



Manual para Elaboração Trabalhos Acadêmicos

Conforme a NBR 14724:2005

Produzido pelos bibliotecários da Rede de Bibliotecas do Senac/RS com a finalidade de orientar os usuários na elaboração de seus trabalhos acadêmicos.

SUMÁRIO

APRES	SENTAÇÃO	3
1	ESTRUTURA	5
1.1	ELEMENTOS PRÉ-TEXTUAIS	5
1.1.1	Capa	5
1.1.2	Lombada	7
1.1.3	Folha de Rosto	8
1.1.4	Errata	. 10
1.1.5	Folha de Aprovação	11
1.1.6	Dedicatória(s)	. 12
1.1.7	Agradecimento(s)	13
1.1.8	Epígrafe	14
1.1.9	Resumo na Língua Vernácula	15
1.1.10	Resumo em Língua Estrangeira	. 16
1.1.11	Lista de Ilustrações	. 18
	Lista de Tabelas	
1.1.13	Lista de Abreviaturas e Siglas	. 21
1.1.14	Lista de Símbolos	. 22
1.1.15	Sumário	. 23
1.2	ELEMENTOS TEXTUAIS	. 26
1.2.1	Introdução	. 26
1.2.2	Desenvolvimento	. 27
1.2.3	Conclusão	. 28
1.3	ELEMENTOS PÓS-TEXTUAIS	. 29
1.3.1	Referências	. 29
1.3.2	Glossário	. 31
	Apêndice(s)	
	Anexo(s)	
1.3.5	Índice(s)	. 35
2	REGRAS GERAIS DE APRESENTAÇÃO	. 37
2.1	FORMATO	. 37
2.2	MARGENS	. 37
23	ESPACE IAMENTO	30

2.3.1	Notas de Rodapé	39
2.3.2	Indicativos de Seção	39
2.3.3	Títulos sem Indicativo Numérico	40
2.3.4	Elementos sem Títulos e sem Indicativo Numérico	40
2.4	PAGINAÇÃO	40
2.5	NUMERAÇÃO PROGRESSIVA	41
2.6	CITAÇÕES	43
2.6.1	Citação Direta	44
2.6.2	Citação Indireta	46
2.6.3	Citação de Citação	46
2.7	SIGLAS	47
2.8	EQUAÇÕES E FÓRMULAS	47
2.9	ILUSTRAÇÕES	48
2.10	TABELAS	49
APÊN	DICE A - Formato Geral de Apresentação	51

APRESENTAÇÃO

Este instrumento especifica, de acordo com a NBR 14724 (dez. 2005), os princípios gerais para a elaboração de trabalhos acadêmicos. Constitui um estudo ao conteúdo da norma, apresentando por vezes o texto original.

Existem, segundo a NBR 14724, três tipos de trabalhos acadêmicos:

- a) trabalhos acadêmicos e similares (monografia, trabalho de conclusão de curso (TCC), trabalho de graduação interdisciplinar (TGI), trabalho de conclusão de curso de especialização e outros): são documentos que representam o resultado de um estudo devendo expressar conhecimento do assunto escolhido, que deve ser obrigatoriamente emanado da disciplina, módulo, estudo independente, curso, programa e outros ministrados. Deve ser feito sob a coordenação de um orientador;
- b) dissertação: é um documento que representa o resultado de um trabalho experimental ou exposição de um estudo científico retrospectivo, de tema único e bem delimitado em sua extensão, com o objetivo de reunir, analisar e interpretar informações. Deve evidenciar o conhecimento de literatura existente sobre o assunto e capacidade de sistematização do candidato. É feito sob a coordenação de um orientador (doutor), visando a obtenção do título de mestre;
- c) tese: é um documento que representa o resultado de um trabalho experimental ou exposição de um estudo científico de tema único e bem delimitado. Deve ser elaborado com base em investigação original, construindo-se em real contribuição para a especialidade em questão. É feito sob a coordenação de um orientador (doutor) e visa à obtenção do título de doutor, ou similar.

Para fins de entendimento, neste manual aplicaremos a nomenclatura **trabalho acadêmico** a todos os tipos de trabalhos acima descritos, incluindo teses e dissertações.

A NBR 14724 contém disposições de outras normas de documentação que também devem ser seguidas ao se elaborar um trabalho acadêmico:

ABNT. **NBR 6023**: Informação e documentação: referências: elaboração. Rio de Janeiro, 2002.

ABNT. **NBR 6024**: Numeração progressiva das seções de um documento: procedimento. Rio de Janeiro, 1989.

ABNT. NBR 6027: Sumário: procedimento. Rio de Janeiro, 1989.

ABNT. NBR 6028: Resumos: procedimento. Rio de Janeiro, 1990.

ABNT. **NBR 6034**: Preparação de índice de publicações: procedimento. Rio de Janeiro, 1989.

ABNT. **NBR 10520**: Informação e documentação: apresentação de citações em documentos. Rio de Janeiro, 2002.

ABNT. NBR 12225: Títulos de lombada: procedimento. Rio de Janeiro, 1992.

CÓDIGO de Catalogação Anglo-Americano. 2. ed. São Paulo: FEBAB, 1983-1985.

IBGE. Normas de Apresentação Tabular. 3. ed. Rio de Janeiro, 1993.

Lembramos que as bibliotecas do Senac/RS disponibilizam para consulta as normas de documentação da Associação Brasileira de Normas Técnicas (ABNT) e oferecem à comunidade acadêmica o serviço de orientação para normalização de trabalhos acadêmicos.

1 ESTRUTURA

A estrutura dos trabalhos acadêmicos divide-se em elementos pré-textuais, textuais e pós-textuais:

1.1 ELEMENTOS PRÉ-TEXTUAIS

São considerados elementos pré-textuais:

- a) capa (obrigatório);
- b) lombada (opcional);
- c) folha de rosto (obrigatório);
- d) errata (opcional);
- e) folha de aprovação (obrigatório);
- f) dedicatória(s) (opcional);
- g) agradecimento(s) (opcional);
- h) epígrafe (opcional);
- i) resumo na língua vernácula (obrigatório);
- j) resumo em língua estrangeira (obrigatório);
- k) lista de ilustrações (opcional);
- I) lista de tabelas (opcional);
- m) lista de abreviaturas e siglas (opcional);
- n) lista de símbolos (opcional);
- o) sumário (obrigatório).

1.1.1 Capa

Elemento obrigatório para proteção externa do trabalho e sobre o qual se imprimem as informações indispensáveis à sua identificação. Deve conter: nome da instituição (opcional); nome do autor; título; subtítulo, se houver; número de volumes (se houver mais de um, deve constar na capa a especificação do respectivo volume); local (cidade); e ano da entrega do trabalho.

SERVIÇO NACIONAL DE APRENDIZAGEM COMERCIAL DO RIO GRANDE DO SUL FACULDADE DE TECNOLOGIA SENACIRS CURSO SUPERIOR DE TECNOLOGIA EM MARKETING

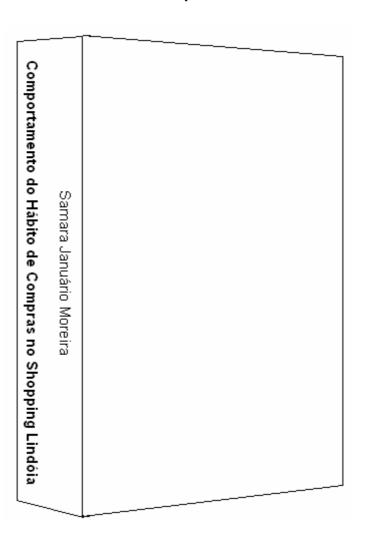
SAMARA JA NUÁRIO MOREIRA

COMPORTAMENTO DO HÁBITO DE COMPRAS NO SHOPPING LINDÓIA

PORTO ALEGRE 2007

1.1.2 Lombada

Elemento opcional, onde as informações são impressas conforme a ABNT NBR 12225. A lombada é a parte da capa do trabalho que reúne as margens internas das folhas, sejam elas costuradas, grampeadas, coladas ou mantidas juntas de outra maneira. Deve conter: nome do autor, impresso longitudinalmente e legível do alto para o pé da lombada, de maneira que seja possível sua leitura quando o documento estiver no sentido horizontal e com a face voltada para cima; título do trabalho, impresso nos mesmos moldes do nome do autor; elementos alfanuméricos de identificação (quando for o caso), por exemplo: v. 1.



