



**周志鹏** 男 · 28 岁 · 硕士 · 3 年以上工作经验

青岛鼎信通讯股份有限公司 · 海外市场

手机: 13178814778

国籍: 中国

邮箱: anzhu93@gmail.com

户籍: 深圳

## 职业概况

### 目前

目前地点: 深圳

目前状态: 在职

### 期望

期望行业: 国际贸易;通信技术;计算机硬件;互联网

期望地点: 深圳

期望职位: 海外市场;大客户销售管理;工程与项目实施

## 技能标签

语言能力: 英语专八, 雅思 7.5 分, 西班牙语 DELE C1 (高于国内专八水平)

海外教育背景, 国际项目管理经验, 熟悉欧美商业文化, 西语运营, 英西互译

## 工作经历

**青岛鼎信通讯股份有限公司**

2018.04-至今

**职位: 区域经理/国家代表**

行业类别: 通讯芯片设计、系统集成商, 电力设备、系统、方案供应商。

企业性质: 上市公司、民企 | 规模: 5000人以上 |

所在部门: 国际业务部

汇报对象: 国际业务部总裁

下属人数: 2 人

### 工作描述:

#### 1. 国际项目管理:

- 负责拉美、北美以及欧洲海外市场区域, 开发目标市场优质代理以及合作伙伴, 为电力公司提供公司通讯方案、智能采集系统、管理方案;
- 负责墨西哥 AMI 电力项目, 全程主导项目的规划, 谈判, 签约, 实施, 控制, 以及风险应对;
- 2019 年闭环 300 万软件合同; 对接产品研发和测试, 保证产品符合客户要求。
- 墨西哥代表处团队建设。多次带领团队到墨西哥现场进行产品培训, 协助安装, 产品 维护, 和客户制定未来的项目计划。

**2. 市场调研和开发：**进行欧美相关产品市场调研，撰写调研报告，陪同领导实地访问美国，拉美、欧洲，东南亚多地进行考察和初期客户关系建立。

**3. 客户关系管理：**

- a) 开发拉美、欧洲市场，进行初期客户关系建立。
- b) 组织客户到公司、工厂参观，安排各级别领导与客户对应层级的会议和谈判。
- c) 独立开发新的客户，进行拜访等计划安排。制定客户关系管理计划并定期维护。

**4. 公司形象宣传：**

- a) 代表公司参加国际展会，进行 Summit 峰会主题演讲，获得国际公司听众好评。
- b) 在客户公司开展产品宣讲会。

**主要项目：**

- 1. 墨西哥电力公司 CFE 智能采集系统方案开发、推广、谈判、维护、闭环。
- 2. 带领团队参与 300 万用电信息采集软件项目。
- 3. 墨西哥新产品开发的调研、初期客户关系建立、公司内立项。
- 4. 哥伦比亚市场开拓，需求分析和客户关系管理。

**学习/实习经历**

**2016-2018 西班牙 塞维利亚大学**

于西班牙塞维利亚大学学习西语，并获得 DELE C1 证书，熟悉海外生活 环境和西方人文环境，熟悉西语类国家和人民的思维风格和生活习惯。

巴塞罗那 Barceló Hotel 学习语言期间，于 Barcelo Hotel 酒店前台实习。在多语言环境下与客人 交流提供服务。和来自其他国家的同事协同工作，熟悉酒店行业的管理 机制和旅店系统的流程操作。

**2015 北京 新华社（实习）**

于北京新华社摄影部门实习，进行英语文章和行业术语翻译，内容 发布，主流社交网络推广（微信平台，微博，Facebook，Instagram 以及 Twitter），参与网页的设计和制作。利用 Photoshop 和 AI 美化摄影材料。

## 教育经历

塞维利亚大学

西班牙语研究/硕士

2016.09-2018.01

四川外国语大学

英语语言文学/本科

2011.09-2015.06

---

## 自我评价

- 有较强的环境、工作适应能力，可快速融入新的团队开展工作；
- 具有独立开拓海外市场经验，可适应长期出差；
- 待人以诚，善于客户拓展以及关系维护。