## Sverige (Sweden)

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Creandum** | Baserad i Stockholm med fokus på tidiga faser (framförallt seed och Serie A) inom teknik. Har investerat i ~75 bolag globalt med totalt €435 miljoner rest kapital[[1]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=65). Portföljen inkluderar bl.a. Spotify och Klarna. | Söker **dedikerade grundarteam** med **tidig vision** och **global ambition** samt stark produktfokus[[2]](https://creandum.com/#:~:text=To%20hard,And%20we%20will%20be%20there). Creandum värdesätter även ett **starkt ledarskapsteam** och en kultur som kan skalas globalt[[3]](https://creandum.com/#:~:text=know%20that%20the%20best%20product,And%20we%20will%20be%20there). | Via webbplats (kontaktformulär) | [creandum.com](https://www.creandum.com) |
| **EQT Ventures** | Svensk VC-fond (startad 2016) som är del av EQT. Investerar multistage – från **early stage till tillväxtfas** – i teknikbolag inom bl.a. SaaS, marknadsplatser, fintech, hälsa, deeptech och klimat[[4]](https://www.highperformr.ai/company/eqt-ventures#:~:text=EQT%20Ventures%20is%20a%20European,deep%20tech%2C%20and%20climate%20tech). Förvaltar över €1 mdr och stöds av EQT:s globala nätverk och AI-plattform “Motherbrain”[[4]](https://www.highperformr.ai/company/eqt-ventures#:~:text=EQT%20Ventures%20is%20a%20European,deep%20tech%2C%20and%20climate%20tech). | Letar efter **djärva och ambitiösa grundare** med potential att bygga globala succéer[[5]](https://www.highperformr.ai/company/eqt-ventures#:~:text=EQT%20Ventures%20is%20a%20European,stage%20technology%20companies%2C%20EQT%20Ventures). Betonar ett datadrivet arbetssätt och erbjuder operativt stöd för att hjälpa entreprenörer växa sina bolag internationellt. | contact@eqtventures.com (media) | [eqtventures.com](https://eqtventures.com) |
| **Industrifonden** | Statligt grundad VC-fond i Stockholm (numera oberoende) med fokus på **tech och life science**. Investerar i “morgondagens stora bolag” inom dessa sektorer och har genom framgångsrika exitar kraftigt ökat fondkapitalet sedan start[[6]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=66). | Söker bolag med banbrytande innovationer inom teknik eller medicin, gärna med **skalbar affärsmodell** och **internationell marknadspotential** (fondens filosofi är att stötta nästa generations teknikledare). | info@industrifonden.se | [industrifonden.com](https://industrifonden.com) |
| **Spintop Ventures** | VC-bolag som investerar i **tidiga tech-startups i Norden** med **skalbara affärsmodeller** och potential att bli kategori-ledare[[7]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=67). Drivs av ett erfaret partnerteam och backas av ett nätverk av framgångsrika tech-entreprenörer. Deltar aktivt med medinvesteringar och stöd till portföljbolagen[[8]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Spintop%20Ventures%20invests%20in%20early,investment%20structure). | Letar efter entreprenörer med **skalbara idéer** för en global marknad. Föredrar bolag med **stark teknologibas** och tydliga utsikter att nå ledarskap inom sin nisch. Samarbetar nära grundarna för att stötta tillväxt. | info@spintopventures.com | [spintopventures.com](https://www.spintopventures.com) |
| **Almi Invest** | Sveriges mest aktiva startup-investerare (statligt finansierad). **Regionala fonder** investerar i tidiga skeden över hela landet[[9]](https://www.almi.se/riskkapital/vara-riskkapitalbolag/#:~:text=V%C3%A5ra%20riskkapitalbolag%20,regionala%20riskkapitalbolag%20samt%20ett), ofta tillsammans med privata investerare. Fokus är innovativa bolag i många branscher – från digitala tjänster till industri och life science – som behöver sådd- och såkapital för att växa. | Letar efter **skalbara svenska startups** med starka team och innovativa affärsidéer. Som statlig aktör prioriterar Almi Invest hållbar tillväxt och fungerar som en **brygga till privat riskkapital**[[10]](https://www.almi.se/riskkapital/vara-riskkapitalbolag/#:~:text=V%C3%A5ra%20riskkapitalbolag%20,regionala%20riskkapitalbolag%20samt%20ett). | info@almiinvest.se | [almi.se/almi-invest](https://www.almi.se/almi-invest) |
| **Kinnevik** | Stockholmsbaserat investmentbolag (grundat 1936) som numera fokuserar på **entreprenöriella digitala konsumentbolag**[[11]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=Add%20to%20pipeline). Investerar från tidig fas till tillväxt i bl.a. e-handel, fintech och hälsoteknik. Kinnevik har byggt upp kända bolag som Zalando, Tele2 och Babylon Health. | Söker **drivna entreprenörer** som bygger disruptiva konsumenttjänster. Kinnevik föredrar affärsmodeller med **återkommande intäkter** och stark användartillväxt, och investerar långsiktigt i grundare med vision att skapa digitala marknadsledare. | info@kinnevik.com | [kinnevik.com](https://www.kinnevik.com) |
| **Luminar Ventures** | Svensk seedfond (ca €60 mn) som tillhör de mest aktiva i Norden. Fokus på **pre-seed och seed** i skalbara digitala teknikbolag i Sverige[[12]](https://youreurope.europa.eu/business/finance-funding/getting-funding/access-finance/en/content/luminar-ventures-ab#:~:text=Focus%3A%20seed%20stage%20financing%20to,disrupt%20or%20transform%20major%20industries). Grundad av serieentreprenörer. Investerar tvärs över industrier – vill stötta bolag som kan **störa eller omvandla stora branscher**[[12]](https://youreurope.europa.eu/business/finance-funding/getting-funding/access-finance/en/content/luminar-ventures-ab#:~:text=Focus%3A%20seed%20stage%20financing%20to,disrupt%20or%20transform%20major%20industries). | Letar efter **talangfulla och visionära grundare** som siktar på att disruptiva innovationer. Typiskt investering i **mjukvarubolag** med en första produkt/prototyp och ambition att skala internationellt. Erbjuder även aktivt stöd i tidig kommersialiseringsfas. | info@luminarventures.com | [luminarventures.com](https://luminarventures.com) |
| **J12 Ventures** | Stockholmsbaserad såddfond. Investerar i **pre-seed och seed** (ibland upp till A-rundor). Är **branschagnostisk** men med tydlig förkärlek för mjukvarudrivna bolag[[13]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=Traction%20metrics%20requirements%3A%20We%20are,first%20product%20when%20we%20invest)[[14]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=invest). Typisk initialinvestering kring $1 mn. Backas av framstående nordiska tech-profiler. | **Investerar tidigt:** går in redan när bolaget har en första produkt eller prototyp[[15]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=Sweetspot%20check%20size%3A%20%24%201M). Letar efter **grundare med bevisad förmåga** – gärna serieentreprenörer – som byggt något lovande. Fokus på bolag med potential att hitta product-market fit snabbt. | info@j12ventures.com | [j12ventures.com](https://www.j12ventures.com) |
| **Uequity** | Venturefond i Stockholm som stöttar erfarna entreprenörer. Investerar från **accelerator- och seedstadiet upp till Serie A**[[16]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=http%3A%2F%2Fuequity). Uequity bygger värdefulla bolag tillsammans med grundare – fonden leds av ett nätverk av tidigare framgångsrika företagare[[17]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=About%3A%20Uequity%20is%20a%20venture,to%20build%20valuable%20companies%20together). | Letar efter **erfarna grundarteam** (gärna med tidigare exits) och investerar brett i olika sektorer. Viktigt är att entreprenörerna har **bevisad kompetens och driv**. Fokuserar på bolag där Uequity kan bidra aktivt som partner i bolagsbyggandet. | Via webbplats (kontaktformulär) | [uequity.se](http://uequity.se) |
| **Mudcake (f.d. Trellis Road)** | Mikrofond grundad av entreprenörer. Fokuserar på **food-tech och hållbar matinnovation** – investerar globalt i pre-seed och seed ($200–800 k). Vill förbättra världen för nästa generation och **omställa hur mat produceras, distribueras och konsumeras**[[18]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=match%20at%20L232%20About%3A%20Mudcake,seed%20and%20seed%20rounds%20globally). | Söker **starka grundare** som omformar livsmedelssektorn[[19]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=match%20at%20L232%20About%3A%20Mudcake,seed%20and%20seed%20rounds%20globally). Grundarteamen bör brinna för hållbarhet och ha idéer med potential att radikalt förbättra vårt matsystem. Mudcake engagerar sig djupt i bolagen för att stöda deras mission-driven tillväxt. | hello@mudcake.com | [mudcake.com](https://mudcake.com) |
| **Norrsken VC** | Stockholm-baserad impact-investor (knuten till Norrsken Foundation). Fokus på **”impact tech”** – bolag som tacklar stora samhällsutmaningar inom FN:s globala mål, samtidigt som de bygger framgångsrika företag[[20]](https://www.norrsken.vc/#:~:text=Welcome%20Norrsken%20VC%20%E2%80%93%20Europe%27s,time%20while%20building%20massive%20businesses). Första fonden €100 mn (2019); investerar främst i Norden, Tyskland och UK i seed/Serie A. | Letar efter **team som löser hög-prioriterade problem** med **skalbara, tekniska lösningar**[[21]](https://www.norrsken.vc/impact#:~:text=We%27re%20impact,UN%27s%2017%20Sustainable%20Development%20Goals). Investerar bransch-agnostiskt i impact-bolag med mätbar positiv effekt. Grundarna ska kombinera affärsmässighet med en mission att lösa globala utmaningar[[20]](https://www.norrsken.vc/#:~:text=Welcome%20Norrsken%20VC%20%E2%80%93%20Europe%27s,time%20while%20building%20massive%20businesses). | info@norrsken.vc | [norrsken.vc](https://www.norrsken.vc) |
| **Chalmers Ventures** | Göteborgsbaserad inkubator och såddinvestor kopplad till Chalmers tekniska högskola. Rankas som **Nordens bästa universitetsinkubator**[[22]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=match%20at%20L372%20Chalmers%20Ventures). Investerar i **deep tech och tech-startups** sprungna ur forskning och innovation. Tillhandahåller även affärsutvecklingsstöd via inkubatorprogram. | Letar efter **banbrytande innovationer** från akademin med kommersiell potential. Föredrar team med stark teknisk kompetens som adresserar globala behov inom t.ex. material, automation, AI m.m. Chalmers Ventures medinvesterar ofta tidigt för att förverkliga forskningsbaserade idéer. | info@chalmersventures.com | [chalmersventures.com](https://www.chalmersventures.com) |

