비레디

홈페이지

리뉴얼 제안서

# B. READY

### 목차

회사 소개

비레디의 브랜드 가치,

제품 철학, 그리고 차별점을 소개합니다.

 3
 자사 분석 & 경쟁사 분석

화장품 시장 동향과 경쟁사 웹사이트 분석을 통해 비레디만의 강점을 부각 합니다.

5 와이어 프레임 & 프로토타입

새로운 웹사이트 구조와 디자인 방향을 시각적으로 보여줍니다.

**2** 기획의도

웹사이트 디자인을 통해 달성하고자 하는 목표와 전략을 설명합니다.

 4
 홈페이지 분석 & 개선점

현재 웹사이트의 장단점을 분석하고 개선 방향을 제시합니다.

### 회사 소개

비레디는 '아모레퍼시픽'에서 런칭한 남성 컬러 메이크업 브랜드로 런칭 한 달만에 한해 목표를 달성하면서 화장품 업계에서 큰 관심을 받은 브랜드이다.

- 유명 남성 스킨케어 브랜들을 제치고 1위!
- 10대 20대 남성 사이에서 가장 많이 찾는 브랜드!
- 중요한 순간에 준비된 나를 만들어주는 나의 스타일, 나의 무드, 나의 톤을 찾아주는스타일링의 지향점을 제시!
- 모든 제품에 "For Heroes"라는 문구는 판매 수익 5%를 사회 영웅들을 위해 사용하는 하기 위함!

남성 화장품 브랜드 1위 올리브영 실시간 랭킹 1위

판매 수익 5% 기부



## 기획 의도

비레디 웹사이트는 단순히 제품 정보를 제공하는 공간을 넘어, 고객과의 소통을 위한 플랫폼으로 기획 하고,

웹사이트를 통해 비레디의 브랜드 철학을 효과적으로 전달하고, 고객에게 긍정적인 브랜드 이미지를 구축하며, 최신 제품 정보, 이벤트 정보, 그리고 유용한 뷰티 팁을 제공하고자 합니다.

또한, 사용자 친화적인 인터페이스를 통해 고객의 편의성을 높이고, 온라인 구매 경험을 향상 시켜 매출 증대에도 기여하고자 기획했습니다.

#### Be READY

### 자사 분석

(주)아모레퍼시픽 동종업계 브랜드 순위 2위

2019.09 (주)아모레퍼시픽 자사 브랜드 '비레디' 런칭

2022. 리브랜딩을 통해 '남성 토탈 스타일링 브랜드' 확장

68%

164%

317%

100

런칭 이후 연평균 매출액

2019.09

전년 동기 대비 성장

2022.11

'비레디 블루 선크림' 출시

출시 한달 만에 선케어 제품 매출 대비 317% 성장

2023.04

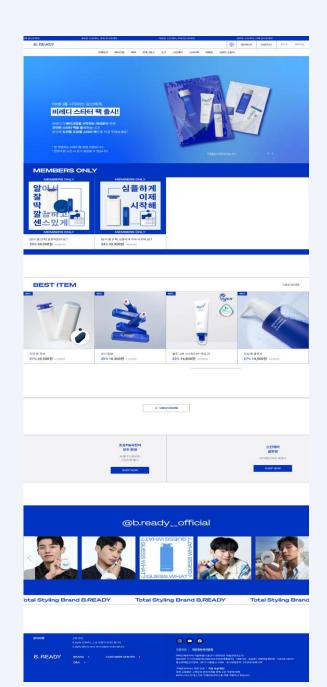
'트루 톤 로션' 출시

무신사 뷰티 전체 1위

올리브영 남성 카테고리 1위

2023.07





- 회사가 강조하는 파란계열의 색을 잘 활용했지만 너무 과한 사용으로 깔끔해 보이지 않아 보임
- 메뉴를 구분하기 위해 사용한 선들도 너무 많아 한눈에 들어오지 않는 듯한 효과를 주는 것 같아 보임



- 강조색과 더불어 다른 보조색을 활용해 전체적으로 깔끔한 디자인으로 바꿈
- 선을 적절히 활용해 한눈에 들어오도록 함
- 남성이 주로 이용하는 사이트이므로 심플하고 필요한 정보를 바로바로 제공하도록 디자인함

## 경쟁사 분석

### A사

2021.02 남성 화장품 브랜드 오브제 런칭

2021.06 한국고객만족도 1위

22%

(주)어댑트 자사 브랜드 '오브제'

