



Created by:
Citta Mudita
citmud10@gmail.com
https://www.linkedin.com/in/citta-m
udita-40b91b22b/

I have a strong interest in data analysis and data science. My experience in digital marketing has made me an expert in conducting exploratory data analysis and creating data visualizations to address business challenges. I have received awards as the Top 2 Student in the Data Science Bootcamp and as the Most Outstanding Student for the Final Project. Additionally, my team was recognized as the Best Final Project Team at Data Science Bootcamp.

Investigate Business
Hotel using Data
Visualization

Supported by: Rakamin Academy Career Acceleration School www.rakamin.com

Overview



"Sangat penting bagi suatu perusahaan untuk selalu menganalisa performa bisnisnya. Pada kesempatan kali ini, kita akan lebih mendalami bisnis dalam bidang perhotelan. Fokus yang kita tuju adalah untuk mengetahui bagaimana perilaku pelanggan kita dalam melakukan pemesanan hotel, dan hubungannya terhadap tingkat pembatalan pemesanan hotel. Hasil dari insight yang kita temukan akan kita sajikan dalam bentuk data visualisasi agar lebih mudah dipahami dan bersifat lebih persuasif."

Data Preprocessing





Columns Children

To replace empty data with a value of 0, assuming that people who did not fill it in do not have children.

Columns City

Using the mode value to fill in missing values because it provides the most common value.

Columns Agent and Company

Filling with the value of 0, assuming there is no agent ID and company ID.

Replacing Inaccurate Values

Replacing undefined values in the "meal" column with the value "no meal."

Dropping Unnecessary Data

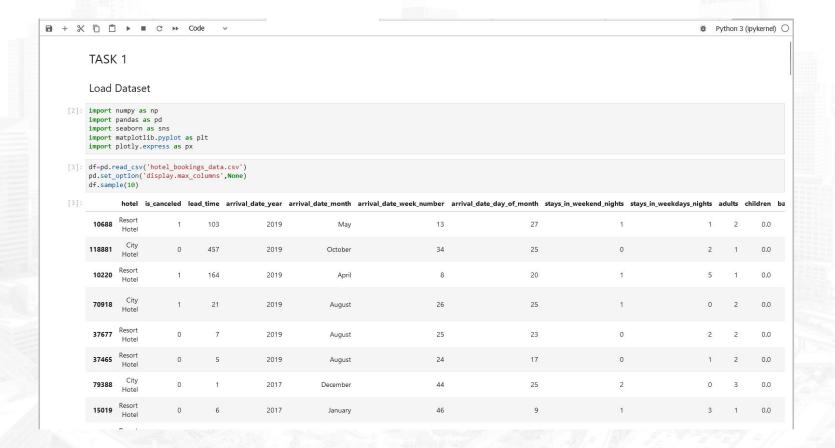
Drop data duplicated

Clean Data Ready for Hotel Business Analysis

Saving the cleaned dataset to a new file.

Data Preprocessing





Monthly Hotel Booking Analysis Based on Hotel Type



Monthly Hotel Booking Analysis Based on Hotel Type

Hotel bookings saw a significant surge in May and June, coinciding with the fasting period and Eid celebrations.

There were fewer hotel bookings from January to March due to a lack of holidays.



Monthly Hotel Booking Analysis Based on Hotel Type

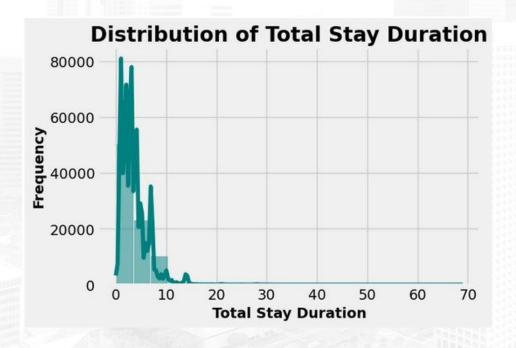


- Customers tend to prefer booking city hotels over resort hotels, possibly because city hotels are easily accessible.
- There is a significant increase in hotel bookings during months with longer holidays, as seen in the surge in bookings from May to July, coinciding with the Eid al-Fitr holiday in June and July.
- Both types of hotels show a similar upward trend from January to August, but resort hotels experience an
 increase in September, while city hotels experience a decline. The lack of bookings from January to March
 is likely due to work commitments and the scarcity of holidays.

