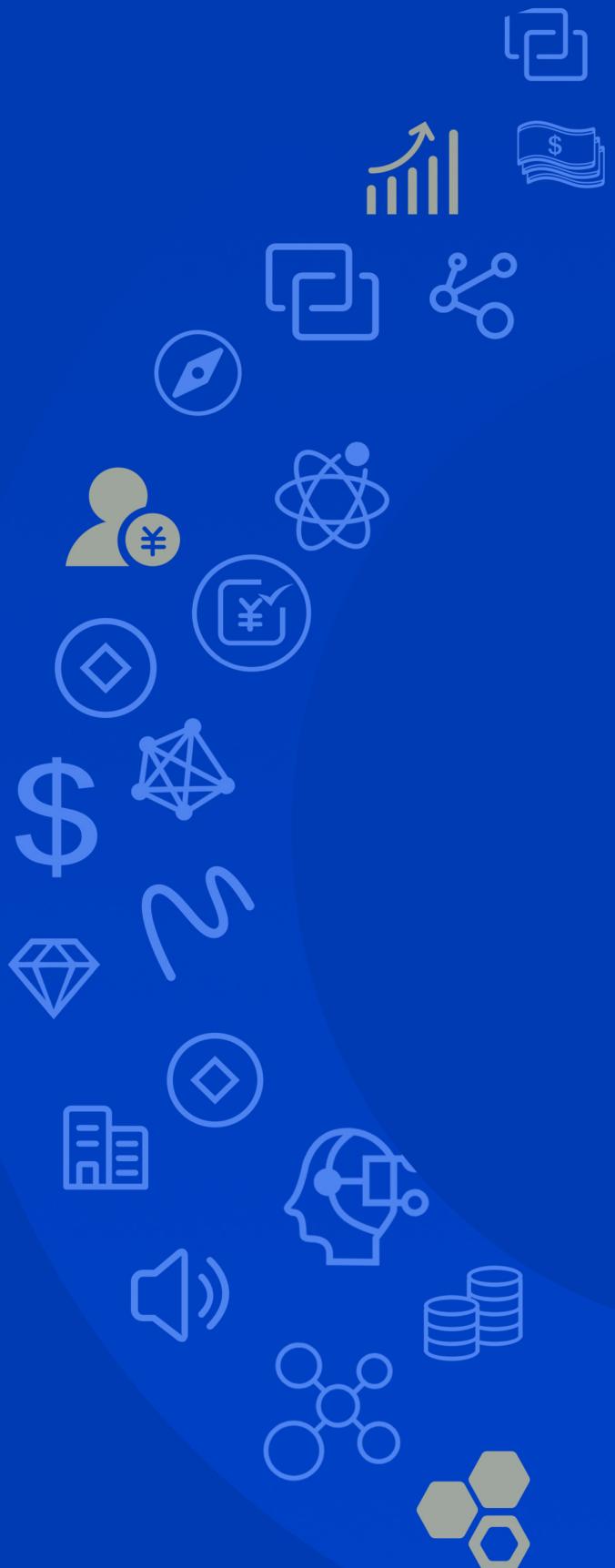


# GoldBox Technology White Paper

基于区块链数字资产信贷



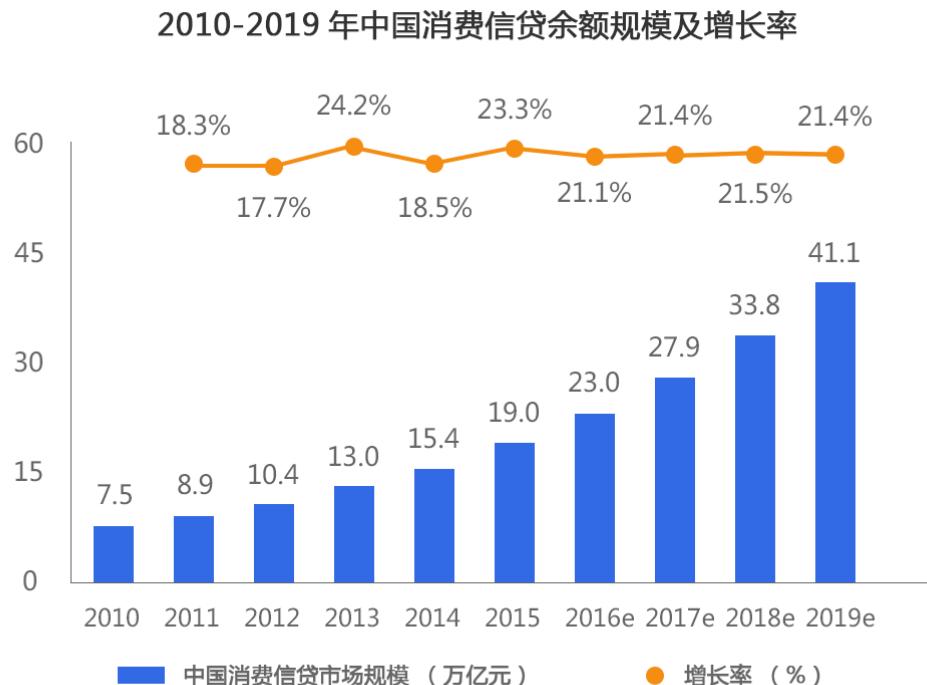
1. 摘要 .....	4
2. 项目背景 .....	6
3. 愿景 .....	7
4. 行业分析 .....	8
5. 用户与市场需求 .....	9
6. 项目介绍 .....	10
6.1 冷热分离双重加密安全存储 .....	10
• 安全策略 .....	11
• 优化策略 .....	12
6.2 数字资产抵押贷款融资 .....	13
6.3 数字资产保值理财 .....	14
6.4 全球日常移动支付 .....	15
7. GoldBox金盒共享生态社区 .....	17
8. GoldBox的银行卡 .....	19
9. 价值与价格的转换 .....	19
10. 以价值创造者为本 .....	19
11. 构建数字资产投资服务生态圈 .....	20
12. 技术特点与创新 .....	21

