看这个猫哥都就是树林也打电话邀请一遍黄老师，然后我也邀请一遍。我说那不行，怎么都打电话说一遍了，那就是也没说拒绝就等于婉拒。那我得来我都来了，我都来了，你得来。当然了，还得是坚哥，这个厚脸皮算法你也得以真传。

姜哥 03:04:16

其实这一场我们叫感谢猫哥，感谢这个财富课，感谢叔叔您才有今天这么精彩的内容，才会有我也没想到这个陈浩就咕咕一顿搞今天给送的东西真的是很多很多，我下面听的热血沸腾。汽运这个事儿落地的东西越来越多，我给你分一分我是买汽运加一的人，送了一堆全有，你们任你们选，就买汽运加一的人。不是值不值回票价，在后续的过程中还会堆积更多东西，包括白姐姐这个公司的参观，白姐姐的助理的这这些玩意儿都有。

姜哥 03:04:51

白姐姐啥时候来？白姐姐我们下午能搞定吗？能江哥能给我们搞定是吧？还是小意思吗？江哥什么时候讲的搞不定，真是，那是我的脸第一重要值钱。

姜哥 03:05:05

第二个大对，说你们没见过姜哥，我都说了这个世界就是黑暗，什么分量就主要是够大。这世界就是个黑暗丛林，拿到结果的人多多少少会拿脸当做武器。你知道有多大了吧？就这么大。所以白姐姐跟白姐姐的助理我会想办法搞定，然后拉高大家一下。

姜哥 03:05:24

这个对于身价，对于你们离你们很近的那个极其优秀的人什么样？你们见一见六边形战士，怎么白姐姐为什么选了她？然后让他说你们听，今天大家怎么分呢？你财富课就你今天是为了财富课而来，有什么东西是能够让你财富课也拿过去用的。比如说他的他说的那个叫什么AI的大学生实习。对你你在深圳或者你在什么地方找你找我申请都行。你看看咱俩分几个名额，电AI科技博主，AI科技博主这个事儿要求其实可以往往大撒，这他靠不靠谱？反正这玩意儿我觉得能干，我们也想干，不是不一样。

姜哥 03:06:09

你要这他妈这个你要收钱了，我觉得还行，退钱。什么钱你也没收，你还是送的，你得你不能死。今天来一句，这什么鸡巴垃圾玩意儿，你不傻逼了吗？所以必须找先行军去测验一下，行还是不行？对，然后再你得负责任一点。我又我的目的是希望他能好，对，能理解，就不能乱搞。

姜哥 03:06:32

所以看一看你你现在有几个东西。第一就是财富课会有一个孵化的计划。你找到合适的种子你来带队，把这边投入过的项目，你看你能带回去多少。比如说他这个项目，他这个公司肯我们俩肯定有一腿，我看得出来我们俩肯定有一腿。对，只不过现在这一腿，谁知道他估估估就上了，没商量。好，我还没加以动作。这哥们儿就说你来。对，要不要不要不整一把，矜持一把就不能这么干，这个慎重一点，对吧？慎重一点，我只是希望第一我不干活，我只是顺带让大家爽一把。

姜哥 03:07:08

所谓的AI说等着公司的人研发鬼鸡巴扯，你都没用，你研发个屁，你用你最大力气干的事儿，都不如人随手一挥干的事儿，何必自己为难自己，对吧？对江哥说的，对你这方面别你努力千倍万倍的东西不如人随手一挥。你说黄老师都联合国了，是不是得让大哥开心，大哥爽，对吧？懂吧，我都如此，何况你呢你你这么你这样积极努力，他们得好处。我积极努力你就得好处。

姜哥 03:07:42

对，只要大哥没流转，只要大哥肯努力，咱就差不了。对，就这么简单。所以关于财富课，关于事儿后面分配一下，你看一看说财富课你还想要什么，我就全力支持。因为这打你的脸，打你的标签我也是基于财富课的标签，给气运就加加餐。你放心，跟我混的兄弟一定吃的很好就这么个意思。

