价值投资研究框架浅谈

1 我们在赚什么钱 2 价值投资的典型案例 3 如何开展行业研究 如何开展企业研究 如何撰写研究报告 5 Q&A 6

我们在赚什么钱? (一)

> 博弈的钱

- •和其他投资者的情绪、信息面、资金面等方面的博弈赚到的钱;
- •波动剧烈;
- 多数情况下, 零和;

> 央行的钱

- 人类史是一部通胀史;
- •21世纪以来宽松是主线;
- 资源型、稀缺型行业和公司能持续抵御和超越通胀;

> 企业自身成长的钱

- 长期投资最佳选择;
- 调研和研究驱动;
- 穿越牛熊;
- 非零和可共享的信息传播体系;

我们在赚什么钱? (二)

▶ 博弈的钱

- •期货市场和证券市场的坐庄为典型代表;
- •梅雁吉祥、特力A等;
- •快进快出,一般不存在长期持股概念;

> 央行的钱

- 市场PE倍数与利率呈反方向走势;
- •利率下行阶段,市场热钱将不断提升市场PE倍数;
- 经济周期上行和利率下行两者重叠时往往出现大牛市;

> 企业自身成长的钱

- 茅台、腾讯、网易、美的、索菲亚、好未来等;
- 需要360度的行业和企业调研;
- 同样可以进行波段操作;
- 百倍股几乎唯一的可能诞生途径;

1 我们在赚什么钱 价值投资的典型案例 2 3 如何开展行业研究 如何开展企业研究 如何撰写研究报告 5 Q&A 6

价值投资典型案例 (一)

▶ 网易

- 从低点不到1美金, 涨到最高300美金, 算上拆股和分红, 17年收益超过1000倍;
- 从三大门户中率先从自制优质游戏突围,成为国内游戏自制第一集团;
- •新浪、搜狐都业绩和股价均已严重落后网易;
- 核心领导丁磊和广研的强大团队,是其产品保持持续竞争力的根本;



价值投资典型案例 (二)

▶ 贵州茅台

- 增长驱动, 从公务用酒, 变身消费升级, 3年累计涨幅200%;
- 国酒茅台理念深入人心,相对竞争对手,其品牌优势巨大;
- 反腐开始到13-14年, 重新开始供不应求状态, 定价权极强;
- 维持长期跑赢通胀的判断;



价值投资典型案例 (三)

▶ 好未来 (原学而思)

- •全民教育焦虑下的行业爆发期, 五年累计涨幅1700%;
- K12教辅机构中的茅台,品牌和品质遥遥领先;
- 核心自研的教研体系国内一骑绝尘;
- •80后的创始人团队,年富力强且极具情怀;



1 我们在赚什么钱 价值投资的典型案例 2 3 如何开展行业研究 4 如何开展企业研究 如何撰写研究报告 5 Q&A 6

如何开展行业研究 (一)

> 大量阅读和自我学习

- 行业性网站和文献的浏览阅读;
- 调研或咨询机构的报告和阅读;
- 卖方研究报告,同花顺、东方财富、万德等;

> 行业专家访谈

- 行业及相关中下游、竞争行业专家访谈;
- •冷启动最为困难,故带着一定研究基础访谈较容易维持长期关系;
- 有具体行业实业基础,对开展行业研究意义重大;

> 结合具体行业的草根调研

- •如互联网企业的大量产品体验、游戏行业大量的新游试玩;
- 采样的年龄层次、地域分布须合理;
- 精力或投入有限情况下, 分地域选取基础管理层级别行业人员事半功倍;

如何开展行业研究 (二)

> 我们对电商行业的研究为例

- •国家统计局每月公布社会零售数据及电商消费增速,基本与阿里京东等共振; http://www.stats.gov.cn/tjsj/zxfb/
- 保持与阿里、京东、苏宁、唯品会、网易考拉严选等各个电商平台的频繁密切沟通,同时从投资者角度为其提供意见建议;如1月份给网易电商部分做的主题分享;
- 与其他行业的高度渗透,比如服装、食品饮料行业,均有专门的电商部门,其在 天猫、京东等的经营情况,能反应一部分这类平台的经营情况;
- •民间组织的渗透,如滨江商盟;
- •私人关系的寻找,如浙大系电商创业者;
- •对网站和产品的高度关注和频繁试用;
- •对年轻同事同学的每月一问一统计,涉及电商下单分布、快递选择等;