뷰티 부문 22년도 매출액 전년대비 22% 증가 (오브제 외 다른 뷰티브랜드 포함 매출액)

최근 MZ세대를 중심으로 남성화장품의 인기가 높아지면서 '오브제' 매출액은 2배 증가

# 경쟁사 분석 A사





(1) -------강조색의 적절한 사용으로 깔끔한 디자인

2-----가독성 좋은 폰트

실시간 랭킹을 통한 인기 있는 제품 한눈에 파악 가능

## 경쟁사 분석

### B사

(주)세이션 자사 브랜드 '그라펜'

(주)세이션 동종업계 순위 135위

2013.03 남성 그루밍 브랜드 '그라펜' 런칭

그라펜이 주력하고 있는 동남아시아 이커머스 플랫폼 라자다

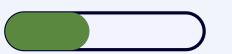
200억



81.1%



80%



42%

#### 누적 매출액

2019년 첫 해외시장 진출 이후 라자다 플랫폼에서 크로스보더 누적 매출액 200억원을 달성 연평균 성장률

주문량

2021.12월에 진행한 메가 캠페인 세일 기간 대비 주문량 상승

매출

2021.12월에 진행한 메가 캠페 인 세일 기간 대비 매출

#### Be READY

# 경쟁사 분석 B사



(1) 강조색의 적절한 사용으로 깔끔한 디자인

2 ----가독성 좋은 폰트

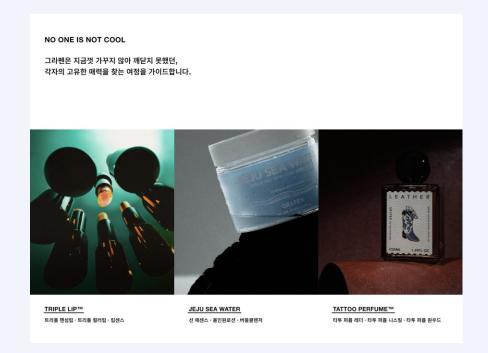
3 간결한 디자인으로 한눈에 들어오는 메인페이지

# 벤치 마킹





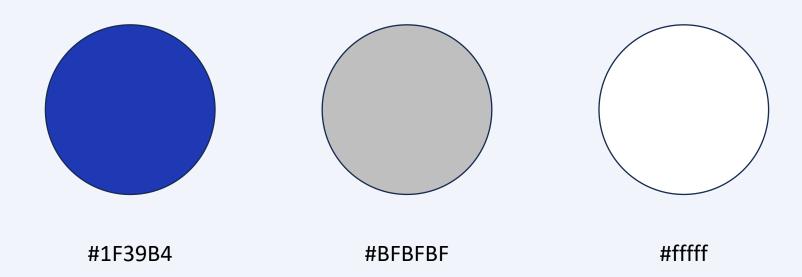
조회 급상승 인기템을 볼 수 있어 제품의 인지도를 확인 할 수 있다.



깔끔한 디자인으로 제품이 한눈에 들어온다.

# 컬러 및 폰트





제목

내용

**Noto Sans KR SemiBold** 

Noto Sans KR



## 홈페이지 분석



깔끔하지 않은 디자인

한눈에 들어오지는 않는 웹페이지 디자인



강조색의 과한 사용

회사가 강조하는 색을 너무 많이 사용해 오히려 거부 감이 느껴짐



구분선의 과한 사용

선을 이용한 구분이 너무 많아 난잡해 보임



### 개선점 및 기대효과

1 사용자 중심 인터페이스

직관적인 메뉴 구성과 쉬운 탐색 기능을 제공하여 사용자 편의성을 극대화

2 모바일 최적화

모바일 환경에 최적화된 반응형 웹 디자인을 적용하여 모든 기기에서 쾌적한 사용 경험을 제공

③ <u>깔끔한 디자인</u>

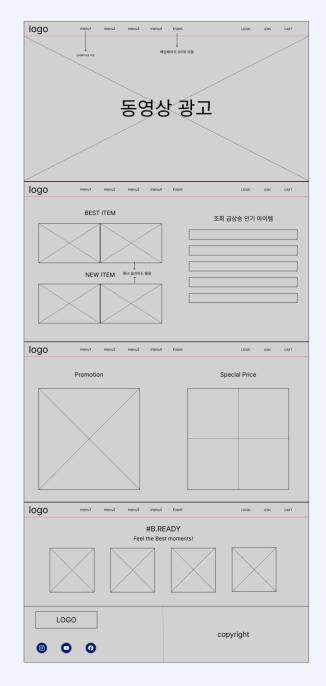
회사가 추구한 강조색의 적절한 사용과 제품 구분을 위해 만든 구분선을 없애 한눈에 들어오는 깔끔한 웹 디자인 적용

