



# Actividad | 3 | Marketplace

### Nombre del curso

Ingeniería en Desarrollo de Sofwtare



TUTOR: : Humberto Jesús Ortega Vázquez

ALUMNO: Christian Ivan Ibarra Corrales

FECHA: 5 de noviembre de 2023

Portada:	1
Índice:	2
Introducción:	3
Descripción:	3
Justificación:	
Desarrollo:	4
Marketplace:	4
Link de acceso de Marketplace:	
Marketing:	6
Conclusion:	
Referencia:	7

#### Introducción:

Para la última actividad indagaremos en la era digital, los Marketplace han emergido como una forma revolucionaria de comercio electrónico. Estos entornos en línea facilitan la conexión entre compradores y vendedores, proporcionando una plataforma centralizada para una amplia gama de productos y servicios. Los negocios digitales basados en Marketplace son espacios virtuales que redefinen la forma en que se llevan a cabo las transacciones comerciales, permitiendo a diversas empresas y vendedores ofrecer sus productos o servicios a una audiencia global, en un entorno conveniente y centralizado.

#### Descripción:

Los negocios digitales basados en Marketplace son plataformas en línea que reúnen a múltiples vendedores o proveedores para ofrecer sus productos o servicios a una base de consumidores más amplia. Estos Marketplace actúan como intermediarios, proporcionando un espacio común donde los compradores pueden explorar una variedad de ofertas y comparar entre diferentes proveedores antes de realizar una compra.

#### Justificación:

Los negocios digitales basados en Marketplace son una evolución lógica en el mundo del comercio electrónico, ya que ofrecen una serie de ventajas significativas tanto para vendedores como para consumidores.

Una de tantas justificaciones clave para este modelo incluyen:

Acceso a una audiencia más amplia: Los vendedores pueden llegar a una base de clientes más extensa sin los costos y complejidades de establecer su propia plataforma de ventas.

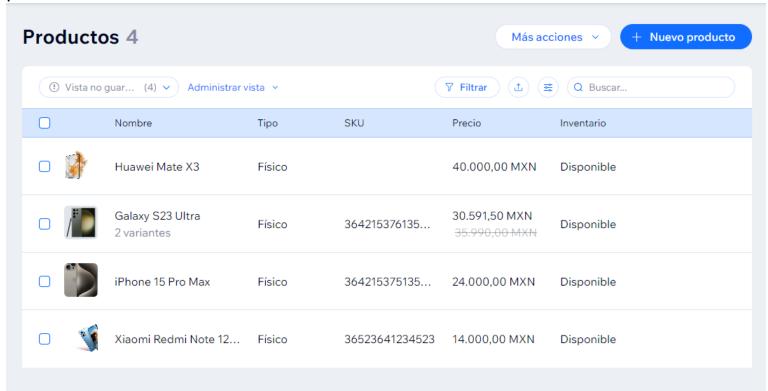
Mayor comodidad para los compradores: Los Marketplace ofrecen una variedad de opciones en un solo lugar, facilitando la comparación de precios, características y reseñas de productos.

Reducción de barreras de entrada: Permiten a pequeñas y medianas empresas competir en un mercado más grande, al proporcionarles una plataforma ya establecida para mostrar sus productos. Eso es lo que considero a si como varios ejemplos desde la misma clase y además viendo tutoriales en YouTube.

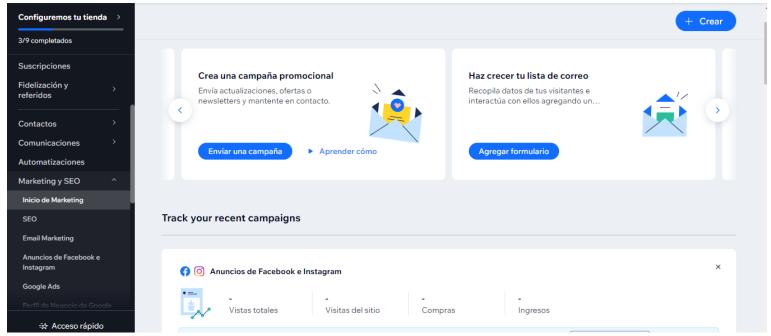
#### Desarrollo:

### Marketplace:

Antes de desarrollar la promoción dentro de una plataforma de origen mostramos el catálogo para influir en las ventas y lo que esta en el orden del día y actualidad de los productos.



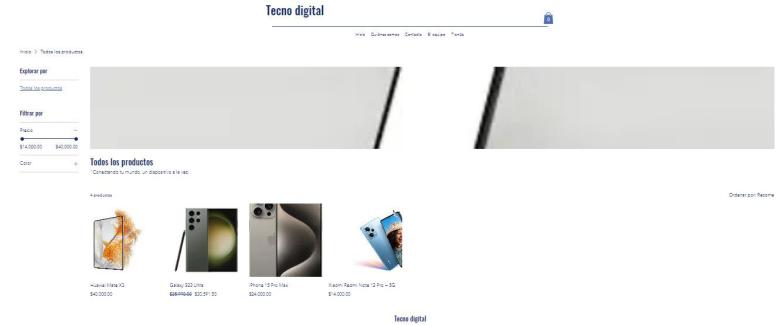
Otra manera de asosiar las ventas para tener un Reel en plataformas de apoyo como Facebook, instagram, tiktok, etc... es apoyando en la pestaña de marketing.



Sin embargo al realizar este tipo de campañas me hacen un costo adicional, pero se da entender lo que te dan mas a detalles para dar la informacion del catalogo.

## Link de acceso de Marketplace:

https://ciic270390.wixsite.com/tecno-digital/category/all-products



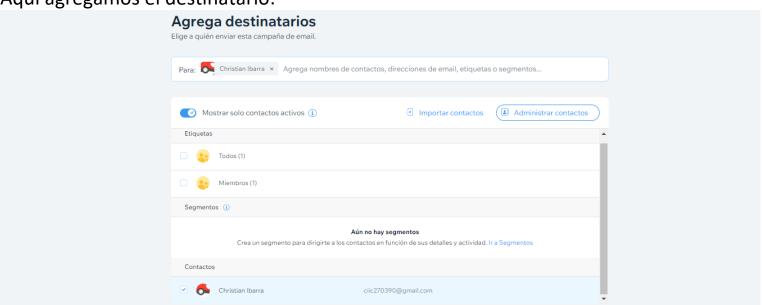
Aquí un previo de la pagina que tenemos configurada para dar la informacion y el contenido de la informacion previa.

### Marketing:

Aquí se edita la invitación del marketing,



### Aquí agregamos el destinatario:



De esta manera ala persona subscrita, agregada o invitacion le llega el correo.



Link: https://shoutout.wix.com/so/6aOkXORPt?languageTag=en

#### Conclusion:

En resumen, los Marketplace no solo han revolucionado la forma en que compramos y vendemos, sino que también han desencadenado una nueva era de comercio inclusivo y dinámico. Su impacto continuará transformando la manera en que interactuamos en el mundo comercial, y su evolución seguirá definiendo el futuro del comercio electrónico.

#### Referencia:

https://es.wix.com/

https://github.com/ciic2703/TareasCoppel