

Funciones del Módulo de Compras de un ERP

Jonathan Caballero Jaimes

Jorge Luis Bacca

Camilo Cruz

Los sistemas de planificación de recursos empresariales (ERP, por sus siglas en inglés, enterprise resource planning) son sistemas de información gerenciales que integran y manejan muchos de los negocios asociados con las operaciones de producción y de los aspectos de distribución de una compañía en la producción de bienes o servicios.

Los sistemas ERP típicamente manejan la producción, logística, distribución, inventario, envíos, facturas y contabilidad de la compañía de forma modular. Sin embargo, la planificación de recursos empresariales o el software ERP puede intervenir en el control de muchas actividades de negocios como ventas, compras, entregas, pagos, producción, administración de inventarios, calidad de administración y la administración de recursos humanos.

En el caso de las compras nos permite utilizar los recursos financieros en su justa medida, buscando el equilibrio entre un nivel de servicio adecuado, y un stock lo menor posible. El módulo de compras de un ERP, utilizado de manera conjunta con el de gestión de almacén, proporciona todas las herramientas necesarias para optimizar la gestión de compras y liberar a su personal del trabajo administrativo.

El verdadero valor que el departamento de compras aporta a la compañía, es la gestión de proveedores, la negociación con ellos de precios y condiciones, y la optimización de los recursos financieros destinados a la compra, y no las interminables tareas administrativas que habitualmente conlleva el ciclo de compra. El ERP lo sabe, y le permite controlar el ciclo completo desde la propia aplicación, empezando por definir las tarifas de compra para cada producto y proveedor por fechas, o en función del escalado de compras, y terminando por la realización del pedido con el código y descripción del producto del proveedor para evitar errores, el control de calidad en la recepción, y la gestión de incidencias derivadas.

Como el resto de módulos o funcionalidades, está integrado con todo el sistema permitiéndonos navegar con un clic, y es 100% parametrizable para dar respuesta a las particularidades de su gestión de compras que usted realiza, algunas de las funciones que este módulo realiza son:

Pedidos

- Homologación de artículos por proveedor
- Es posible marcar las materias primas críticas, de forma que sólo puedan ser compradas si los proveedores están homologados para las mismas
- Bloqueo automático si el proveedor no está homologado para el artículo.

- Control de caducidad registro sanitario
- Gestión de divisas.
- Control de riesgos para gestionar proveedores alternativos.
- Proyección de stocks previstos en fechas futuras, para calcular plazos de entrega.
- Descripciones alternativas de artículos por proveedor y por idioma.
- Precios particulares por proveedor, artículo, familias de proveedores, familias de artículo y la combinación de todas ellas.
- Promociones de artículos por todos los criterios anteriores durante un intervalo de fechas.
- Asignación de centro de costes por pedido o por línea de pedido.
- Agencia de transportes y condiciones de envío.
- Fechas de entrega por línea de detalle.
- Hasta 3 descuentos en cascada.
- Dos unidades definibles por el usuario en función del producto, con equivalencia fija o variable.
- Informes por proveedor, por artículo, por estado, etc.

Albaranes (es un documento mercantil que acredita la entrega de un pedido)

- Bloqueo automático si el proveedor no está homologado para el artículo.
- Gestión de divisas.
- Creación de albaranes a partir del pedido.
- Asignación a centros de costes por albarán o por línea de albarán.
- Descripciones alternativas de artículos por proveedor y por idioma.
- Precios particulares por proveedor, artículo, familias de proveedores, familias de artículo y la combinación de todas ellas.
- Promociones de artículos por todos los criterios anteriores durante un intervalo de fechas.
- Agencia de transportes y condiciones de envío.
- **Gestión de lotes** y fechas de caducidad según tipo de producto.
- Stocks por almacén y ubicación.
- **Trazabilidad** desde la compra de la materia prima, la fabricación con infinitos niveles de semielaborados, hasta la venta al cliente del producto acabado.

- Hasta 3 descuentos en cascada.
- Dos unidades definidas por el usuario en función del producto, con equivalencia fija o variable.
- Informes por proveedor, por artículo, por estado, etc.
- Creación automática de etiquetas de códigos de barras para cada línea de albarán.

Facturas.

- Creación de facturas directas.
- Series de facturación.
- Generación de múltiples efectos a pagar en función de las condiciones de pago.
- Contabilización instantánea con corrección automática, en caso de modificar o borrar la factura.
- **Libro de IVA** de facturas recibidas.
- Creación del modelo 340 de facturas recibidas.
- Informe resumen de bases de tipos de IVA de compras.

Gestión de efectos a pagar.

- Uniones y divisiones de efectos con **trazabilidad**.
- Uniones y compensaciones de efectos de cliente y proveedor para un único tercero.
- Contabilización instantánea del movimiento contable resultado de una operación con efectos con corrección automática, en caso de modificaciones.
- Asignación de costes.
- Generación de cartas de pago, talones y pagares listas para su tramitación postal.
- Remesas a pagar electrónicas.
- Informes por cuentas de cancelación, formas de pago y vencimientos.

Ilustrando las anteriores funciones de un ERP, nuestro módulo de compras tendría un ciclo como el siguiente:



REFERENCIAS DE LA WEB:

<http://www.proxium.es/m%C3%B3dulos-funcionalidades/programa-de-gestion-de-compras>

https://es.wikipedia.org/wiki/Sistema_de_planificaci%C3%B3n_de_recursos_empresales

http://www.clickgest.com/ERP_modulo_compras