12.1 GoldBox整体架构 .....	21
12.2 使用终端数据模型 .....	22
12.3 Zero–KnowledgeProof（零知识证明） .....	22
<b>13. 图灵AI系统 .....</b>	<b>22</b>
<b>14. GoldBox生态通证 .....</b>	<b>23</b>
14.1 GOXTOKEN使用场景 .....	23
14.2 激励机制 .....	24
14.3 属性应用 .....	24
14.4 分配机制 .....	25
14.5 分红机制 .....	26
<b>15. GoldBox金盒发展规划 .....</b>	<b>27</b>
<b>16. 团队和顾问 .....</b>	<b>28</b>
16.1 团队 .....	28
16.2 顾问 .....	30
<b>17. 重要提示 .....</b>	<b>30</b>
<b>18. 免责声明 .....</b>	<b>31</b>

## 1.摘要

- GoldBox（金盒）是一款为用户提供安全存储、数字资产抵押，获得法币贷款、数字资产管理的综合应用，依托区块链技术为用户提供数字货币与现实生活法币兑现的另外一种途径，旨在解决用户存储多种类型数字货币的不便、兑换交易过程繁杂、价值传输不畅、区块链性能不足、以及应用场景不足的问题，并结合自有的区块链与人工智能技术提供强大的自动化操作系统，打造世界级的以用户为核心生态的数字资产管理平台。
- 随着区块链技术的飞速发展和大量应用的落地，全球数字资产的总市值和数字资产的持有者呈井喷式增长，资产数字化的时代已经到来，现阶段整个数字货币综合金融理财市场是一个巨大的蓝海，大量数字资产沉睡在用户的钱包和数字资产交易所内，数字资产的真正价值没有被发掘出来！
- GoldBox通过对多种区块链资产类型的支持，提供了安全便捷、去中心化的一站式管理方案。用户可以对BTC、ETH、LTC等主流数字货币进行统一综合存储，不仅能够完全掌控自己的数字资产，还可以用在金盒钱包平台上闲置的数字资产来获得年化预期收益的理财收益，使数字资产主动增值，而且极大的降低了数字货币的使用门槛和管理负担，有效促进了数字资产的灵活性和价值最大化。
- GoldBox通过和银行、Visa，万事达发卡机构合作，共同发行金盒专属银行卡。用户可以通过GoldBox在线申请虚拟或实体银行卡，用户通过平台抵押获得的法币，就能在全球数千万的银行卡受理网点进行线上线下的消费以及ATM提现，省去了用户换汇及管理多种法币的麻烦，也极大的扩充了数字货币的应用场景。
- 中国国内权威的第三方数据监测公司艾瑞咨询发布了一份《2016年中国互联网消费金融市场研究报告》指出，2016年中国消费信贷规模达到23万亿，同比增长21.1%;预计2019年将达到41.1万亿。是2010年的5倍以上。数字资产信贷市场急需填充，普通用户及矿工不希望出售比特币，且希望能够拥有更多的比特币，但他们又有短期生活消费需求，

另外还有一些区块链行业的公司以数字货币的形式募集了资本，需要短期使用法币来进行周转。



现在市场暴露出当前交易平台和客户端钱包所面临的易丢失、易被盗、链接不稳定、门槛高等诸多问题，交易所的濒临破产、平台漏洞百出，使用户迫切需要为他们的资产寻找一个安全稳定的归宿。

在这样的市场环境下，GoldBox（金盒）应运而生。

- 金盒旨在打造一个以数字资产为质押品的借贷平台，数字资产日常移动支付，用户在获得便捷、安全、低成本的贷款同时享受数字资产理财增值的红利。
- 随着区块链技术和数字货币市场的持续发展，GoldBox作为区块链平台，将为更多新项目提供支持，帮助其区块链资产的管理和流通，为提升生态效率和促进市场繁荣贡献一份力量。

## 2.项目背景

- 2008年，中本聪在比特币论坛发表了题为《Bitcoin : A Peer-to-Peer Electronic Cash System》的论文，首次提出区块链的概念，并由此构建了交易信息加密传输的技术基础和比特币网络。从2009年比特币数字货币平台建立至今，比特币系统稳定运行，自动实现了从发行到交易流通的过程。同时，区块链作为基础支持技术，逐渐独立出来应用于更多场景，诞生了多种基于此概念的数字货币，比如莱特币、以太坊、瑞波币等。

- 区块链生成后，一路令人惊奇，不仅仅在于它对于当下世界的改变，更在于它塑造未来的可能。它像一个具备智能的集群，不断演进出颠覆性的力量。虽然它分散，但并不散乱与无序，而更像一个协调有序发展的，最终具备智慧的有机群体。

- 由于区块链技术最早来自比特币，所以最早接触和应用的多是金融机构，目前在传统金融行业中涉足最多的是银行、证券交易和登记的环节。目前医疗、供应链、物联网、游戏、政务、公证、社交、人工智能等领域的应用多处于初级阶段，区块链技术普及后对银行业的影响是变革性的，金融业底层基础架构会发生变化，原来的一些角色将来可能不需要了，比如债券登记中心等，同时有可能出现一些新的角色，所以金融业底层会发生很大变化。



- 基于面临创新和淘汰的选择，区块链时代的风口是什么？什么是人流量最多的地方？是交易所？公链？超级DApp？支付工具？区块链时代的风口是：钱包，数字资产存储器未来会成为战略资源，钱包的意义在于它储藏了用户大量的数字资产，随着用户参与的项目越来越多，数字资产的总市值不断的创出新高，不管是投资的项目，还是参与使用的项目，最后都会涉及到资产的管理。
- 由于区块链的本质是价值网络，是关于价值传输。钱包往往是价值出发的地方，也是归宿的地方。它是整个区块链时代的基础设施和重要入口。
- 这决定了在区块链资产数字化的时代，钱包具有举足轻重的地位。而随着区块链技术参与用户从数百万激增到数千万人，用户的需求随之也越来越大。

### 3.愿景

- GoldBox（金盒）将是一个综合属性与用户共享价值集于一身的应用，
- 金盒力争打造一个公平、开放、健康、共享、共建的区块链生态平台，激励用户积极参与生态建设，用户共享平台创造的价值，
- 让用户资产价值最大化，借助区块链技术的发展和应用，为用户创造价值，为社会创造价值。
- 我们秉承运用区块链思维，目标是构建一个资产价值最大化的生态圈，让所有参与者都是生态圈的共建者，并且能够共享区块链带来的利益。区块链技术不仅仅是将资产数字化，具备分布式存储的特征，给人们的生活带来便捷，而且真正从生产关系上改变了整个商业模式和运行模式。