1.1.3 Folha de Rosto

Elemento obrigatório que contém os elementos essenciais à identificação do trabalho. Deve conter:

a) no anverso da folha:

Nome do autor; título; subtítulo (se houver); número do volume (quando necessário); natureza (tipo de trabalho acadêmico) e objetivo (aprovação em disciplina, grau pretendido, etc.), nome da instituição a que é submetido e área de concentração; nome do orientador e, se houver, do co-orientador; local (cidade) da instituição, ano de depósito (da entrega).

b) no verso da folha:

Deve conter a ficha catalográfica do trabalho, elaborada por um bibliotecário de acordo com as regras do Código de Catalogação Anglo-Americano vigente.

- A natureza do trabalho, o objetivo, o nome da instituição a que é submetido e a área de concentração do trabalho devem ser digitados em espaço simples, justificados e alinhados do meio da mancha para a margem direita. Os demais elementos devem ser digitados em espaço 1,5 e centralizados na folha.
- Esta folha, embora considerada a primeira folha do trabalho, não recebe numeração, bem como os demais elementos pré-textuais.

SA MA RA JANUÁRIO MOREIRA

COMPORTAMENTO DO HÁBITO DE COMPRAS NO SHOPPING LINDÓIA

Trabalho de Conclusão de Curso apresentado como requisito parcial à obtenção do grau Tecnólogo em Marketing, pela Faculdade de Tecnologia Senac/RS.

Orientador: Professor Fábio Irigoite

PORTO ALEGRE 2007

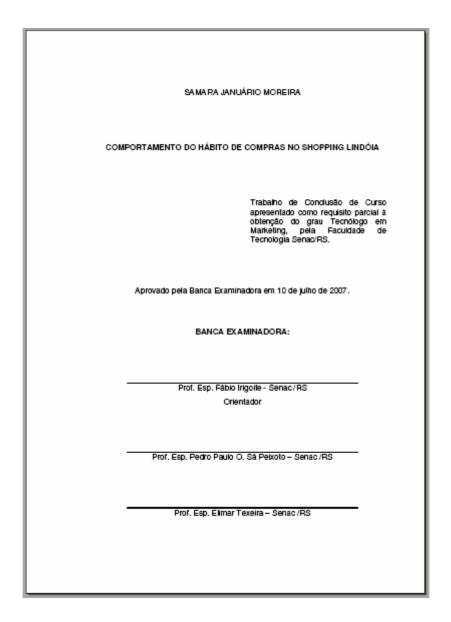
1.1.4 Errata

Elemento opcional, a errata é acrescida ao trabalho depois de impresso a fim de indicar a correção de erros nele identificados. Apresenta-se quase sempre em papel avulso ou encartado, logo após a página de rosto. As informações são distribuídas na forma de lista, indicando as folhas e linhas em que ocorrem os erros, seguidas das devidas correções. A referência do trabalho deve ser indicada na parte superior da folha da Errata. Por exemplo:

		ERRATA	
MOREIRA, S Shopping Lit Marketing) - F	amara Januário. Com ndóla. 2007. 72 f. Tra aculdade de Tecnolo	iportamento do Hábito (balho de Conclusão de C gia Senac/RS, Porto Aleç	de Compras no Surso (Graduação em gre, 2007.
Folha	Linha	Onde se lê	Le la-se
15	19	marketink	marketing
23	5	SWOF	SWOT

1.1.5 Folha de Aprovação

Elemento obrigatório, a folha de aprovação contém os elementos essenciais à aprovação do trabalho. Colocada logo após a folha de rosto (ou da errata, quando for o caso), deve apresentar o nome do autor do trabalho; o título do trabalho e subtítulo (se houver); a natureza, objetivo, nome da instituição a que é submetido e área de concentração; a data de aprovação; o nome, titulação e assinatura dos componentes da banca examinadora e instituições a que pertencem. As informações sobre data de aprovação, bem como a assinatura dos membros componentes da banca examinadora, devem ser colocadas após a aprovação do trabalho.



1.1.6 Dedicatória(s)

Elemento opcional colocado após a folha de aprovação, onde o autor presta homenagens ou dedica seu trabalho. O título **Dedicatória** não deve aparecer na folha. Sugere-se que o formato de apresentação da Dedicatória seja o mesmo da epígrafe:

Exemplo:

Dedico este trabalho com todo carinho ao meu namorado Bruno Lehmann e ao meu irmão Sidney Januário que foram principais fontes de inspiração para a realização deste. E a uma pessoa muito especial para e que infelizmente não esta mais entre nós, minha avó Zuleika Cruz, onde quer que eta esteja tenho certeza que eta esta muito feliz por essa minha conquista.

1.1.7 Agradecimento(s)

Elemento opcional colocado após a dedicatória, em que o autor agradece àqueles que contribuíram de maneira relevante na elaboração do trabalho.

Exemplo:

AGRADECIMENTOS

Agradeço em primeiro lugar a Deus que iluminou o meu caminho durante esta caminhada;

Agradeço também ao meu namorado Bruno Lehmann, uma pessoa muito especial na minha vida que em todos os momentos me deu apolo, me incentivou, me encorajou e que de coração esteve do meu tado nos momentos em que eu mais precisei:

Quero agradecer a minha mãe Maria Luísa, que me deu o dom da vida e o ensinamento necessário para assumir as responsabilidades da trajetória por mim escolhida, ao Dilmar Fagundes e ao meu avô Ney Januário, por me darem apolo nos momentos que não tive condições de continuar a caminhada;

Em especial quero agradecer ao meu amigo Luis André Pocha pelo carinho, dedicação e o apolo incansável desde o início do curso até a conclusão de mais esse passo importante em minha vida;

Aos meus colegas e amigos, Doroti Furini, Giovani Kucma, Jean Carlo Boragini, Loreni Ribeiro, Lucas Ramos, e Michael Moraes pela palavra amiga e pela força nos momentos difficels desta jornada;

Agradeço a todos aqueles que contribuíram para a formulação deste trabalho;

E por fim um agradecimento ao meu orientador Fábio Irigoile e ao meu professor Wagner Ladeira que me ajudaram e souberam me conduzir durante o desenvolvimento do trabaho.

1.1.8 Epígrafe

Elemento opcional colocado após os agradecimentos, onde o autor apresenta uma citação (deve ser indicada a autoria) relacionada com a matéria tratada no corpo do trabalho. O autor pode também optar pela inserção de epígrafes nas folhas de abertura das seções primárias.

Exemplo:

Deus não trabelha na "ansiedade" do homem.

As coisas acontecem na hora certa!

As coisas acontecem exatamente quando devem acontecer!

Se Deus trouxe isto a você, Ele he trará algo através de sua tê.

Momentos felizes, louvem a Deus.

Momentos difíceis busquem a Deus.

Momentos sienciosos, adorem a Deus.

Momentos dolorosos, conflem em Deus.

Cada momento, agradeça a Deus.

1.1.9 Resumo na Língua Vernácula

Elemento obrigatório, o resumo em língua vernácula deve apresentar os pontos relevantes do texto, fornecendo uma visão rápida e clara do conteúdo e das conclusões do trabalho. O resumo deve ser elaborado de acordo com a NBR 6028, na forma de frases concisas e objetivas (e não enumeração de tópicos), utilizando a terceira pessoa do singular, os verbos na voz ativa e evitando-se o uso de expressões negativas. O resumo de um trabalho acadêmico deve conter de 150 a 500 palavras.

Logo abaixo do resumo devem figurar as palavras-chave ou descritores, ou seja, as palavras representativas do conteúdo do trabalho.

- O título (RESUMO) deve figurar no alto da página, centralizado e com o mesmo recurso tipográfico utilizado nas seções primárias;
- O texto do resumo é estruturado na forma de um parágrafo único, digitado em espaço entre linhas de 1.5;
- O título **Palavras-chave:** deve figurar logo abaixo do resumo, alinhado à esquerda. As palavras-chave devem ser separadas entre si e finalizadas por um ponto (.).

