6 시그마 개요와 역사 - 문제 1~20

- 1. 6 시그마의 기본 목적은 무엇인가?
 - A. 제품 품질 개선과 불량률 감소
 - B. 마케팅 전략 강화
 - C. 직원 교육
 - D. 비용 절감 없이 생산 증가

정답: A

- 2. 6 시그마는 어느 기업에서 처음 개발되었나?
 - A. 모토로라
 - B. 삼성
 - C. IBM
 - D. 구글

정답: A

- 3. 6 시그마란 용어에서 '시그마(σ)'는 무엇을 의미하는가?
 - A. 표준편차
 - B. 평균
 - C. 중앙값
 - D. 분산

정답: A

- 4. 6 시그마 수준은 불량품이 몇 개 이하임을 의미하는가?
 - A. 백만 개당 3.4개 이하
 - B. 천 개당 3.4 개 이하
 - C. 백 개당 3.4개 이하
 - D. 만 개당 3.4개 이하

정답: A

- 5. 6시그마의 핵심 원리는 무엇인가?
 - A. 데이터 기반 의사결정과 지속적 개선
 - B. 무작위 개선
 - C. 즉흥적 대응
 - D. 관리자 의존

정답: A

- 6. 6 시그마가 본격적으로 확산된 시기는 언제인가?
 - A. 1980 년대 후반
 - B. 1950 년대
 - C. 2000 년대 초반
 - D. 1970 년대 초반

정답: A

- 7. 6 시그마가 주로 집중하는 영역은?
 - A. 공정 품질 및 고객 만족
 - B. 인사 관리
 - C. 회계 관리

D. 물류 관리

정답: A

- 8. 6 시그마의 목표 달성을 위한 프로젝트는 주로 어떤 방식으로 진행되는가?
 - A. 단계별 DMAIC 방법론 적용
 - B. 한 번에 전체 공정 개선
 - C. 무작위 실험
 - D. 관리자 의견 중심

정답: A

- 9. 6 시그마의 초기 도입 기업 중 하나가 아닌 것은?
 - A. 모토로라
 - B. GE
 - C. 도요타
 - D. 페이스북

정답: D

- 10.6 시그마가 추구하는 품질 수준은 고객 불만을?
 - A. 최소화한다
 - B. 무시한다
 - C. 일정 수준 유지한다
 - D. 고객 요구 무시

정답: A

- 11.6 시그마 도입 전후로 기업에서 기대하는 주요 효과는?
 - A. 불량률 감소와 생산성 향상
 - B. 인력 축소
 - C. 광고 증가
 - D. 비용 상승

정답: A

- 12.6 시그마 용어 중 '블랙 벨트(Black Belt)'는 무엇을 의미하는가?
 - A. 6 시그마 프로젝트 전문가
 - B. 관리자
 - C. 신입 사원
 - D. 고객

정답: A

- 13.6 시그마에서 '화이트 벨트(White Belt)'는?
 - A. 기본 교육 이수자
 - B. 프로젝트 리더
 - C. 최고 경영자
 - D. 고객 대표

정답: A

- 14.6 시그마의 기본 철학은?
 - A. 변동을 줄이고 공정을 안정화
 - B. 생산량 극대화
 - C. 인력 감축

D. 무작위 개선

정답: A

- 15.6 시그마가 발전하는 데 크게 기여한 도구는?
 - A. 통계 분석 도구
 - B. 마케팅 툴
 - C. 재무 분석 도구
 - D. 디자인 소프트웨어

정답: A

- 16.6 시그마는 기존의 품질관리 방법과 비교해 어떤 점이 다른가?
 - A. 데이터 기반, 구조적 접근법
 - B. 무계획적 개선
 - C. 관리자 직관에 의존
 - D. 즉흥적 실행

정답: A

- 17.6 시그마를 도입할 때 가장 먼저 해야 할 일은?
 - A. 경영진의 의지 확립과 교육
 - B. 광고 캠페인 시작
 - C. 직원 감축
 - D. 설비 투자

정답: A

- 18.6 시그마 개념 중 '결함률'은 무엇을 의미하는가?
 - A. 단위당 결함 발생 횟수
 - B. 전체 생산량
 - C. 직원 수
 - D. 매출

정답: A

- 19.6 시그마가 제조업뿐 아니라 적용 가능한 분야는?
 - A. 서비스업, 금융, 의료 등 다양한 분야
 - B. 제조업만
 - C. IT 업계만
 - D. 농업만

정답: A

- 20.6 시그마의 지속적 개선 활동을 무엇이라 하는가?
 - A. Kaizen(개선)
 - B. Just in time
 - C. Benchmarking
 - D. Outsourcing

정답: A