- 金盒致力于为大众提供一个安全、便捷、高效的数字资产平台，通过服务于技术让数字货币与实体世界的连接，让每一个人随时随地便捷的使用你的数字资产，丰富区块链技术和数字货币的应用场景，推动其服务于商业进步和社会发展。

## 4.行业分析

- 数字货币市场总规模加速扩大，预计2019年数字资产的总市值将达到一千亿美金，对于持有数字资产的用户来说，他们的数字资产只有两种去处，第一：存放在交易所，第二存放在自己专属私钥的钱包，目前市面上大量鱼龙混杂的数字资产交易所和钱包让用户的选择应接不暇，其安全性和操作复杂性不是非常便利，从2014年2月25日，日本最大的交易平台，Mt.Gox的网站一片空白，价值3亿多美元、超过74万个比特币消失，再到2015年Bitfinex丢失119,756个比特币的故障事件，暴露出当前交易平台和客户端钱包所面临的安全隐患，多种区块链资产综合存储、产品单一等诸多问题，目前各大行业区块链的应用也在兴起，各种公有链相对应的资产也越来越多随之对于用户持有的数字资产安全存储要求也随之提高。
- 随之数字资产抵押信贷市场急需填充，而数字货币质押借贷的需求多种多样。例如，矿工要扩大生产需要更多资金；已经重仓持有比特币的用户，希望能囤更多的币，普通用户及矿工不希望出售比特币，且希望能够拥有更多的比特币，但他们又有短期生活消费的需求；另外还有一些行业内的公司以数字货币的形式募集了资本金，需要短期使用法币来进行周转。
- 全球已有超过上千种不同的数字货币，总体市值将近千亿美元，而活跃在以数字货币交易所为代表的数字资产投资市场每天的流动金额已经超过百亿美金，而这中间有大量可以用金融手段套利的机会，现阶段整个数字资产综合金融理财市场是一个巨大的蓝海。
- 移动支付带来的便利实实在在,轻松使用应用,ApplePay,GoogleWallet和微信等国内外IT界巨头也纷纷布局数字支付领域,并进一步瞄准数字消费。消费者也期待着更为省钱、

方便、有趣的数字消费体验，数字消费终将成为一种消费习惯，进入寻常百姓家，数字货币应用于数字消费势在必行。

## 5. 用户与市场需求

- 区块链产业的高速发展推动了加密货币投资，加密货币投资的高速发展又进一步推动了区块链产业的成长。据不完全统计，进入2017年以来，以首次代币公开发行融资为代表的融资行为已经接近一万多起，共募集到约50亿美元的资金，而可供交易的数字货币种类已达到约2000种，提供数字货币的交易所已接近500多家。
- 尽管数字货币市场在快速发展，但对于数字货币的存储和管理，仍然没有很好的解决方案，如何安全备份一种数字货币的钱包密钥或地址私钥，就已经是拦在用户面前的一大门槛。现在面对越来越多的数字货币类别，用户进行不同资产配置或分散投资时，管理门槛进一步提升，而对于用户要么是针对不同类型的数字货币，安装不同的去中心化钱包分别管理；要么是索性放在钱包或者交易所，让中心机构代为管理。前者给用户使用和管理带来了极大不便，后者又存在一定的安全隐患（中心机构被攻击，或经营不善倒闭等情况将带来资产损失）。如何更好的兼顾安全性和便利性，是该领域服务商一直努力的方向。
- 应用区块链技术通过数字资产抵押获得法币贷款，有效地提高数字资产的价值再次发挥，流程也非常便利，用户不用提供信用记录、收入证明、资产证明等复杂的审批环节，也有效降低了用户的融资成本。2015年CapgeminiGroup研究估计，如果采用区块链，根据20万美元按揭贷款平均成本是4350美元的情况，可以降低每笔贷款的480到960美元的费用。报告引用了执行TRID贷款法律之前的2015年数据，TRID增加了每笔贷款的处理成本，报告总结贷款方将可以为2015年节省15亿美元的贷款处理成本。
- 目前市场有数据显示imToken官方公布的日活跃用户300万以上。可以预见的是，数字货币钱包发展路径和传统支付工具发展路径非常相似，另一方面，由于数字货币的特殊性，与之配套的钱包市场也会呈现出新的特点。比如，数字货币中独有的POS

(ProofofStake, 股权证明) 挖矿，按照用户持有数字货币数量和时间决定持有者的收益，对于这部分大量持币的用户来说，金盒会支持POS挖矿收益GOX。

## 6. 项目介绍

金盒钱包为用户提供多链数字资产综合安全储存服务（钱包功能）、数字资产抵押贷款服务、数字资产增值理财服务（资产管理）、移动支付功能。

### GoldBox 为用户提供的服务



#### 6.1 冷热分离双重加密安全存储

- 在当下加密货币的发展探索中，安全存储是最为关键的一环，是决定其健康可持续发展的基石。因此，为用户提供安全高效的数字资产存储服务至关重要的，我们永远把安全放在第一位。

- GoldBox区块链数字钱包是一个综合钱包。它可以支持BTC、LTC、ETH、ETC、BCH、EOS等多种主流token及以太坊ERC20协议格式的所有token类型的虚拟货币，支持多种区块链数字资产综合存储的安全多重加密钱包。
- 提供银行级安全存储服务，GoldBox运用冷热分离存储方案，其中，最重要的解决方案就是冷热分离，可以保证基于数字签名的数字资产（如比特币）的私钥绝对不接触网络，以此彻底杜绝私钥被网络黑客窃取的风险。



## • 安全策略

- 钱包对账

钱包数据与业务数据进行每日+实时对账，异常情况下对钱包，系统进行熔断处理，停止钱包服务，实时监控冷、热、用户、系统钱包余额与业务余额差值，每24小时进行流水数据对账，异常数据及时处理。