RESUMO

Este estudo foi realizado partindo da necessidade de definição do comportamento do hábito de compra do Shopping Lindóia. Buscou-se conciliar a teoria de marketing juntamente com a teoria do comportamento do consumidor, com a finalidade de realizar uma análise dos aspectos que são relevantes para o consumidor no momento da decisão de compra. Destaca que para se ter um diferencial nesse novo século onde o mercado está cada vez mais competitivo é necessário fazer um estudo sobre o comportamento do consumidor. Assim conseguimos compreender as razões pelas quais alguns clientes são fléis a uma marca e determinado momento a outra, podendo assim mostrar para o profissional de marketing algumas estratégias para seu negócio. A metodología do trabalho segue a pesquisa quantitativa. Após reunir alguns conceitos de pesquisa de marketing e compreender qual é a sua finalidade foi felta uma pesquisa com os consumidores do Shopping Lindóla. Conclui-se, após a análise dos dados, que este trabalho pode auxiliar a organização estudada, servindo de subsidio para suas decisões mercadológicas, diminuíndo o risco e aumentando seus impactos positivos.

Palavras-Chave: Marketing, Comportamento do consumidor, Fidelização.

1.1.10 Resumo em Língua Estrangeira

Elemento obrigatório, com as mesmas características do resumo em língua vernácula, apresenta a sua versão para idioma de divulgação internacional. Deve ser digitado em folha separada. Logo abaixo do resumo em língua estrangeira devem figurar as palavras-chave ou descritores no idioma escolhido.

Formato de apresentação:

- O título do resumo em língua estrangeira deve figurar no alto da página, centralizado e com o mesmo recurso tipográfico utilizado nas seções primárias;
- O título é atribuído conforme o idioma escolhido: *Abstract*, em inglês; *Resumen*, em espanhol, por exemplo;
- O texto do resumo é estruturado na forma de um parágrafo único, digitado em espaço entre linhas de 1,5;
- As palavras-chave devem figurar no mesmo idioma escolhido para o resumo em língua estrangeira. O título também deverá ser atribuído segundo este critério: Keywords, em inglês; Palabras-clave, em espanhol, etc.
- O título das palavras-chave em idioma estrangeiro deve figurar logo abaixo do resumo, alinhado à esquerda. As palavras-chave devem ser separadas entre si e finalizadas por um ponto (.).

Exemplo:

ABSTRACT

This survey has been done based on the necessity of the Lindóla Shopping purchase habit behavior definition. There was the trial to conditate the marketing theory gather with with the costumer behavior theory, in order to make an analysis of the aspects that are relevant for the costumer at the moment of the purchase decision. It points out that in order to have a differential in this new century where the market is getting more competitive it is necessary to do a survey on the costumer behavior. Then we can understand why some costumers are so faithful to a cetain brand and in other moment to another one, showing this way to the marketing professional some strategies to his business. The work methodology follows the quantitative research. After gathering some concepts of the marketing research and understanding what its necessity is there has been done a research with the costumers from Lindóla Shopping. It concludes, after the datum analysis, that this work can help the studied organization, serving as subsidy for its market decisions, diminishing the risk and increasing its positive impacts.

Keywords: Marketing, Costumer behavior, Fidelization.

1.1.11 Lista de llustrações

Elemento opcional que indica a paginação de cada figura apresentada no trabalho, na ordem em que estas aparecem no texto. Cada item deve ser designado por seu nome específico, acompanhado do respectivo número da folha onde se encontra. Quando necessário, recomenda-se a elaboração de listas próprias para cada tipo de ilustração (quadros, lâminas, plantas, fotografias, gráficos, organogramas, fluxogramas, esquemas, desenhos e outros).

- O título (LISTA DE ILUSTRAÇÕES) deve figurar no alto da página, centralizado e com o mesmo recurso tipográfico utilizado nas seções primárias;
- A relação das ilustrações deve incluir: palavra designativa (figura, quadro, gráfico, etc.) seguida do algarismo arábico de ocorrência no texto, seu título e paginação.

LISTA DE ILUSTRAÇÕES	
Rigura 1 - Modelo de Processo de Compra do Consumidor	19
Figura 2 - Caraclerísticas de Três Tipos de Tomada de Decisões dos Consumidores	21
Figura 3 – Influências sobre o Comportamento do Consumidor	22
Figura 4 – Fatores de Influência no Processo de Decisão de Compra	23
Figura 5 – Hierarquia das Necessidades de Masiow	28
Gráfico 1 – Gênero	42
Gráfico 2 – Falxa-elária	43
Gráfico 3 – Estado CMI	43
Quadro 1 – Descrição das Atividades	44
Quadro 2 – Cronograma de Atividades	45
Figura 6 – Logomarca do Shopping Lindóla	46

1.1.12 Lista de Tabelas

Elemento opcional que indica a paginação de cada tabela apresentada no trabalho, na ordem em que estas aparecem no texto. Cada item deve ser designado por seu nome específico, acompanhado do respectivo número da folha onde se encontra.

Formato de apresentação:

- O título (LISTA DE TABELAS) deve figurar no alto da página, centralizado e com o mesmo recurso tipográfico utilizado nas seções primárias;
- A relação das tabelas deve incluir: palavra designativa (Tabela) seguida do algarismo arábico de ocorrência no texto, seu título e paginação onde está inserida.

LISTA DE TABELAS	
Tabela 1 – Investimento em Infra-estrutura - 2000 a 2006	20
Tabela 2 – Freqüência de Consumidores – comparativo com a concorrênc	
2000 a 2006	
Tabela 3 - Comparativo de Vendas - 2000 a 2006	71

1.1.13 Lista de Abreviaturas e Siglas

Elemento opcional, este item consiste na relação alfabética das abreviaturas e siglas utilizados no texto, seguidos das palavras ou expressões correspondentes grafadas por extenso. Recomenda-se a elaboração de lista própria para cada tipo (uma para abreviaturas e outra para siglas).

Formato de apresentação:

- O título (LISTA DE ABREVIATURAS ou LISTA DE SIGLAS) deve figurar no alto da página, centralizado e com o mesmo recurso tipográfico utilizado nas seções primárias;
- A relação das abreviaturas ou siglas deve ser apresentada em ordem alfabética, e o texto deve ser alinhado à esquerda.

Exemplo:

LISTA DE SIGLAS

A BERJE - Associação Brasileira de Comunicação Empresarial A BRINQ - Associação Brasileira dos Fabricantes de Brinquedos A BVED - Associação Brasileira das Empresas de Vendas Diretas A LCA - Aliança de Livre Comércio das Américas

BSR - Businnes for Social Responsability

FGV - Fundação Getulio Vargas

IBASE - Instituto Brasileiro de Análises Sociais e Econômicas

LIBRAS - Lingua Brasileira de Sinais

MEC – Ministério da Cultura

OG - Organizações Governamentais

ONGs - Organizações Não-Governamentais

OSC - Organização da Sociedade Civil

Senac - Serviço Nacional de Aprendizagem Comercial

SRF – Secretaria da Receita Federal

1.1.14 Lista de Símbolos

Elemento opcional, apresenta os símbolos descritos no texto, organizados de acordo com a ordem em que aparecem no trabalho, seguido de seu significado.

Formato de apresentação:

- O título (LISTA DE SÍMBOLOS) deve figurar no alto da página, centralizado e com o mesmo recurso tipográfico utilizado nas seções primárias;
- A relação dos símbolos deve ser alinhado à esquerda.

LISTA DE SMBOLOS
W – wait N – Newlon Hz - heriz

1.1.15 Sumário

Elemento obrigatório, o sumário é a enumeração das principais divisões, seções e outras partes do trabalho, seguido da(s) respectiva(s) folha(s) onde consta(m) a matéria indicada. O sumário deve ser elaborado conforme a ABNT NBR 6027.

A subordinação dos itens que figuram no sumário deve ser destacada por diferenças tipográficas (como negrito, letras maiúsculas e outros), de acordo com a numeração progressiva da ABNT NBR 6024. Quando o trabalho estiver organizado em mais de um volume, o sumário completo deve ser incluído em todos os volumes, permitindo que se tenha conhecimento de todo o conteúdo do documento em qualquer volume consultado. Os elementos pré-textuais não devem constar no sumário.

É importante não confundir sumário com índice. O sumário apresenta os itens na forma em que estes são apresentados no trabalho, diferentemente do índice, que é uma lista de palavras ou frases ordenadas segundo determinado critério (autor, assunto, etc.), que localiza e remete para as informações contidas no texto.

