# **CUSTOMER JOURNEY**



## 1) AWARENESS



L'utilisateur encore un inconnus face à la marque.

Grâce à la publicité sponsorisée sur Facebook, l'utilisateur prend connaissance de la marque et du modèle 'Small House'. Il clique d'abord sur la vidéo Facebook qui l'intéresse, et ensuite il se dirige vers le site.

## 2) CONSIDERATION



# Nous construisons votre maison écologique



#### Notre histoire

Lorem ipsum dolor sit amet, consetetur sadipscing elitr, sed diam nonumy eirmod tempor invidunt ut labore et dolore magna aliquyam erat, sed diam voluptua. At vero



Lorem ipsum dolor sit amet, consetetur sadipscing elitr, sed diam nonumy eirmod tempor invidunt ut labore et dolore magna aliquyam erat, sed diam voluptua. At vero

Appelez moi



Il atterit sur la landing page qui présente l'entreprise, ainsi que la maison Small House.

Il commence à considérer la marque Innov'green. Il devient visiteur.

Il est intéressé par le modèle, et clique sur le call to action : 'Visiter la maison'.

Visiter la maison

#### Pourquoi nous choisir?

Lorem ipsum dolor sit amet, consetetur sadipscing elitr, sed diam nonumy eirmod tempor invidunt ut labore et dolore magna aliquyam erat, sed diam voluptua. At vero



### 3) ACQUISITION



**SMALL HOUSE** 

Découvrez la visite virtuelle



Lorem ipsum dolor sit amet, consetetur sadipscing elitr, sed diam nonumy eirmod tempor invidunt ut labore et dolore magna aliquyam erat, sed diam voluptua. At vero

yam erat, sed diam voluptua. A

(1)

L'utilisateur est redirigé sur la page 'Small House'.

Il découvre la visite de la maison virtuelle.

Il est séduit et demande à être rappellé en cliquant sur le call to action 'Appelez moi'.

Appelez moi



Lorem Ipsum is simply dummy text of the printing and typesetting industry. Lorem Ipsum has been the industry's standard dummy text ever since the 1500s, when an unknown printer took a galley of type and scrambled it to make a type specimen book. ...popularised in the 1960s...

Ils nous ont fait confiance



Tous les témoignages





2

L'utilisateur rentre son numéro de téléphone pour être rappellé.

## 3) ACQUISITION







La responsable commerciale de l'entreprise le rappelle, lui explique en détail notre concept.

Elle lui recommande de s'abonner à la Newsletters pour être informé des dernières actualités. Enfin, elle lui propose une visite IRL.





La visite se passe bien, notre client et sa compagne sont conquis.

Ils font un devis et se lancent dans un projet de construction avec Immo'green.



Immo'green fait le suivi du chantier, puis de l'installation. Et offre une garantie d'un an sur les sytèmes écologiques innovants, ainsi que des contacts avec des partenaires pour la révision des équipements.

Ce service est accessible directement via leur compte client sur le site Immo'green.



Après quelques temps et une installation réussie, Immo'green propose au jeune couple de remplir un formulaire de satisfaction. Ils les incitent à laisser un avis, et 5 étoiles sur le site.

Pour encourager le referral, Immo'green offre de payer les factures d'électricité de ses clients pendant 6 mois, si une personne qu'ils réferrent démarrent un nouveau projet.



Immo'green envoie également une Newsletters une fois par mois pour informer ses clients des dernières actualités, et des nouvelles technologies innovantes qui s'intègrent dans leurs maisons.

Pour une simulation sur Adobe XD, tu peux cliquer sur ce lien: https://xd.adobe.com/view/55a6b002-556d-4f6c-aa64-b06e9e-b9e31f-00f5/