- 冷热分离

小部分流转币存储在热钱包，大部分币存储在离线冷钱包，冷钱包多地址存储，冷、热钱包私钥均加密存储，PDKF2+AES加密方案。

- 防重放攻击

避免连带提币：完全避免重放攻击主链。防止在提币时，提取主链币也会同时把分叉币提走的情况。

- 孤块处理

避免重复上账：解决主链偶尔出现孤块，导致重复上账的情况。

## • **优化策略**

- 合并提币

对于UTXO模型的数字货币，采用多笔提币合并成一笔交易的方式，可极大节省提币手续费。

- 零钱整理

针对UTXO模型的币种会涉及找零，固定时间将碎币进行优化提取，避免多笔碎币统一提取造成卡币情况。

- 区块高度监控

数字货币的节点程序经常由于不稳定等原因导致停止更新，监控模块可实时检查当前数据库数据与实际区块网络情况，可以在很大程度上及时发现程序或节点异常，报警给维护人员，减少卡币等情况，保证业务正常运行。

- 可横向扩展

区别于不开源项目，GoldBox平台钱包可以实现上市，拓展和技术的二次开发。

- 可测试

区别于其他平台钱包项目，GoldBox提供平台钱包测试环境，以及测试环境的部署方案

## 6.2 数字资产抵押贷款融资

- 持有数字资产获得现金贷款

早期的比特币，投资者的悲哀。直到最近，只有那些看到数字货币价值飙升并清算其数字货币的加密货币持有者才能享受到他们的新财富。许多人还没有准备好。

在金融业边缘的贷款人现在正在寻求解决方案：使用数字资产作为抵押贷款。

矿工对新的贷款模式特别感兴趣，他们的计算机解决复杂的数学问题以获得新的token奖励，并帮助确认交易，他们必须支付电力和设备。但是像许多对比特币忠实信仰的持有者，他们并不愿意出售自己的比特币。区块链初创公司也需要现金来支付公司的日常开销。

加密货币市场观察人士普遍认识到，加密货币本身就像“股票，债券和艺术品等另一类资产”，加密资产持有者需要轻松获得贷款。加密资产支持的信贷可以在以前没有的市场上提供，获取现金贷款的渠道，从而扩大全球发展中经济体的经济活动。

- GoldBox贷款申请流程

- 1) 简单

申请简单，不用查看用户的信用，申请后可迅速自动审批，没有各种借贷的信用审核，运营商认证，信用卡数据等，申请贷款系统自动快速放款给用户。

- 2) 利率低

平台会推出各种贷款产品，用户也可以自定义适合自己需求的贷款产品，因为减少了很多中间环节，成本和利率随之降低很多。

- 3) 自由

我们的贷款期限以日为单位结算，随时借款，随时可以还款，拿回自己的数字货币资产

- 4) 安全

在数字货币资产质押期间，有充分的安全审计架构



### 6.3 数字资产保值理财

- 加密货币真正站上风口，市场总值高达上千亿美金，但处于初级阶段的加密货币市场还是很混乱，数字资产的资产价格波动只能随着市场同步波动，如何抵御投资风险，运用技术和策略，稳固投资收益成为困扰加密货币持有者共同的难题，据官方权威数据统计，截止到2018年5月，数字货币种类已超2000种，如何合理的配置自己的数字货币资产，确保资金安全并获得稳定增益，成为困扰投资者最大的问题，有鉴于此，服务数字货币价值投资者，帮助其进行币值管理就尤为关键了！
- 就目前数字货币发展速度来看，越来越多的人开始长期持有，但长期持有无法使持有的数字资产的价值增长最大化。大量数字资产沉睡在钱包和交易所内，数字资产的价值没有被真正发掘出来。但是如何让自己手中持有的数字货币获得固定的增量收益？这也许是很多用户所需求的。
- GoldBox会创建一家按照理财行业规范化运作的数字资产管理平台。平台最大的特点是将传统金融行业的风险监管和规避手段运用在数字货币理财管理上，该系统包括存管机制、分账户系统、风险管理系统、结算系统、投研系统、交易系统和业绩监控系统等。
- 结算与清算系统负责记录投资人收益并且进行分配。投资人可以通过 GoldBox 的系统实时看到投资组合与收益情况。同时，平台有相关投研系统辅助经理交易。研究、模拟系统帮助投资人员做投研和培训；交易端提供如量化交易、策略托管执行、实时业绩跟踪等自动化操作功能；业绩监控系统会确认与改进投资策略。

- 在风控方面，多层级风险管理自动运行风控策略以提示相关人员或者强制执行。平台会推出各种不同承受风险能力的相对应的基金管理方案，也会与国际第三方专业量化交易团队合作，通过在国际市场上以低风险套利保值、策略量化交易等为用户实现资产保值增值
- 金盒是GoldBox面向平台用户提供的资产管理产品，用户可以用钱包里闲置的币来获得年化预期收益。
- 跟大部分理财产品相比还是很有优势的，如果长期持有比特币又想给自己一个理财途径的话这完全是一个非常正确的选择。

## 6.4 全球日常移动支付

- 虽然很多人认为加密货币是投机性投资，但许多新的资产类别的最早采用者认为，他们可能更有希望用于日常货币使用。
- 移动支付已成为趋势，数字货币支付未来有很大的发展空间，2017年10月底中国移动支付交易规模近150万亿元，居全球首位。在支付方面，移动支付已经开始在B2B、B2C、C2C、等多种类型的支付中使用。其中，B2C和B2B零售支付是增长最快的一种。
- 通过这种支付解决方案，可以使用GoldBox的金盒应用程序或物理借记卡进行在线购物。通过使用GoldBox（金盒），可以使用GOX，比特币，Ethereum和其他加密货币来添加预付款。
- 目前，goldbox系统基于用户数字资产的市值，为用户授信一定比例的法币额度，用户可以选择是否需要使用，最终用户也可选择以数字货币或法币来做清算。
- 为了创新而转向“创新”，GoldBox正在通过使新兴技术对日常用户具有实用性，从而提高支付业务的新优势。我们的目标是通过提供可信和安全的机制将数字资产转换为各国

法定货币，从而使交易更加贴合市场，反之亦然。消费者可以在使用数字资产转换的法币，同时还可以获得GOX代币等额外奖励。



- GoldBox借记卡可用于在全球任何实体借记卡终端以及在线付款。该卡可以通过金盒加载，并支持非接触式（NFC）支付。
- 未来，无论你身处地球何方，无论你去向地球何处，GoldBox(金盒)GOX代币跟随你将会到达地球的每个角落。
- GoldBox未来在提供全球支付解决方案方面积极探索，支付功能我们会根据不同国家法律法规政策和跟合作伙伴的达成战略合作等逐步全球化实现，以实现数字货币在现实社会中有更多的应用场景。