1 我们在赚什么钱 2 价值投资的典型案例 3 如何开展行业研究 如何开展企业研究 如何撰写研究报告 5 Q&A 6

如何开展企业研究 (一)

- ▶ 逐句阅读上市公司公开报告,包括IPO文件、最近三年之季报及年报
 - •传统重点部分包括业务变化、财务变化、管理层讨论和财务附注;
 - 需重点关注公司历史方向变化、股东比例变化;
 - 需持续关注管理层背景及简历, 年富力强者加分, 持续深耕者加分;
- ▶ 搜集公司及行业近来新闻和动态
 - 尤其关注一些专业杂志的深度分析;
- ▶ 搜集并阅读其他研究人员所做之行业及公司研究报告
 - 包括卖方和买方;
 - 重点关注逻辑而非结论;
 - 提炼逻辑差异点, 分歧越大往往机会越大;
- > 与上市公司进行多层次和角度调研
 - 弄清关键问题, 我是谁, 来自哪里, 去向哪里;
 - 竞争对手比较,核心竞争力提炼;



如何开展企业研究 (二)

- ▶ 我们是如何对好未来 (TAL.US) 开展研究工作的?
 - •对公司上市招股书、季报和电话会议纪要的大量阅读;
 - •对北京、上海、广州、杭州、南京等重点城市的总监级别员工的访谈调研;
 - •对以上城市的家长和学员的草根调研;
 - •对未来拟涉猎城市的K12人群数量、用户需求和市场空间的预测;
 - •对好未来教学点报名紧张形势的关注,判断是否持续供不应求;
 - 对公立学校老师、其他教辅机构管理人员的间接访谈,了解业内对好未来的看法;
 - •教学内容试听;
 - •管理层访谈;了解管理层特质;
 - •投行研究机构和买方同行的深入沟通,尤其是股东机构的沟通;

1 我们在赚什么钱 2 价值投资的典型案例 3 如何开展行业研究 如何开展企业研究 如何撰写研究报告 5 Q&A 6

如何撰写研究报告 (一)

- > 列出公司基本简介和基础数据
 - 商业模式、股本、市值、EV、历史收入预测等;
- ▶ 明确结论, 买、卖或无操作建议, 明确目标价及时间期限
- ▶ 阐述得出结论的理由,分点列举,简明扼要
 - 定性描述理由, 商业模式、未来空间、团队素质;
 - 定量估值(周期股PB、成长股PEG、高派息股DCF);
 - 股价催化剂、股价回归价值的出发点;
 - 市场情绪和错估原因;

如何撰写研究报告 (二)

▶ 行业分析

- 行业描述;
- 行业基本属性,强周期或弱周期,轻资产或重资产、技术更新快还是慢、驱动模式;
- 行业容量和市场空间;
- 供需分析;
- 未来几年行业格局分析;

> 公司分析

- 公司主要产品和商业模式;
- 公司业务、财务概况,分产品、地区的收入、毛利、经营利润构成,参控股公司占收入及利润结构;
- 细分产品及未来增速预测;
- 竞争优势分析;
- 团队与公司治理分析;
- 未来发展策略;
- 外部环境分析;

如何撰写研究报告 (三)

> 财务模型及分析

- •要综合分析增长速度、盈利质量及盈利能力的变化;
- 横向需将业务进行尽可能的细分;
- •纵向要将变化较快或较有意义的因子进行持续跟踪和高亮;
- 同比和环比分析;
- •估值和股价目标;首选DCF,最为简单的是SOTP,成长股PEG;PE只是静态估值,参考意义最小;

> 风险分析

- 宏观风险, 利率(高杠杆公司敏感)、汇率(产品出口、中概股);
- 行业风险, 政策调控、税收、环保、政治敏感性行业;
- 公司风险, 大股东减持、再融资增发、连带担保、法律诉讼等;
- 市场风险,流动性及交易量、同类公司估值泡沫等;也包括市场情绪出现极端情况下的系统性风险;

Q&A