- O título (SUMÁRIO) deve figurar no alto da página, centralizado e com o mesmo recurso tipográfico utilizado nas seções primárias;
- A relação dos títulos das seções deve apresentar a mesma ordem e grafia em que figuram no trabalho;
- Os elementos pré-textuais não devem figurar no sumário;
- Os indicativos das seções que compõem o sumário, se houver, devem ser alinhados à esquerda, conforme a ABNT NBR 6024. Recomenda-se que os títulos e subtítulos que sucedem os indicativos das seções sejam alinhados pela margem do título do indicativo mais extenso (das seções terciárias ou quartenárias, por exemplo);
- A paginação deve ser apresentada sob uma das seguintes formas: somente número da primeira página (exemplo: 14), números da primeira e última página separados por hífen (exemplo: 14-16), número das páginas em que se distribui o texto (exemplo: 14, 16, 18 ou 20-24, 31-35). A primeira forma apresentada (somente o número da primeira página) é a mais utilizada em trabalhos acadêmicos.

SUMÁRIO

1	INTRODUÇÃO14
1.1	JUSTIFICATIVA
2	OBJETIVOS16
2.1	OBJETIVO GERAL16
2.2	OBJETIVOS ESPECÍFICOS16
3	REFERENCIAL TEÓRICO17
3.1	ENTENDENDO O CONCEITO DE MA RKETING17
3.2	ENTENDENDO O CONCEITO DO COMPORTAMENTO DO
	CONSUMIDOR
3.2.1	O processo de Compra do Consumidor21
3.2.2	Tipos de Tomada de Decisão dos Consumidores23
3.2.3	Processo de Compra do Consumidor24
3.2.4	Os Principais Fatores que Influenciam o Comportamento de
	Compra24
3.2.4.1	Fatores Culturals
3.2.4.2	Fatores Socials27
3.2.4.3	Fatores Pessoals
3.2.4.4	Fatores Psicológicos29
3.2.5	Influências de marketing32
3.2.6	Influências Situacionais34
3.3	FIDELIZAÇÃO DO CLIENTE35
4	BREVE CONTEXTUALIZAÇÃO DA EMPRESA
4.1	MISSÃO, VISÃO E VALORES40
	·
4.1.1	Responsabilidade Social40
4.1.2	Estrutura e Mtx41
4.1.3	Localização e Estacionamento41
4.1.4	Premiações e Homenagens42
4.2	ANÁLISE DE DADOS42
4.3	INTERPRETAÇÃO DA AMOSTRA42

Exemplo (continuação de Sumário):

5	LIMITAÇÕES DA PESQUISA65
5.1	PESQUISAS FUTURAS65
6	CONCLUSÃO66
REF	ERÊNCIAS
GLO	SSÁRIO70
APÉ	NDICE A - Questionário71
ΔPÊ	NDICE B – Roteiro de entrevista
	XO A – Home page do Shopping Lindóla
INDI	CE DE ASSUNTO77

1.2 ELEMENTOS TEXTUAIS

Os elementos textuais constituem a parte do trabalho onde é exposta a matéria. Divide-se em três partes fundamentais:

- a) introdução;
- b) desenvolvimento;
- c) conclusão.

1.2.1 Introdução

Elemento obrigatório, consiste na parte inicial do texto, onde devem constar a delimitação do assunto tratado, os motivos que levaram à realização do trabalho, as hipóteses, objetivos e limitações da pesquisa, entre outros elementos necessários para situar o tema. Por ser o primeiro elemento textual, sugere-se que a partir da introdução o trabalho seja numerado de acordo com a ABNT NBR 6024: Numeração progressiva das seções de um documento escrito (ver seção 1.2.2).

- O título (INTRODUÇÃO) deve figurar no alto da página, alinhado à esquerda e com o mesmo recurso tipográfico utilizado nas seções primárias;
- É a partir da Introdução que deve aparecer a paginação do trabalho, sendo que a contagem começa na folha de rosto;
- A numeração das páginas é colocada em algarismos arábicos, no canto superior direito da folha, a 2 cm da borda superior (veja o destaque no exemplo a seguir).



1 INTRODUÇÃO

A presente pesquisa visa identificar os principios de marketing associados ao comportamento do consumidor. Será mostrado o processo de compra do consumidor tentando identificar o perfil de cada freqüentador do Shopping Lindóia, para enfim chegar a uma fidelização. Este estudo apresenta aiguns conceitos básicos, observando todos os passos e mudanças que acontecem com o consumidor do Shopping Lindóia, como estilo de vida, suas crenças, atitudes e valores.

Para Del Hawkins et al (apud MOWEN; MINOR, 2003, p. 127) o estilo de vida foi definido facilmente como o "modo como alguém vive".

Os autores dizem ainda que atitude é "a quantidade de afeição ou sentimento a favor ou contra um estimulo". (THURSTONE apud MOWEN; MINOR, 2003, p. 142).

Crenças "provém de aprendizagem cognitiva, elas representam o conhecimento e as conclusões que o consumidor tem a respeito de objetos, seus atributos e os benefícios que proporcionam" (MOWEN; MINOR, 2003, p. 141).

Valores "representam os significados compartilhados de estados e modos finais ideais de conduta" (MOWEN; MINOR, 2003, p. 299).

Todos nos seres humanos temos desejos e necessidades, isto é, sempre vamos adquirir produtos e serviços. Com essa idéia podemos nos apoiar em nossas experiências diárias no mercado para compreender melhor o comportamento do consumidor, mas para ter um diferencial competitivo no mercado não basta somente ter experiência é necessário estudar, pesquisar e principalmente compreender o que cada consumidor realmente quer e necessita. Por isso um dos propósitos deste trabalho é examinar, por meio de numerosos exemplos, de que forma as pessoas se comportam diante de uma compra, observando através deste comportamento seus hábitos de compra.

Esta pesquisa apresenta também um resultado quantitativo, onde, o objetivo era obter dados para possibilitar um entendimento inicial sobre o comportamento do consumidor observando seus hábitos de compra e a percepção que fazem dos mesmos do Shopping Lindóla.

1.2.2 Desenvolvimento

Parte principal do texto, que contém a exposição ordenada e pormenorizada do assunto, onde o autor desenvolve o conteúdo da pesquisa. É a parte mais extensa do trabalho, podendo ter várias seções e subseções, variando em função da abordagem do tema e do método.

Formato de apresentação:

 Os títulos das seções e subseções devem ser elaborados conforme a numeração progressiva (ver 2.5).

1.2.3 Conclusão

Parte final do texto, onde são apresentadas as conclusões correspondentes aos objetivos ou hipóteses e sugestões relativas ao estudo. É o espaço onde o autor apresenta o fechamento das idéias de seu estudo e os resultados da pesquisa a partir da análise dos resultados obtidos. É facultado ao autor apresentar nesta seção os desdobramentos relativos à importância, projeção e repercussão do trabalho.

Por ser o último elemento textual, a conclusão deve ser numerada de acordo com a ABNT NBR 6024: Numeração progressiva das seções de um documento escrito (ver seção 2.5).

Exemplo:

6

6 CONCLUSÃO

Foi concluído por meio deste trabalho que nos días de hoje é muito importante avaliar o comportamento do consumidor. Com esta pesquisa podemos identificar os consumidores e que critérios que eles utilizam para tomada de decisões na hora de comport.

Nos itens abordados toi demonstrado que os consumidores agem diferentemente uns dos outros, isso segundo o seu estilo de vida, suas crenças, atitudes e valores, que levam as pessoas a decidirem na compra. Pode-se dizer que o consumo é composto de influências para a compra e que, conforme a posição financeira e cultural dentro da sociedade, cada consumidor defermina o seu consumo. A Tabela 2 apresenta um comparativo de freqüência ao Shopping Lindóla em relação aos seus concorrentes:

Este trabalho apresentou alguns principios de marketing associados aos comportamentos do consumidor. A partir desles conceitos foi elaborada uma pesquisa quantifativa de coleta de dados para atingir os objetivos do trabalho. As principais contribuições desle trabalho são: conhecimento do tema, conhecimento de alguns conceitos básicos, sugesiões de novas pesquisas, uma analise de porcentagem referente aos hábitos dos freqüentadores do Shopping Lindóla. Dentre os dados coletados, pode-se destacar:

- a) a maior parle dos entrevistados são mulheres com idade entre trinta a quarenta anos, casadas e com renda variável entre cinco a dez salários mínimos;
- b) que 41% das pessoas entrevistadas responderam que quando consomem no Shopping Lindóia a qualidade pra eles é um atributo importante assim tendo interferência na decisão;
- c) quase a metade dos entrevistados respondeu que quando eles consomem no Shopping Lindóla o ambiente pra eles é um atributo importante tendo uma porcentagem de 45% possuem média interferência na decisão;
- d) quanto à facilidade de acesso a metade dos entrevistados, sendo eles 50% respondeu que tem interferência na hora de decisão;

1.3 ELEMENTOS PÓS-TEXTUAIS

São os elementos que complementam o trabalho. Após a Conclusão, as demais seções do trabalho não são mais numeradas, porém a paginação segue aparecendo até o final.