## 7. GoldBox金盒共享生态社区

- 区块链技术的核心是建立去中心化的共享生态，全网共同参与、共同维护社区，共享数字经济成果。GoldBox金盒本着共享原则，将区块链思维渗透到运营模式中。金盒会引用B2B、B2C、C2C模式，引入机构和个人共同参与为平台用户提供他们擅长的服务。金盒平台上线后，平台会以智能合约的形式制定社区建设GOX代币奖励机制，用户注册、创建完善个人身份信息，每日签到，咨询阅读浏览，和咨询内容创造分享等，获得不同奖励GOX通证代币的机制，来激励用户更加积极和深入的参与进来。



- 在项目生态运转过程中，平台会采用POS机制，用户可以通过邀请用户参与项目提供的服务，共同建设项目的生态，参与生态建设的用户都将获得平台创造价值的分享。
  - 比如：kim在使用金盒产品作为自己的数字资产存储器，kim的朋友约翰也是一名数字资产持有者，约翰由于需要用一笔现金来购买他看中的一款跑车，但是约翰认为他目前数字资产持有的数字资产价格被低估，还没有达到他的心里预期价位，那么他需要法币购买跑车，他

只能通过交易平台出售自己的数字资产，但是他也可以通过金盒平台，将他的数字资产抵押到平台，获得法币贷款，来解决他使用法币购买跑车的烦恼，等他持有的数字资产涨到他的心理预期价位，他可以委托金盒平台出售他质押的数字资产，来偿还他的贷款，并且拿到剩余的法币。

- 那么在这个过程中，约翰所贷款50万美金，所产生的服务费及利息支付共计5千美金，，这一笔服务所产生的价值，是由金盒和kim参与了共同创造的，kim有权利分享这笔服务带来的价值。
- 金盒可以从这笔价值中拿走30%平台服务费1500美金，而kim获得70%的平台社区共建的奖励即3500美金。
- 我们会以这样的案例，让更多的用户参与到金盒生态的建设中来，用户深度参与维护和生态圈的打造，用户也可以获得平台所创造的价值，共同维护平台的健康发展
- 这就是金盒所倡导的运用“区块链思维”来运营平台！共享数字经济成果，打造一个以社区共享自治的健康生态圈。



## 8. GoldBox的银行卡

- 为了将数字货币和实体世界连通，GoldBox通过和发卡机构合作，在钱包APP里提供银行借记卡的开卡功能，支持用户申请开通实体卡或虚拟卡，进行现实法制社会的交易和消费。目前，GoldBox团队已经和发卡方建立了合作关系。用户只需在GoldBox钱包APP或网页里进行在线申请，选择实体卡或虚拟卡类型，填写基础的KYC信息，即可完成开卡。虚拟卡在开卡成功后即时生效，用户可以立即使用；实体卡需要一定的制卡周期，通常2–3周能送到用户手里。
- 当用户需要获得贷款后，根据当前市场汇率，转换成相应法币充值到你的银行卡，无论是国内外电商的线上支付，还是境内外的转账汇款，都能提供较于传统渠道更优的费率和更高的效率。你将能够在地球的任何地方取出你的现金，并用其消费。

## 9. 价值与价格的转换

- GoldBox经济模型的核心在于GoldBox系统隐性的价值创造和显性代币(GOX)的相互转换。在GoldBox系统中，GOX则是将所有虚拟数字分散记录提取为有价值信息后，以数字资产的形式表达出来。它不但实现了个人资产的零碎化和数字化，更会以Token的形式伴随着交易和记录打通各系统连接点，同血液一般自然流通于GoldBox生态中。GOX与GoldBox系统自然融合相辅相成，GoldBox自身的有机成长和价值创造使得GOX的价格增长；GoldBox系统用户参与者为了获得更多的GOX或让市值增加，会在自己系统的角色中付出更多的努力；而一个更活跃更流通的GoldBox则会加快凝聚GOX的产生过程；以此形成一个良性循环和扩张的生态系统。

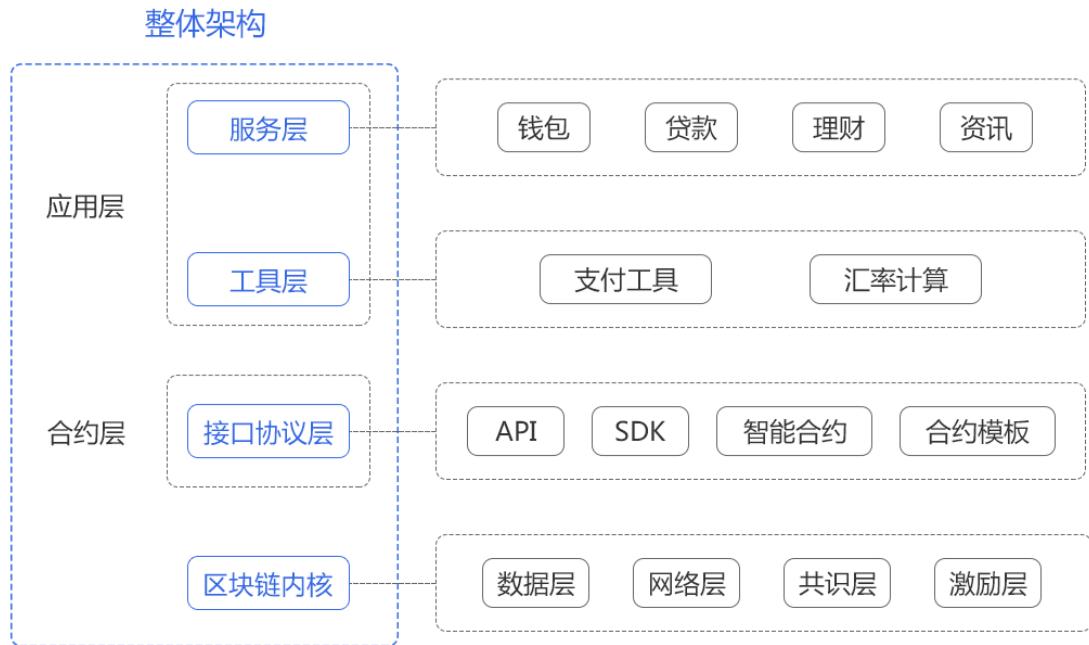
## 10. 以价值创造者为本

- 落实“以创造价值者为本”，需要遵循“价值创造——价值贡献——基于贡献的价值奖励”这一运营逻辑。

- GoldBox内每一个用户既可以生产价值、又可以对生产的价值进行直接的售卖和购买，此时，价值流通可直接通过该数字货币实现结算，甚至可以整个大社区去中心化发行更多样化的多种币形态，与该社区的本位币形成由市场决定的换算关系。此时，该社区内部一方面可自行衍生出各种社群，另一方面该社区成员之间也形成了相应的动态社交网络，该网络可同时实现信息传递和价值传递。社区属于开放社区，一方面通过社区内的价值和既有成员可以吸纳更多社区外部成员进入该社区，另一方面根据更广泛的外部市场，对用户而言，具有升值的前景，共享创造价值的利益，从而进入一个良性循环。

