Master UX/UI Design

Start2impact

ecodream

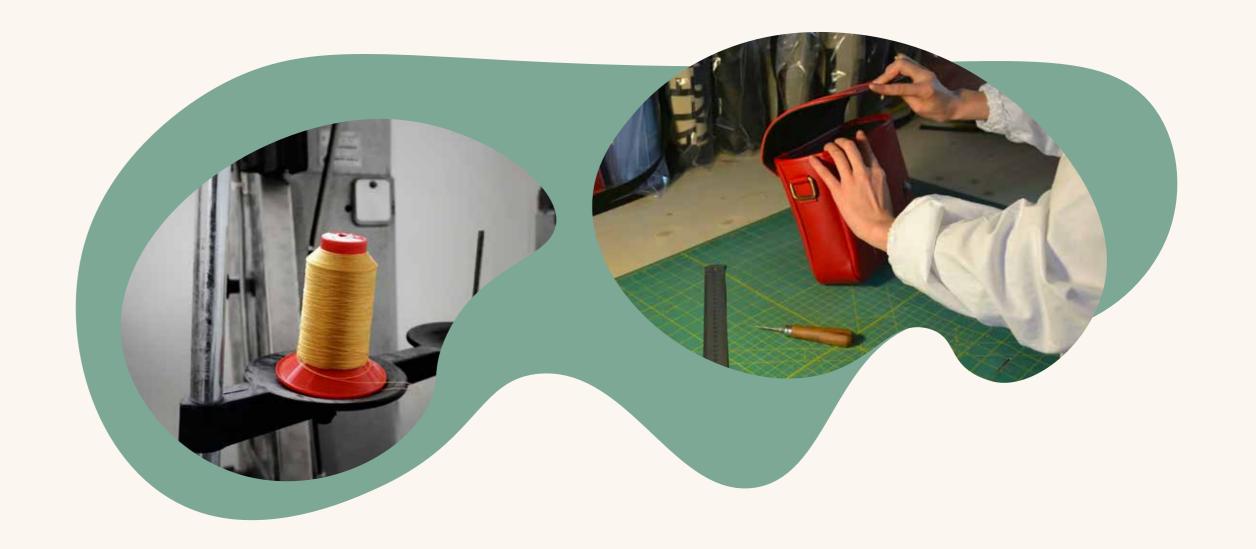
LA ECOMODA MADE IN ITALY



Chiara Ghiringhelli

#### About Ecodream

EcoDream è un brand indipendente di moda so-stenibile, specializzato in borse, zaini ed accessori eco-friendly



Nasce come progetto di impresa nel 2014 nel fiorentino, si costituisce ufficialmente come azienda nel 2016. E' una realtà giovane, che ha partecipato a progetti promossi dall'Incubatore Universitario Fiorentino (IUF) e FEDERMANAGER TOSCANA, fino ad essere catalogato da molte riviste e blog come uno dei migliori brand sostenibili del panorama italiano, tra cui Marie Claire e Focus.

Inoltre, nel 2021 è stata inserita tra le best practices nel prestigioso rapporto 'GreenItaly 2021', una ricerca condotta annualmente sul valore della Green Economy in Italia.

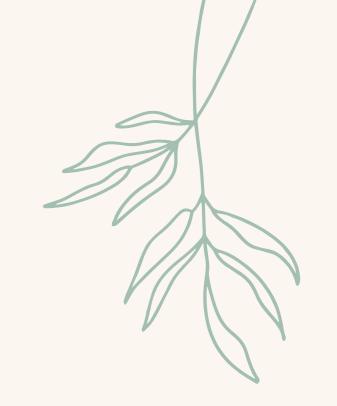
#### Progetto

#### Obiettivi



- Trovare criticità a livello sia di UX che UI
- Analizzare il livello di accessibilità web offerto
- Progettare nuove proposte di UX e UI





#### Analisi AS-IS



Sia per la versione pc che mobile, sono state utilizzate le **10 euristiche di J. Nielsen** per individuale le problematiche più evidenti sull'usabilità del sito. Un'analisi simile è stata ripetuta per studiare il livello di l'Accessibilità del sito.

