

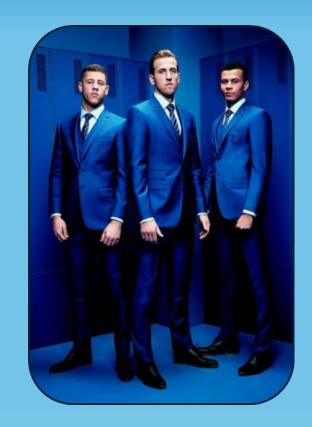
Цели и задачи проекта



Работа с данными



Поиск и анализ оттока



Сегментация клиентов



Формирование рекомендаций

Описание данных

User id

Идентификатор пользователя

Score

Баллы кредитного скоринга

City

Город, в котором находится филиал банка

Gender

Пол клиента

Age

Возраст клиента

Equity

Количество баллов собственности

Balance

Баланс на счете клиента

Products

Количество банковских продуктов

Credit card

Наличие кредитной карты

Last activity

Активность клиента

Est salary

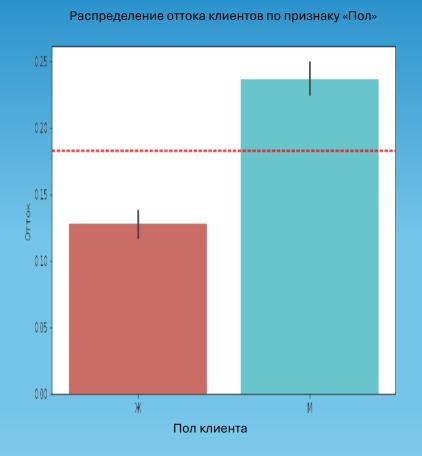
Оценочный доход клиента

Churn

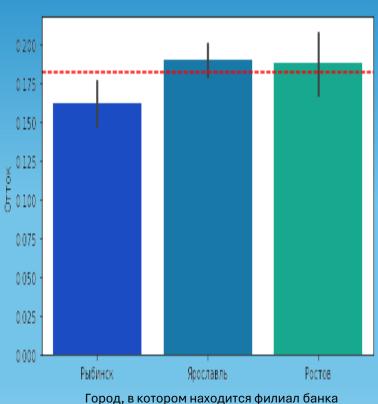
Показатель оттока

Целевая аудитория по признакам, склонным к оттоку

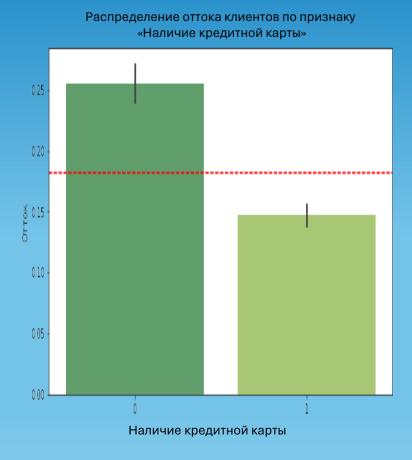
Распределение оттока клиентов по признаку «Город»



