

LAB3

- ¿Debemos invertir en la contratación de más personal?

Piloto	Viajes (año)	vj prom mes
Fernando Mariano Berrio	246	20.50
Hector Aragonés Frutos	248	20.67
Pedro Alvarez Parejo	253	21.08
Angel Valdez Alegria	235	19.58
Juan Francisco Portillo Gomez	212	17.67
Luis Jaime Urbano	246	20.50
Ismael Roderó Monteagudo	244	20.33
Felipe Villatoro	247	20.58
Hector Giron	228	19.00

No es necesario ya que en promedio cada piloto realiza un viaje por día, por lo tanto la carga laboral no es muy demandante

- ¿Debemos invertir en la compra de más vehículos de distribución? ¿Cuántos y de que tipo?

	Revenue (avg mes)	Viajes (avg mes)	U. Carga (avg mes)
Camion Grande	37955.50	100.92	151822.17
Camion Pequeño	9401.25	50.42	37605.08
Panel	2547.17	30.33	10188.83

Una buena inversión sería en la compra de mas camiones grandes ya que son las unidades que mas trabajo realizan y representan un revenue de total de unidades. U otra opción sería distribuir mas cargamento de los camiones grandes a camiones pequeños o las Paneles.

- Las tarifas actuales ¿son aceptables por el cliente?

Tarifas (Q)	Freq (año)
(50,100]	261
(450,500]	248
(200,250]	247
(250,300]	244
(400,450]	244
(350,400]	240
(100,150]	236
(300,350]	235
(150,200]	223

Creditos	Freq
30	771
60	748
90	661

Los pedidos realizados a la empresa con pagos mas frecuentes son entre los rangos de Q50 a Q100 anual, sin embargo, la Desviación Estándar es de **9.88**, lo cual no representa una gran diferencia. Y los créditos mas frecuentes son a un plazo de 30 días lo cual nos dice que los clientes tienen una posibilidad de pagar en poco tiempo.

- ¿Nos están robando los pilotos?

El precio por unidad es de Q0.25 Por lo cual se buscó a los pilotos que tenían un desenganche diferente a Q0.25 por unidad. Sin embargo, no se encontró ninguno con este resultado lo cual nos dice que ningún piloto nos está robando.

- ¿Qué estrategias debo seguir?

#Estrategias detalladas previamente.

- Mejores pilotos y transportes más efectivos.

