Steam Video Games Recommendation

第七組 M11202133 邱立楷 M11252004 謝奇容 M11252028 陳威



目錄

- 動機與目的
- 資料集介紹
- 方法介紹
- 實作結果
- 應用與未來展望

動機與目的

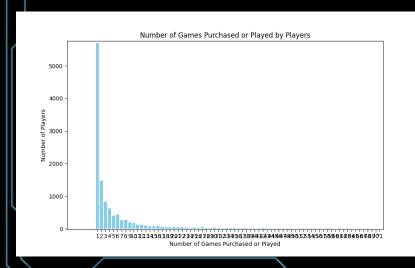
- Steam是全球最大的數位遊戲發行平台之一,擁有數以千計的遊戲和數以意計的玩家,我們也是玩家之一,因此在如此龐大的遊戲庫中,如何幫助玩家找到他們可能感興趣的遊戲,我們對此非常有興趣。
- 我們的目的是利用Link prediction方法,根據玩家的歷史行為,預測他們可能感興趣的遊戲,從而提高遊戲推薦的準確性。
- 除此之外,利用社群辨識的方法,幫玩家建立社群,使玩家可以與購買 行為相似的玩家交流,互相介紹與推薦遊戲,提高遊戲的能見度。

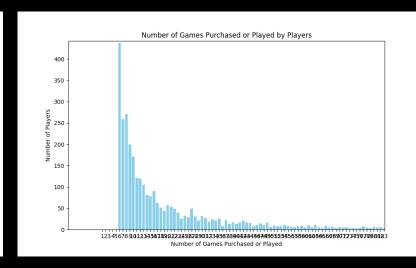
資料集介紹

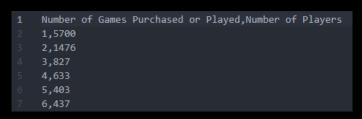
- 資料集採用來自Kaggle的Steam Video Games。
- Steam-200k.csv包含:
 - User ID
 - Name of the game
 - Behavior(purchase or play)
 - Play time(hours)

- 前處理
 - ◆ 資料刪減
 - ◆ 資料合併
 - ◆ 資料切割
 - ◆ 取得遊戲id
 - ◆ 特徵提取

- 資料刪減
 - ◆ 首先刪除資料集有一列全為0的無用欄位
 - ◆ 接著我們過濾掉遊戲數量小於(<)6的玩家資料
 - ◆ 資料數量為113829筆







圖(3)遊戲數量小於6 的玩家人數

圖(1)Raw data

圖(2)Filtered data

- 資料合併
 - ◆ 我們將同個玩家的同個遊戲,原本分成兩列的資料,整合成同一列

user-id,game-title,behavior-name,value 151603712,The Elder Scrolls V Skyrim,purchase,1 151603712,The Elder Scrolls V Skyrim,play,273

圖(4)Raw data

user-id,game-title,behavior-name,value,play_time 151603712,The Elder Scrolls V Skyrim,purchase,1.0,273.0

圖(5)Combined data

- 資料切割
 - ◆ 使用sklearn.model_selection的train_test_split做資料切割
 - train_user_ids, test_user_ids = train_test_split(user_ids, test_size=0.2, random_state=42)

- 取得遊戲id
 - ◆ 資料集內只有提供遊戲名稱,在繪圖與分析時,以名稱作為節點較 難處理,因此我們手動為各遊戲產生id
 - ◆ 先讀取資料集,並使用ndarray的unique()方法,取出不重複的每個遊戲,再依index為每個遊戲賦予一個id,最後將id寫回資料集內

user-id,game-title,behavior-name,value,play_time,game_id 76767,Banished,purchase,1.0,24.0,164 76767,Arma 2 Operation Arrowhead Beta (Obsolete),purchase,1.0,,294 76767,Arma 2 Operation Arrowhead,purchase,1.0,,162