São considerados elementos pré-textuais:

- d) referências (obrigatório);
- e) glossário (opcional);
- f) apêndice(s) (opcional);
- g) anexo(s) (opcional);
- h) índice(s) (opcional).

1.3.1 Referências

Elemento obrigatório, as referências consistem em um conjunto padronizado de elementos descritivos retirados de um documento e que permite sua identificação individual. Devem ser elaboradas conforme a ABNT NBR 6023.

Para maiores detalhes, consulte também o Manual para Elaboração de Referências, disponível no site da Rede de Bibliotecas do Senac/RS.

- O título (REFERÊNCIAS) deve figurar no alto da página, centralizado e com o mesmo recurso tipográfico utilizado nas seções primárias;
- Todos os documentos citados no trabalho devem, obrigatoriamente, aparecer na lista de referências:
- Para facilitar a elaboração das referências, anote os dados dos documentos após consultá-los:
 - a) livros: autor(es), título, nº. de edição, local, editora, ano de publicação e número total de páginas;
 - b) artigos de periódicos: autor(es) e título do artigo, título da publicação, local, número do volume e/ou ano e do fascículo, paginação inicial e final do artigo, mês e ano da publicação;
 - c) material disponível na Internet: além das informações pertinentes a cada tipo de documento, inclua também o endereço do site e a data de acesso. Por exemplo: Disponível em: <www.site.com.br>. Acesso em 20 abr.
- A lista de referências deve estar ordenada alfabeticamente;
- As referências devem ser digitadas em espaço simples entre linhas e alinhadas à esquerda (e não no modo justificado como o restante do trabalho). Devem estar separadas entre si por dois espaços simples.

68

REFERÊNCIAS

BOONE, Louis E.; KURTZ, David L. Marketing Contemporâneo. 8. ed. Rio de Janeiro: LTC, 1998.

CHRISTOPHER, Lovelock; WRIGHT, Lauren. Serviços: marketing e gestão. São Paulo: Saraiva, 2003.

CHURCHILL JR. JR., Gilbert A.; PETER, Paul J. Marketing: criando valor para os clientes. São Paulo: Saraiva. 2003.

COBRA, Marcos. Marketing Competitivo. São Paulo: Atlas, 1993.

DIAS, R. Sergio. Gestão de Marketing. São Paulo: Saraiva, 2005.

ENGEL, F. James; BLACKWELL, D. Roger; MINIARD, W. Paul. Comportamento do Consumidor. 8. ed. Rio de Janeiro: LTC, 2000.

HOFFMAN, K. Douglas; BATESON, E. G. Jonh. Principlos de Marketing de Serviços: conceitos, estratégias e casos. 2. ed. São Paulo: Pioneira Thomson Leaming, 2006.

KOTLER, Philip . Administração de Marketing. 5. ed. São Paulo: Atlas, 1998.

____; KELLER, K. L Administração de Marketing. 12. ed. São Paulo: Pearson Prentice Hall, 2006.

LAKATOS, Eva Maria; MARCONI, A. Marina. Metodología Científica. 3. ed. São Paulo: Atlas, 2000.

LEVITT, Theodore. A Imaginação de Marketing. São Paulo: Atlas, 1989.

LEVY, Michael; WEITZ, Baraton A. Administração de Varejo. São Paulo: Atlas, 2000.

1.3.2 Glossário

Elemento opcional, que consiste em uma lista em ordem alfabética, de palavras ou expressões técnicas de uso restrito ou de sentido obscuro, utilizadas no texto, acompanhadas das respectivas definições.

Formato de apresentação:

- O título (GLOSSÁRIO) deve figurar no alto da página, centralizado e com o mesmo recurso tipográfico utilizado nas seções primárias;
- O texto indicando a palavra ou expressão e seu significado, deve ser ordenado alfabeticamente e alinhado à esquerda;

Exemplo:

GLOSSÁRIO

Busca - Modo de exame caracterizado por atividade formal de coleta de informações.

Cadela de valor - Atividades organizacionais que criam valor, incluem: projeto, fabricação, marketing e serviços pós-vendas do produto.

Status do usuário - Variável de segmentação de comportamento que categoriza os consumidores como usuários potenciais, não usuários, ex-usuários, usuários regulares, usuários pela primeira vez e usuários de produtos de concorrentes.

Vantagem competitiva - Situação em que há uma combinação entre as competências distintivas de uma empresa e os fatores críticos para o sucesso dentro de seu setor.

1.3.3 Apêndice(s)

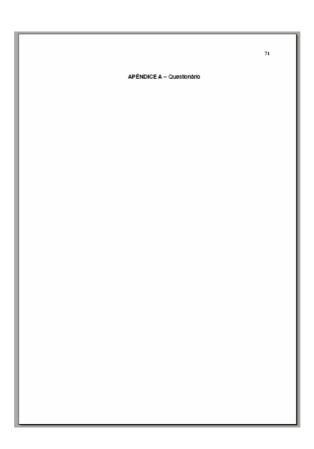
Elemento opcional, o apêndice é um texto ou documento **elaborado pelo próprio autor**, a fim de complementar sua argumentação, sem prejuízo da unidade nuclear do trabalho. O(s) apêndice(s) é(são) identificado(s) por letras maiúsculas consecutivas, travessão e pelos respectivos títulos.

Formato de apresentação:

- Palavra designativa (APÊNDICE), letra maiúscula consecutiva seguida de travessão, título do Apêndice em letras minúsculas;
- Quando esgotadas as 23 letras do alfabeto, utilizam-se letras maiúsculas dobradas. Por exemplo:

APÊNDICE AA – Análise de atividades desenvolvidas APÊNDICE AB – Avaliação de desempenho

- Para n\u00e3o interferir na estrutura f\u00edsica do(s) Ap\u00e9ndice(s), o t\u00edtulo tulo pode aparecer na folha anterior (ver exemplo a seguir);
- A paginação do(s) Apêndice(s) deve ser feita de maneira contínua, dando seguimento à do texto principal.



Exemplo (continuação de Apêndice):



1.3.4 Anexo(s)

Elemento opcional, que consiste em um texto ou documento **não elaborado pelo autor**, que serve de fundamentação, comprovação e ilustração. O(s) anexo(s) é (são) identificado(s) por letras maiúsculas consecutivas, travessão e pelos respectivos títulos.

Formato de apresentação:

 Palavra designativa (ANEXO), letra maiúscula consecutiva seguida de travessão, título do Anexo em letras minúsculas. Por exemplo:

ANEXO A – Nota fiscal de títulos incorporados ao acervo

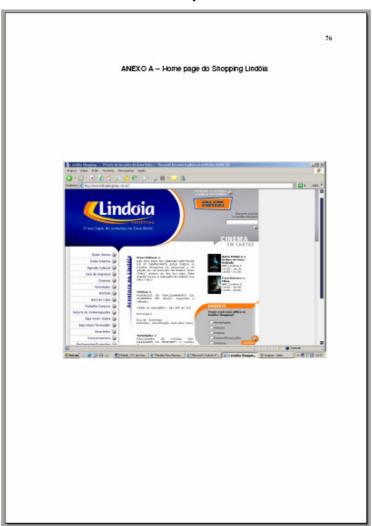
ANEXO B - Formulário de satisfação do cliente

 Quando esgotadas as 23 letras do alfabeto, utilizam-se letras maiúsculas dobradas. Por exemplo:

ANEXO AA – Nota fiscal de mobiliário adquirido em 2007

ANEXO AB - Regulamento geral da biblioteca

- Para n\u00e3o interferir na estrutura f\u00edsica do(s) Anexo(s), o t\u00edtulo tulo pode aparecer na folha anterior;
- A paginação do(s) Anexo(s) deve ser feita de maneira contínua, dando seguimento à do texto principal.



1.3.5 **Índice(s)**

Elemento opcional, o índice é uma lista de palavras ou frase, ordenadas segundo determinado critério (autor, assunto, etc.) que localiza e remete para as informações contidas no texto. Deve ser elaborado conforme a ABNT NBR 6034.