Мужчины,



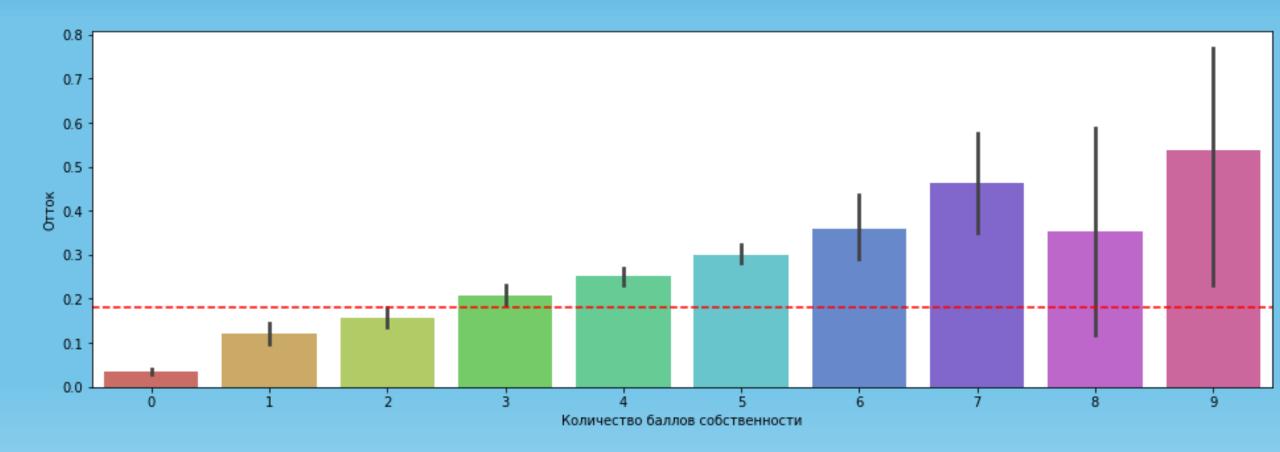
клиенты филиала в Ярославле и Ростове,



не имеющие кредитной карты

Сегментирующие признаки

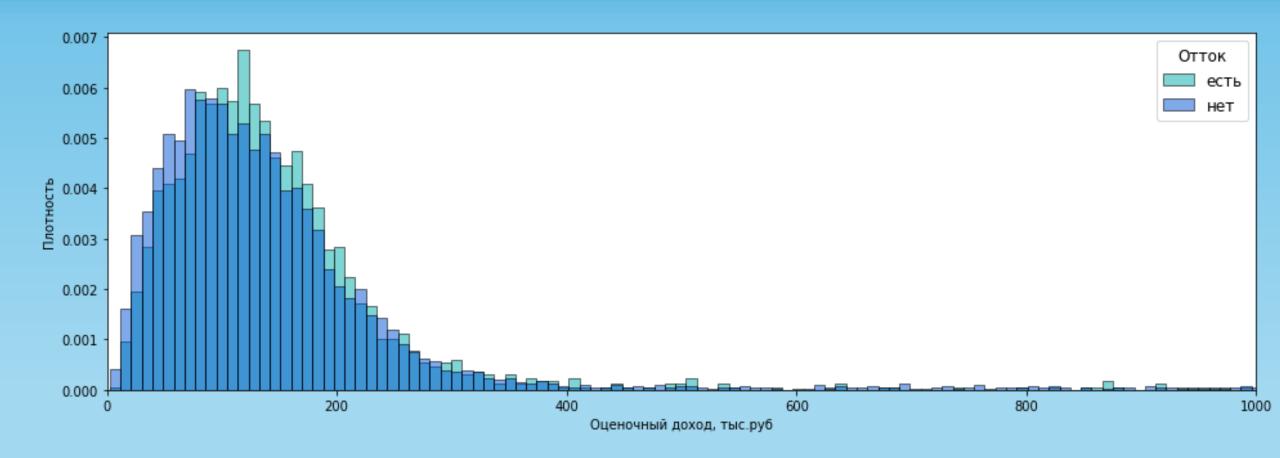
Распределение оттока клиентов по признаку «Количество баллов собственности»



Клиенты с количеством баллов собственности от 3 до 9 более склонны к оттоку

Сегментирующие признаки

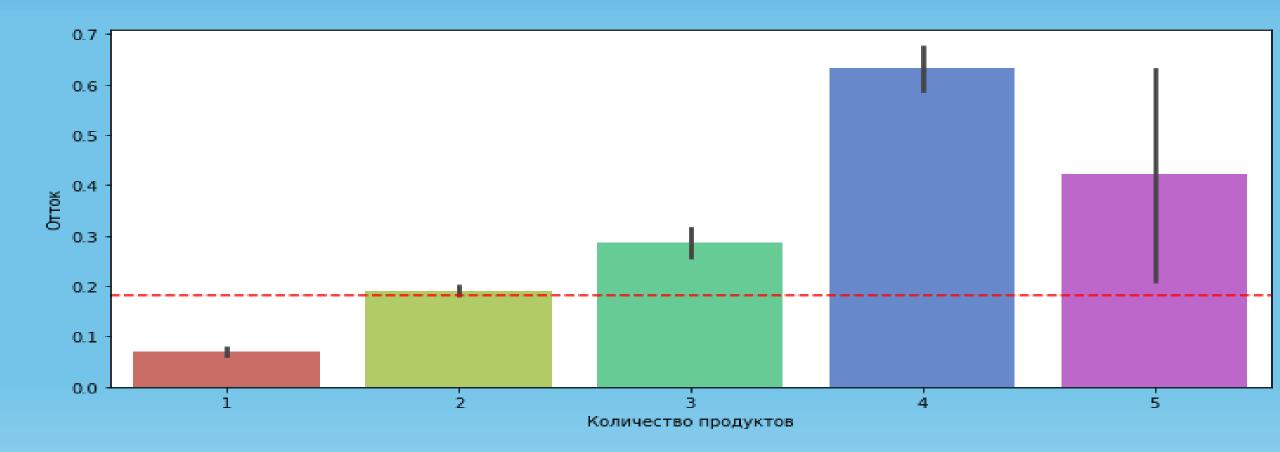
Распределение оттока клиентов по признаку «Оценочный доход»



Отток выше, чем лояльность, на интервалах: 86 тыс.руб - 238 тыс.руб., 314 тыс.руб. - 400 тыс.руб.