I problemi più evidenti che sono emersi sono:

- Sito generale molto lento
- Le pagine *Home* e *About* sono complessivamente lunghe e scoraggiano l'utente ad arrivare fino al fondo
  - Non sono presenti Filtri per la scelta di prodotti
  - Il Carrello sparisce se si scrolla in basso o alto
- I **link** non sono facilmente individuabili e descrittivi della pagina di destinazione
  - Lo **Shop** non è raggiugibile dal menù principale
  - Non sono presenti le **Recensioni**
  - Non è presente una Wishlist
  - Non è presente lo **Scroll-to-top button**
  - Non c'è la possibilità di iscriversi alla Newsletter
  - Il Footer manca di informazioni importanti
  - Il design generale è pulito ma da modernizzare con

una palette, font, icone e animazioni

- Non ci sono Breadcrumbs
- Manca la Barra di Ricerca
- Non c'è una Live Chat

Dal punto di vista dell'Accessibilità:

- Il **contrasto** tra tesi e sfondo è spesso sotto il minimo richiesto
- Le **immagini** con testo risultano difficili da leggere e nessuna presenta una descrizione alternativa
  - Il Focus Indicator non è abbastanza visibile
  - Il Focus Order non è logicamente corretto

#### Competitors

Dopo aver analizzato il sito allo stato attuale, è poi stata fatta un'analisi dei competitors di Ecodream. Dopo averli individuati, sono state elencate una serie di caratteristiche e analizzate con tabelle di **benchmark** per comprendere meglio in cosa Ecodream mancasse a confronto

		ecodream	miomojo		NI·DO	insughero®	belt bag *	TOO
	e Responsive Design	<b>✓</b>	<b>✓</b>	<b>✓</b>	<b>✓</b>	<b>✓</b>	<b>✓</b>	<b>✓</b>
Filtri	Carrello	<b>/</b>	<b>/</b>	X	<b>✓</b>	<b>/</b>	<b>✓</b>	<b>/</b>
Gift Card	Registrazione/Logi	١ 🗸	<b>/</b>	X	×	<b>/</b>	<b>/</b>	<b>✓</b>
Informazioni spedizioni	Barra di ricerca	×	<b>/</b>	×	×	<b>/</b>	<b>/</b>	<b>/</b>
Breadcrumbs	Whishlist	X	<b>/</b>	X	X	X	X	X
Recensioni	Offerte/Sconti		×	X	×	X	X	X
Newsletter	×	<u> </u>	×	× :	×	×	<b>/</b>	



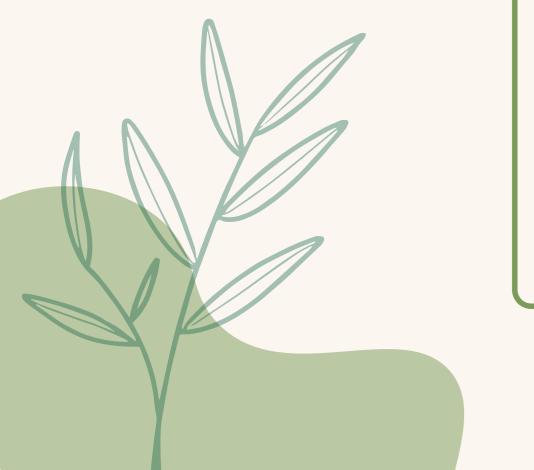
## Survey



Per trovare il target di riferimento è stato creato un questionario online di **16 domande**, con Google Form, ed è stato utilizzato per ottenere un dato quantitativo rispetto ai seguenti punti:

- Identificare più chiaramente il **target**
- Identificare quali **caratteristiche** dell'e-commerce il target reputa fondamentali per effettuare uno o più acquisti
- Capire quali possono essere le **variabili determinanti** nell'acquisto online di una borsa o zaino eco-friendly e Made in Italy

La modalità di diffusione è stata Whatsapp, Instagram e passaparola con l'adesione di **42** partecipanti, tra amici, parenti e conoscenti.



## Target

I risultati più significativi emersi dal questionario sono i seguenti:

- Il target è principalmente **femminile (71,4%)** e di età compresa tra i **25 e 60 anni (80% circa)**
- La maggior parte dei partecipanti (73,3%) ha acquistato almeno una volta un **prodotto sostenibile** e la tendenza è quella di utilizzare lo **smartphone** (51,2%) rispetto al computer (44,2%)
- Relativamente alle caratteristiche dell'e-commerce fondamentali per completare uno o più acquisti, l'audience si aspetta di poter consultare le **recensioni positive (42,9%)** ed avere i **filtri di ricerca (52,4%)** per poter trovare i prodotti ricercati. Inoltre, i **prodotti in offerta** facilmente raggiungibili sono anch'essi desiderati dal **35,7%** dei partecipanti
- Di minor importanza, invece, sono la possibilità di creare una wishlist (40% circa) e di poter leggere accuratamente la sezione delle FAQ (35,7%)
- Per ultime, di poca rilevanza sono la **possibilità di registrarsi e loggarsi** per poter concludere un acquisto **(circa il 75%)** e la possibilità di ricevere la **Newsletter del brand (circa l'80%)**