## Danmark (Denmark)

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **byFounders** | Köpenhamnsbaserad pan-nordisk VC (fond I ~€100 mn). Investerar i **tidiga skeden (pre-seed/seed)** i tech-startups från Norden och Baltikum. Drivs av ett kollektiv av framstående nordiska entreprenörer (Skype, Zendesk m.fl.) som agerar mentorer och medinvesterare. | Söker **grundare “av grundare”** – entreprenörer med globala ambitioner och stark drivkraft. byFounders gillar bolag med **internationell potential från start** och investerar sektorsbrett (från SaaS till deep tech) där de kan tillföra nätverk och erfarenhet. | hello@byfounders.vc | [byfounders.vc](https://byfounders.vc) |
| **Heartcore Capital** (f.d. Sunstone) | Ledande dansk VC (HQ Köpenhamn) med €500 mn+ under förvaltning. Investerar i **early-stage tech** i Europa, huvudsakligen **konsument- och softwarebolag**. Grundades 2007 som Sunstone Capital. Har separat life science-fond. Kontor i Köpenhamn, Berlin och Paris. | Letar efter **passionerade grundare** med idéer som kan skapa massmarknad. Heartcore fokuserar gärna på **konsumenttjänster och B2B2C** med stark användartillväxt. Teamets insikt i kundbeteenden och produktdesign värderas högt. Investerar från seed till A-rundor. | info@heartcorecapital.com | [heartcore.com](https://heartcore.com) |
| **Seed Capital** | Danmarks största såddfond (~€240 mn över flera fonder). Fokus på **seed och tidiga A-rundor** i danska tech-startups inom bl.a. software, fintech och medtech. Har finansierat över 90 bolag (bl.a. Trustpilot, Templafy). Stöttas av Vækstfonden. | Söker **innovativa danska team** med skalbara affärsmodeller och internationell potential. Seed Capital gillar att vara **första institutionella investeraren** och bidra med affärsutveckling. Bolag bör ha en produkt/demo och adressera en stor marknad. | info@seedcapital.dk | [seedcapital.dk](https://seedcapital.dk) |
| **PreSeed Ventures** | Investerar **pre-seed-kapital** i de allra tidigaste danska startup-bolagen. Har backing av danska staten och privata LPs. Typisk initialinvestering ~€50–300k för att hjälpa bolag från idéstadium till första traction. Bredd inom ICT, fintech, sustaintech m.m. | Letar efter **lovande idéer och team i tidigt skede** – ofta före intäkter. PreSeed fokuserar på **founders med stark domainkompetens** och entusiasm, även om affärsmodellen ännu utvecklas. De fungerar som en hands-on partner för att nå nästa fas (produkt/marknadsanpassning). | info@preseedventures.dk | [preseedventures.dk](https://preseedventures.dk) |
| **Northcap** | VC-bolag i Köpenhamn med fokus på **B2B-mjukvara och SaaS**. Investerar i **tidig tillväxtfas** (mest seed/A-runda) i norra Europa. Grundat 1999 (som Internet Ventures Scandinavia). Northcap har investerat i 40+ techbolag och hjälpt dem skala internationellt[[23]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=5)[[24]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Northcap%20is%20a%20Denmark,more%20than%2040%20IT%20companies). | Söker **datadrivna B2B-bolag** med bevisad produkt inom SaaS, molntjänster, IoT m.m. Föredrar team som visat **traction på hemmamarknaden** (särskilt Danmark) och är redo att växa i Europa/USA. Värdesätter skalbarhet i affärsmodellen och upprepande intäkter. | info@northcap.vc | [northcap.vc](https://northcap.vc) |

## Norge (Norway)

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Verdane** | Oslo-baserad **tillväxtinvestor (growth equity)** med rötter i Norden. Förvaltar ~€3 mdr över flera fonder[[25]](https://app.dealroom.co/investors/verdane_capital#:~:text=Dealroom,Convecta). Investerar i **tech-bolag i tillväxtfas** inom bl.a. mjukvara, e-handel och hållbarhet. Tar ofta betydande minoritetsposter och hjälper bolag växa organiskt eller via förvärv. | Söker **skalbara teknikbolag** som kommit en bit på väg (typiskt >€5 mn i omsättning) och behöver kapital för expansion. Verdane fokuserar på bolag med **bevisad affärsmodell** och stark marknadsposition inom sin nisch, där de kan accelerera tillväxten globalt. | contact@verdane.com | [verdane.com](https://verdane.com) |
| **Alliance Venture** | Tidigfas-VC baserad i Oslo. Investerar i **norska tech-startups i seed/A-fas**, ofta inom ICT, SaaS och deep tech. Förvaltar flera mindre fonder (~NOK 500 mn totalt). Kända investeringar: Unacast, Kahoot. Samarbetar gärna med internationella VC:er för att hjälpa norska bolag ut i världen. | Letar efter **visionära norska grundare** med tekniska innovationer som kan adressera en internationell marknad. Alliance går in tidigt och värdesätter **unika teknologier eller IP**. Teamet bör ha tydlig domänkunskap. Plan för global expansion är ett plus. | contact@allianceventure.com | [allianceventure.com](https://allianceventure.com) |
| **Investinor** | Norges statliga riskkapitalfond (Trondheim/Oslo). Investerar från **tidig till sen tillväxtfas** i lovande norska företag inom bl.a. tech, industri och havsbruk. Förvaltar ~NOK 4 mdr. Co-investerar alltid med privata aktörer, driver ej egna affärer. | Letar efter **norska bolag med hög tillväxtpotential** som kan bli ledande i sin bransch. Investinor kräver **privata medinvesterare** och fokuserar på skalbarhet och internationell potential. Hållbarhet och innovation är viktiga kriterier i urvalet. | post@investinor.no | [investinor.no](https://investinor.no) |
| **Snö Ventures** | VC-bolag i Oslo som investerar i **tidiga techbolag i Norden**. Grundat av serieentreprenörer. Investerar sektoragnostiskt (från fintech till AI) men med fokus på digitala affärsmodeller. Typisk investering $0.5–3 mn i seed/A-runda. | Söker **talangfulla nordiska grundarteam** med produkter som kan nå global marknad. Snö lägger stor vikt vid **teamets kapacitet och driv**. Föredrar bolag som utnyttjar nya tekniktrender (t.ex. AI, plattformsekonomi) för att skapa skalbara lösningar. | hello@sno.vc | [sno.vc](https://sno.vc) |

## Finland

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Lifeline Ventures** | Helsingfors-baserad tidigfas-investerare (grundad av ex-entreprenörer). Gör **pre-seed och seed-investeringar** i finska startups, ofta med fokus på spel, hälsa, fintech och djup teknik. Känd för tidig investering i Supercell. Förvaltar flera fonder (~€150 mn). | Söker **visionära grundare i Finland** med förmåga att skapa globala succéer. Lifeline investerar “founder first” – teamets kvalitet värderas högst. Föredrar idéer med **unik edge (t.ex. teknologi eller affärsmodell)** och stor internationell marknadspotential. | info@lifelineventures.com | [lifelineventures.com](https://lifelineventures.com) |
| **Inventure** | Ledande finsk VC (~€230 mn i basfond)[[26]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Inventure%20describes%20themselves%20as%20enjoying,companies%20currently%20in%20their%20portfolio). Investerar från **tidig seed upp till expansion**. Gillar **djärva satsningar på deep tech** och “domains many don’t feel comfortable with”[[27]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=9) – har kapacitet att följa med från första investering till tillväxt. Kontor i Helsingfors och Stockholm[[28]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Inventure%20describes%20themselves%20as%20enjoying,companies%20currently%20in%20their%20portfolio). | Letar efter **banbrytande tekniska innovationer** med potential att skapa nya marknader eller ta över existerande[[29]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Conor%20invests%20in%20early,also%20in%20Stockholm%20and%20London). Inventure uppskattar grundarteam som vågar satsa stort inom komplex teknik och som har **driv att växa internationellt**. | hello@inventure.fi | [inventure.fi](https://inventure.fi) |
| **Maki.vc** | Helsingfors-baserad fond (~€100 mn) som investerar i **seed-fasen**. Fokus på **brand-driven och djupteknologiska** startups – allt från hållbart mode till AI/hårdvara. Maki är känd för att satsa på bolag med stark berättelse och produktdesign, utöver tekniken. | Söker **framtidsinriktade grundare** som bygger nästa generations produkter/tjänster. Maki värdesätter **varumärke och vision** högt – bolaget ska ha en unik story och kunna bygga community. Föredrar också att idéerna har en **hållbarhetsprägel** eller löser ett betydande problem. | hello@maki.vc | [maki.vc](https://maki.vc) |
| **Icebreaker.vc** | Finsk pre-seed/seed-investerare och community. Fokus på **mycket tidiga skeden** – hjälper nya grundarteam (gärna med erfarenhet från storbolag) att ta steget till startup. Investerar ~€150–800 k initialt. Driver även ett nätverk med experter och “superänglar” i Norden och Baltikum. | Letar efter **talangfulla team i startgroppen**, ofta personer som identifierat ett problem inom sin bransch och är redo att bygga bolag. Icebreaker investerar i **människor snarare än färdiga affärer** – potentialen hos grundarna och deras insikt i problemet är avgörande. | contact@icebreaker.vc | [icebreaker.vc](https://icebreaker.vc) |

