

## VISI MUHAMMADIYAH 2020 bidang Pelayanan Kesehatan

## Toward A Quantum Leap in Health Services

Lompatan Jauh Ke depan dalam bidang Pelayanan Kesehatan

12/17/2008 Maielis Kesehatan & Kesejahteraan Masyara

#### Rumusan VISI 2020

#### **2010** :

Penggerak terwujudnya Infrastruktur Kesehatan dan dinamika kelompok sosial

#### □2015

Penggerak terwujudnya masyarakat sehat

#### □2020 :

Penggerak utama terwujudnya jejaring antar kelompok sosial yang mendukung masyarakat sehat dan mandiri

12/17/2008

Majelis Kesehatan & Kesejahteraan Masyaraka

#### MISI

Muhammadiyah sebagai gerakan Dakwah, mengemban misi kesehatan sbb:

- Berperan aktif dalam mewujudkan masyarakat yang berperilaku sehat dan memanfaatkan pelayanan kesehatan bermutu
- Menggerakkan terwujudnya infrastruktur kesehatan yang berkualitas serta dinamika kelompok sosial yang berkesinambungan

12/17/200



Gambaran Umum Amal Usaha Muhammadiyah & 'Aisyiyah dalam Bidang Kesehatan

12/17/2008

Majelis Kesehatan & Kesejahteraan Masyarakat

#### Kapasitas Pelayanan

#### Jumlah Amal Usaha

Jenis AUMKES	Jumlah	Kapasitas (TT)
-Rumah Sakit	73	4.838
-RB/RSB	44	495
-BP/Klinik	42	277
Jumlah	159	5.610

#### Sebaran RS berdasarkan Jumlah TT

Jumlah TT	Jumlah RS	Prosen			
Kurang dari 50	27	36			
51 – 100	32	45			
101 – 150	7	11			
151 – 200	3	5			
Lebih dari 200	3	5			

12/17/200

#### Manajemen

- · Kurang Profesional
- Corporat dan Clinical Governance?
- Berkembang sendiri-sendiri
- Jejaring antar AUMKES?
- Belum memanfaatkan Teknologi Informatika secara optimal
- Citra (*Brand Image*) lemah, pemasaran syariah belum jelas

2/17/2008

Majelis Kesehatan & Kesejahteraan Masyaraka

#### Mutu Pelayanan

- Secara Umum kualitas layanan masih rendah/ rata-rata
- Belum ada Sistem Mutu yang handal
- Mutu layanan belum dijadikan fokus pelayanan
- Manhaj pelayanan Islami masih perlu dikembangkan lagi

12/17/2008

Majelis Kesehatan & Kesejahteraan Masyarakat

#### Teknologi

- Fasilitas Medis umumnya sudah usang
- Hanya beberapa yang memiliki Teknologi terkini
- Kemajuan Teknologi Informatika belum dimanfaatkan dengan baik

12/17/200

Majelis Kesehatan & Kesejahteraan Masyaraka

#### Sumber Daya Insani

- Secara Umum Kompetensi SDI rendah
- Pola rekrutmen dan remunerasi belum berbasis kompetensi
- Kurang memperhatikan pasar tenaga kerja
- Program pelatihan dan pendidikan berkelanjutan belum jadi prioritas
- Tidak ada "Tour of Duty" antar AUMKES

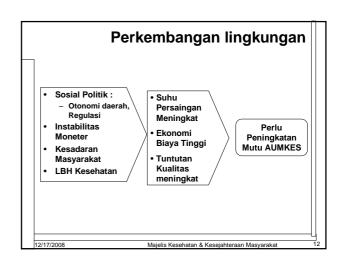
12/17/200

Majelis Kesehatan & Kesejahteraan Masyarakat

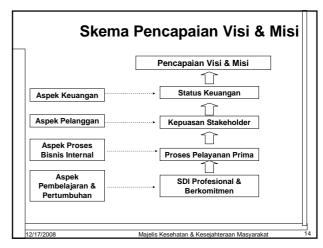
#### LINGKUNGAN EKSTERNAL

- Turbulensi Tinggi
- Otonomi Daerah
- Instabilitas Moneter
- Kesadaran Konsumen meningkat
- LBH Kesehatan
- Kompetisi semakin ketat/rs baru domestik dan asing
- AFTA, WTO