姜哥 03:08:04

所以今天这个名额给气运的，也给财富课来一批的P没有那么多，你自己开始有几个，你自己开始筛选。就是你看好的人你说了算，我是通过你来看他们，你说这人行我就行，我也不看。好的过，还有你没毛病，不是你监工，我监工我带队，你得你得监控你得监你得监控，就这事儿给你了，不是说给你了，是你得让这些人和这些事能成。如果他不成，我觉得不会有好果子吃的。

姜哥 03:08:35

免费的他妈最可怕，明白吗？一批一批的来，必须一批一批的让大家乘一下，必须得让他成。然后也相当于给过去的IP莹，就是你再放开一点，除了汽运的，过去IP赢的，也能用合适的优秀的，能试就试一试，反正是有牛马干，没事儿，我买单，对吧？让江哥买单，让啥全场的消费江哥买单，让让强哥干好，要对我们负责。他们你再多吹点，他们说那个难听的学会了是吧？对，没啥好处了，就这些了。真没了。2048是这样，黄老师那课是在2048里面的。

姜哥 03:09:20

也就是说黄老师会我们会搭建一个真诚的场景，黄老师直接跟你父母对话，黄老师说他是他他他是谁？就是我们充分设计一下，然后解决大家最痛点的问题。他以国字头的背书来讲这件事儿，让你的父母去听，就听上去好像是个报告，说着说着父母就沉默了，想了想有毒，你只需要做的事情就是想尽办法有家庭版的这个干嘛呢？我会针对家庭版的，包括不限于请更多牛逼的人，或者是有线下的聚会，就是一定让大家值回票价和证明这件事儿是对的。家庭版和个人版的区别在于就是我和家庭共同学习，我会想尽一切办法植入进去，把你的结果如何汇报给你的家长，如何在你求救的过程中让你的家长慢慢懂你，如何加快你能上家庭决策桌的时间，越早的得到尊重。然后有更多的案例，你父母不知不觉间就被套路了，说你看这个人的案例，你看他是这样的，在这研究就是怎么样通过别人的案例，我会你地到地下上干，就这么个事儿，然后越来越早的解决人生，叫正视自己的人生，知道人生全貌，得到家族支持。父母也要有他们的人生全貌，很多父母也不知道自己在活什么。其实我有一点一直有一点疑问，就是坚哥为什么一直会很比较执着于说这个父母他。

陈厂长 03:10:51

一定得支持，他一定得。

姜哥 03:10:53

不是这个父母支持，我就是父母就三大件你就废了。第一出生在哪里？对，第二选择你学业，第三决定择偶，第四决定你哪儿工作。这四件事儿但凡掺和一下，他们的学历、经验、知识一定比你强。但他告诉你要这么做，四大件儿就四大山压下来，你就是拼了命的想好你孙悟空你也没办法，那可能我是个死硬派，就是都。

陈厂长 03:11:17

哔哔哔我说。

姜哥 03:11:19

啥是啥。越有钱的人，比如说于我而言，我会走人生主旋律。我不期望于说我跳出五三界外，不在五行中，不会一定要想办法按照规律去走，我未来会付很大代价的，就是我们要做个健全的人，不是说学了气运加一这一课能让大家的思考行为。比如说如何跟父母相处，如何跟老板相处，如何和客户相处，如何明白学校期间和毕业之后，还有成家之后，我甚至都不会叫什么？我要做扁鹊的哥，不是什么出事儿了，江哥救我不是这个事儿就不会出现从汽运出去的人，他们都是鬼。永远让老板开心，让老板爽，让父母开心父母爽。

姜哥 03:12:09

今天父母给生活费了，跟老妈说我想送爸爸礼物钱少。你看我想送这个，你妈肯定跟你爸说，儿子想送你这个，妈我没钱怎么办？老妈支持1点5200送多少钱呢？2200，两百撬动两千，爹一开心又给2000，明白了吗？这是爽啊，你看他这个挺爽啊，这挺爽啊。

姜哥 03:12:29

就是当你父母就是客户，哄明白父母就等于哄明白客户。别人初来乍到社会经验没有你初来乍到社会经验先三年起步，这真好懂。什么什么的这个什么学历能力、框框能力给你加，给你空空注入。注入完了之后，再有就是什么呢？一帮人就抄作业。我把我爸哄明白了，我这么说的，这么哄的，一开始骂我，后来也慢慢变好了。这是我今年的变化，这是我明年的变化。

