# 钱海飞

**求职意向:** 运营总监/物流总监/集团总部层面商业分析(数据分析)部门负责人 | 正在找工作

♀**ブ**性 别:男 **=** 工作年限:10年以上



# (ÎL)

## 专业技能

数据分析与挖掘: Python、SQL、Power Query、M、NumPy、Pandas、爬虫

建模与可视化: Power BI、DAX、Power Pivot、Matplotlib、Seaborn

统计分析: 形态分布、离散趋势、集中趋势、假设检验、线性回归、逻辑回归

**数字化搭建与应用开发:** Streamlit、宜搭、Power Apps

集成自动化: RPA、Power Automate

AI大模型(LLM): LangChain、Prompt Engineering、Fine Tuning、RAG、Agent



## 工作经历

#### 2020.08 - 至今

#### 江苏弘帆供应链管理有限公司

总经理

**团队管理**: 领导团队完成物流部门的日常工作,包括货物的接收、储存、发运等。制定并执行团队目标,激励团队成员积极工作,提高工作效率和质量。

战略规划:负责公司供应链战略的制定和实施,包括供应商管理、采购、物流、库存管理等方面的规划和优化。

**供应链管理**:负责公司的供应链管理,协调采购、仓储、运输等部门,确保物流运作顺畅高效。维护与供应商和客户的关系, 优化供应链流程,降低成本,提高服务质量。

**成本控制**:对物流运作的成本进行分析和控制,制定成本控制策略,降低物流成本,提高公司盈利能力。

安全管理:负责物流安全管理工作,制定并执行安全管理制度,加强货物保护和安全防范,确保物流运作的安全可靠。

供应商管理:制定供应商评价体系,确保供应商的履约能力达到公司要求。

采购管理:负责采购流程的优化和改进,确保采购的成本和质量符合公司要求。

物流管理: 负责物流流程的优化和改进,确保物流的准时性和成本控制。

#### 2015.06 - 2020.07

#### 苏州工业园区顺丰速运有限公司

经营分部负责人

**经营规划**:结合公司战略及地区业务方向,制定片区的经营策略,并统筹片区经营管理,把握片区经营节奏,合理统筹部署相应资源投入,确保投入产出最大化,推动片区收入、利润、底盘均衡发展。

**业务拓展:** 洞察片区市场,掌握客户及客户供应链上下游情况,关注客户需求变化,识别潜在业务机会,联动各组织,利用 多元化的产品策略(大件、冷运、医药、国际、仓储、同城等)制定客户解决方案及响应客户需求,做深做大片区业务规模。

精益管理:从所辖片区中长期竞争力出发,在充分理解集团各项变革项目前提下,标准SOP落地、以模式变革推动结构成本

的弹性化,实现高质量客户体验的稳定交付。

**团队建设**: 营造积极向上的团队氛围,识人用人,组建干部团队,清晰充分授权,并灵活运用考核激励辅导等,提升团队绩效,输出经营人才。

**风险管控**:实现经营目标的过程中,将信息、人员、舆论、客户、快件、资金等各类风险进行前置识别及闭环管控,确保风险在预期范围内,避免造成组织利益、品牌等损失。

品牌建设:推动地区品牌建设工作,提升品牌影响力。

#### 2012.01 - 2015.05

#### 南通云途贸易有限公司

线上业务运营负责人

运营管理:负责商品上架、价格调整、库存管理、物流跟进等运营管理工作,保证商品的正常销售和运营。

**数据分析**:负责公司数据的采集、清洗、分析和报告,为决策提供数据支持,提高业务效率和效益。

**数据挖掘**:利用数据挖掘技术,发现数据中的规律和趋势,为业务提供预测和建议,提高决策的准确性和效果。

**数据可视化**:使用数据可视化工具,将数据呈现为图表、报表等形式,直观地展示数据分析结果,为业务决策提供参考。

活动策划:负责京东商城各类活动的策划、执行和效果评估,包括双11、618、年中大促等。