## Storbritannien (United Kingdom)

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Atomico** | London-baserad VC (grundad av Skype’s Niklas Zennström). Investerar **pan-europeiskt från tidig fas (Series A) till tillväxt**. Förvaltar ~$2.7 mdr; senaste fonden $1.2 mdr för både early och growth-stage i Europa[[30]](https://mytechcompanion.com/atomico-secures-124b-to-fund-early-and-growth-stage-european-startups#:~:text=Atomico%20Secures%20%241,stage)[[31]](https://atomico.com/insights/dollar124-billion-as-european-technology-comes-of-age#:~:text=The%20new%20%24754%20million%20Atomico,million%20early%20stage%20fund%2C). Portfölj: Klarna, Skype, Stripe m.fl. Har team i London, Stockholm m.fl. | Söker **ambitiösa tech-grundare** som bygger bolag med potential att dominera globalt. Atomico stödjer entreprenörer från tidig fas ända till börsnotering[[32]](https://growthequityinterviewguide.com/firms/atomico#:~:text=Why%20Atomico%3A%20Interviews%2C%20Careers%2C%20%26,invests%20on%20European%20founders). De fokuserar på **stora visioner och topp-talanger** – bolag som kan bli “category winners” inom sin sektor. | info@atomico.com | [atomico.com](https://atomico.com) |
| **Index Ventures** | Internationell topp-VC med rötter i Europa (grundad i Genève, HQ i London). Investerar **brett från seed till growth** i techbolag i både Europa och USA. Förvaltar $bn+ och har stöttat 100+ unicorns. Kända investeringar: Adyen, Roblox, Deliveroo. | Letar efter **”exceptionella entreprenörer”** världen över[[33]](https://www.indexventures.com/#:~:text=Index%20Ventures%20Partnering%20with%20exceptional,Aviv%2C%20from%20Seed%20to%20IPO). Index partner upp med grundare tidigt och hjälper dem växa globalt – de säger sig “partner with outstanding entrepreneurs from SF to London, seed to IPO”[[34]](https://www.indexventures.com/#:~:text=Index%20Ventures%20Partnering%20with%20exceptional,Aviv%2C%20from%20Seed%20to%20IPO). Fokus på bolag med **global skala** i sikte. | press@indexventures.com | [indexventures.com](https://www.indexventures.com) |
| **Accel** | Amerikansk global VC med stark London-närvaro sedan 2000. Investerar i **early stage (seed/Series A)** i Europa och Israel[[35]](https://techcrunch.com/2024/05/13/accel-has-a-fresh-650m-to-back-european-early-stage-startups/#:~:text=Accel%20has%20a%20fresh%20%24650M,UK%2C%20the%20Continent%20and%20Israel), men har också senare-fonds. Fond VIII (2022) på $650 mn fokuserar just på europeiska tidiga bolag[[36]](https://sifted.eu/articles/accel-vc-europe-startup-news#:~:text=Accel%20raises%20%24650m%20fund%20for,fund%20focusing%20on%20the%20region). Portfölj: Facebook, Spotify, UiPath m.fl. | Letar efter **exceptionella team** som kan bli nästa globala ledare. Accel är sektorsbrett (fintech, AI, cybersecurity m.m.[[37]](https://www.bobsguide.com/accel-unveils-650m-fund-to-power-europes-startup-ecosystem/#:~:text=Accel%20unveils%20%24650m%20fund%20to,like%20fintech%2C%20AI%2C%20and%20cybersecurity)) men alltid med hög ribba på team och teknik. De vill se **tidiga tecken på produkt-fit** och adressering av en enorm marknad. | infoeurope@accel.com | [accel.com](https://www.accel.com) |
| **Balderton Capital** | London-baserad VC fokuserad på **early-stage i Europa**. Har ~$4 mdr under förvaltning över flera fonder. Investerar typiskt i Series A (men även seed) i teknikföretag inom konsument och enterprise. Portfölj: Revolut, Depop, The Hut Group m.fl. | Söker **europiska grundare med global potential**. Balderton betonar entreprenörens vision och **snabb tillväxt** – de gillar bolag som kan nå **marknadsledarskap** genom teknologi eller nätverkseffekter. Investerar gärna tidigt som lead och stödjer genom flera rundor. | info@balderton.com | [balderton.com](https://www.balderton.com) |
| **Seedcamp** | Europas ledande **pre-seed/seed-fond** baserad i London. Investerar litet belopp tidigt (typiskt $100–250k) i hundratals startups och hjälper dem nå nästa nivå. Portfölj: TransferWise, UiPath, Revolut (alla unicorns som började hos Seedcamp). Har ett brett nätverk för vidare finansiering. | Letar efter **”världsklass-grundare” i ett mycket tidigt skede**[[38]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=of%20companies%20in%20analytics%2C%20ad,tech%20and%20much%20more) med idéer som kan adressera *stora* marknader. Seedcamp är sektoragnostisk men vill se **teknikdrivna lösningar** på verkliga problem. Teamets förmåga att snabbt iterera och läras understryks som kritisk. | submissions@seedcamp.com | [seedcamp.com](https://seedcamp.com) |
| **Octopus Ventures** | London-baserad VC med ~£1.2 mdr under förvaltning. Investerar från **seed till Serie B** i Europa och USA. Fokus på fem ”pillars”: hälsa, fintech, deep tech, konsument och B2B software. Kan investera £250k upp till £25 mn i första rundan[[39]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=95). Har ~70 bolag i portföljen (t.ex. ManyPets, Cazoo). | Letar efter **ovanligt talangfulla entreprenörer** med nya lösningar inom Octopus fokusområden. De är ganska **sektor-fokuserade** och vill att grundarna ska adressera branscher som är mogna för omvälvning (t.ex. bank, vård, transport). Teamets kompetens och passion är avgörande[[39]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=95). | venture@octopusventures.com | [octopusventures.com](https://www.octopusventures.com) |
| **Molten Ventures** (f.d. Draper Esprit) | En av Europas största börsnoterade VC-fonder (bas i London). Investerar **multi-stage (från Serie A till late growth)** i teknikbolag. Portfölj: Graphcore, Revolut, Trustpilot m.fl. Molten har möjlighet att stötta bolag längre än traditionella VC tack vare sin permanenta kapitalbas. | Söker **högt skalbara tech-bolag** med bevisad traction. Molten går ofta in vid **Series B** med rejält kapital, så de vill se **produkten ute och kundtillväxt**. Grundarteamet bör sikta på marknadsdominans i en stor adressbar marknad. Fokus på Europa men även opportunistiskt globalt. | info@moltenventures.com | [moltenventures.com](https://www.moltenventures.com) |
| **Dawn Capital** | London- och SF-baserad VC specialiserad på **B2B software och fintech**. Investerar i **Series A och B** (rundanivå $5–20 mn) i Europa. Har ~$1 mdr under förvaltning. Kända investeringar: iZettle, Tink, Collibra. | Letar efter **B2B-team med banbrytande SaaS/fintech-produkter** som adresserar företagskunders behov. Dawn gillar affärsmodeller med **återkommande intäkter** och produktledda tillväxtstrategier. Grundarna bör ha domänkunskap och en produkt som visar stark kundanvändning tidigt. | info@dawncapital.com | [dawncapital.com](https://dawncapital.com) |
| **Northzone** | Ursprungligen nordisk men numera London-headquartered VC[[40]](https://news.crunchbase.com/venture/funding-rounds-northzone-europe-growth-stage/#:~:text=Northzone%20Closes%20On%20Fund%2010%2C,raised%20in%20Europe%20this%20year). Förvaltar 10 fonder (~€1 mdr) och har gjort 150+ investeringar sedan start 1996. Investerar **tvärs alla faser** – från seed till pre-IPO – i techbolag som Klarna, Spotify, Trustpilot[[41]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=92)[[42]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Northzone%20is%20a%20VC%20firm,New%20York%2C%20Stockholm%20and%20Oslo). Kontor i London, Stockholm, NYC, Oslo. | Letar efter **grundare som bygger “game-changers”** inom konsument- eller enterprise-tech. Northzone gillar bolag som kan nå **snabb global användartillväxt** (Spotify, Kahoot) eller omdefiniera sin industri. Teamets kompetens och *grit* är centralt; de har haft 9 IPO:er i portföljen[[43]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=92). | info@northzone.com | [northzone.com](https://northzone.com) |
| **Notion Capital** | London-baserad VC med fokus på **B2B moln- och SaaS-bolag** i tidig tillväxtfas (typiskt Series A/B). Grundad av tidigare MessageLabs-grundare. Förvaltar ~$0.5 mdr. Investerar huvudsakligen i Europa. Portfölj: GoCardless, Tradeshift m.fl. | Letar efter **enterprise-techteam** som nått ca $1 mn i årstaktad intäkt och växer 2-3x[[44]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=93). Notion vill se att bolaget har **product-market fit i B2B** och ambition att skala globalt. Grundarna bör sikta på att bygga “category-defining” företag inom sin sektor. | info@notioncapital.com | [notion.vc](https://www.notion.vc) |
| **Kindred Capital** | Tidigfas-fond i London (~$100 mn) som tillämpar **”equal carry”**-modell (delar vinsten med grundarna). Investerar i **seed-rundor** i UK/Europa över olika sektorer (fintech, deeptech, konsument). Portfölj: Five (autonoma bilar), Paddle (SaaS) m.fl. | Söker **grundare med genuint entreprenörs-DNA** – Kindred värnar om founder-community och samarbetar tätt med bolagen. Föredrar bolag med **unika tekniska lösningar** eller nya affärsmodeller. Grundarteamets långsiktiga vision och samarbetsvilja är viktiga urvalskriterier. | hello@kindred.capital | [kindredcapital.vc](https://kindredcapital.vc) |
| **Hoxton Ventures** | Liten men inflytelserik London-baserad fond (€40 mn fond I, €100 mn+ fond II) som investerar i **super-ambitiösa early-stage startups** i Europa. Fick tidigt in Deliveroo, Darktrace m.fl. Investerar få bolag per år (fåmans-team) men med hög hit-rate på unicorns. | Letar efter **”outliers”** – grundare med **oortodoxa idéer** som kan bli mycket stora bolag. Hoxton är sektoragnostiska men vill se att idén kan nå **$1 mdr-marknad** relativt snabbt. De är toleranta mot risk och oslipade team, så länge visionen och marknadsmöjligheten är enorm. | info@hoxton.vc | [hoxton.vc](https://hoxton.vc) |
| **Felix Capital** | London-baserad VC inriktad på **”digital lifestyle”** – dvs. konsumentinriktade digitala varumärken, mode, wellness, samt relaterade B2B SaaS. Investerar från **tidig seed till Serie B** globalt (fokus Europa/USA). Har ca $600 mn under management. Portfölj: Farfetch, Deliveroo, Mejuri m.fl. | Söker **grundare som förenar teknik och kreativitet**. Felix investerar gärna i bolag som **möter nya konsumenttrender** (t.ex. D2C-varumärken, hållbar konsumtion) med hjälp av teknik. Teamet bör ha **stark känsla för produkt och brand**, utöver affärsmässigheten. | info@felixcap.com | [felixcap.com](https://www.felixcap.com) |
| **83North** | Global VC med kontor i London och Tel Aviv. Ursprungligen spinoff från Greylock. Förvaltar $1.8 mdr. Investerar **över alla faser** (från tidigt till growth) i bolag som kan bli globala ledare. Portfölj: Mirakl, JustEat, Payoneer m.fl. | Letar efter **team med sikte på att bygga kategori-ledande bolag globalt**. 83North är sektoragnostisk men kräver att bolaget adresserar en stor, gärna ny, marknad. De investerar både i konsument- och enterprise-företag och kan följa med hela vägen till exit. | info@83north.com | [83north.com](https://83north.com) |
| **Amadeus Capital Partners** | Veteran-VC i UK (grundad 1997 av bl.a. Hermann Hauser). Investerar i **djup teknik och disruptiv innovation** globalt. Hanterar $1 mdr+ i fonder. Portfölj: 130+ bolag (SoloLearn, ForeScout, etc.). Fokusområden: AI, cyber security, medtech, fintech, digital hälsa m.m.[[45]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=76). | Letar efter **banbrytande teknologi-team** med potential att omvandla industrier. Amadeus gillar forskningsbaserade innovationer och ser helst att bolaget har **unika IP eller banbrytande teknik**. Grundarna bör ha en tydlig plan för kommersialisering i stor skala. | info@amadeuscapital.com | [amadeuscapital.com](https://www.amadeuscapital.com) |
| **LocalGlobe (+ Latitude)** | Framstående seed-fond i London (grundad av Saul & Robin Klein). LocalGlobe investerar i **pre-seed/seed** i UK och Europa (Spotify, Zoopla som tidiga case). Dess systerfond Latitude gör större följdinvesteringar i tillväxtfas. Tillsammans täcker de från försådd till serie C. | Letar efter **lokala talanger med global potential** – LocalGlobe gillar att vara första investerare i ett område (t.ex. ekosystem i London, Cambridge etc.). Grundarteamets mix av **produktvision och execution-förmåga** är avgörande. Bolagets idé ska helst adressera ett universellt behov. | hello@localglobe.vc | [localglobe.vc](https://localglobe.vc) |
| **Highland Europe** | Growth-stage VC fokuserad på **snabbväxande europeiska techbolag i expansion** (främst Series B/C). Spunnet ur amerikanska Highland Capital. Investerar typiskt €10–30 mn i skalande bolag inom mjukvara och konsumentinternet. Portfölj: Wolt, WeTransfer, Malwarebytes m.fl. | Söker **bolag med bevisad traction och intäkter** (gärna €5–10 mn+ ARR) som behöver kapital för att ta ledningen i Europa eller globalt. Highland värdesätter **starka operationella team** och hållbara enhets-ekonomier. De fokuserar på marknader med hög tillväxt och bolag som kan nå lönsamhet i takt med skalning. | info@highlandeurope.com | [highlandeurope.com](https://highlandeurope.com) |
| **Vitruvian Partners** | Ledande europeisk growth-investor (PE/VC hybrid) med bas i London. Investerar i **senare skeden (Series C och uppåt)** i tech-driven sektorer: bl.a. internetkonsumt, fintech, mjukvara, hälsa. Fond IV €4 mdr. Kända deals: Just Eat, Marqeta, Trustpilot. | Letar efter **mogna startups/skalbära bolag** som redan visar snabb tillväxt och är på väg att dominera sin nisch. Vitruvian går gärna in när bolaget expanderar internationellt eller förbereder IPO. Krav på **stark tillväxtkurva och skalbar affärsmodell**; teamet bör ha visat att de kan leverera resultat i stor skala. | contact@vitruvianpartners.com | [vitruvianpartners.com](https://www.vitruvianpartners.com) |
| **Concentric** | Tidigfas-fond i London (och Köpenhamn) på ~€100 mn. Investerar i **digital teknikbolag i seed/A-fas** runtom i Europa. Typiskt initialt ticket €0.5–5 mn[[46]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=80). Hjälper portföljbolag bli “category winners” genom nära partnerskap. Exempel: Depop (modemarknad). | Letar efter **fokuserade entreprenörer** med digitala B2B- eller B2C-idéer som kan bli ledande inom sin kategori. Concentric gillar **datadrivna affärsmodeller** och affärsområden där de som investerare kan bidra med egen expertis och nätverk. Teamet bör vara coachable och öppet för tät dialog. | info@concentricteam.com | [concentric.vc](https://concentric.vc) |
| **Hambro Perks** | London-baserad ventureplattform som driver flera fonder/segment (VC-fond, co-investment, specialfonder). Fokus på **tidig tillväxt** i UK och globalt. Investerar sektorsöverskridande (från fintech till biotech). Har bl.a. lanserat en specialfond för “Access” till MENA-marknaden. | Letar efter **snabbväxande företag** med skalbara modeller. Hambro Perks investerar ofta i **underserved areas** eller nya geografier utöver mainstream UK tech. De uppskattar grundare som är flexibla och anpassningsbara. Bolag som har börjat hitta PMF och behöver kapital för att skala passar väl. | info@hambroperks.com | [hambroperks.com](https://www.hambroperks.com) |
| **Blossom Capital** | VC i London inriktad på **Series A** i Europa. Grundad 2018 (Ophelia Brown). Fond III $432 mn (2022). Investerar fokuserat i ett fåtal bolag per år inom bl.a. fintech, developer tools, cybersecurity och marknadsplatser. Portfölj: MoonPay, Checkout.com, Tines m.fl. | Söker **“outlier”‑grundare i Europa** med potential att bygga **globalt betydande techbolag**. Blossom går in vid A-rundan men bygger relation tidigt. De vill se **exceptionellt produktfokus och teknisk spets** hos teamet. Bolag inom stora, gärna tidigare försummade, kategorier prioriteras. | hello@blossomcap.com | [blossomcap.com](https://www.blossomcap.com) |