姜哥 03:13:02

把那个谁把那陈浩他他陈浩还有一套东西叫什么？就是公司管理体系，把那玩意儿搞成人身管理体系。然后每个人制定年度报告，月度报告，自己为自己的DNA，让AI驱动。

姜哥 03:13:14

你应该往哪个方走？单亲家庭怎么办？我操兄弟你这问我这个怎么说呢？牛逼牛逼我你人生给你这个剧本，一看就是大男主或者大女主对你的这个气运劲儿就很强。你不能决定你的父母是什么样的人，你可以决定你如何做一个父母，你做一个什么样的父母。

姜哥 03:13:44

对，这就是我一直非常想知道的事情，因为我是基本相当于没钱家庭，这个叫怎么说呢？没见过的东西很难能够捕捉得到，但是我们可以利用众多人。还有一个你有没有想过汽运这个事儿，我要不把城市搞起来是不可能的对，我会基于浪琴重塑，就是深圳跟杭州两地儿会试点，你们会有很多机会能够看到，深圳的资源，你想顺手带过你，你就搞。财富科你们都知道的，深圳杭州是什么体量的产业带。只要你在这儿能扎下来根儿，那又是一个我会把这些送到各大资源体系内，大厂对，或者是牛逼的老板的公司。对，我就说我推荐的人你放心，我来担保，就疯狂植入各行业。

陈厂长 03:14:30

让一批人能够。

姜哥 03:14:31

通过我们的气韵流转，把他们送到好的地方。对，然后让他们提前知道就是这个老板，我的朋友怎么说呢？这个面子肯定是要给的，而且要证明这是对家庭。

姜哥 03:14:43

这个事儿，我前面也说过了，人生就这么几大关，关关过得去，就是大家怎么有一个更大的网，我教你们如何用起来，如何趋利避害，如何让与父母争执，老板争执受伤惨了，赚不了钱了，说江哥怎么办？让你压根儿就不发生。所以我一直特别期待气质这个课，我也特别想学。我觉得应该的。兄弟你知道为啥要让你学吗？我再跟你们说一，你们都不知道的，大哥带小弟是因为你别给我惹麻烦。我把这套规矩给你我得咱俩能配合，我不是说我要教育你吃代价，别人惨了，他你看那个百万千万网红要怎么样，不照样出局吗？捍卫你就等于捍卫我，他们都不信。

姜哥 03:15:32

对，很多人不懂说你怎么会无缘无故提升好呢？只要你坐在这个位置上了，我就希望你能坐得稳坐得住，给你的资源接得住，要么就不给你。那这不就是如此吗？所以很多的内容跟很多的隐秘的东西，我不知道在哪儿说这个世界一定有人不愿意让这事儿知道。对，因为知道了他无法驾驭你，你无法做一个安定的牛马，别人没有办法占你的便宜。因为他要靠内耗，要靠制造焦虑来控制你和掌控你，以及说人为的阻隔信息。

姜哥 03:16:07

对，人为的阻隔信息。对，然后周边的人都一样，大家这就是阶层就在于此。我们做教育也是想做培训，也是想打破这些。我认为生而为人最重要的其中一点叫跨越阶级。越短时间内的阶级跨越越快，你的筹码就越多。历史上还有人我非常认可我非常认历史上还有人想干这件事儿，就要教别人跨越阶级。

姜哥 03:16:31

谁？很多人都没接好下场，你去查，我觉得没错，都比你好下场。我怎么能好下场呢？我做这件事儿为我自己做，无心为善，没有大家我也这样做。你们好了，我也不求，所以相对来好一点，然后半生关系为下一代积攒气运，不要小瞧这儿了。

姜哥 03:16:55

兄弟，今天你看到这一切资源还不能证明什么叫气运吗？马上好说这么多。行，后面没问题，分蛋糕就行了。兄弟们就这样吧，好吧？好，拜拜，我们后面五台山见。五台山还约了几个大师，没准回来我有更多的想法。好，还有就是我会请你有什么想法我们都能吃下来。OK好好，拜拜各位，拜拜。

陈厂长 03:17:25

直接发你直接点点电脑端。

姜哥 03:17:31

看看数据多少。