# 福建润天信息技术有限公司

# 诚邀精英加入

## 公司简介

福建润天信息技术有限公司成立于2002年7月正式成立，是以IT信息技术咨询、系统集成、应用软件开发、网络运维服务、弱电智能化、多媒体会议室建设为核心，为企业提供IT整体解决方案的高新技术企业。

企业奉行“以科技创新为基础，以优质服务为根本”的宗旨，“协作、专业、创新、博学、实干”为指导方针融入于团队服务中，体现了“以人为本，共创辉煌”的文化价值。为了向客户提供最优质的服务，以创新、争先、超越为动力，建立一套有利于人才成长、新产品开发、产业发展的高新技术管理和业务运作体系，奠立了“科技润天、品质润天、诚信润天”的良好企业口牌。

公司建立了适合IT市场的运作文化和管理机制。凭借多年在IT行业中积累的经验，以及公司为客户服务建立的高效业务运作管理体系，造就了企业的核心竞争资源。公司根据ISO9001、ISO20000、以及国际知名厂商的服务规范制定了严格的工作流程，严格按照规范要求对研发各阶段进行过程管理，极大地提高了为客户服务的水平。

公司在发展中建立了一支善于进行市场开拓的销售队伍和专业素质高的技术队伍，以及完善的客户服务体系，赢得了专业的企业品牌形象，在金融行业具有丰富的行业经验和成功案例，公司是中国建设银行总行指定的36家合作伙伴公司之一（该合作伙伴是由建行委托第三方评审后确定，囊括了IBM，HP，CISCO等国际性大公司和国内中大型行业企业）；网络系统集成和服务的5家企业之一，市场份额和技术实力位居前列。并积极拓展其他中小银行用户及企业用户，丰富了客户群，扩大了市场份额。

公司与国际知名企业建立了良好合作关系，形成强有力的综合实力。目前，有合作关系的包括CISCO、HP、IBM、H3C、星网锐捷、EMC、COMPAQ、INFORMIX、SYBASE、DEC等著名网络与计算机厂商。

公司凭借着人才的优势及良好的售后服务体系，赢得了各地区、各行业客户的广泛信任和大力支持。我们将努力成为在网络系统集成领域具有全国影响力的集团公司。

本着“真实守信，挑战未来，追求卓越，勇攀高峰”的企业精神。公司将以优质的产品与技术、一流的服务、良好的信誉与客户一起共创美好的未来。

## 企业文化

润天企业宗旨————以科技创新为基础，以优质服务为根本

润天企业精神————真实守信，挑战未来，追求卓越，勇攀高峰

润天治企方针————协作、专业、创新、博学、实干

润天文化理念————客户为尊，追求卓越，和谐共赢，诚信立业

润天文化价值————以人为本，共创辉煌

润天企业口碑————科技润天，品质润天，诚信润天

润天企业愿景————成为中国领先的IT服务提供商，打造优秀的润天服务品牌

## 简历投递、联系方式

1、邮箱lili@runtimefj.net.cn，请将简历内容写在邮件正文中，相关材料可作为附件，按照 “应聘职位+姓名” 的标题格式投递至邮箱。

2、招聘网站递：搜“智联招聘”再搜索公司名称“[北京金信润天信息技术股份有限公司](http://company.zhaopin.com/P4/CC1385/3853/CC138538534.htm)”即可找相关职位。