Сегментирующие признаки

Распределение оттока клиентов по признаку «Количество продуктов»

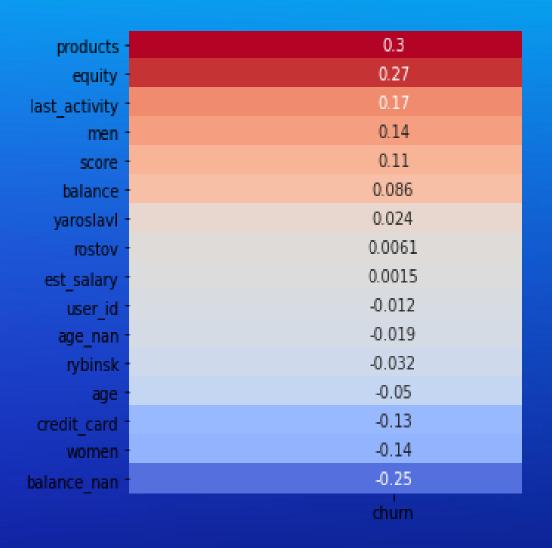


Клиенты с количеством продуктов от 2 до 5 более склонны к оттоку

Портрет клиента

Признак	Нет оттока	Есть отток	Относительная разница, %
Средний возраст	43.02	41.43	3.77
Средний баланс на счете	733982.59	1133993.27	42.83
Медианное количество собственности	3	4	28.57
Средний доход	147783.20	148310.73	0.36
Медианное количество продуктов	2	2	0
Медианный скоринг	848.00	866.00	2.10
Мода по городу	Ярославль	Ярославль	
Мода по наличию кредитной карты	1	1	
Мода по полу	Ж	М	
Мода по активности	0	1	

Корреляция признака «Отток» с другими признаками



Признак	Значение коэффициента корреляции	Интерпретация по шкале Чеддока
Мужчины	0.14	слабая сила связи
Женщины	-0.14	слабая сила связи
Возраст	-0.05	слабая сила связи
Количество продуктов	0.3	слабая сила связи
Баллы собственности	0.27	слабая сила связи
Баланс на счете	0.086	слабая сила связи
Оценочный доход	0.0015	слабая сила связи
Ярославль	0.024	слабая сила связи
Ростов	0.0061	слабая сила связи
Рыбинск	-0.032	слабая сила связи
Наличие кредитной карты	-0.13	слабая сила связи
Активность	0.17	слабая сила связи
Баллы кредитного скоринга	0.11	слабая сила связи

Гипотезы

№1 «О различии дохода между теми клиентами, которые ушли, и теми, которые остались»

Формулируем гипотезы

H0: средние оценочные доходы оставшихся и отточных клиентов равны.

H1: средние оценочные доходы оставшихся и отточных клиентов не равны.

Делаем выводы

р-value меньше заданного уровня значимости, поэтому отвергаем нулевую гипотезу. Есть основания говорить, что средние оценочные доходы оставшихся и отточных клиентов не равны.

№2 «О различии количества баллов собственности между теми клиентами, которые ушли, и теми, которые остались»

Н0: среднее количество баллов собственности оставшихся и отточных клиентов равно.

H1: среднее количество баллов собственности оставшихся и отточных клиентов не равно.

р-value меньше заданного уровня значимости, поэтому отвергаем нулевую гипотезу. Есть основания говорить, что среднее количество баллов собственности оставшихся и отточных клиентов не равно.

Сегмент первый

Пол	мужской	
Город	не Рыбинск	
Кредитная карта	нет	
Баллы собственности	больше трех	
Количество клиентов	625	
Доля оттока	0.49	

Рекомендации

Расширение категорий для кэшбэка для пользователей дебетовых карт: ЖКХ, спорт, здоровье и отдых, топливо и АЗС, дом и ремонт, супермаркеты

Выпуск кредитной карты с беспроцентным периодом до одного года

Программа "Рефинансирование кредитов": расширения перечня продуктов для рефинансирования

Специальные условия по страхованию объектов собственности

Сегмент второй

Пол мужской

Город не Рыбинск

Кредитная карта нет

Количество продуктов больше двух

Количество клиентов 625

Доля оттока 0.43

Рекомендации

Расширение категорий для кэшбэка для пользователей дебетовых карт: ЖКХ, спорт, здоровье и отдых, топливо и АЗС, дом и ремонт, супермаркеты

Выпуск кредитной карты с беспроцентным периодом до одного года

Программа "online bank": расширение вариативности продуктов (ставка, срок, возможность снятия, капитализация)

Программа "Обеспеченная старость": повышение процентной ставки по вкладам для клиентов пенсионного возраста

Сегмент третий

Рекомендации

Пол	мужской
Город	не Рыбинск
Кредитная карта	нет
Оценочный доход	86 – 238 тыс.руб.
Количество клиентов	539
Доля оттока	0.42

Расширение категорий для кэшбэка для пользователей дебетовых карт: ЖКХ, спорт, здоровье и отдых, топливо и АЗС, дом и ремонт, супермаркеты

Выпуск кредитной карты с беспроцентным периодом до одного года

Льготные условия по кредитованию для участников зарплатного проекта

Программа "Молодая семья": льготные условия по ипотечному кредитованию