圖(6) 加入game_id的data

- 繪圖
 - ◆ 我們讀取了train_data內的每筆資料,以play_time為權重,繪製user to game的有向權重圖
 - ◆ 我們還讀取了test_data內的每個user的一半資料,繪製於圖上,用 以當作預測鏈結時的特徵

- 特徵提取
 - ◆ 我們根據作業1的經驗,使用了3個特徵作為鏈結預測的依據
 - ◆ 共同鄰居數量:計算user與game的共同鄰居數量,呈現兩者的潛在關聯性
 - ◆ user購買的遊戲數量:計算user的直接後繼節點的數量
 - ◆ game被購買的數量:計算game的直接前驅節點的數量

- 隨機森林
 - ◆ 我們使用隨機森林判斷是否有鏈結
 - ◆ 使用GridSearchCV來尋找最適合此資料的模型參數

圖(7) 隨機森林訓練參數

- 遊戲推薦系統
 - ◆ 我們使用訓練出來的模型,預測測試資料集的所有使用者,在未有 鏈結的節點上,鏈結的可能性
 - ◆ 並根據該使用者的測試遊戲筆數,提取可能性最高的兩倍數量的遊戲,作為我們的推薦結果

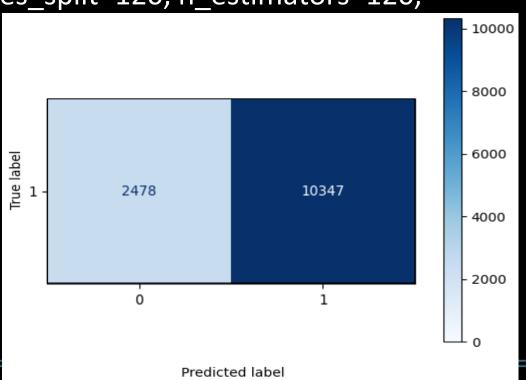
- 使用者分群
 - ◆ 我們根據作業2的經驗,使用networkx內的 greedy_modularity_communities為使用者分群

實作結果

- 隨機森林結果
 - best estimator: RandomForestClassifier(max_depth=6,
 min_samples_leaf=20, min_samples_split=120, n_estimators=120,

n_jobs=-1, random_state=25)