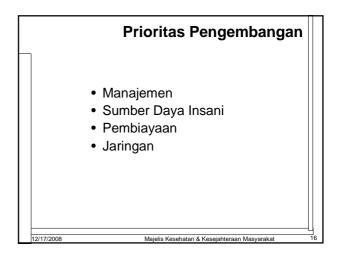
12/17/2008

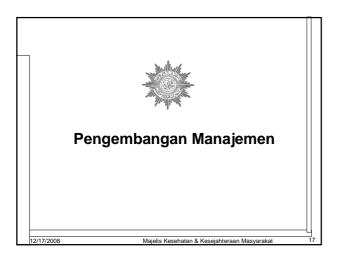


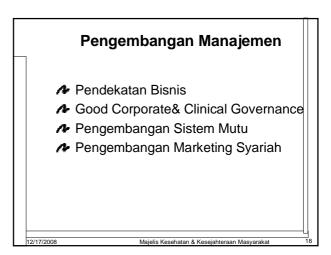




# Kemandirian AUMKES Peningkatan Daya Saing Pengembangan jaringan Peningkatan peran AUMKES sebagai sarana dakwah bilhal 12/17/2008 Majelis Kesehatan & Kesejahteraan Masyarakat 15







#### Pendekatan Bisnis

- Perlu dikembangkan kewirausahaan dalam pengelolaan, sehingga mampu mencari terobosan dalam pengembangan usaha
- AUMKES harus profit :
  - mampu mandiri dan berkembang
  - Mampu mendukung pergerakan persyarikatan
  - Mampu menjalankan fungsi kekhalifahan, kerahmatan dan kerisalahan

2/17/2008

Majelis Kesehatan & Kesejahteraan Masyarakat

#### **Corporate & Clinical Governance**

- Pengembangan Good Corporate Governance dan Clinical Governance
- Evidence Base Medicine
- Evidence Base Nursing
- Audit Klinik

12/17/2008

Majelis Kesehatan & Kesejahteraan Masyarakat

#### Sistem Manajemen Mutu

- · Berbasis Regulasi
  - Akreditasi
  - Qaidah AUMKES
- Orientasi pada pelanggan
- Istikmal (Continual Improvement)
- · Referensi global
  - Standar Internasional
  - Memenuhi persyaratan pelanggan

12/17/200

Majelis Kesehatan & Kesejahteraan Masyarakat

#### Sistem Manajemen Mutu

- Standarisasi Sistem untuk berbagai tingkatan Amal Usaha
  - Rumah Sakit Umum
  - Rumah Sakit Ibu dan Anak
  - Rumah Bersalin
  - Balai Pengobatan
- Pengembangan SM ISO 9000:2001

12/17/2008

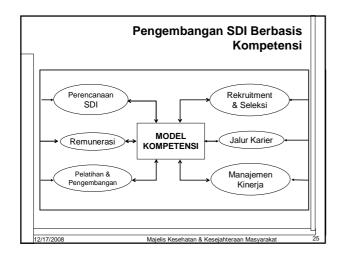
Majelis Kesehatan & Kesejahteraan Masyarakat

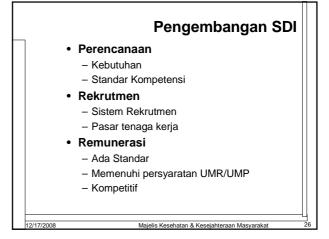


#### Pengembangan SDI

- Karyawan sebagai Human Capital yang Renewable
- Pengembangan berbasis Kompetensi
- Membangun Komitmen
- Sangat berpengaruh dalam peningkatan performa rumah sakit

