# XX KLAMBY

## Sales and Marketing Insight

- Product yang paling banyak di beli
- Product yang paling memberikan keuntungan
- Daerah yang paling banyak menghasilkan sales
- Metode pembelian customer

## Summary

Rp 93bn
Total Revenue

219 pcs
Orders

Rp 745 M
Given Discount

Jawa Tengah
Sales shipping destinations

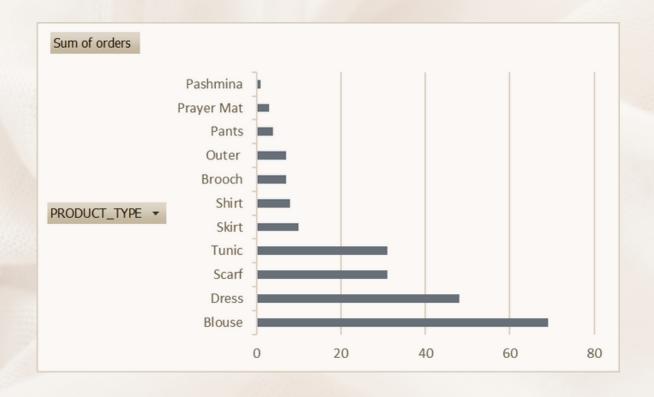
Blouse

Social Media
Sales Method

klamby.id | @wearingklamby



#### THE MOST WANTED PRODUCT

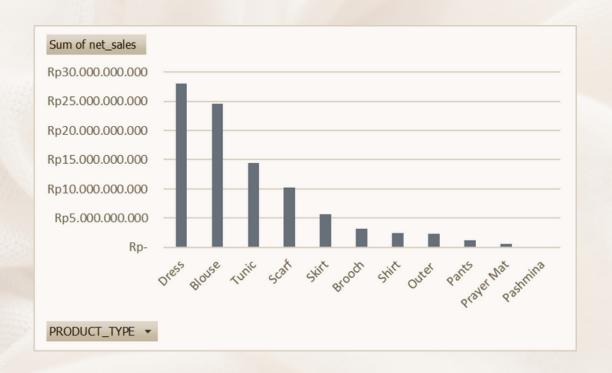


Row Label ↓↓	Sum of orders
Blouse	69
Dress	48
Scarf	31
Tunic	31
Skirt	10
Shirt	8
Brooch	7
Outer	7
Pants	4
Prayer Mat	3
Pashmina	1
Grand Total	219

- Total penjualan 219 pcs terbagi kedalam 11 kategori produk;
- Blouse adalah kategori product yang paling banyak terjual sebanyak 69 pcs;
- Pashmina adalah kategori product yang paling sedikit terjual sebanyak 1pcs.



#### THE MOST SELLING PRODUCT

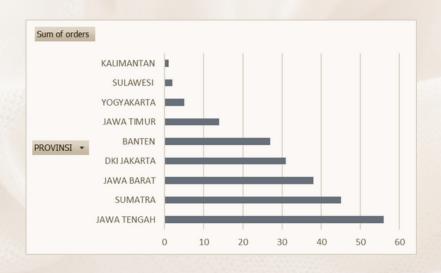


Row Labels 🚚	Sum of net_sales		
Dress	Rp 27.995.000.000		
Blouse	Rp 24.535.856.550		
Tunic	Rp 14.400.000.000		
Scarf	Rp 10.213.724.640		
Skirt	Rp 5.695.000.000		
Brooch	Rp 3.198.418.810		
Shirt	Rp 2.460.000.000		
Outer	Rp 2.330.000.000		
Pants	Rp 1.275.000.000		
Prayer Mat	Rp 555.000.000		
Pashmina	Rp 170.000.000		
Grand Total	Rp 92.828.000.000		

- Total net penjualan Rp 92.828.000,- di dapatkan dari 11 kategori product;
- Dimana **Dress** adalah product yang paling banyak menyumbang pendapatan senilai *Rp 27.995.000,-*
- Meskipun pada segi penjualan berdasarkan quantity, penjualan Dress berada di posisi ke-2 yakni sebanyak 48 pcs setelah Blouse yang mencapai angka 69 pcs.