## 11. 构建数字资产投资服务生态圈

- 区块链具有不可篡改的数据公证和确权技术 是一种数据资产流通的分布式账本技术是实现数据隐私保护和数据加密应用的技术。其应用已渗透到金融服务、物联网、供应链管理、数字资产交易、电子商务等多个领域。
- 区块链的出现，使得互联网发展从信息互联网到价值互联网、秩序互联网转型，其以共享经济与价值链接为主要特征的“分布式商业”模式，将催生大量的跨机构新型创新合作场景，构建起以区块链技术为虚拟中心的新产业生态系统，将对经济社会治理、产业变革与创新产生颠覆式影响。
- GoldBox以“区块链+”打破行业壁垒、地域壁垒，以“数字经济”引领区块链创新潮流和产业发展趋势，构建数字资产投资服务生态圈。
- 作为区块链世界的新入口，GoldBox正在建立一个包含数字资产、数字身份和数字社交的区块链生态圈，它是钱包、是身份ID、是社交工具、是交易纽带、是数字经济时代的价值路由器。GoldBox采用先进的端对端加密、生物识别以及移动化LBS技术，将区块链、社交群组、生物识别和机器学习结合起来，致力于为全球用户提供更加便捷的数字金融服务。GoldBox是一款资产管理的分布式社交轻钱包，未来将会是GoldBox分布式产品的“燃料”，更是一种使用权的价值表现。



- 与此同时，GoldBox也是一款面向全球的投资平台。为了更好的满足海外用户的需求，GoldBox增设了资讯财经信息，方便用户及时获知最新的新闻资讯以及市场行情。相信未来的GoldBox，一定会带给用户意想不到的惊喜体验。
- GoldBox致力于为全球各地的人们提供革命性的分布式数字金融服务。无论背景、地点或收入如何，均可以加入到数字资产网络当中，GoldBox的出现正是为了构建数字资产投资服务生态圈，最终在GoldBox的网络上形成一个的基于数字资产的超级投资服务平台。

## 12. 技术特点与创新

### 12.1 GoldBox整体架构

- 从整体应用的角度来看GoldBox分为四个主要层级，他们分别是服务层、工具层、接口协议层和区块链内核。其中服务层与工具层都属于区块链的应用层，作为生态系统的上层应用直接为公民提供金融或金融相关的价值。工具层可以包括支付工具、汇率计算工具等，他们在整个服务的过程中处理一些经常被使用到的特定环节。服务包括贷款服务、数

字货币质押融资等，这些服务以软件应用的形式存在与整个生态中，使用工具与底层的数据为公民提供金融价值。接口协议层即合约层及其相关的一些扩展，它们主要包括：API,SDK，智能合约，合约模板等，为应用层提供编程与运行环境的入口。GoldBox的区块链内核封装了数据层、网络层、共识层和激励层，他们共同协作完成GoldBox去中心化、高效、安全、公平等基础目的。

## 12.2 使用终端数据模型

- 允许用户支付交易，并使用其账户的银行帐户或流动数字资产。是安全的、快速的和便捷的。GoldBox使用终端的建立旨在帮助人们享受其专业服务。程序的运行，需要用户安装在手机或电脑终端，也可进行远程操控。用户可以使用购买需要的投资理财服务，旨在打造更加安全,快速和高效的交易和转账方式。

## 12.3 Zero-KnowledgeProof（零知识证明）

- 零知识证明就是既能充分证明自己是某种权益的合法拥有者，又不把有关的信息泄露出去——即给外界的“知识”为“零”。它指的是证明者能够在不向验证者提供任何有用的信息的情况下，使验证者相信某个论断是正确的。零知识证明实质上是一种涉及两方或更多方的协议，即两方或更多方完成一项任务所需采取的一系列步骤。证明者向验证者证明并使其相信自己知道或拥有某一消息，但证明过程不能向验证者泄漏任何关于被证明消息的信息。

# 13. 图灵AI系统

- 区块链技术引发了人工智能应用的井喷发展，引领人类由信息时代进入人工智能时代。深度学习需要强大的计算“引擎”和丰富的数据“燃料”。

- 金盒平台独有的AI图灵操作系统，是一个自动化独立系统，自动处理平台内的贷款和投资业务。
- 图灵拥有的人工智能，可从客户初次登陆平台直至完成贷款或投资，分析客户行为，以产生预测性行为；例如提供额外的金融服务，如自动审批放款、监控还款期限和到期并自动提醒，提供生态系统所需的所有自动操作功能。



## 14. GoldBox生态通证

### 14.1 GOXTOKEN使用场景

- GOX是以GoldBox平台为使用场景之一而发行的代币，在金盒平台上，GOX用于抵押贷款后的还款。
- 功能性属性——持有GOX代币可以加入到金盒的平台，成为平台的会员，会员在使用平台所提供的服务，所产生的服务费用，可以用GOX代币抵扣高达50%的服务费。

## 14.2 激励机制

- 金盒平台上线后，平台会以智能合约的形式制定社区建设GOX代币奖励机制，用户注册、创建完善个人身份信息，每日签到，咨询阅读浏览，和咨询内容创造分享等，获得不同奖励GOX通证代币的机制，来激励用户更加积极和深入的参与进来。
- 在项目生态运转过程中，用户可以通过邀请用户参与项目提供的服务，共同建设项目的生态圈，参与生态建设的用户都将获得平台创造价值的奖励。
- 更多的让用户参与到金盒生态的建设中来，用户深度参与维护和建设生态圈的打造，用户也可以获得平台所创造的价值，共同维护平台的健康发展。