12/17/2008





#### Pengembangan SDI

- Pelatihan & Pengembangan
  - Memenuhi kebutuhan kompetensi untuk pelayanan prima
  - Perlu dikembangkan pusat pelatihan regional
- Jalur Karir
  - Memungkinkan adanya 'Tour of Duty'
  - Kaderisasi
  - Menjamin kelangsungan AUMKES
- Manajemen Kinerja
  - Perlu dikembangkan standard kinerja

12/17/200

Majelis Kesehatan & Kesejahteraan Masyarakat

#### **PEMBELAJARAN SDM**

- SDM sebagai 'RENEWAL ASSET'
- · Pendidikan dan Pelatihan
- · Peningkatan Kesejahteraan

#### Pembelajaran Staf Klinik

- Dokter
  - 1.Workshop MKKM-Mjls Dikti PP Muh-Aisy
  - 2.Rekruitmen dokter2 FK PTM di Aumkes
- Keperawatan
  - 1.Peningkatan Ners/registered ners
  - 2.Klas internasional

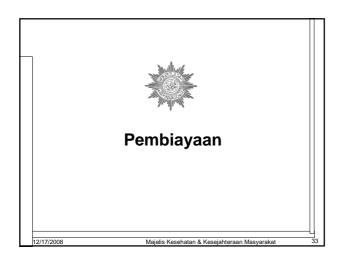
- Pendidikan Spesialis
  - 1. Mapping kebutuhan Spsialis di Aumkes
  - 2. Kerjasama dg Pusat Pendidikan dr ahli:

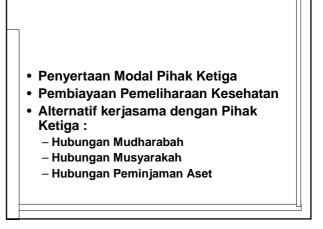
FKUI,FKUGM,FK Unair,FK Unhas

#### Pendidikan Manajemen Rumahsakit

- Kerjasama MMR FKUGM, Pasca sarjana UMY - UMJ
- Materi pendidikan:
  - 1.Patient Safety
  - 2. Clinical management system
  - 3.Functional management system & Performance
  - 4. Governance & business environment
  - 5.Leadership & Managing change

No	KEGIATAN	MANAJER MASA LALU	MANAJER ABAD 21
1	Peran Utama	Pemberi perintah, kelompok elit, manipulator, pemeriksa	Fasilitator, anggota tim, guru, penasel sponsor, pelatih
2	Cara menimba pengetahuan	Belajar teratur, spesialisasi sempit	Pembelajar terus menerus, generalis denga spesialisasi
3	Kriteria kompensasi	Waktu, usaha, kepangkatan	Ketrampilan, hasil akhir
4	Orientasi budaya	Monokultural, bahasa tunggal	Multikultural,multibahasa
5	Sumber utama pengaruh/wibawa	Otoritas formal	Pengetahuan & kemampuan (teknis mar interpersonal)
6	Persepsi terhadap SDM	Sumber masalah potensial	Asset utama
7	Alur komunikasi	Vertikal	Multi-arah
8	Gaya pengambilan keputusan	Input terbatas untuk pengambilan keputusan secara individual	Masukan cukup banyak untuk pengamb keputusan secara bersama
9	Pertimbangan etis	Akhir	Awal
10	Landasan hubungan interpersonal	Kompetitif (win-lose)	Kooperatif (win-win)
11	Penanganan kewenangan dan informasi kunci	Menimbun informasi dengan akses yang terbatas	Berbagi informasi berlandaskan kepada kel akses
12	Sikap menghadapi perubahan	Menolak	Siap dan menyesuaikan





#### Manajemen Pembiayaan

- Profitable & Cost Effectiveness
- Pembiayaan pasien Dhuafa
- Pengembangan Fasilitas
- Pendidikan dan Pelatihan
- Dana Bencana