## Tyskland (Germany)

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Earlybird Venture Capital** | En av Tysklands äldsta VC-firmor (grundad 1997). Investerar **över alla faser** – från startup till tillväxt – med flera fonder (Digital West, Health, UNI-X för Uni-spinoffs, m.fl.). Förvaltar >€1 mdr. Portfölj: 7 IPO och 30+ exits[[47]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=23) (bl.a. N26, UiPath). Har kontor i Berlin, München, Istanbul. | Letar efter **teknikbolag med banbrytande potential** i Europa. Earlybird erbjuder portföljbolag kapital *och* strategiskt/operativt stöd[[47]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=23). De vill se **innovativa team** som kan nå internationellt ledarskap – investerar brett (SaaS, deep tech, healthtech, etc.) så länge tillväxtmöjligheten är stor. | info@earlybird.com | [earlybird.com](https://earlybird.com) |
| **HV Capital** (Holtzbrinck Ventures) | Ledande München-baserad VC (tidigare Holtzbrinck). Förvaltar >€1 mdr över 8 fonder[[48]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=26). Investerar i **konsumtions- och enterprise-tech** globalt, över flera faser (från seed till growth). Har stöttat >185 startups sedan 2000 (t.ex. Zalando, Delivery Hero, Flixbus). | Söker **grundare med stora idéer** inom digitala affärer. HV är branschagnostisk men värderar **affärsmodeller med stark skalbarhet** och nätverkseffekter (marknadsplatser, plattformar). De kan gå in tidigt eller senare, men teamet måste visa **exceptionellt driv och execution-förmåga**. | contact@hvcapital.com | [hvcapital.com](https://hvcapital.com) |
| **Cherry Ventures** | Berlin-baserad **seed-fond** (grundad av ex-Zalando folk). Investerar tidigt (~€0.2–2 mn) i europeiska tech-startups, ofta som ledande investerare. Portfölj: Auto1, Flixbus, Infarm m.fl. Teamet har själva entreprenörsbakgrund och erbjuder plattformstöd åt grundarna[[49]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=22). | Letar efter **”founder-first”** team – Cherry beskriver sig som ”founders first, investors second”[[50]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=22). De gillar **djärva idéer på stora marknader** och att vara med tidigt på resan. Grundare som visar på lärandeförmåga och uthållighet värderas högt, även om affärsmodellen kan komma att pivoteras. | office@cherry.vc | [cherry.vc](https://www.cherry.vc) |
| **Point Nine Capital** | Berlinbaserad VC som är **fokuserad på SaaS och online-marknadsplatser** i tidiga skeden. Investerar typiskt seed (runt €0.5–1 mn). Har globalt mandat trots bas i Europa. Har bl.a. investerat i Zendesk, Revolut (seed). Är känd som “VC for SaaS” i Europa[[51]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=30). | Letar efter **data-drivna grundare** som bygger skalbara abonnemangs- eller plattformslösningar. Point Nine gillar **“produktkärlek”** – teamet ska förstå sin användare och iterera snabbt. De kräver inte stor omsättning tidigt, men vill se **tidiga indikationer på kundengagemang** och att affärsmodellen lämpar sig för repetition (SaaS/subscription). | contact@pointnine.com | [pointnine.vc](https://pointnine.vc) |
| **Project A Ventures** | Berlin-baserad VC med unikt **operativt team in-house**. Investerar **seed och Serie A** i digitala bolag (B2C och B2B). Har en ”company-building” approach där deras 100+ operativa experter (inom marknadsföring, rekrytering, data etc.) hjälper portföljbolagen hands-on[[52]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=31). Fond III €180 mn (2019). | Söker **datadrivna och produktfokuserade** grundare som kan dra nytta av Project A:s operativa stöd. De investerar brett (e-handel, fintech, enterprise SaaS m.m.) men teamet måste vara **öppet för rådgivning och förbättringar**. Viktigt är att grundarna visat förmåga att leverera tidiga resultat och vill stärka organisationen med Project A:s hjälp. | contact@project-a.com | [project-a.com](https://www.project-a.com) |
| **Target Global** | Internationell VC med kontor i Berlin, London m.fl. Hanterar ~$3 mdr. Investerar i **techbolag från tidig till sen fas** (främst Serie A-C). Fokus på mobility, fintech, SaaS och medtech. Kända innehav: Auto1, Delivery Hero, Rapyd. Har även en dedikerad crypto/blockchain-fond. | Letar efter **snabbrörliga team på växande marknader** – Target gillar sektorer i samhällsomvandling (t.ex. mobilitet, digital finans) där ett startup kan bli ledande. Grundarna ska kunna **skala verksamheten internationellt snabbt**. Ofta investerar de i bolag som redan har momentum i intäkter eller användare, med sikte på att injicera kapital för hyper-tillväxt. | info@targetglobal.vc | [targetglobal.vc](https://www.targetglobal.vc) |
| **Atlantic Labs** | Tidigfas-investerare i Berlin ledd av entreprenören Christophe Maire. Investerar initialt små summor i **pre-seed/seed** i “lab” format, ofta co-founder-liknande roll. Fokus på framtidens teknologier inom hälsa, mobilitet, foodtech, AI m.m. Förknippas med att bygga upp Berlins startup-scen (SoundCloud, etc.). | Letar efter **förgrundsfigurer inom nya områden** – Atlantic Labs gillar att identifiera och stödja visionärer inom framväxande fält tidigt. De söker **banbrytande idéer** även om modellen är obevisad. Grundare som är **innovativa tänkare** med förmåga att få med sig talang och kapital i nästa steg prioriteras. | info@atlanticlabs.de | [atlanticlabs.de](https://atlanticlabs.de) |
| **Global Founders Capital (GFC)** | En global VC-fond med stark närvaro i Berlin (kopplad till Rocket Internet). Investerar **från pre-seed till serie C** i en mängd internet- och teknologibolag världen över (mycket aktiv i Europa, Nordamerika, Asien). Känd för snabb beslutsförmåga och stor deal-flow. Portfölj: Facebook (tidigt), LinkedIn, Lazada m.fl. | Letar efter **”any talented founder, in any market”** – GFC har en opportunistisk strategi och investerar i hög takt. De fokuserar på **bolag med potential att nå mycket stora användarbaser eller intäkter** snabbt. Teamets execution-historik och affärsmodellens skalbarhet är centralt för beslut, snarare än specifik sektor. | info@globalfounderscapital.com | [globalfounderscapital.com](https://www.globalfounderscapital.com) |
| **High-Tech Gründerfonds (HTGF)** | Tysklands mest aktiva seed-investerare (offentligt-privat). Bas i Bonn. Investerar **såddkapital (typiskt €0.3 mn initialt)** i nybildade tech-startups inom industri, digital, life science m.m. Har stöttat 600+ bolag sedan 2005. Tillhandahåller även rådgivning via sitt nätverk av industripartners. | Letar efter **tyska forskare/entreprenörer med innovativa teknologier** som behöver tidig finansiering. HTGF tolererar hög risk och investerar i **mycket tidiga projekt** – ofta spinoffs från universitet. Kräver att bolaget har en **nyhetsgrad (patent eller unik tech)** och en kompetent kärna av grundare. Målet är att göra bolaget redo för privata VC-rundor inom några år. | info@htgf.de | [htgf.de](https://htgf.de) |
| **Capnamic Ventures** | VC med bas i Köln och Berlin, fokuserad på **tidig fas (seed/Series A)** i tysktalande regionen. Investerar €0.5–3 mn initialt i digitala affärsmodeller, främst B2B (SaaS, enterprise software, logtech etc.). Delar ursprung med DuMont Media-gruppen. Portfölj: Staffbase, LeanIX m.fl. | Letar efter **dedikerade grundare i DACH-regionen** med lösningar för företag eller konsumenter som kan skala. Capnamic lägger vikt vid **affärsmodellens hållbarhet** – bolaget ska ha tydliga intäktsströmmar eller planer för det. Teamdynamik och förmåga att attrahera bra medarbetare är också en faktor de utvärderar tidigt. | info@capnamic.com | [capnamic.com](https://capnamic.com) |