## 14.3 属性应用

金盒平台生态圈通证，GOX代币的属性分为两大类：

- **功能性属性**
  - 持有GOX代币可以加入到金盒的平台，成为平台的会员，会员在使用平台所提供的服务，所产生的服务费用，可以用GOX代币抵扣高达50%的服务费，
  - 用户在平台通过抵押自己持有的数字资产获得贷款，在贷款到期后偿还贷款的方式有三种：
    - 1) 用户可以直接通过平台提供的万事达卡金融结算服务，直接还款当地汇率法币。
    - 2) 用户可以通过在市场购买恒定货币USDT，直接将这种货币转入平台即可还款。
    - 3) 用户也可以在市场上购买GOX代币来偿还所抵押贷款的服务费部分。
- **权益属性**
  - 用户持有金盒GOX代币，就会享受平台增值盈利所带来的红利权益。
  - 用户也可以将自己持有的GOX代币进行锁仓定投，获得平台稳定的收益回报率。

## 14.4 分配机制

- GOX的总量为2亿，永不增发。GOX的分配由代币销售、基金会、团队和公司运营所组成。基金会是一个非盈利组织，其资金池初始由智能合约写定确认，按时间和分配机制逐步释放。团队和公司运营池的代币将严格按锁仓协议内容实行，并在开发运营中用于技术开发和合作商服务拓展，以帮助GoldBox的快速开发及GOX尽早形成网路化流通，并实现市值增长。
- 团队组建：兑换完成后，GoldBox计划将快速、合规地推进团队和有序扩张的运营开销；
- 产品研发：我们会将继续扩大开发团队，以用户体验为宗旨，包括对于多客户端开发的扩张，区块链开发力量的补充，整体系统架构和基础建设的改善，开发和协作工具的采购，以及安全保障成本；
- 市场拓展：作为全球性项目，我们将持续投入资金，用于市场和商务合作，以推进项目的产品全球性用户的推进，以及和区块链世界的优秀团队达成合作；
- 社区运营：用于GoldBox的产品运营和社区维护，我们将建立完善的产品、运营和客户服务团队，积极连接社区，以实现高效的产品迭代和项目推进

团队：15%

基金会：10%

众筹：20%

锁仓（用于生态建设奖励）：50%

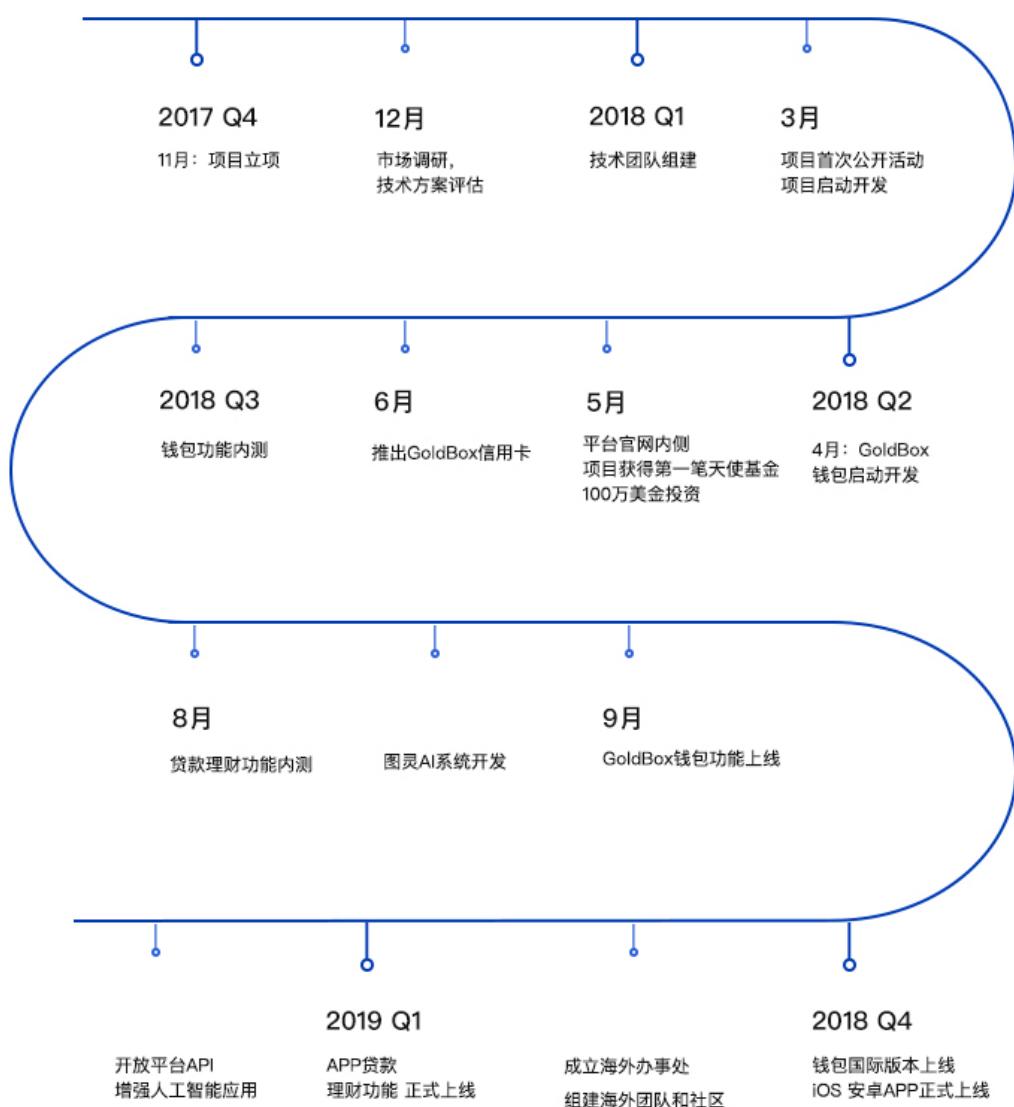
其他：5%



## 14.5 分红机制

- 在整个GOX机制的设计中，我们会非常重视通证是否可以在整个体系中合理流转，并且成为输送和传导整个生态价值的血液——通证的使用场景，未来预期，持有意愿和流转需求，是整个社区和生态价值的保障，也是对于价值投资者利益的最大回馈。
- 金盒平台在正式上线后，平台会按照每个季度为单位，拿出平台的季度总盈利20%，用于在市场回购GOXTOKEN，用来奖励为社区做出贡献的用户，每个季度依次回购，以保证GOX代币在市场流通的价值，用户持有金盒GOXTOKEN，就会享受平台增值盈利所带来的红利权益。