12/17/2008 Maielis Kesehatan & Keseiahteraan Masyarakat

#### Pembiayaan Pasien Dhuafa

Perlu dikembangkan pola pembiayaan bagi kaum dhuafa sebagai wujud kepedulian pada umat (PKU), seperti melalui LAZIS, donatur tetap dll

#### Pembiayaan Pengembangan

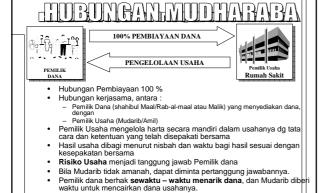
- Keberadaan BSM, Bank Syariah Bukopin perlu dimanfaatkan secara optimal
- Bentuk-bentuk pembiayaan :
  - Pembiayaan untuk pembangunan Gedung
  - Pembiayaan untuk peralatan import
  - Modal kerja
  - Pembiayaan jangka panjang

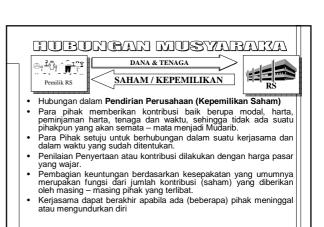
12/17/2000

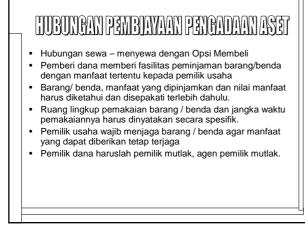
Majelis Kesehatan & Kesejahteraan Masyarakat

#### Pembiayaan Pengembangan SDI

- Biaya Pendidikan Berkelanjutan Dokter Spesialis, perawat, bidan, Magister Manajemen dll
- Pengembangan Perawat dgn Kwalifikasi Internasional
- Pengembangan Sistem Manajemen









#### Catatan menarik:

- Ada Rumahsakit Keagamaan yang mengembangkan pasar khusus ke masyarakat atas dengan bekerja
- bersama pemodal

· Berbentuk PT (for profit)

- · Apakah tidak menyalahi misi keagamaan?
- Ataukah ini merupakan strategi untuk survival

#### Bagaimana mengelola Misi Sosial secara baik?

- · Strategi subsidi silang?
- · Apakah akan seperti penerbang Kamikaze?
- Misi berhasil dilakukan namun akan mati

#### Strategi RS Swasta Keagamaan

- Arah mana yang dituju? Meninggalkan misi
  - sosial?
  - Masuk ke Model for profit
  - Tetap di misi semula namun mengembangkan sistem business yang baik

#### **Pilihan Strategis:**

- Menjadi RS keagamaan yang tetap mempunyai misi sosial namun mempunyai dasar sistem business yang tangguh
- Mengambil segmen yang jelas
- Di back-up dana kemanusiaan
- Model Jaringan

#### Tujuan Melakukan Aliansi Strategik

- Mengurangi biaya dan resiko pengembangan produk
- · Mengoptimalkan skala ekonomis
- · Menciptakan pasar
- · Mempertahankan pasar
- · Menggabungkan berbagai sumberdaya untuk melakukan akses ke luar negeri
- Mempertahankan otonomi dan independensi perusahaan
- Mencari informasi penting dari partner mengenal teknologi, pasar, manajemen, dll.

#### Faktor Kegagalan Aliansi **Strategik**

- Salah informasi tentang financial performance rekanan
- Strategi struktur dan sistem kurang diperhatikan
- Detail operasional dan kaitannya dengan perencanaan strategis kurang diperhatikan karena terlalu cepat mengambil keputusan.
- Melupakan peran middle manager
- Kurang memperhatikan langkah selanjutnya setelah terjadinya aliansi strategik
- · Kesalahan dalam melihat situasi win-win

#### Berbagai Bentuk Aliansi Strategik yang mungkin Aktifitas Pelayanan Aktifitas Pendukung Pengembangan Teknologi Sistem Operasi Medik Manajemen Keuangan dan Standar Operasional Klinik Logistik • DRG Pemasaran, Penjualan, dan • Pelatihan Dokter/Perawat, Services · Rotasi Manajer Pelatihan bersama...