## Discovery



Dopo aver identificato il target, nella sezione di Discovery, sono state create **tre Personas** con la relativa **User Journey Map**. Dopo aver studiato i **Pain Points** e le **Opportunità** del processo di utilizzo di Ecodream, sono state ricreate le User Journey con l'ipotetico sito migliorato

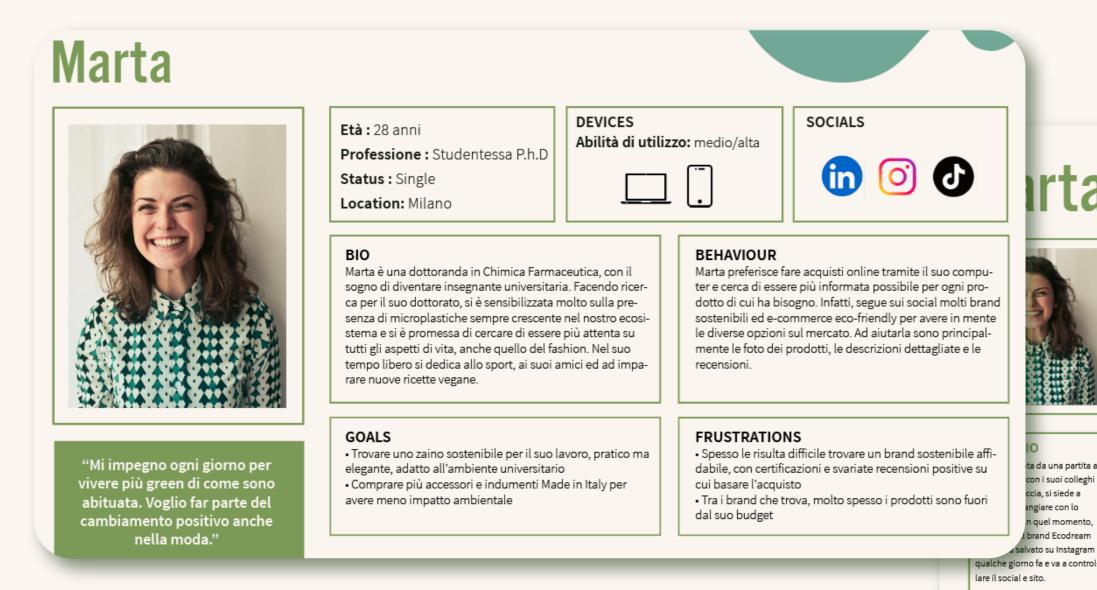
**OBBIETTIVI** 

Marta ha bisogno di uno zaino

da utilizzare a lavoro, che sia

elegante e allo stesso tempo

capiente. Le piacerebbe trovare



**SCOPERTA** NAVIGAZIONE **SCELTA** ACQUISTO Ha trovato un post di Ecodream sulle inserzioni di Scrollando riesce a trovare il modello che vuole 1. Sul profilo Instagram di Ecodream trova post ma lo tiene a mente e ritorna a confrontare gli altri ha visto ma, non essendoci i filtri di ricerca e non interessanti ed immagini promettenti. Segue il link Instagram e lo ha salvato sul suo profilo. Decide di modelli. Non riesce a trovare le recensioni ricordandosi a che punto della pagina fosse, non approfondire il brand. 2. Nella Home cerca subito la sezione About; lo trova più. Frustrata, lascia il sito decidendo di Inizia a leggere ma rimane perplessa dalla tornarci con più calma. prolissità e dalla quantità di informazioni che ATTIVITA' sembrano senza un ordine preciso; 4. Un po' scoraggiata, dal menù principale selezio na il Modello Zaini: 5. Trova il suo modello preferito e va allo Shop 6. Vorrebbe filtrare la ricerca per colore ma non trova il filtro 'Ho perso troppo tempo a cercare solo un modello di zaino **EMOZIONI** per quanto mi piacesse. Ci proverò con più calma: & **PENSIERI**  About **TOUCH POINTS** • Modelli > Zaini • Sezione About troppo lunga e piena di informa-• Nessuna possibilità di salvare il prodotto in Nessuna possibilità di filtrare la ricerca dei Shop non intuitivo da raggiungere; Nessuna visione della cronologia di navigazione PAIN POINTS · Non sono presenti filtri di ricerca per prodotto • Snellire la sezione About ed organizzare le infor- Inserire la possibilità di creare una Wishlist, anche
 Inserire ad inizio pagina la cronologia di navigasenza dover fare il Login; • Inserire lo Shop nel menù principale e all'inizio Inserire le recensioni dei singoli prodotti e quelle OPPORTUNITA' della pagina di ogni modello; · Inserire i filtri di ricerca per ogni sezione dei