#### THE MOST SELLING REGION



- Daerah yang paling banyak menghasilkan sales adalah Jawa Tengah
- Dengan total nominal penjualan Rp 27.084.000.000,-
- Diantara 56 pcs barang yang terjual di Jawa Tengah,
   17 pcs diantaranya adalah Blouse

Row Labels	Sum of total_sales		
JAWA TENGAH	Rp 27.084.000.000		
SUMATRA	Rp 17.419.000.000		
JAWA BARAT	Rp 15.488.000.000		
DKI JAKARTA	Rp 12.504.500.000		
BANTEN	Rp 10.765.500.000		
JAWA TIMUR	Rp 5.929.000.000		
YOGYAKARTA	Rp 2.448.000.000		
SULAWESI	Rp 895.000.000		
KALIMANTAN	Rp 295.000.000		
Grand Total	Rp 92.828.000.000		

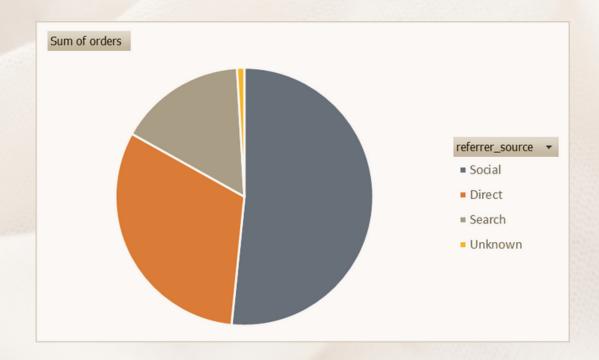
Row Labels→↓	Sum of orders
JAWA TENGAH	56
SUMATRA	45
JAWA BARAT	38
DKI JAKARTA	31
BANTEN	27
JAWA TIMUR	14
YOGYAKARTA	5
SULAWESI	2
KALIMANTAN	1
Grand Total	219



#### THE MOST SELLING METHOD

Row Label →↓	Sum of orders		
Social	113		
Direct	69		
Search	35		
Unknown	2		
Grand Total	219		

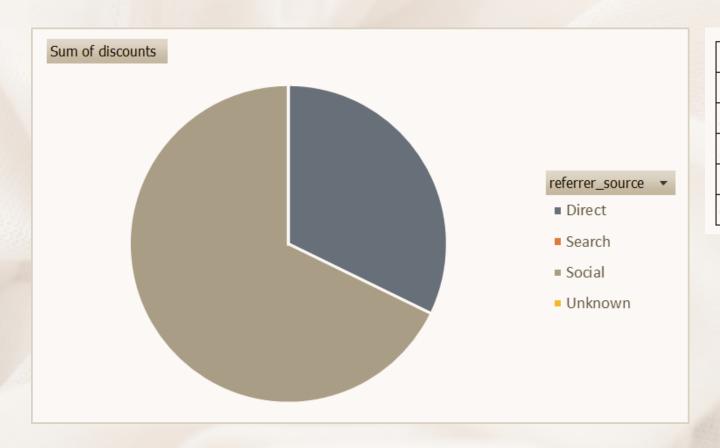
Row Labels 🚚	Sum of total_sales	
Social	Rp 47.277.000.000	
Direct	Rp 32.256.000.000	
Search	Rp 12.345.000.000	
Unknown	Rp 950.000.000	
Grand Total	Rp 92.828.000.000	



- Social Media merupakan methode yang paling efektif dalam penjualan
- Penjualan dari Social Media menghasilkan 113 pcs order. Hampir 2 kali lebih banyak dari dirrect selling.
- Namun untuk pendapatan secara nominal perbedaan penjualan menggunakan methode **Social Media** dan **Dirrect Selling** hanya berkisar *Rp 15.000.000,-*.



#### **DISCOUNT EFFECTIVENESS**



Sum of discounts	
Rp	240.000.000
Rp	-
Rp	505.000.000
Rp	-
Rр	745.000.000
	Rp Rp Rp Rp

- Pengaruh penerapan diskon pada **Social Media** dapat meningkatkan pendapatan selling secara *nominal* dan *jumlah*.
- Dari data yang di peroleh penggunaan social media terbukti sangat effective untuk meningkatkan penjualan.