## Frankrike (France)

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Partech** | Stort internationellt VC-hus med Paris som ena nav (även SF, Dakar, Berlin). Investerar i **internet- & tech-startups på seed, venture och growth**[[53]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=19). Sektorer: allt från enterprise software och deep tech till marketplaces och media. Hanterar fonder globalt (inkl. en Afrikafond). | Letar efter **globala tech-chansningar** – Partech gillar grundare som siktar på att lösa stora problem med teknik och gärna tänker internationellt från start. De investerar flerstegs (seed till sen fas) och värdesätter **uthållighet och datapunkter**: t.ex. stark användartillväxt eller intäktsökning som bevis på potential. | contact@partechpartners.com | [partechpartners.com](https://partechpartners.com) |
| **Alven** | Paris-baserad VC (tidigare Alven Capital) med fokus på **tidiga faser**. Femte fonden €250 mn. Har 100+ investeringar över 20 år[[54]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=12) – stöttar topp-franska digitala entreprenörer. Driver också “Alven Magazine” kunskapsdelning för techgrundare[[55]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Alven%20is%20an%20independent%20venture,continuous%20learning%20for%20tech%20founders). Portfölj: Dataiku, Algolia m.fl. | Letar efter **outstanding franska tech-team** som kan bygga långsiktigt framgångsrika bolag[[54]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=12). Alven investerar sektorbrett inom digitalt (SaaS, marketplaces, AI etc.) men kräver att **entreprenörerna excellerar i sina domäner**. De uppskattar coachable grundare som ändå har en tydlig egen vision. | contact@alven.co | [alven.co](https://alven.co) |
| **Idinvest Partners (Eurazeo)** | Stor Paris-baserad investerare som erbjuder **riskkapital i flera faser**. Har ~€8 mdr under förvaltning och har finansierat 4000+ europeiska företag[[56]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=15). Numera integrerad i Eurazeo. Deras venture-team investerar direkt i unga innovativa bolag med hög tillväxtpotential, både tech och life science. | Letar efter **innovativa tillväxtbolag** att stötta över lång tid. Idinvest/Eurazeo kan investera från mindre belopp i tidig fas till större checkar i senare skeden. De prioriterar **bolag med hög tillväxttakt och global potential**, och gillar att se att företaget redan validerat sin produkt i marknaden. | communication@eurazeo.com | [eurazeo.com](https://www.eurazeo.com) |
| **Ventech** | Paris-baserad VC som investerar i **digital ekonomi-sektorer** (enterprise software, deeptech, marketplaces, media). Har både seed-program och huvudsakligt fokus på Serie A (initiala investeringar €2–5 mn)[[57]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=20). Kontor i Paris, München, Helsinki, Shanghai. Portfölj: Vestiaire Collective, Withings m.fl. | Letar efter **disruptiva tech-startups** främst i Europa och Kina. Ventech vill se att bolaget adresserar en **betydande marknad** och har en produkt/prototyp redo. De erbjuder seed-investeringar för lovande idéer men kärnan är A-rundor, så bolag bör vara **redo att skala** med kapital. Teamet ska ha relevant erfarenhet och energi att växa internationellt. | info.paris@ventechvc.com | [ventech.vc](https://ventechvc.com) |
| **Daphni** | Parisbaserad VC som kallar sig ett "**venture capital mutant**" – de kombinerar investerare, community-builders, plattformspecialister mm i sitt team[[58]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=14). Förvaltar ~€170 mn. Investerar i tidig fas (seed/A) i uppstartsföretag med europeiskt ursprung men global ambition. | Letar efter **nytänkande grundare** som kan dra nytta av Daphnis community-modell. Daphni gillar **samhälls- och plattformsinnovationer** – ofta konsumentnära eller “tech for good”. Grundarteam bör vara öppna för att interagera med Daphnis nätverk (“Community”) och dra nytta av den kollektiva kunskapen. | dap@daphni.com | [daphni.com](https://daphni.com) |
| **Kima Ventures** | Mikrofond grundad av X. Niel. Har strategi att vara världens mest aktiva affärsängel: **investerar €100k i hundratals startups** (ca 2 per vecka). Globalt fokus, men många franska bolag. Sektor: agnostisk – allt från appar till rymd. Målet är hög spridning och tidig support till många grundare. | Letar efter **grundare i tidigt skede** som behöver snabbt startkapital. Kima tar snabba investeringsbeslut (inom dagar) och kräver minimal byråkrati. De bryr sig mindre om bransch och mer om **grundarnas driv och idéernas potential**. Bolagen kan vara väldigt tidiga – en prototyp eller beta räcker ofta som underlag för investering. | contact@kimaventures.com | [kimaventures.com](http://www.kimaventures.com) |
| **Elaia Partners** | VC i Paris som specialiserat sig på **deep tech & B2B tech** i tidiga faser. Hanterar ~€500 mn i olika fonder, inkl. en fond med Orange. Investerar i forskningsnära projekt (spinoffs) såväl som digitala SaaS. Portfölj: Criteo (IPO), Mirakl, Ledger. | Letar efter **teknikgrundade team** med **forskningsgenombrott eller unik algoritm** som bas. Elaia gillar bolag som kan få försvarbara moats via teknik. Grundarna bör ha stark teknisk kompetens eller akademisk merit och vara beredda att bli affärsmän. Marknaden måste kunna nå miljardomfång på sikt. | contact@elaia.com | [elaia.com](https://www.elaia.com) |
| **Serena Capital** | Fransk VC (Paris) som investerar i **serie A/B** i lovande techbolag i Europa. Förvaltar ~€300 mn. Erbjuder även ett omfattande “Serena Platform” med stödtjänster till portföljbolag (recruiting, internationalisering m.m.). Investerar sektors-agnostiskt: SaaS, marketplace, deeptech etc. | Söker **datadrivna startups med tidiga bevis på traction**. Serena vill se **KPI:er som pekar uppåt** – t.ex. snabb kundtillväxt, återkommande intäkter – innan de investerar. Grundarteamet bör vara coachable och intresserade av att utnyttja Serenas plattformstjänster. De strävar efter partnerskap med bolagen för att gemensamt bygga “next European winners”. | contact@serena.vc | [serena.vc](https://serena.vc) |
| **AXA Venture Partners** | VC-armen av försäkringsjätten AXA. Global fond ($800 mn) som investerar i **enterprise software, fintech/insurtech, konsumenttech och digital hälsa**. Driver både en tidigfasfond (AVP Early Stage) och en **growth equity**-fond[[59]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=13). Ticket-storlek från $300k (seed) upp till $20 mn (growth)[[60]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=AXA%20Venture%20Partners%E2%80%99%20target%20sectors,20M%20for%20growth%20equity%20transactions). | Letar efter **teknikbolag inom AXA-relaterade domäner** (finansiella tjänster, hälsa, dataanalys etc.) med potential att revolutionera sina branscher. AVP vill gärna se att bolaget kan dra nytta av AXA:s ekosystem eller data. Grundarna bör ha **stark branschinsikt** och en skalbar produkt. För senare investeringar krävs tydlig traction och intäktsström. | contact@axavp.com | [axavp.com](https://www.axavp.com) |

## Nederländerna (Netherlands)

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Prime Ventures** | Amsterdam-baserad VC/growth-investor. Investerar i **sen early-stage till tillväxt** (Series B/C) i europeiska techbolag, ofta med fokus på **software, fintech, kommunikation**. Fond V €250 mn. Exits: Mendix, GlobalCollect m.fl. | Letar efter **skalbara teknikföretag** som visat produkt/marknads-fit och stark tillväxtkurva. Prime går ofta in när bolaget expanderar internationellt, så de vill se **bevis på traction** (omsättning, större kundbas). Grundarteamet bör sikta på marknadsledarskap i en nisch med >€1 mdr potential globalt. | info@primeventures.com | [primeventures.com](https://primeventures.com) |
| **henQ** | Amsterdam-baserad tidigfasfond som drivs av entreprenörer. Fokus på **B2B SaaS-startups i seed/A-fas**. Hanterar ~€200 mn över 4 fonder. Investerar främst i Benelux, DACH & Norden. Kända case: SendCloud, Mews. | Letar efter **B2B-grundare med djup domänkunskap** och en skalbar SaaS-idé. henQ har själva företagarerfarenhet och “vet hur man får bolag att växa”[[61]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=46). De söker därför team som är **coachbara och datadrivna**. Gärna tidiga intäkter eller pilotkunder som indikation på behov. | info@henq.vc | [henq.vc](https://henq.vc) |
| **Peak** | Amsterdam- och Stockholm-baserad VC som investerar tidigt (pre-seed/seed) i **plattformar, marknadsplatser och SaaS**. Fond III €66 mn (2021). Drivs av entreprenörer; investerar mycket i Nederländerna, Norden och DACH. Exempelportfölj: Creative Fabrica, Trengo, Dott. | Söker **datadrivna team** som bygger marknadsplatser eller SaaS med tydliga nätverkseffekter. Peak vill se att grundarna är **metrics-fokuserade** och förstår sina nyckeltal även i ett tidigt skede. Föredrar affärsmodeller med **återkommande intäkter** eller hög användarengagemang. | team@peak.capital | [peak.capital](https://peak.capital) |
| **Inkef Capital** | Amsterdam-baserad investerare (backad av pensionfond APG). Investerar i **tidig tillväxtfas (Series A/B)** i två spår: digital tech (fintech, mjukvara, AI) och hälsoteknik. Fondstorlek ~€500 mn. Långsiktig horizon (ingen hård exits-tidsram). | Letar efter **uthålliga entreprenörer** med lösningar inom Inkef’s fokusområden. De gillar bolag som kan visa **tydliga proof-of-concept** – t.ex. pilotkunder eller kliniska data för healthtech. Eftersom de investerar pensionskapital söker de **hållbara affärsmodeller och god styrning** hos bolagen. | info@inkefcapital.com | [inkefcapital.com](https://inkefcapital.com) |
| **Finch Capital** | VC med kontor i Amsterdam, London m.fl. Fokus på **fintech och AI**. Investerar i **tidiga och mellan-faser** (typiskt Series A/B på €2–10 mn) i Europa och Sydostasien. Portfölj: tradeshift, Goodlord, AccountsIQ. | Letar efter **finansiella innovationer** – grundare som transformerar finans/fastighet/försäkring via teknik, samt AI-baserade plattformar. Finch vill se att produkten löser ett verkligt ineffektivitet/problem i branschen. Teamet bör kombinera **finansiell expertis och teknisk skicklighet**, och gärna ha regulatorisk förståelse i sin marknad. | contact@finchcapital.com | [finchcapital.com](https://finchcapital.com) |