3、投递的简历请附上您近期彩色免冠清晰照片（谢绝艺术照、摄像头拍摄照片）

4、公司网址：<http://www.runtimebj.com.cn/>

5、公司地址：福州市鼓楼区铜盘路软件大道89号福州软件园A区32号楼3层，邮编：350003

6、联系电话：87881328-3552联系人：李女士（人事部）联系QQ：2392815015

## 招聘岗位

**一、销售代表职位：5人**

1、优秀应届生、退伍军人、对行业有极大的兴趣及热情者优先；

2、大专以上学历，市场营销、计算机或电子工程相关专业毕业优先；

3、有过系统集成、弱电智能化相关行业学习经验者优先

**二、网络助理工程师**

1、计算机或相关专业本科以上学历

2、有过系统集成、弱电智能化相关行业学习经验者优先

3、通过CCNP或HCSE、CCSP及以上认证者优先。

**4**

**三、销售经理职位：2人**

职位要求：

1. 负责产品的市场渠道开拓与销售工作，执行并完成公司产品年度[销售计划](http://www.haosou.com/s?q=%E9%94%80%E5%94%AE%E8%AE%A1%E5%88%92&ie=utf-8&src=wenda_link)。
2. 根据公司[市场营销战略](http://www.haosou.com/s?q=%E5%B8%82%E5%9C%BA%E8%90%A5%E9%94%80%E6%88%98%E7%95%A5&ie=utf-8&src=wenda_link)，提升销售价值，控制成本，扩大产品在所负责区域的销售，积极完成销售量指标，扩大产品市场占有率；
3. 与客户保持良好沟通，实时把握客户需求。为客户提供主动、热情、满意、周到的服务
4. 根据公司产品、价格及市场策略，处理询盘、报价、招投标、合同条款的协商及合同签订等事宜。在执行合同过程中，协调并监督公司各职能部门操作。
5. 动态把握市场价格，定期向公司提供[市场分析](http://www.haosou.com/s?q=%E5%B8%82%E5%9C%BA%E5%88%86%E6%9E%90&ie=utf-8&src=wenda_link)及预测和个人工作报告。
6. 维护和开拓新的[销售渠道](http://www.haosou.com/s?q=%E9%94%80%E5%94%AE%E6%B8%A0%E9%81%93&ie=utf-8&src=wenda_link)和新客户，自主开发及拓展上下游用户。
7. 收集一线营销信息和用户意见，对公司[营销策略](http://www.haosou.com/s?q=%E8%90%A5%E9%94%80%E7%AD%96%E7%95%A5&ie=utf-8&src=wenda_link)、售后服务、等提出参考意见。

岗位要求：

1. 大专以上学历，市场营销、计算机或电子工程相关专业毕业；
2. 具有较强的市场观察力、分析能力，了解市场走向；
3. 能把握客户心理，具备较强的沟通、协调能力，处事成熟、稳重；
4. 有过IT行业、系统集成、智能化、电子产品之一销售经验者优先；

**四、IT运维服务经理[驻点：福建广播影视集团]**

工作职责：与用户沟通，分析、了解用户需求并拟定用户环境IT运维方案，指导运维小组其他成员完成IT运维任务；对用户IT环境的突发问题予以解决，不能解决的上报领导，与后台专家配合解决问题。

技术技能要求：

1、良好的沟通界面；

2、耐心细致的工作态度；

3、一定的组织能力，文案编写能力；

4、计算机或相关专业以上学历，3年以上网络工程工作经验，熟练掌握网络技术和常用操作系统（考过思科、华为、锐捷等中级认证者优先）；

5、了解主机、存储方面相关知识，能构建用户信息安全与运维管理系统；

6、擅于与客户/厂商/合作伙伴的沟通与交流，并具备举办"专题技术讲座和培训"的能力；

**五、售前网络工程师职位：3人（有需要找工作的直接联系QQ：2392815015）**

1、负责项目总体设计及客户需求分析咨询，包括项目实施中的实施方案评审，网络项目实施指导；

2、方案建议书、投标书、实施方案、实施计划、实施手册等文档的编写；

3、与销售人员密切配合，共同争取完成项目的售前工作；

4、对客户和公司内部销售人员进行产品技术培训；

5、大学本科以上学历，具有3年以上的系统集成工作经验，具有较强的分析解决问题的能力；

6、熟悉主流网络、及安全产品厂商（CISCO、H3C、华为等）的设备及技术，获得CCNP证书2年以上；

7、有大型工程背景优先；

8、具有丰富的投标书编写经验、良好的文字表达能力；

9、具有责任感和的团队合作精神，善于沟通与交流；

**六、售后网络工程师职位：3人**

1、掌握网络基础知识，通晓交换、路由基本原理；

2、了解网络安全、主机安全相关知识；

3、具备基本的网络维护和故障处理能力；

4、掌握H3C或者华为、锐捷数据通信系列产品，能够独立完成网络相关工程，至少一年以上相关行业工作经验；

5、有独力的网络规划、设计、实施能力者优先；

6、通过CCNP或HCSE、CCSP及以上认证者优先。