Segundo a norma, o índice pode ser ordenado das seguintes formas:

- a) ordem alfabética;
- b) ordem sistemática;
- c) ordem cronológica;
- d) ordem numérica;
- e) ordem alfanumérica.

Quanto ao enfoque a ser adotado no índice, a ABNT NBR 6034 coloca que ele pode ser de dois tipos:

- a) *especial*: quando for organizado por autores, assuntos, títulos, pessoas e/ou entidades, nomes geográficos, citações, anunciantes e matérias publicitárias;
- b) *geral*: quando utiliza duas ou mais das categorias anteriores. Exemplo: Índice de autores e assuntos.

- O título do índice deve definir sua função e/ou conteúdo. Exemplos: índice de assunto, índice cronológico, índice onomástico, etc. No trabalho, deve figurar no alto da página, centralizado e com o mesmo recurso tipográfico utilizado nas seções primárias;
- Em índice alfabético, recomenda-se imprimir, no canto superior externo de cada página, as letras iniciais ou a primeira e última entradas da página;
- Recomenda-se a apresentação de entradas em linhas separadas, com recuo progressivo da esquerda para a direita para subcabeçalhos.

INDICE DE ASSUNTO

A Abertura de Mercado, 58
Acordos comerciais, negociações multilaterais, 45
preferenciais, 45-47, 63
Acordos de colaboração, 46
Atração, estratêgia de, 67
Auditoria, 70

B B Baixo contexto, cultura de, 25-28

C Condições de demanda, 30
Cultura. Ver tembém Diferenças trans-culturais, 21
marketing de produtos, 23, 24-27
universal, 22
Cultura de baixo contexto ver Baixo contexto, cultura de

D Diferenças trans-culturais
negociação e, 29-29
treinamento sobre, 37

E E Estratêgia de atração ver Atração, estratêgia de

2 REGRAS GERAIS DE APRESENTAÇÃO

A elaboração dos trabalhos acadêmicos deve ser de acordo com as seções que seguem:

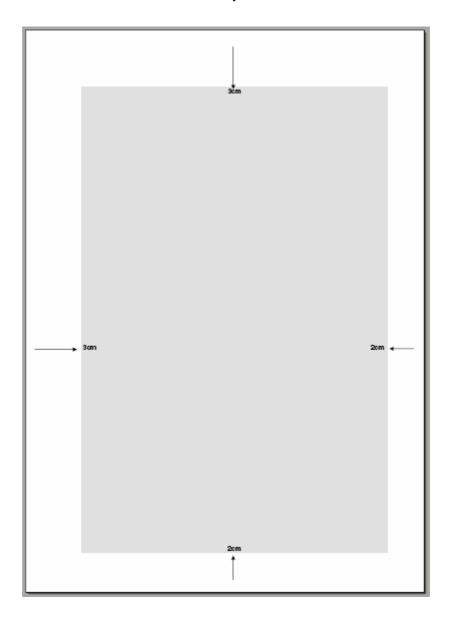
2.1 FORMATO

O papel a ser utilizado nos trabalhos acadêmicos é o de formato A4 (tamanho 21 cm x 29,7 cm) de cor branca, utilizando-se para impressão somente o anverso das folhas (exceção para a ficha catalográfica, que deve constar no verso da folha de rosto). O texto deve ser digitado com fonte na cor preta, podendo utilizar outras cores somente para as ilustrações.

O tamanho de fonte recomendado é 12 para todo o texto, excetuando-se as citações de mais de três linhas, notas de rodapé, paginação e legendas das ilustrações e das tabelas que devem ser digitados em tamanho menor e uniforme (tamanho 10, por exemplo). No caso de citações de mais de três linhas, deve-se observar também um recuo de 4 cm da margem esquerda.

2.2 MARGENS

As folhas devem apresentar margens que permitam a encadernação e a reprodução. Sendo assim, os trabalhos acadêmicos deverão ter margem esquerda e superior de 3 cm, e margens direita e inferior de 2 cm.



2.3 ESPACEJAMENTO

Todo o texto deve ser digitado com espaço **1,5**. Exceção para as citações longas (com mais de mais de três linhas), as notas de rodapé, as legendas das ilustrações e tabelas, a ficha catalográfica, a natureza do trabalho, o objetivo, o nome da instituição a que é submetida e a área de concentração, que devem ser digitados em espaço simples. As referências, ao final do trabalho, devem ser separadas entre si por dois espaços simples.

Os títulos das seções devem começar na **parte superior** da folha e ser separados do texto que os sucede por dois espaços 1,5, entrelinhas. Da mesma forma, os títulos das subseções devem ser separados do texto que os precede e que os sucede por dois espaços 1,5.

Na folha de rosto e na folha de aprovação, a natureza do trabalho, o objetivo, o nome da instituição a que é submetida e a área de concentração devem ser alinhados do meio da mancha para a margem direita.

2.3.1 Notas de Rodapé

As notas de rodapé devem ser digitadas dentro das margens, ficando separadas do texto por um espaço simples de entrelinhas e por filete de 3cm a partir da margem esquerda.

2.3.2 Indicativos de Seção

O indicativo numérico de uma seção precede seu título, alinhado à esquerda, separado por um espaço de caractere (ver seção 2.5).

2.3.3 Títulos sem Indicativo Numérico

Os títulos sem indicativo numérico devem ser centralizados, conforme a ABNT NBR 6024. São eles:

- a) errata;
- b) agradecimentos;
- c) lista de ilustrações;
- d) lista de abreviaturas e siglas;
- e) lista de símbolos;
- f) resumos (em língua vernácula e estrangeira);
- g) sumário;
- h) referências;
- i) glossário;
- j) apêndice(s);
- k) anexo(s);
- I) índice.

2.3.4 Elementos sem Títulos e sem Indicativo Numérico

São as seções onde o título não deve aparecer:

- a) folha de aprovação;
- b) dedicatória;
- c) epígrafe;

2.4 PAGINAÇÃO

A partir da folha de rosto, todas as folhas do trabalho devem ser contadas, mas numeradas somente a partir da introdução (primeiro elemento textual). A numeração é colocada em algarismos arábicos, no canto superior direito da folha, a 2cm da borda superior, ficando o último algarismo a 2cm da borda direita da folha. Trabalhos constituídos de mais de um volume devem manter uma seqüência única de paginação, do primeiro ao último volume. A paginação de apêndices e anexos deve ser seqüencial à paginação do texto principal.

2.5 NUMERAÇÃO PROGRESSIVA

A numeração progressiva deve ser adotada no trabalho acadêmico para evidenciar a sistematização do conteúdo. Ela deve ser elaborada de acordo com a ABNT NBR 6024 – Informação e Documentação – Numeração progressiva das seções de um documento escrito – Apresentação.

Os títulos das seções primárias devem começar na <u>parte superior da mancha</u> (no topo da folha) e ser separados do texto que o sucede por **dois espaços 1,5 entrelinhas**. Por serem as principais divisões de um texto, devem iniciar em folha distinta. Da mesma forma, os títulos das subseções devem ser separados do texto que os precedem e que os sucedem por dois espaços 1,5.

O indicativo de seção deve ser alinhado na margem esquerda, precedendo o título e dele separado por apenas um espaço de caractere. Todas as seções devem conter um texto relacionado com elas.

Para destacar gradativamente os títulos das seções e subseções utilizam-se os recursos tipográficos de negrito, itálico ou grifo e redondo, caixa alta ou versal e outro.

1 SEÇÃO PRIMÁRIA

1.1 SEÇÃO SECUNDÁRIA

1.1.1 Seção Terciária

1.1.1.1 Secão Quaternária

1.1.1.1 Seção Quinária

Quando for necessário enumerar diversos assuntos de uma seção que não possua título, esta deve ser subdividida em alíneas As alienas, segundo a ABNT NBR 6024, devem ser apresentadas da seguinte forma:

- a) o trecho.final do texto anterior às alíneas termina em dois pontos (:);
- b) as alíneas são ordenadas alfabeticamente;
- c) as letras indicativas das alíneas são reentradas em relação à margem esquerda;
- d) o texto da alínea começa por letra minúscula e termina em ponto-e-vírgula (;), exceto a última que termina em ponto (.); e, no caso em que seguem sub-alíneas, estas terminam em vírgula (,);
- e) a segunda e as seguintes linhas do texto da alínea começam sob a primeira letra do texto da própria alínea.