## 15. GoldBox金盒发展规划



## 16. 团队和顾问

GoldBox的理事团队成员有热血、有斗志、有梦想、有能力、坚持诚信、专业、责任、服务的敬业态度，具有丰富的区块链、互联网、金融、媒体、供应链和广告等行业的优秀人才，主要项目管理人员技术功底深厚，掌握了GoldBox的核心技术，还具有丰富的专业知识和优秀的项目管理能力，是GoldBox未来落地的有力保障。

### 16.1 团队

- Jaine 崔治安 CEO

GoldBoxTechnologyCo.Ltd.创办人

区块链项目天使投资人，GoldBox联合创始人（兼中国区负责人）。2014年进入区块链行业，早期参与ETH、NEO、BTM等项目天使投资，区块链行业爱好者，拥有近10年的项目推广、管理、运营拓展经验，连续创业者。曾经在传统房地产业和金融业有很丰富的前线市场拓展运作经验，第一批区块链应用落地的开拓者。

ChaoYou Luo 罗钞友

链投科技执行董事，比特币信徒，曾投资多个区块链创业团队并参与建设，对市场、营运、市值管理有着独到见解，早期参与hashtoken交易所联合创始人，对社区运营有和建设非常专业。

YaoLei 姚磊 金融产品总监

原平安集团上海分公司金融部产品总监，6年金融信贷行业经验，对互联网金融及用户体验有非常专业的能力，2016年投资比特币，区块链爱好者。

Jerry 刘焕辉 区块链工程师

深入研究密码学与区块链技术，掌握以太坊智能合约Solidity编写语言，有着丰富的WEB前端技术开发经验，擅长Nodejs,PHP,.Net应用程序开发、SqlServer, MySql等关系型数据库，有着多年互联网软件开发经验。

- Carl 王登基 区块链工程师

主导过区块链平台的软件架构设计，熟悉以太坊,HyperledgerFabric，比特币的原理、运行机制和相关加密算法，精通Java语言，多年互联网Java大型项目开发经验。

- Penn 彭飞 产品经理

拥有超过8年在北上广深一线城市高新企业做产品研发的丰富经验。注重产品细节的把控和用户体验的提升，传统P2P互联网金融领域丰富的产品开发经验。

- Selina 孙礼娜 首席设计师

深入研究设计相关技术，掌握平面、UI设计等软件，有丰富的大型项目设计经验和UEDC团队协作经验。擅长网页端和移动端设计，在用户体验设计基础知识、设计师的职业修养、设计规划和标准中有自己的设计风格。

- Anna 胡慧云 运营负责人

负责多家上市公司的企划、市场、网络、新媒体、咨询、异业合作等版块的工作，精通日语，统筹协调、目标市场、市场规划、技术、产品。经验非常丰富。

- Stephy 万莉 财务部负责人

先后在国内多家公司担任财务、经营分析、投资者关系财务管理、投融资、管理整合与优化等方面成绩斐然，为集团的高速发展和健康运营做出了杰出贡献。

## 16.2 顾问

- T.Xue博士 EtherFlyer首席执行官兼创始人

具有数学，计算机科学和投资经济学方面的专业知识，以及咨询、IT解决方案等背景的  
经验丰富的企业家，任日本Smart公司CEO，为日本银行、日兴证券等大型证券公司提供高安  
全、高性能的交易系统解决方案及构建门户网站。深入研究密码学与区块链技术，掌握以太坊  
智能合约Solidity编写语言，主写了TCASH众筹智能合约与EtherFlyer交易所智能合约。

- Jack 宋华 天使投资人、EATT创始人

10年VC经验，上海交通大学创投班首届。先后投资了爱数软件、悦岚大数据、点我吧、  
湘村黑猪、九曳冷链、小鸣单车等项目。深谙资本市场的商业运作模式，具有丰富的企业管理、  
传统实业与私募基金和资本市场结合运作经验 对独角兽项目有前瞻性的眼光及创造性的思维

- 任茂威 Hht.one交易平台联合创始人

Hht.one交易平台联合创始人，云未来区块链研究院副会长，早期比特币骨灰级玩家，  
区块链项目天使投资人，丰富的项目市场运营和市值管理经验

## 17. 重要提示

- 本白皮书仅供参考，不应依赖此处的陈述。GoldBox区块链资产服务平台不作任何陈  
述或保证（无论明示或暗示），并且不承担因本白皮书中陈述的任何信息引起的所有责任。  
尤其是，本白皮书中提出的“路线图和发展”可能会发生变化，不适用于投机性投资。未来  
业绩或价值概不承诺，包括没有承诺内在价值，没有继续支付的承诺，并不能保证用户将  
持有任何特殊价值。GoldBox区块链资产服务平台线上理财产品不保证一定盈利，也不保

证最低收益。但是GoldBox平台内的资金受到安全保障，我们保证资金安全，不存在被盗风险。

- GoldBox的实际结果和表现会与“路线图和发展”中所列的内容大体相同。
- 区块链和加密货币、我们的技术和这些市场还处于起步阶段，并会受到许多挑战，竞争和不断变化的环境。我们将努力为事物发展和变化来更新我们的社区，但没有法律义务承担任何责任。

## 18. 免责声明

该文档只用于传达信息之途，并不构成本项目买卖的相关意见。以上信息或分析不构成投资决策。本文档不构成任何投资建议，投资意向或唆使投资。本文档不组成也不理解为提供任何买卖的行为，也不是任何形式上的合约或者承诺。相关意向用户明确了解本项目的风险，投资者一旦参与投资即表示了解并接受该项目风险，并愿意为此承担一切相应结果或后果。运营团队不承担任何参与本项目造成的直接或间接的损失。



金盒科技  
GoldBox.io

🌐 [www.goldbox.io](http://www.goldbox.io)  
✉️ [service@goldbox.io](mailto:service@goldbox.io)