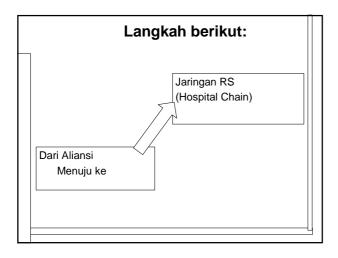
#### Langkah-langkah yang dianjurkan

- Kesepakatan untuk menyusun sistem bersama
- Kesepakatan untuk menyusun pelatihan bersama
- Kesepakatan untuk melakukan "tour of duty" bagi para manajer RS.

# Sistem bersama yang dianjurkan:

- Sistem Keuangan: Accounting (termasuk Billing System)
- Pendanaan (misal Kerjasama dengan pengelola Zakat)
- Pembelian Obat dan Bahan Habis Pakai
- Pemasaran
- Menggunakan Sistem Informatika berbasis Open Source
- Pengupahan
- · Medical Record





Pendidikan dan Pelatihan
Fakultas Kedokteran PTM
Fakultas Keperawatan PTMA
Fakultas Kesehatan Masyarakat
Magister Manajemen /MMRS
KOnsultan Manajemen
SGS

- Pusat Pengerahan Tenaga Kesehatan
- Konsorsium Rumahsakit Muhammadiyah Aisyiyah
- Twin Hospital Asing
- Central purchasing
- · Satelit -satelit di aumkes

12/17/2008 Majelis Kesehatan & Kesejahteraan Masyarakat

#### **Central Purchasing**

- Negosiasi pembelian obat dipusatkan
- · Diskon obat akan lebih besar
- Untuk rs yg besar akan membantu rs kecil dan sebaliknya
- Proses pembelian dilaksanakan di masing-masing rs
- Tidak menganggu hubungan dokterfarmasi

/17/2008 Majelis Kesehatan & Kesejahteraan Masyarakat

### • Bila lancar, bisa dikembangkan untuk alat kesehatan lainnya, pabrik obat????

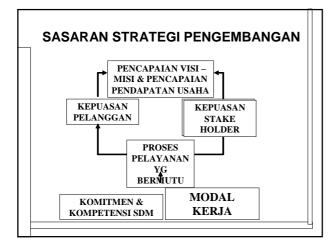
- Modal dasar: aumkes, aum lainnya, perorangan/anggota persyarikatan
- Sebagian shu disumbangkan ke persyarikatan
- Badan hukum:PT SURYA MANDIRI SEJAHTERA

12/17/2008

Majelis Kesehatan & Kesejahteraan Masyarakat

#### **ALIANSI STRATEGIS**

- · Terbentuknya Coorporate Image
- Pengembangan Terpadu & Saling melengkapi
- · Pola Rujukan
- Peningkatan Mutu SDM dan Layanan
- Meningkatkan posisi bargaining (terutama dalam hal pengadaan alat kesehatan dan sarana – prasarana )
- Konsorsium RS Muh-Aisy (Korsma)
- Holding Company



#### Kasus aumkes Jabar

RS PKU Bandung – ex RS Ahmadiyah Banjar

- Komitment PWM,MKKM
- Dedikasi dan profesional stake holder
- Turn around dan revitalisasi dlm manajemen, sdm, keuangan, jaringan
- Fisik bangunan: bantuan donatur???, pinjam bank?, saham intnal/musyarakah?

12/17/2008

#### Aumkes PDM Garut & PWM Riau

- Percontohan pertama di Indonesia
- Sistem manajemen: korporat, klinik, operasional, sdm, keuangan
- Brand image Muhammadiyah
- Modal dasar?
- Penyiapan sdm? Pesantren Darul Arqam

/17/2009 Majolic