A Rede de bibliotecas do Senac/RS disponibiliza aos seus usuários diversos serviços, entre eles:

- a) consulta local;
- b) empréstimo domiciliar:
 - para usuários vinculados ao Senac /RS,
 - para usuários que não estejam em débito com a Biblioteca,
 - prazos e quantidades estipulados no Regulamento Geral.
- c) auxílio à normalização de trabalhos acadêmicos:
 - para usuários vinculados ao Senac /RS,
 - o usuário deve fornecer uma cópia impressa do trabalho, onde serão anotadas as observações referentes à ABNT,
 - a formatação do trabalho é de responsabilidade do usuário.
- d) catálogo on-line;
- e) Comutação Bibliográfica (COMUT).

Exemplo de numeração progressiva:

18

3 REFERENCIAL TEÓRICO

Dois espaços 1,5

Para enlender o comportamento do consumidor em relação ao Shopping Lindóla foi realizado um estudo sobre alguns concellos fundamentais.

Dois espaços 1,5

3.1 ENTENDENDO O CONCEITO DE MARKETING

O marketing contemporâneo tomou-se essencial para as empresas modernas. Nota-se que as ferramentas de marketing influenciam diretamente a produtividade e eficiência em vários setores. Antes de conhecer alguma dessas ferramentas é necessário refletir sobre os conceitos iniciais do próprio marketing.

Pinho (2001) diz que o termo marketing começou a ser usado nos Estados Unidos no inicio do século XX. Em 1930 foi fundada a American Marketing Association (AMA), entidade a reunir os profissionais para o desenvolvimento das atividades do setor. Já no Brasil, o marketing chegou a partir dos anos 50, apresentados pelas multinacionais norte-americanas e europélas que aqui se instalavam.

O concello de marketing vem se adaptando às mudanças do mercado ao longo do tempo. Boone e Kurtz (1998) e grande parle dos autores concorda que o marketing apresentou três fases evolutivas:

- a) a primeira foi à era da produção (antes dos anos 20);
- a segunda fase é a era das vendas (antes dos anos 50);
- em 1960 a AMA (American Marketing Association) definia marketing como sendo o desempenho das atividades de negócios que dirigem o fluxo de bens e serviços do produtor ao consumidor;
- d) cinco anos depois, a Ohio State University definiu o marketing como um processo da sociedade pelo qual a estrutura da demanda para bens econômicos e serviços é antecipada ou abrangida e satisfeita através da concepção, promoção, troca e distribuição física de bens e serviços;

2.6 CITAÇÕES

Citação é a menção, no texto, de uma informação extraída de outra fonte. A seguir são apresentadas informações básicas sobre a elaboração de citações, para uma consulta mais completa consulte a ABNT NBR 10520.

Deve optar-se por um sistema de chamada: autor-data ou numérico. No sistema autor-data a menção à obra citada no texto deve aparecer de acordo com sua representação na lista de Referências (entrada por autor ou título e o ano da obra). No sistema numérico as fontes são indicadas de forma consecutiva ao longo do documento em algarismos arábicos. A lista de Referências, neste caso, deve ser apresentada conforme sua ordem de citação no documento, e não em ordem alfabética como no sistema autor-data.

As chamadas no sistema autor-data devem ser em letras maiúsculas e minúsculas quando a referência à fonte citada fizer parte da sentença. Quando citado entre parênteses, o nome do autor deve ser descrito em letras maiúsculas.

Exemplos:

Segundo Shiffman e Kanuk (2000) o comportamento do consumidor estuda de que maneira as pessoas resolvem gastar seu tempo e dinheiro para fazer uma determinada compra, assim como seu esforço para consumir.

O comportamento de compra do consumidor "é influenciado por fatores culturais, sociais, pessoais e psicológicos". (KOTLER; KELLER, 2006, p. 172).

Quando um documento possui autoria de até três autores, o sobrenome de todos eles deve aparecer na citação. Quando for escrito por uma entidade coletiva o nome deve aparecer completo, na forma direta. Se a entrada do documento for pelo título somente a primeira palavra (acompanhada de artigo ou monossílabo, se for o caso) seguida de reticências deve aparecer na citação.

Os exemplos a seguir são fictícios e apresentam as diversas formas como estas citações podem se apresentar:

Segundo Kotler (2006, p. 172), o comportamento de compra do consumidor "é influenciado por fatores culturais, sociais, pessoais e psicológicos".

O comportamento de compra do consumidor "é influenciado por fatores culturais, sociais, pessoais e psicológicos". (KOTLER; KELLER, 2006, p. 172).

Os autores dizem que o comportamento de compra do consumidor "é influenciado por fatores culturais, sociais, pessoais e psicológicos" (COVEY; KOTLER; KELLER, 2006, p. 172).

O comportamento de compra do consumidor, de acordo com o Conselho Regional de Administração (2006, p. 172) "é influenciado por fatores culturais, sociais, pessoais e psicológicos".

O comportamento de compra do consumidor "é influenciado por fatores culturais, sociais, pessoais e psicológicos" (O MARKETING..., 2006, p. 172).

2.6.1 Citação Direta

As citações diretas são transcrições exatas de trechos extraídos da fonte, onde são apresentadas as palavras do próprio autor. Nas citações diretas deve-se indicar também, além do ano, a página da obra consultada. As citações diretas podem ser curtas ou longas:

- a) citações diretas curtas: para citações de até três linhas, devem apresentar aspas duplas indicando o trecho inicial e final da transcrição. As aspas simples são utilizadas para indicar citação no interior da citação;
- b) citações diretas longas: para citações com mais de três linhas, o trecho deve ser destacado num bloco único (sem entrada de parágrafo) com recuo de 4cm da margem esquerda, com letra menor que a utilizada no texto (recomenda-se fonte nº 10), com espaçamento entre linhas simples e não devem aparecer as aspas.

Exemplo de citação direta curta:

O comportamento de compra do consumidor "é influenciado por fatores culturais, sociais, pessoais e psicológicos". (KOTLER; KELLER, 2006, p. 172).

Exemplo de citação direta longa:

Churchill Jr. e Peter (2003, p. 116) definem a pesquisa de marketing como:

a função que liga o consumidor, o cliente e o público ao profissional de marketing por meio de informações – estas usadas para identificar e definir oportunidades e problemas de marketing; gerar, refinar e avaliar ações de marketing; monitorar o desempenho de marketing; e melhorar o entendimento do marketing como um processo.

Após reunir alguns conceitos de pesquisa de marketing e compreender qual é a sua finalidade foi feita uma pesquisa quantitativa que pode auxiliar nas decisões mercadológicas, diminuindo o risco e aumentando os impactos positivos na organização.

2.6.2 Citação Indireta

O mesmo que citação livre (ou paráfrase), é quando expressamos com nossas próprias palavras a idéia de um autor. Nesses casos, a indicação da página consultada é opcional.

Exemplo:

Rocha (2004) diz que a melhor estratégia para uma empresa aumentar seus ganhos financeiros é conquistar a fidelização dos seus clientes, especialmente os mais importantes, porque quando as pessoas estão satisfeitas com o tratamento que recebem, não só preferem não mudar de empresa como fazem a divulgação dele para a sua família e para seus conhecidos. As melhores estratégias de fidelização são o conhecimento dos consumidores, a segmentação por similaridades de comportamento e o relacionamento constante com os consumidores.

2.6.3 Citação de Citação

Se, no trabalho, for feita uma citação de um trecho já citado na obra consultada é preciso indicar primeiramente o sobrenome do autor do trecho seguido da expressão latina apud (que significa citado por) e então o sobrenome do autor da obra consultada. Na lista de referências é o nome do autor da obra consultada que deve aparecer. Para as citações diretas, além do ano também deve aparecer a página do trecho citado.

É importante destacar que este recurso deve ser utilizado somente no caso de impossibilidade de acesso à obra citada no trecho. Sempre que possível, faça a citação diretamente na obra.

Atitude, segundo Thurstone (2000, p. 245 apud MOWEN; MINOR, 2003, p. 142) é "a quantidade de afeição ou sentimento a favor ou contra um estímulo".

Ou:

Atitude é "a quantidade de afeição ou sentimento a favor ou contra um estímulo" (THURSTONE, 2000, p. 245 apud MOWEN; MINOR, 2003, p. 142).

O nome que deve constar na lista de referências é o dos autores Mowen e Minor, que são os autores da obra consultada.

