


AIエージェント群による 全社員パーソナルアシスタントエコシステム

 10億種類のAIから最適な100体のチームを自動編成



山田さん（営業部）の事例

“ 新規開拓営業3年目、月間訪問件数45件、成約率15%

- 現状：資料作成に週15時間、商談準備不足
- AI導入後：100体のAIが各業務を分担
- 効果：資料作成3時間/週、成約率25%へ



山田さんのAIチーム構成

- 顧客分析AI（20体）：過去データから最適アプローチを提案
- 資料作成AI（30体）：業界別にカスタマイズされた提案書を自動生成
- 商談コーチAI（10体）：リアルタイムで交渉戦略をアドバイス
- フォローアップAI（15体）：最適なタイミングで次回アクションを提案



AI階層構造

1

メタAI層（1体/社員）

100体のAIを統括する総合マネージャー

10

ドメインAI層（10体/社員）

各専門領域のリーダーAI

89

タスクAI層（89体/社員）

具体的な作業を実行する専門AI



処理性能

100万件/秒

同時処理能力



応答速度

50ms

質問への即答



学習共有

0.1秒

全社ノウハウ同期

AIチーム編成の仕組み

初回セットアップ (30分)

- **業務分析**：現在のタスクと時間配分を可視化
- **スキル診断**：強み・弱み・成長希望を把握
- **性格診断**：作業スタイル・コミュニケーション傾向
- **AI編成**：10万パターンから最適な100体を選定

継続的な最適化

- 毎日の業務から**学習・進化**
- 週次で**AIチーム再編成**を提案
- 成果に基づく**報酬型AI追加**

安心・安全の仕組み

完全個人管理：データは本人のみアクセス可

透明性：AIの判断理由を常に説明

選択権：AIの提案を採用するかは本人次第

量子暗号：最高レベルのセキュリティ

基本理念：AIは人間の**能力を拡張**するパートナー。仕事を奪うのではなく、**より創造的な業務**に集中できる環境を実現。

期待効果と投資対効果

= SB C&S

段階的な効果測定

導入3ヶ月後の変化

👤 山田さんの実績

- 資料作成：週15時間→週3時間（80%削減）
- 商談成約率：15%→25%（67%向上）
- 残業時間：月45時間→月20時間
- 新規開拓：月10件増加（AIが見込み客を自動発掘）

1年後の組織変革

- 🧠 創造的業務時間：週20時間確保
- 👥 部門間コラボ：月50件（AI仲介）
- 🏠 スキル習得速度：3倍（AI個別指導）

3年後の到達点

- 🏆 働きがい：日本No.1企業認定
- ❤️ 離職率：15%→3%
- 🚀 イノベーション：年間100件の新事業

投資対効果分析

初期投資

システム開発	50億円
インフラ構築	30億円
導入支援	20億円
合計	100億円

年間期待収益

生産性向上	500億円
人材定着効果	50億円
新規事業創出	200億円
合計	750億円/年

ROI: 22.5倍

3年間の投資リターン
初年度で黒字化

※初年度で投資回収可能、人件費削減ではなく付加価値向上による収益