Impact Analysis of Stay Duration on Hotel Bookings Cancellation Rates



Melihat persebaran data total stay duration



- Persebaran data cenderung condong ke sisi kanan, dengan mayoritas data terfokus pada kisaran 0 hingga 5.
- Plot juga menunjukkan adanya pemesanan dengan durasi menginap lebih dari 10 hari.
 Agar analisis lebih mudah, kita dapat mengklasifikasikan data ini ke dalam kelompok berdasarkan ambang nilai tersebut.

Impact Analysis of Stay Duration on Hotel Bookings Cancellation Rates





Impact Analysis of Stay Duration on Hotel Bookings Cancellation Rates



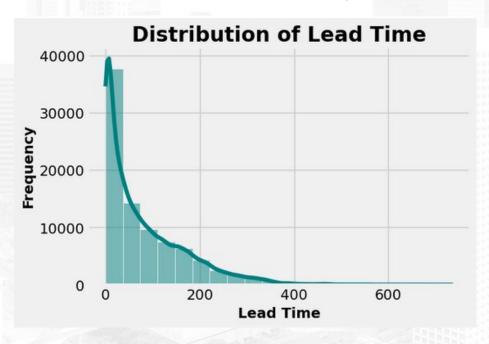
Persentase pembatalan pada City Hotel lebih tinggi di bandingkan dengan Resort Hotel yang dapat dipengaruhi oleh tujuan pemesanan. Orang yang menginap di City Hotel mungkin memiliki tujuan perjalanan yang lebih beragam, seperti bisnis, acara sosial, atau perjalanan wisata ke kota. Ini berarti bahwa mereka mungkin lebih rentan terhadap perubahan rencana atau pembatalan yang mendadak dibandingkan dengan orang yang menginap di Resort Hotel dengan tujuan rekreasi atau liburan.

Semakin lama periode menginap, semakin banyak faktor yang dapat memengaruhi rencana pelanggan. Dalam jangka waktu yang lebih lama, ada lebih banyak waktu untuk perubahan dalam situasi pribadi atau rencana pelanggan. Misalnya, mereka mungkin mendapatkan kesempatan kerja baru, perubahan kebutuhan perjalanan, atau perubahan rencana liburan.

Impact Analysis of Lead Time on Hotel Bookings Cancellation Rate



Melihat persebaran data total stay duration



- Berdasarkan distribusi data, terlihat bahwa mayoritas waktu pemesanan berkumpul dalam rentang 0–100 hari, yang menunjukkan condong ke sisi kanan.
- Plot juga menunjukkan adanya waktu pemesanan pada lebih dari 150 hari.
- Maka perlu dilakukan pengelompokan data ke dalam kategori per kuartal untuk mempermudah proses analisis.

Impact Analysis of Lead Time on Hotel Bookings Cancellation Rate



Analysis of Lead Time on Hotel Bookings Cancellation Rate

As the lead time increases, the cancellation rate tends to rise

The cancellation rate for resort hotels remains relatively stable at around 30%.

The cancellation rate for city hotels experiences a monthly upward trend.





Impact Analysis of Lead Time on Hotel Bookings Cancellation Rate



Semakin lama jarak waktu antara pemesanan dan tanggal kedatangan, semakin besar kemungkinan terjadi perubahan rencana atau keadaan darurat yang mengakibatkan pembatalan.

Hotel resort mungkin menawarkan pengalaman yang lebih terencana atau dijadwalkan dengan baik, sehingga pelanggan cenderung lebih yakin dalam keputusan pemesanannya. Selain itu, pelanggan yang memesan hotel resort mungkin memiliki motivasi atau alasan yang lebih kuat untuk tidak membatalkan.

Pembatalan pada City Hotel bisa disebabkan oleh faktor-faktor seperti perubahan rencana bisnis, penjadwalan acara kota, atau faktor-faktor lain yang memengaruhi kepastian perjalanan pelanggan.