**用户运营**:负责用户留存、活跃、转化等运营工作,制定并执行用户运营策略,提高用户满意度和忠诚度。

团队管理:管理运营团队,制定团队目标和和考核标准,培养和激励团队成员,确保团队高效运转。

2007.12 - 2011.11

#### 索尼物流贸易(中国)有限公司

空运操作主管

团队管理:负责领导和管理团队,指导下属完成日常工作,确保团队高效运转。

**运输安排**:根据客户的要求和货物的特性,选择合适的运输方式,并与物流公司、运输公司等进行协商和安排。

货物跟踪: 跟踪货物的运输情况,及时解决运输过程中出现的问题,并及时向客户反馈货物的运输情况。

**数据分析**:负责收集、整理公司内部和外部市场数据,进行数据分析并提出相应的解决方案,为公司决策提供支持。

成本控制:负责公司运营成本的控制和优化,确保公司运营效益最大化。

沟通协调:负责与客户进行沟通,了解客户的需求,并根据情况为客户提供合适的货运方案。

2006.07 - 2007.10

#### 飞利浦照明 (上海) 有限公司

供应链专员

数据分析:负责物流数据的统计和分析,及时发现问题并提出解决方案,优化物流流程,提高效率和降低成本。

**采购管理**:负责公司原材料、包装材料的采购工作,与供应商保持良好的合作关系,及时跟进订单进度,确保生产计划的顺利执行。

4-7-7-7-13 C

**库存管理**:负责公司库存的监控和管理,及时更新库存数据,制定合理的库存策略,确保库存水平符合公司的生产和销售计

物流管理:负责货物的配送和运输安排,与物流公司、运输车队等进行沟通协调,确保货物按时安全到达目的地。

**供应商管理**:负责公司供应商的评估和管理工作,建立供应商档案,定期进行供应商绩效评估,推动供应商的持续改进,提高供应链的稳定性和可靠性。

客户服务:与客户沟通协调,解决客户问题和投诉,提高客户满意度。



## 项目经历

2016.06 - 2024.07 经营驾驶舱 业务负责人

需求收集: 梳理现有表结构和元数据,理清数据血缘关系,同时进行业务部门调研,收集并总结日常所需的经营数据维度;

数据提取:使用Power Query从数据库中提取所需数据,并聚合连接多表形成日常所需的宽表视图,供报表和看板使用;

数据处理:基于数据库中的原有字段,结合业务需求增加数据堆度;

看板搭建:使用Power BI搭建日常分析所用的数据看板,发布到BI服务,并进行日常的维护;

2012.01 - 2015.05

#### 线上商城经营看板

运营负责人

业务诊断:针对业务经营的营收、利润、成本、流量进行分析,通过规模、占比、趋势进行维度拆解,形成经营分析矩阵框

绩效拆解:多维度量化各部门经营目标,可视化展现各部门绩效达标率、对各部门和员工的绩效进行评估和排名,降本增

效;

用户分析:对用户特征标签进行可视化分析,包括用户年级、地域、教育背景等关键特征,挖掘消费复购潜力,提高UV价值;

渠道分析:评估不同渠道带来的用户转化率,关注访问、领券、下单、购买等关键环节专户率,优化用户行为漏斗,提质提效;



## 教育背景

**GPA:** 3.8/4.0 (专业前5%)

主修课程: 经济学,统计学,运筹学,会计学,物流管理,国际贸易,国际金融,,市场营销、计算机科学与技术等



### 资质证书

2003-07 CET-6



## 作品展示

个人主页(内有全部作品集): https://henrychien.streamlit.app/

# 部分作品缩略图

## 销售业务分析报告



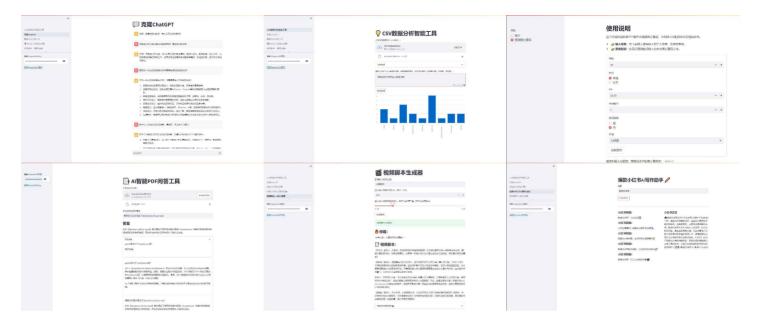
## 人力资源分析报告



## 财务分析报告



## AI工具集



## 更多作品