2.7 SIGLAS

Na primeira vez que aparecem no texto, as siglas devem ser colocadas entre parênteses, logo após sua designação completa. Por exemplo: Serviço Nacional de Aprendizagem Comercial (SENAC). No restante do texto, o nome por extenso não precisa mais aparecer, podendo somente a sigla ser citada.

2.8 EQUAÇÕES E FÓRMULAS

A fim de facilitar a leitura de fórmulas e equações, é permitido o uso de uma entrelinha maior no texto de modo que possa comportar seus elementos (expoentes, índices e outros). Se necessário, podem sem numeradas com algarismos arábicos entre parênteses, alinhados à direita.

Exemplo:

$$2x^2 + y^2 - 4(16 + 25) = z^2$$
 ...(1)

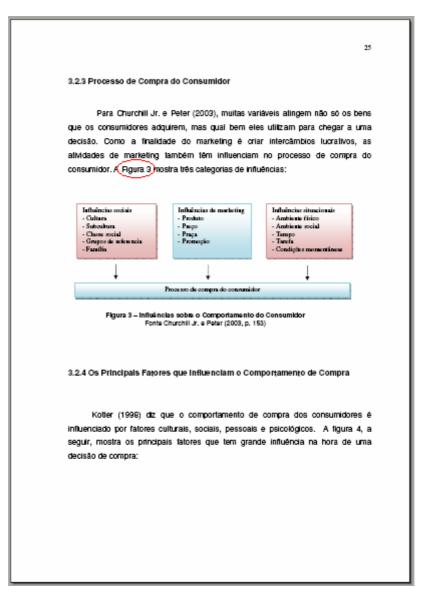
$$(x^2 - y^2) / 8 = x^2$$
 ...(2)

2.9 ILUSTRAÇÕES

As ilustrações são imagens que acompanham o texto. Podem ser de diversos tipos: desenhos, gravuras, esquemas, fluxogramas, fotografias, gráficos, mapas, organogramas, plantas, quadros, retratos, etc. Seja qual for o seu tipo, sua identificação deve aparecer na parte inferior da imagem, precedida da palavra designativa seguida de seu número de ordem de ocorrência no texto, em algarismos arábicos, do respectivo título e da fonte de onde foi extraída.

A ilustração deve ser inserida no texto o mais próximo possível do trecho a que se refere. No texto, dever ser feito uma chamada indicando a existência da ilustração.

Exemplo:



2.10 TABELAS

As tabelas são elementos demonstrativos de síntese que constituem unidade autônoma e apresentam informações tratadas estatisticamente. Devem ser elaboradas conforme a Norma de Apresentação Tabular do IBGE:

- a) as tabelas devem ser inseridas o mais próximo possível do trecho a que se referem. Se a tabela não couber em uma folha, continua-se na folha seguinte e, nesse caso, não é delimitada por traço horizontal na parte inferior e repete-se o título e o cabeçalho na próxima folha;
- b) devem ter um título, inserido no topo, indicando a natureza geográfica e temporal das informações numéricas apresentadas;
- c) no rodapé da tabela deve aparecer a fonte de onde ela foi extraída. Notas eventuais também aparecem no rodapé, após o fio de fechamento;
- d) deve-se evitar o uso de fios verticais para separar as colunas e fios horizontais para separar as linhas. Somente o cabeçalho pode apresentar fios horizontais e verticais para separar os títulos das colunas. Ao final da tabela é utilizado um fio horizontal;
- e) todas as tabelas do documento devem seguir o mesmo padrão gráfico, ou seja, devem apresentar o mesmo tipo e tamanho de fonte e utilizar de forma padronizada letras maiúsculas e minúsculas.

39

4 BREVE CONTEXTUALIZAÇÃO DA EMPRESA

Localizado na Zona Norte de Porto Alegre, em meio a ollo bairros entre uma população estimada em mais de 550 mil pessoas, o Lindóla Shopping localiza-se na principal via de acesso do bairro Jardim Lindóla, na Avenida Assis Brasil esquina com Avenida Panamericana. O Lindóla Shopping foi inaugurado em 29 de abril de 1994, contemplando um mix de 84 lojas e 1 âncora que é as Lojas Americanas, agregando um composto ideal de lazer, serviço e entretenimento nos seus 4 pisos. A lendendo um fluxo mensal de 425.900 pessoas. Comemorando 13 anos de aluação no mercado gaúcho neste ano de 2007.

O Lindóla Shopping é um empreendimento comercial direcionado ao atendimento das necessidades e expectativas de demanda da microrregião norte de Porto Alegre. Posicionando-se como um verdadeiro shopping de bairro, oferece lazer, entretenimento, ambiente aconchegante e segurança. A Tabela 2 a seguir mostra que, apesar de ser um shopping de bairro, é cada vez maior o número de consumidores que freqüentam o Shopping Lindóla:

Tabela 2 – Fre quência de Consumidores comparativo com a concorrência - 2000 a 2006

Estabelecimento	Período (ano)						
(Shopping)	2000 (1)	2001	2002	2003	2004	2005	2006
DC Navegantes	4.538	5.091	5.919	5.729	6.321	7.025	7.989
lguatemi *	7.587	8.250	9.054	10.048	10.985	11.850	12.037
Lindóia	5.539	6.092	6.920	7.030	7.958	8.059	9.089
Praia de Belas	7.018	7.950	8.687	9.711	10.005	10.988	11.059
Rua da Praia	3,535	4.095	4.992	5.129	6.021	6.925	7.389

Fonte: Sindicato dos Dirigentes Lojistas. Notas: Número médio de consumidores por ano. (1) dados coletados a partir do mês de abril.

APÊNDICE A – Formato Geral de Apresentação

Item	Espacejamento Entrelinhas	Alinhamento	Fonte	
Texto	1,5	Justificado; Entrada de parágrafo a 1,5cm da margem esquerda.	Arial ou Times New Roman; Tamanho 12.	
Citações longas (com mais de 3 linhas)	Simples	Justificado; Recuo de 4cm da margem esquerda em bloco único, sem entrada de parágrafo ou aspas.	Arial ou Times New Roman; Tamanho 10.	
Figuras	Simples	O título (em negrito) deve ser centralizado na parte inferior da figura, precedido da palavra designativa, seguida de seu número de ordem. A legenda aparece abaixo do título, indicando a fonte de onde foi extraída a figura.	Arial ou Times New Roman; Tamanho 10.	
Tabelas	Simples	O título (em negrito) deve ser centralizado na parte superior da tabela, precedido da palavra Tabela, seguida de seu número de ordem; A legenda com a fonte de onde a tabela foi extraída, bem como as notas, devem figurar na parte inferior da tabela, alinhadas à esquerda; As laterais da tabela não devem ser fechadas, ou seja, as linhas verticais não devem aparecer.	Arial ou Times New Roman; Tamanho 11 para o título e texto da tabela; tamanho 10 para a legenda (fonte e notas).	
Resumo em língua vernácula e Resumo em língua estrangeira	1,5	Título centralizado no alto da página; Texto justificado e sem entrada de parágrafos, em bloco único; Palavras-chave logo abaixo do texto, justificadas. Devem iniciar com letras maiúsculas e ser separadas entre si por ponto final (.).	Arial ou Times New Roman; Tamanho 12.	
Títulos das seções primárias	1,5	Devem começar na margem superior da folha e ser separados do texto que os sucede por dois espaços 1,5; Por serem as principais divisões de um texto, devem iniciar em folha distinta;	Arial ou Times New Roman; Tamanho 12.	
Títulos das subseções (seções secundárias, terciárias, etc.)	1,5	Devem ser separados do texto que os precede e que os sucede por dois espaços 1,5.	Arial ou Times New Roman; Tamanho 12.	

Item	Espacejamento Entrelinhas	Alinhamento	Fonte	
Notas de rodapé	Simples	Devem ser digitadas dentro das margens, ficando separadas do texto por um espaço simples de entrelinhas e por filete de 3cm a partir da margem esquerda.	Arial ou Times New Roman; Tamanho 10.	
Natureza (tese, dissertação, trabalho de conclusão de curso e outros), objetivo (aprovação em disciplina, grau pretendido e outros), nome da instituição a que é submetido e área de concentração	Simples	Devem figurar nas folhas de rosto e de aprovação, alinhados do meio da mancha para a margem direita.	Arial ou Times New Roman; Tamanho 12.	
Referências	Simples; Referências separadas entre si por dois espaços simples	Título centralizado; Referências alinhadas à esquerda	Arial ou Times New Roman; Tamanho 12.	