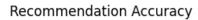
• f1 score: 0.89

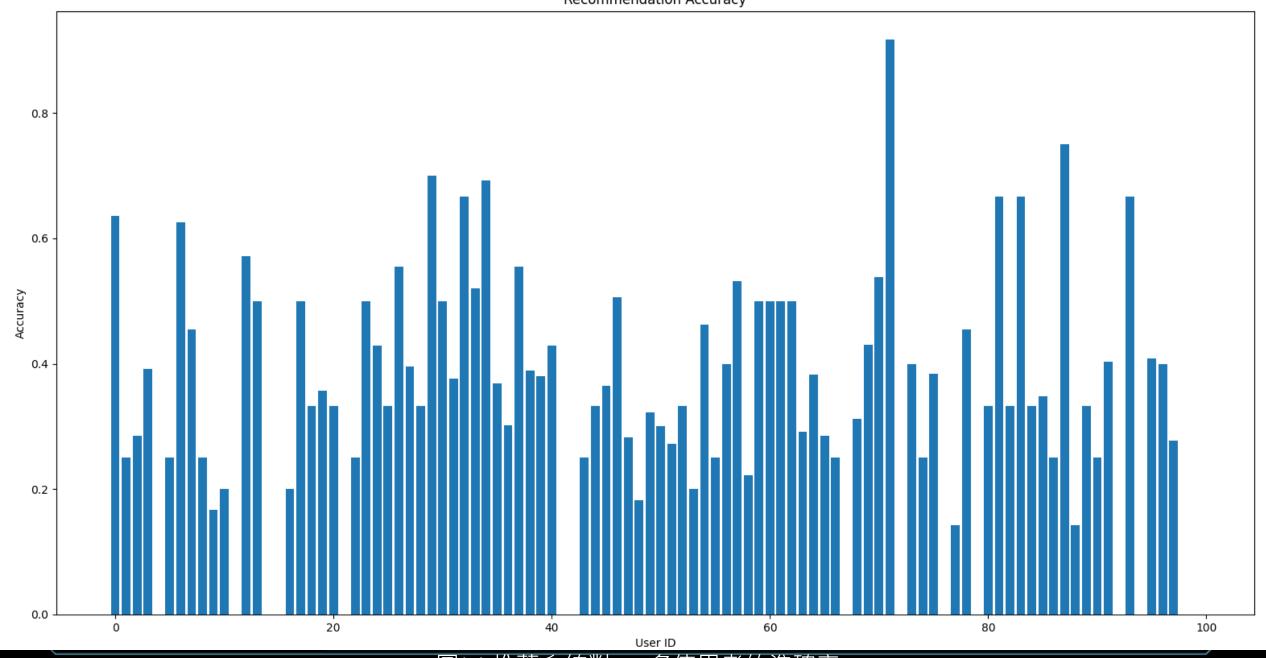


圖(8) 測試資料的混淆矩陣

實作結果

- 遊戲推薦系統
 - ◆ 最後為100個使用者推薦了遊戲
 - ◆ 準確率的評估標準是已購買遊戲中,有在推薦清單的比例
 - ◆ 平均有34%購買的遊戲,有出現在推薦清單中





圖(9) 推薦系統對100名使用者的準確率

實作結果

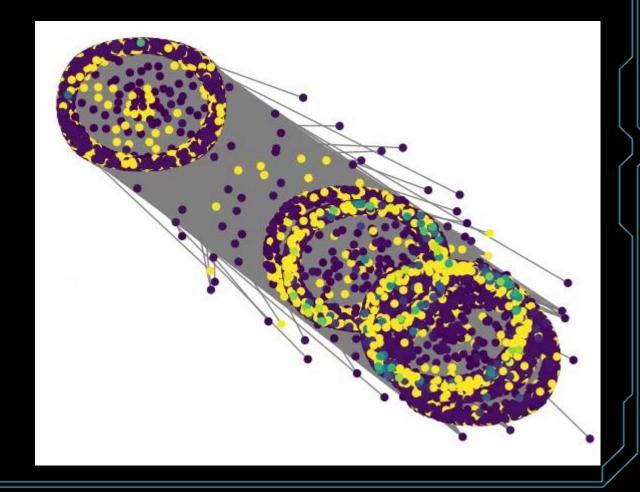
- 使用者分群
 - ◆ 所有使用者分成82個社群

community count: 82

Total nodes: 17548

Total edges: 128804

圖(10) 社群分析結果



圖(11) 社群分析圖

應用與未來展望

 我們的模型在鏈結預測上有高達89%的準確率,雖推薦系統 準確率不佳,但我們相信只要能增加更多的特徵,一定能讓 準確率提升。且在部分使用者身上,我們也有看到高準確率 的推薦,所以我們認為此方法不只可以用在Steam的遊戲推薦, 也能用在相似的平台上,例如Epic、Nintendo eshop、 PlayStation Store等各大遊戲平台,甚至能使用於影音平台的 推薦系統

應用與未來展望

- 我們還依據使用者購買的遊戲,提供了使用者的分群,若能 在遊戲購買平台上提供交流區,供各社群的成員互相分享、 推薦遊戲,能讓使用者更容易找到自己有興趣的遊戲
- 未來,若能為購買遊戲的鏈結增加更多特徵,將能使鏈結預 測更準確,也較能推薦更符合使用者期望的遊戲,增加使用 者的購買遊戲的數量,也提高使用者對平台的期望值,讓使 用者能購買、遊玩到真的符合自己興趣的遊戲,也讓遊戲發 行商能增加銷量,創造雙贏的局面

分工

學號與姓名	工作内容
M11202133 邱立楷	 資料前處理 PPT製作
M11252004 謝奇容	 隨機森林、遊戲推薦系統 使用者分群 PPT製作
M11252028 陳威	• 報告錄影