## Schweiz (Switzerland)

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Lakestar** | Pan-europeisk VC grundad av Klaus Hommels. Har kontor i Zürich, Berlin, London m.fl. Investerar i **tidig & tillväxtfas** inom internet/teknik som kan skala globalt[[62]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Lakestar%20operates%20in%20early%20and,New%20York%20and%20Hong%20Kong). Kända investeringar: Skype, Spotify, Facebook (tidigt)[[63]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Lakestar%20operates%20in%20early%20and,GoEuro%2C%20FiveAI%2C%20Blockchain%20and%20Shapeshift), och senare t.ex. Revolut, Airbnb. | Letar efter **”outstanding entrepreneurs”** som bygger bolag med potential att snabbt nå global skala[[62]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Lakestar%20operates%20in%20early%20and,New%20York%20and%20Hong%20Kong). Lakestar gillar digitala plattformar med bred användarbas. De har en track record av att pricka in **världsomvälvande tjänster** och söker nästa generation av sådana – team med vision att förändra vardagen för miljontals människor. | info@lakestar.com | [lakestar.com](https://www.lakestar.com) |
| **Redalpine** | Zürich-baserad VC som investerar i **early-stage** bolag inom ICT och life science. Fokus på **högt skalbara affärsmodeller** – går ofta in i seed/A-rundor. Förvaltar flera fonder (~€1 mdr total AUM). Portfölj: N26, Inkitt, Juni m.fl. | Letar efter **ambitiösa grundare i DACH** med skalbara koncept inom tech eller hälsa. Redalpine är “hands-on” och jobbar nära bolagen[[64]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=72), så de uppskattar **samarbetsvilliga team**. De söker tidiga tecken på product-market fit och att bolaget adresserar ett stort problem med innovativ lösning. | info@redalpine.com | [redalpine.com](https://redalpine.com) |
| **b-to-v Partners** | Ursprungligen ett “business angel network” (grundat i St. Gallen), numera VC med ~€420 mn under förvaltning. Investerar i **seed/Series A** (biljetter €1–5 mn)[[65]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=b,a%20network%20of%20200%2B%20angels) via två team: digital tech och industrial tech. Co-investerar ofta med sitt nätverk av 200+ affärsänglar[[66]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=b,a%20network%20of%20200%2B%20angels). | Letar efter **techorienterade entreprenörer** inom både digital mjukvara och industriell innovation. b-to-v gillar bolag som befinner sig i tidigt skede men där deras stora änglanätverk kan tillföra kunskap. De kräver inte omedelbar lönsamhet, men bolaget ska ha **en tydlig väg till värdeskapande** (t.ex. genom patenterbar teknik eller plattformseffekter). | info@btov.vc | [btov.vc](https://btov.vc) |

## Spanien (Spain)

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Nauta Capital** | Stor paneuropeisk VC med rötter i Barcelona (kontor även i London, München). Investerar i **B2B software/SaaS** från seed till Serie B. Hanterar €550 mn över flera fonder. Gillar “capital-efficient” affärsmodeller med global potential. Portfölj: Holded, Onna, zenloop m.fl. | Letar efter **B2B-fokuserade grundare** inom företagstjänster, dev-tools, cybersäkerhet m.m. Nauta undviker gärna kapitalintensiva modeller – de föredrar **effektiva team** som kan uppnå mycket med lite. Bolaget bör visa på tidiga intäkter eller pilotkunder och sikta på internationell skalning relativt snabbt. | info@nautacapital.com | [nautacapital.com](https://nautacapital.com) |
| **Seaya Ventures** | Madrid-baserad VC som investerar i **tillväxtfas** (Serie A och senare) i Spanien och Latinamerika. Förvaltar $350 mn över 3 fonder. Portfölj: flera spanska unicorns (Cabify, Glovo) samt Mexico’s Klar. Fokus på konsument- och marketplaces, men även climate/fintech via nya fonder. | Letar efter **ledande “Southern Europe & LatAm” startups** – Seaya vill backa de bästa teamen i dessa regioner som kan bli **regionala eller globala ledare**. De gillar **plattformar med nätverkseffekt** (rideshare, delivery etc.). Inför investering söker de tydliga traction-bevis: snabb användar- eller intäktstillväxt i hemmamarknaden. | info@seayaventures.com | [seayaventures.com](https://seayaventures.com) |
| **K Fund** | Madrid-baserad VC som “lever och arbetar för entreprenörer”[[67]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=61). Investerar i **tidig fas (från pre-seed till A)** i spanska startups. Första fonden €50 mn 2016, nu Fond III €150 mn. Portfölj: Factorial, Cobee, Pulpomatic m.fl. | Letar efter **grundare med passion att utveckla det spanska ekosystemet**[[67]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=61). K Fund investerar brett (SaaS, marknadsplatser, media mm) men teamets förmåga att bygga stark företagskultur och attrahera talent värderas högt. De vill se att produkten löser ett verkligt problem och gärna initial traction på hemmamarknaden. | info@Kfund.vc | [Kfund.vc](https://Kfund.vc) |
| **Samaipata** | Madrid- och Paris-baserad VC som specialiserat sig på **digitala plattformar, e-handel och marketplace-modeller**. Investerar ~80% i early-stage och 20% i growth[[68]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=63). Första fonden €30 mn, andra €100 mn. Ex-portfölj: Matera, DeporVillage. | Letar efter **grundare med platform-tänk** – Samaipata älskar **marknadsplatser och nätverksdrivna modeller**[[68]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=63). Grundarteamet bör kunna visa **community- eller nätverkstillväxt** i liten skala som bevis på att plattformen fungerar. De investerar tidigt, så idé och teamets sammanhållning väger tungt. | info@samaipata.vc | [samaipata.vc](https://samaipata.vc) |
| **Inveready** | En av Spaniens mest aktiva early-stage fonder (Barcelona/Madrid). Investerar i **teknologibolag i tidig fas** samt driver flera semistrukturerade fonder (venture debt, börs-Pre-IPO m.m.)[[69]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=match%20at%20L643%20Inveready%20is,potential%20and%20innovative%20business%20models). Har 7 fonder inkl. life sciences. Totalt €400 mn AUM. Kända exits: MasMovil, Palobiofarma. | Letar efter **innovativa bolag med hög tillväxtpotential och nytänkande affärsmodeller**[[69]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=match%20at%20L643%20Inveready%20is,potential%20and%20innovative%20business%20models). Inveready investerar både equity och venture-debt, så de är flexibla i struktur. För equity-investering i tidig fas vill de se **hög innovationshöjd** (t.ex. ny teknik, patent) och att bolaget adresserar en marknad med möjlighet till snabb skalning. | info@inveready.com | [inveready.com](https://inveready.com) |

## Belgien (Belgium)

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Hummingbird Ventures** | Belgisk VC (Antwerpen/Gent) med globalt perspektiv. Investerar i **tidig tillväxtfas** i teknologibolag, ofta med koppling till nya marknader. Har investerat i ca 50 bolag (bl.a. Deliveroo, Showpad) och gjort 10+ exits. Har även kontor i London och Istanbul. | Letar efter **”exceptionella entreprenörer”** med ambition att bygga morgondagens techjättar[[70]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=2). Hummingbird är snabbfotade och erbjuder inte bara kapital utan **”radical candor”** och operativ design-hjälp[[71]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Hummingbird%20Ventures%20focuses%20on%20building,in%20both%20Antwerp%20and%20London). De är sektoragnostiska men vill se att grundarna verkligen brinner för sin idé och kan ta in feedback. | info@hummingbird.vc | [hummingbird.vc](https://hummingbird.vc) |
| **Volta Ventures** | Gent-baserad VC som fokuserar på **seed och early-stage** internet- och mjukvarubolag i Benelux-regionen. Första fonden €55 mn. Backas av 30+ affärsänglar med internationell erfarenhet[[72]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=3). Investerar ofta första institutional money i B2B-software, SaaS, IoT m.fl. | Letar efter **drivna grundare i Benelux** med skalbara mjukvaru- eller internetmodeller. Volta engagerar sitt änglanätverk, så de uppskattar **grundare som är öppna för mentorskap**. Bolagen bör rikta sig mot en **internationell marknad** även om man börjar lokalt, och ha en prototyp eller beta redo. | info@voltaventures.eu | [voltaventures.eu](https://voltaventures.eu) |
| **Fortino Capital** | Antwerpen- och Amsterdam-baserad investor med fokus på **B2B-software och digital transformation**. Driver både en VC-fond (early growth stage) och en större “growth equity” fond. Investerar främst i Benelux och omkringliggande regioner. Exits: MobileXPense, PingPing. | Letar efter **grundare som bygger nästa generations B2B-lösningar** – Fortino gillar cloud, big data, IoT etc. Teamet bör helst ha **stark erfarenhet i branschen** de vill förändra (ex. enterprise software-veteraner som startar nytt). De investerar när bolaget hittat sin produktmarknads-fit och börjar skala upp försäljningen; då värdesätter de tydliga bevis på kundnytta och intäktsväxt. | info@fortino.be | [fortino.be](https://fortino.be) |

## Luxemburg

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Mangrove Capital Partners** | Tidigfas-VC baserad i Luxemburg men med global räckvidd. Har ~$750 mn under management. Investerar i **internet/tech-startups tidigt** och är kända för några spektakulära hits (bl.a. tidig investerare i Skype, Wix, WalkMe)[[73]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=match%20at%20L499%20the%20globe,Skype%2C%20Wix%2C%20WalkMe%20and%20LetGo). Går in i seed/A och följer med i tillväxt om bolaget tar fart. | Letar efter **bolda grundare var de än är** – team som siktar på att bygga “the next big thing” på global nivå. Mangrove reser jorden runt **”looking for the next big thing”**[[74]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=the%20globe%20looking%20for%20the,Skype%2C%20Wix%2C%20WalkMe%20and%20LetGo). De är generalister och investerar inom många områden, men gemensamt för deras investeringar är **hög risk, hög potential**. Grundarna bör vara visionärer med uthållighet att övervinna tidiga motgångar. | info@mangrove.vc | [mangrove.vc](https://mangrove.vc) |
| **Adara Ventures** | VC baserad i Luxemburg (med team i Madrid) som investerar i **B2B deeptech** – särskilt inom dataanalys, cybersäkerhet, enterprise software. Förvaltar tre fonder ~€170 mn. Uppdrag: backa företag med överlägsen ingenjörskonst och innovation som kan revolutionera sin industri[[75]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=match%20at%20L489%20Adara%20Ventures,to%20revolutionize%20their%20industries%20and). | Letar efter **superiora teknikteam** med fokus på B2B. Adara vill se **skyddbar teknologi och innovation** (gärna patent eller svårt kopierbar IP) som löser stora enterprise-utmaningar. Grundarna bör vara skickliga ingenjörer/forskare med affärssinne, och bolaget ska ha potential att skaka om sin bransch (t.ex. genom ny infrastruktur, säkerhet, AI etc.). | info@adara.vc | [adara.vc](https://adara.vc) |

