



Pour s'entendre,
les oreilles ne suffisent pas

Les règles sont là pour établir les bases d'un dialogue propice à l'efficacité.
Elles ne sont pas là pour nous embêter. Nous avons une obligation de résultat vis-à-vis de nos clients. Une obligation qui nous lie.
Sachons accorder nos violons et respectons nos engagements pour aller de l'avant.
Parce que se faire entendre, c'est bien. Respecter ses engagements, c'est mieux
Mon emploi en dépend !

MAI

LUNDI	MARDI	MERCREDI	JEUDI	VENDREDI	SAMEDI	DIMANCHE
		1	2	3	4	5
6	7 testest	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19 test
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		