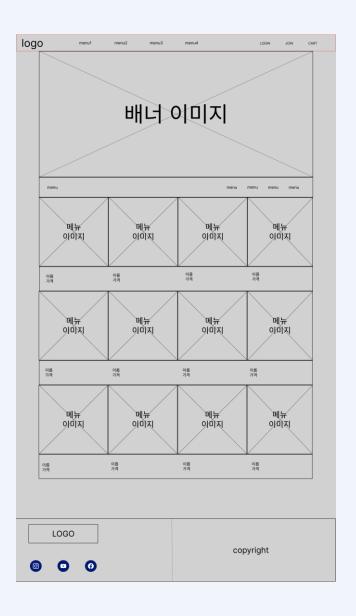
4 ---- 매출 증대

사용자 경험 개선과 온라인 구매 편의성 향상을 통해 웹사이트 전환율과 매출 증대를 기대

### 와이어 프레임

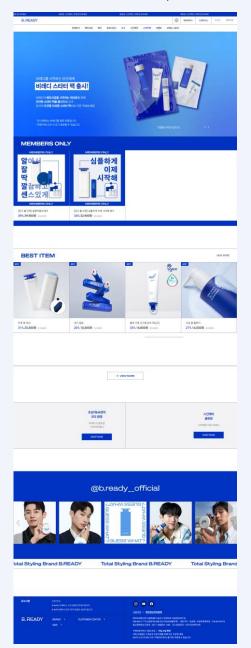






### 프로토타입 (메인페이지, 상세페이지)





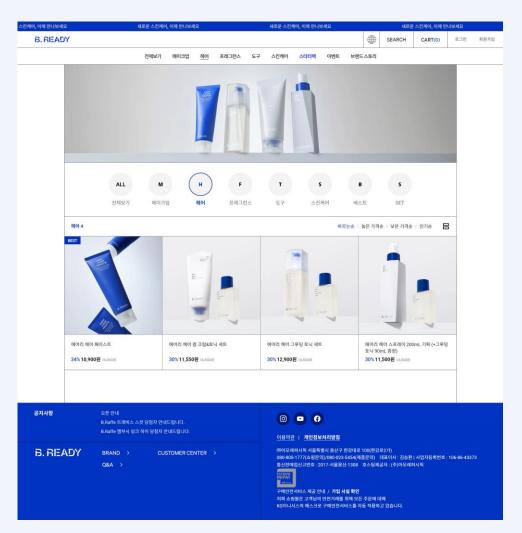




- ◆ 전체적으로 심플하고 깔끔한 디자인으로 리뉴얼
- ◆ 선을 최소한으로 사용한 디자인
- ◆ 풀페이지 디자인으로 한 페이지에 많은 양을 담기 보다는 필요한 정보만 제공

### 프로토타입 (메인페이지, 상세페이지)







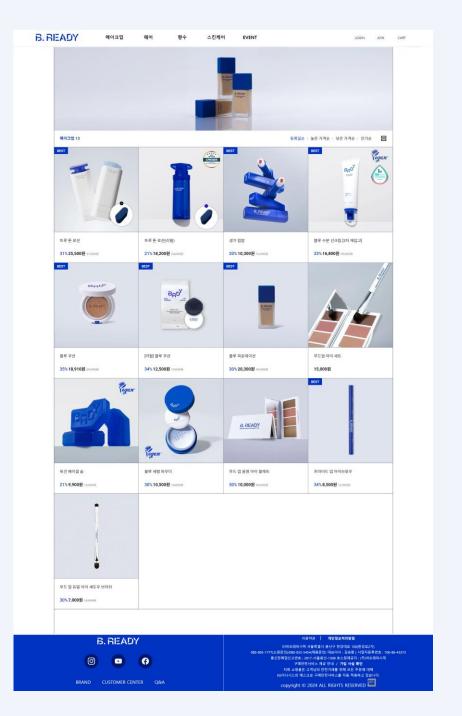
B. READY

B. READY O • •

메이크업 헤어 향수 스킨케어 EVENT

- ◆ 상세페이지에는 제품 구분을 위해 선을 사용
- ◆ 제품이 한눈에 들어오도록 다양하게 배치







네이버로 로그인 / 회원가입



# 감사합니다!