## Italien

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **P101 Ventures** | Milánobaserad VC specialiserad på **digital teknologi och e-handel**. Investerar i tidiga skeden (främst Serie A) i italienska scale-ups. Förvaltar två fonder (~€120 mn). Stöds av Azimut. Portfölj: Milkman, Musixmatch, Tannico m.fl. | Letar efter **effektiva affärsmodeller** med skalpotential[[76]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=41). P101 fokuserar på att bolaget ska ha en **effektiv och repeterbar modell** för tillväxt[[76]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=41) – t.ex. e-handel med bra unit economics eller SaaS med hög retention. Grundarteam bör kunna visa på produkt/marknads-fit på den italienska marknaden som kan överföras internationellt. | info@p101.it | [p101.it](http://www.p101.it) |
| **United Ventures** | VC i Milano (grundad 2013) som investerar i **tidig tillväxtfas** (från seed till Serie B) i italienska tech-bolag. Hanterar €200 mn+. Investerar inom digital underhållning, fintech, enterprise software, mobilitet m.m. Portfölj: Moneyfarm, FaceIT, Boohoo. | Letar efter **Italienska techentreprenörer** med ambition att växa utanför Italien. United Ventures gillar bolag som kan bli ledande i sin nisch genom teknik. De kräver inte att bolaget redan är globalt, men **teamet ska ha internationalisering i planen**. Viktigt är att kunna visa upp stark användartillväxt eller försäljningstillväxt på hemmamarknaden innan de skalar. | info@unitedventures.it | [unitedventures.it](https://unitedventures.it) |

## Österrike (Austria)

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Speedinvest** | Wiens största VC-fond (€600 mn AUM). Investerar **pan-europeiskt i seed-fas** inom flera vertikaler: fintech, industri 4.0, deep tech, medtech m.fl. Har ~40 investeringar per år och ett stort team som stödjer portföljbolag operativt (go-to-market, hiring osv.)[[77]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=SpeedInvest). | Letar efter **”world-class talent”** även utanför de klassiska hubbarna[[78]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Seedcamp%20is%20Europe%E2%80%99s%20seed%20fund%2C,on%20to%20achieve%20great%20things). Speedinvest inte bara investerar kapital utan bidrar med ovanlig entreprenörskunskap och operativ erfarenhet[[77]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=SpeedInvest). De söker grundare med **globalt mindset** från dag 1 och som uppskattar nära stöd. Bolaget bör ha en första produkt och adressera en bred marknad, då SI kan följa med i många rundor efter seed. | office@speedinvest.com | [speedinvest.com](https://speedinvest.com) |
| **AWS Gründerfonds** | Offentligt stödd VC-fond baserad i Wien. Investerar i **tidig fas** i österrikiska startups – 26 bolag finansierade hittills, 6 exits[[79]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=1). Fondstorlek ~€70 mn. Fonden saminvesterar alltid med privata investerare och strävar efter att hjälpa bolag till hållbar tillväxt. | Letar efter **lovande österrikiska team** med skalbara affärsidéer. AWS Gründerfonds går in tidigt (seed/A) och fungerar som **jämbördig partner** till grundarna[[80]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=AWS%20Gr%C3%BCnderfonds%20is%20an%20early,achieving%20and%20maintaining%20sustainable%20growth). De erbjuder stöd för att etablera marknadsposition och uthållig tillväxt[[79]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=1). Bolaget ska gärna vara innovativt inom teknik eller life science och ha potential för internationell expansion. | office@awsgrunderfonds.at | [gruenderfonds.at](https://gruenderfonds.at) |

## Irland (Ireland)

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Frontline Ventures** | Dublin- och London-baserad VC som investerar i **B2B software-startups i pre-seed/seed** över Europa. Förvaltar $250 mn+ över flera fonder (inkl. en särskild AI-fond). Fokus på att hjälpa europeiska SaaS-bolag expandera till USA-marknaden tidigt. | Letar efter **grundare av B2B SaaS** med ambition att bli transatlantiska. Frontline investerar ofta i team som har **stark teknisk produkt** riktad mot företag, och de hjälper till med go-to-market i USA. Bolaget bör ha någon tidig kundvalidering i Europa. Teamets coachbarhet och hunger att växa internationellt är avgörande. | info@frontline.vc | [frontline.vc](https://frontline.vc) |
| **Atlantic Bridge** | Större global tech-fond med irländskt ursprung (kontor i Dublin, London, Palo Alto). Förvaltar $500 mn+ över 6 fonder. Investerar i **expansionsfas** (“Expansion Capital”) i teknologibolag i Europa, US, Asien[[81]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=77). Fokus på bolag som nått **skalfas i intäkter med bevisad affärsmodell**[[81]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=77). | Letar efter **skalfärdiga techbolag** – Atlantic Bridge går in när ett företag redan börjar få global närvaro eller kunder. Krav på **betydande intäkter och tillväxt**. De favoriserar sektorer där Irland/Europa står starkt (t.ex. halvledare, IoT, enterprise software) och där bolaget kan bygga broar till USA/kina-marknader. Teamet bör ha erfarenhet av att driva internationell expansion. | info@abven.com | [abven.com](https://www.abven.com) |

## Tjeckien (Czech Republic)

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Credo Ventures** | Pragbaserad VC med fokus på **tidiga skeden** i Central- och Östeuropeiska startups. Investerar i informationsteknik, internet, mobil och hälsoteknik[[82]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=4). Typisk investeringsintervall €50k upp till €6 mn. 80% av investeringarna är seed/Serie A[[83]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Credo%20Ventures%20is%20a%20venture,seed%20and%20series%20A%20stages). | Letar efter **CEE-grundare med global aspiration**. Credo vill stötta regionens bästa team att nå ut i världen. De prioriterar bolag med **skyddbar teknologi eller unika plattformar** och gärna lite tidig kundtraction. Marknaden ska vara internationell även om bolaget startar i CEE. | info@credoventures.com | [credoventures.com](https://credoventures.com) |

## Estland

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Karma Ventures** | Estnisk VC (Tallinn) som investerar i **late seed och Serie A** rundor i europeiska deep tech-bolag. Första fonden €70 mn (backad av Skype-grundarnas investeringsbolag m.fl.) Investerar i **tech med kundtraction och global ambition**[[84]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=7). | Letar efter **starka tekniska idéer med unika lösningar**, kombinerat med **kundtraction** och global ambition[[85]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Karma%20Ventures%20is%20an%20early,customer%20traction%20and%20global%20ambition). Karma backas av Skypes grundare, så de gillar bolag med potential att nå Skype/TransferWise-liknande räckvidd. Teamet bör ha utvecklat en distinkt teknik och börjat påvisa produktens värde på marknaden. | info@karma.vc | [karma.vc](https://karma.vc) |

## Polen

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Innovation Nest** | Kraków-baserad VC som investerar i **tidig fas (seed/Series A)** i B2B tech-startups från CEE. Ticket typiskt €100k–1 mn[[86]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=51). Fokus på globalt skalbara SaaS och enterprise-software. Grundad av programvaruveteraner, tre fonder hittills. | Letar efter **grundare i CEE som bygger B2B SaaS för globala marknader**. Innovation Nest kräver inte omedelbara intäkter, men bolaget ska vara tekniktungt och ha **globalt fokus från start**. Gärna första pilotkunder eller betaanvändare som indikation. Teamets tekniska kompetens och förståelse för kundproblemet värderas högt. | info@innovationnest.co | [innovationnest.co](https://innovationnest.co) |
| **MCI Capital** | Warszawa-baserad tech-investor med både VC- och PE-fonder (~€800 mn AUM). Investerar i **senare skeden** (Series B och framåt) i Central- och Nordeuropeiska bolag inom e-handel, fintech, SaaS m.fl. Offentlig på polska börsen. | Letar efter **mogna startups/scaleups i CEE och EU** som nått betydande intäktsnivåer (€5–10 mn+). MCI agerar ofta “growth equity” – de förväntar sig **snabb tillväxttakt** och tydlig väg till lönsamhet. Bolagen ska redan vara ledande eller tvåa på sin marknad. Grundarteamet bör ha bevisad execution-förmåga och bolaget behöver kapital för att konsolidera sin position eller expandera ytterligare geografiskt. | info@mci.eu | [mci.pl](https://mci.pl) |

## Portugal

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Indico Capital Partners** | Lissabon-baserad VC som investerar i **portugisiska och iberiska startups** i seed/Serie A. Första fonden €54 mn (2019). Fokus på SaaS, AI, fintech, cybersäkerhet, marknadsplatser m.m. Grundad av tidigare Portugal Ventures-chefer. | Letar efter **Iberiska grundarteam med global syn** – Indico vill finansiera nästa generation av portugisiska “unicorns”. De söker bolag med **stark teknisk innovation** och gärna tidiga användarbevis eller pilots. Teamet bör sikta på att tidigt expandera utanför Portugal, och Indico hjälper aktivt med internationella investerarkontakter i vidare rundor. | info@indico.capital | [indico.capital](https://indico.capital) |

## Turkiet

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **212** (212 Capital) | Istanbul-baserad VC som grundades av erfarna tech-veteraner. Investerar i **tidig fas** i Turkiet och närområdet (CEE, MENA). Förvaltar två fonder (~$75 mn). Portfölj: Iyzipay (fintech, exit till PayU), Insider (unicorn SaaS) m.fl. | Letar efter **turkiska och regionala entreprenörer** med vision att bygga upp ett starkt ekosystem lokalt. 212 är generalister och investerar i olika sektorer, men teamet ska ha **internationella ambitioner** trots lokal start. De värdesätter grundarnas erfarenhet och **uthållighet** samt ser gärna att bolaget kan adressera omkringliggande marknader i nästa steg. | info@212.vc | [212.vc](https://212.vc) |

## Bulgarien

| VC-firma | Fokus & styrka | Vad de letar efter | Kontakt | Webbplats |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **LAUNCHub Ventures** | Sofia-baserad VC som investerar i **pre-seed/seed i Sydösteuropa**. Fond II €70 mn (2021). Fokus på digitala produktbolag (SaaS, fintech, AI, crypto etc.). Investerar typiskt €300–700k initialt, med möjlighet till uppföljning upp till €2 mn. | Letar efter **grundare i Balkan/SEE-regionen** med skalbara techidéer som kan slå internationellt. LAUNCHub gillar **produktdrivna team** som redan hackat fram en MVP eller prototyp. De värdesätter närhet – investerar främst i regionen för att kunna stötta lokalt – så bolag bör ha kärnteam på plats och sikta på att först dominera regionalt innan de expanderar globalt. | team@launchub.com | [launchub.vc](https://launchub.vc) |

**Källor:** Officiella webbsidor och profiler för respektive VC-firma; Salesflare “Top 100 Early-stage VCs Europe 2025”[[1]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=65)[[43]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=92); Visible.vc guide “Top VCs in Sweden”[[11]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=Add%20to%20pipeline)[[87]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=match%20at%20L313%20Northzone); EU-kommissionens finansieringsöversikter[[12]](https://youreurope.europa.eu/business/finance-funding/getting-funding/access-finance/en/content/luminar-ventures-ab#:~:text=Focus%3A%20seed%20stage%20financing%20to,disrupt%20or%20transform%20major%20industries); pressmeddelanden och artiklar i affärsmedia (TechCrunch, Sifted, Crunchbase m.fl.) för aktuella fondstorlekar och investeringsfokus.