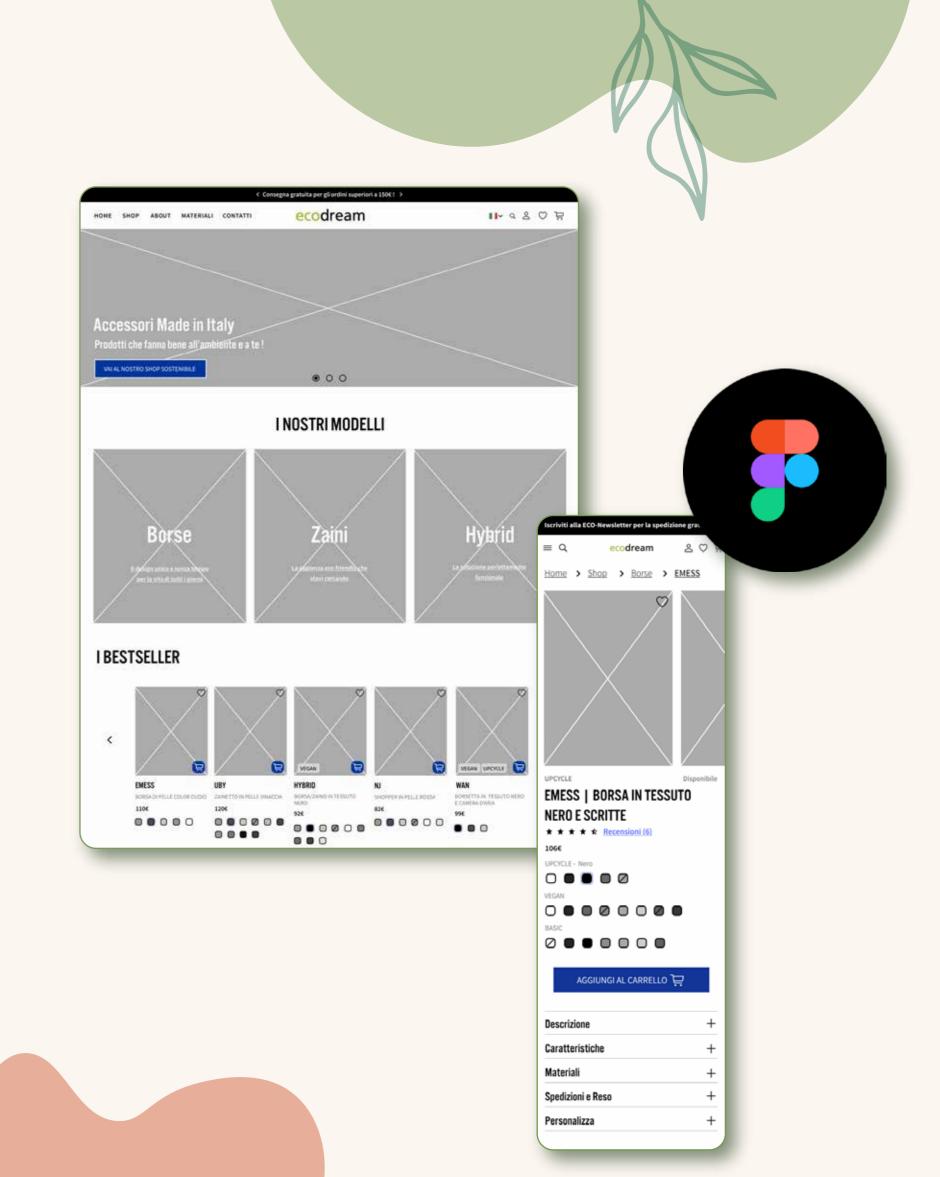
# Wireframing

Dopo aver finito l'analisi del sito, sono stati implementati i miglioramenti in wireframe delle pagine **Desktop** e **Mobile**. Tutte le migliorie apportate alla versione attuale di Ecodream rendono all'utente l'esperienza di acquisto piacevole e standardizzata rispetto ai canoni che richiede un e-commerce.

Le pagine sono state riorganizzate di struttura, informazioni e interazioni così da soddisfare le esigenze dell'utente sia per necessità che desideri.

Il progetto Figma completo è al link:

https://www.figma.com/design/O6IYh9k5FArqaAx-QSt63yZ/Proget-to-Wireframing-Parte-1-di-Chiara-Ghiringhelli?node-id=58-464&p=f&t=ko9H7O4Pfc3TLZUu-0



Il progetto non è ancora terminato nella sua interezza ma era mio interesse mostrarlo per come è ad oggi.

Le prossime sezioni saranno **User Interface** e **User Testing** che saranno inserite appena concluse.

Nel frattempo, vi ringrazio dell'attenzione che mi avete dedicato

### Grazie dell'attenzione

Chiara Ghiringhelli