[[1]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=65) [[6]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=66) [[7]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=67) [[8]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Spintop%20Ventures%20invests%20in%20early,investment%20structure) [[23]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=5) [[24]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Northcap%20is%20a%20Denmark,more%20than%2040%20IT%20companies) [[26]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Inventure%20describes%20themselves%20as%20enjoying,companies%20currently%20in%20their%20portfolio) [[27]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=9) [[28]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Inventure%20describes%20themselves%20as%20enjoying,companies%20currently%20in%20their%20portfolio) [[29]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Conor%20invests%20in%20early,also%20in%20Stockholm%20and%20London) [[38]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=of%20companies%20in%20analytics%2C%20ad,tech%20and%20much%20more) [[39]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=95) [[41]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=92) [[42]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Northzone%20is%20a%20VC%20firm,New%20York%2C%20Stockholm%20and%20Oslo) [[43]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=92) [[44]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=93) [[45]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=76) [[46]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=80) [[47]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=23) [[48]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=26) [[49]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=22) [[50]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=22) [[51]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=30) [[52]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=31) [[53]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=19) [[54]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=12) [[55]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Alven%20is%20an%20independent%20venture,continuous%20learning%20for%20tech%20founders) [[56]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=15) [[57]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=20) [[58]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=14) [[59]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=13) [[60]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=AXA%20Venture%20Partners%E2%80%99%20target%20sectors,20M%20for%20growth%20equity%20transactions) [[61]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=46) [[62]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Lakestar%20operates%20in%20early%20and,New%20York%20and%20Hong%20Kong) [[63]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Lakestar%20operates%20in%20early%20and,GoEuro%2C%20FiveAI%2C%20Blockchain%20and%20Shapeshift) [[64]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=72) [[65]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=b,a%20network%20of%20200%2B%20angels) [[66]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=b,a%20network%20of%20200%2B%20angels) [[67]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=61) [[68]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=63) [[69]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=match%20at%20L643%20Inveready%20is,potential%20and%20innovative%20business%20models) [[70]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=2) [[71]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Hummingbird%20Ventures%20focuses%20on%20building,in%20both%20Antwerp%20and%20London) [[72]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=3) [[73]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=match%20at%20L499%20the%20globe,Skype%2C%20Wix%2C%20WalkMe%20and%20LetGo) [[74]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=the%20globe%20looking%20for%20the,Skype%2C%20Wix%2C%20WalkMe%20and%20LetGo) [[75]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=match%20at%20L489%20Adara%20Ventures,to%20revolutionize%20their%20industries%20and) [[76]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=41) [[77]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=SpeedInvest) [[78]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Seedcamp%20is%20Europe%E2%80%99s%20seed%20fund%2C,on%20to%20achieve%20great%20things) [[79]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=1) [[80]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=AWS%20Gr%C3%BCnderfonds%20is%20an%20early,achieving%20and%20maintaining%20sustainable%20growth) [[81]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=77) [[82]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=4) [[83]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Credo%20Ventures%20is%20a%20venture,seed%20and%20series%20A%20stages) [[84]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=7) [[85]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=Karma%20Ventures%20is%20an%20early,customer%20traction%20and%20global%20ambition) [[86]](https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe#:~:text=51) The top 100 early-stage venture capital investors in Europe in 2025

<https://blog.salesflare.com/top-early-stage-venture-capital-investors-europe>

[[2]](https://creandum.com/#:~:text=To%20hard,And%20we%20will%20be%20there) [[3]](https://creandum.com/#:~:text=know%20that%20the%20best%20product,And%20we%20will%20be%20there) Welcome to Creandum!

<https://creandum.com/>

[[4]](https://www.highperformr.ai/company/eqt-ventures#:~:text=EQT%20Ventures%20is%20a%20European,deep%20tech%2C%20and%20climate%20tech) [[5]](https://www.highperformr.ai/company/eqt-ventures#:~:text=EQT%20Ventures%20is%20a%20European,stage%20technology%20companies%2C%20EQT%20Ventures) Where is EQT Ventures Located? HQ, Global Offices & Company Insights

<https://www.highperformr.ai/company/eqt-ventures>

[[9]](https://www.almi.se/riskkapital/vara-riskkapitalbolag/#:~:text=V%C3%A5ra%20riskkapitalbolag%20,regionala%20riskkapitalbolag%20samt%20ett) [[10]](https://www.almi.se/riskkapital/vara-riskkapitalbolag/#:~:text=V%C3%A5ra%20riskkapitalbolag%20,regionala%20riskkapitalbolag%20samt%20ett) Våra riskkapitalbolag - Almi

<https://www.almi.se/riskkapital/vara-riskkapitalbolag/>

[[11]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=Add%20to%20pipeline) [[13]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=Traction%20metrics%20requirements%3A%20We%20are,first%20product%20when%20we%20invest) [[14]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=invest) [[15]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=Sweetspot%20check%20size%3A%20%24%201M) [[16]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=http%3A%2F%2Fuequity) [[17]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=About%3A%20Uequity%20is%20a%20venture,to%20build%20valuable%20companies%20together) [[18]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=match%20at%20L232%20About%3A%20Mudcake,seed%20and%20seed%20rounds%20globally) [[19]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=match%20at%20L232%20About%3A%20Mudcake,seed%20and%20seed%20rounds%20globally) [[22]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=match%20at%20L372%20Chalmers%20Ventures) [[87]](https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/#:~:text=match%20at%20L313%20Northzone) Fundraising in Sweden: Top 15 Venture Capital Firms Backing Swedish Startups - Visible.vc

<https://visible.vc/blog/best-vcs-in-sweden/>

[[12]](https://youreurope.europa.eu/business/finance-funding/getting-funding/access-finance/en/content/luminar-ventures-ab#:~:text=Focus%3A%20seed%20stage%20financing%20to,disrupt%20or%20transform%20major%20industries) Luminar Ventures AB - Access to EU Finance - European Commission

<https://youreurope.europa.eu/business/finance-funding/getting-funding/access-finance/en/content/luminar-ventures-ab>

[[20]](https://www.norrsken.vc/#:~:text=Welcome%20Norrsken%20VC%20%E2%80%93%20Europe%27s,time%20while%20building%20massive%20businesses) Welcome Norrsken VC – Europe's leading investor in impact

<https://www.norrsken.vc/>

[[21]](https://www.norrsken.vc/impact#:~:text=We%27re%20impact,UN%27s%2017%20Sustainable%20Development%20Goals) Impact - Norrsken VC

<https://www.norrsken.vc/impact>

[[25]](https://app.dealroom.co/investors/verdane_capital#:~:text=Dealroom,Convecta) Verdane Capital investor portfolio, rounds & team | Dealroom.co

<https://app.dealroom.co/investors/verdane_capital>

[[30]](https://mytechcompanion.com/atomico-secures-124b-to-fund-early-and-growth-stage-european-startups#:~:text=Atomico%20Secures%20%241,stage) Atomico Secures $1.24B to Fund Early and Growth-Stage European ...

<https://mytechcompanion.com/atomico-secures-124b-to-fund-early-and-growth-stage-european-startups>

[[31]](https://atomico.com/insights/dollar124-billion-as-european-technology-comes-of-age#:~:text=The%20new%20%24754%20million%20Atomico,million%20early%20stage%20fund%2C) $1.24 billion as European technology comes of age | Atomico

<https://atomico.com/insights/dollar124-billion-as-european-technology-comes-of-age>

[[32]](https://growthequityinterviewguide.com/firms/atomico#:~:text=Why%20Atomico%3A%20Interviews%2C%20Careers%2C%20%26,invests%20on%20European%20founders) Why Atomico: Interviews, Careers, & Portfolio

<https://growthequityinterviewguide.com/firms/atomico>

[[33]](https://www.indexventures.com/#:~:text=Index%20Ventures%20Partnering%20with%20exceptional,Aviv%2C%20from%20Seed%20to%20IPO) [[34]](https://www.indexventures.com/#:~:text=Index%20Ventures%20Partnering%20with%20exceptional,Aviv%2C%20from%20Seed%20to%20IPO) Index Ventures

<https://www.indexventures.com/>

[[35]](https://techcrunch.com/2024/05/13/accel-has-a-fresh-650m-to-back-european-early-stage-startups/#:~:text=Accel%20has%20a%20fresh%20%24650M,UK%2C%20the%20Continent%20and%20Israel) Accel has a fresh $650M to back European early-stage startups

<https://techcrunch.com/2024/05/13/accel-has-a-fresh-650m-to-back-european-early-stage-startups/>

[[36]](https://sifted.eu/articles/accel-vc-europe-startup-news#:~:text=Accel%20raises%20%24650m%20fund%20for,fund%20focusing%20on%20the%20region) Accel raises $650m fund for European early-stage startups | Sifted

<https://sifted.eu/articles/accel-vc-europe-startup-news>

[[37]](https://www.bobsguide.com/accel-unveils-650m-fund-to-power-europes-startup-ecosystem/#:~:text=Accel%20unveils%20%24650m%20fund%20to,like%20fintech%2C%20AI%2C%20and%20cybersecurity) Accel unveils $650m fund to power Europe's startup ecosystem

<https://www.bobsguide.com/accel-unveils-650m-fund-to-power-europes-startup-ecosystem/>

[[40]](https://news.crunchbase.com/venture/funding-rounds-northzone-europe-growth-stage/#:~:text=Northzone%20Closes%20On%20Fund%2010%2C,raised%20in%20Europe%20this%20year) Northzone Closes On Fund 10, Its Largest At $1B - Crunchbase News

<https://news.crunchbase.com/venture/funding-rounds-northzone-europe-growth-stage/>