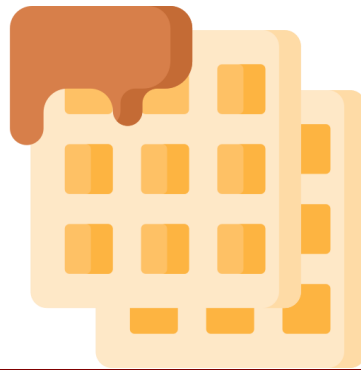


**UNIVERSIDAD DE LAS FUERZAS  
ARMADAS ESPE  
NIVEL CUARTO**

**DEPARTAMENTO DE CIENCIAS  
DE LA COMPUTACIÓN**

**DIEGO'S WAFFLES  
ASSOCIATION**



**INTEGRANTES:**

- ENRIQUEZ DANIEL
- TINOCO JEIMMY
- TORRES DIEGO
- TRUJILLO NICOLE

**FECHA:**

08/03/2023

## Contexto del Software

**1. DEFINICIÓN DEL PROBLEMA**

El problema detectado es la falta de eficiencia en el proceso de ventas de una empresa. Actualmente, el proceso de ventas se realiza de forma manual, lo que resulta en una pérdida de tiempo y recursos para la empresa. El proceso actual de ventas de la empresa consiste en que el personal de ventas debe ingresar manualmente los detalles de los pedidos en un sistema, lo que puede llevar mucho tiempo y aumentar la posibilidad de errores.

Este proceso manual puede resultar en una experiencia de compra insatisfactoria para los clientes, ya que puede haber retrasos en el procesamiento de los pedidos o errores en la información. Además, este proceso manual no permite a la empresa recopilar y analizar datos sobre las ventas

Para mejorar este proceso, hemos decidido implementar un sistema de ventas. Este sistema debe ser fácil de usar y debe proporcionar información clara y detallada sobre los productos y servicios disponibles, los precios y el stock de los mismos. Además, el sistema debe permitir al personal de ventas realizar un seguimiento de los pedidos de manera efectiva y proporcionar información en tiempo real sobre el estado de los pedidos y los pagos.

Esto ayudará a reducir los errores y los retrasos en el procesamiento de los pedidos, lo que mejorará la experiencia de compra de los clientes.

En general, la implementación de un sistema de ventas automatizado puede mejorar la eficiencia y la efectividad del proceso de ventas de la empresa, lo que resultará en una mejor experiencia de compra para los clientes y en un aumento de las ventas y la rentabilidad para la empresa.

## PROCESOS GENERALES DEL SISTEMA

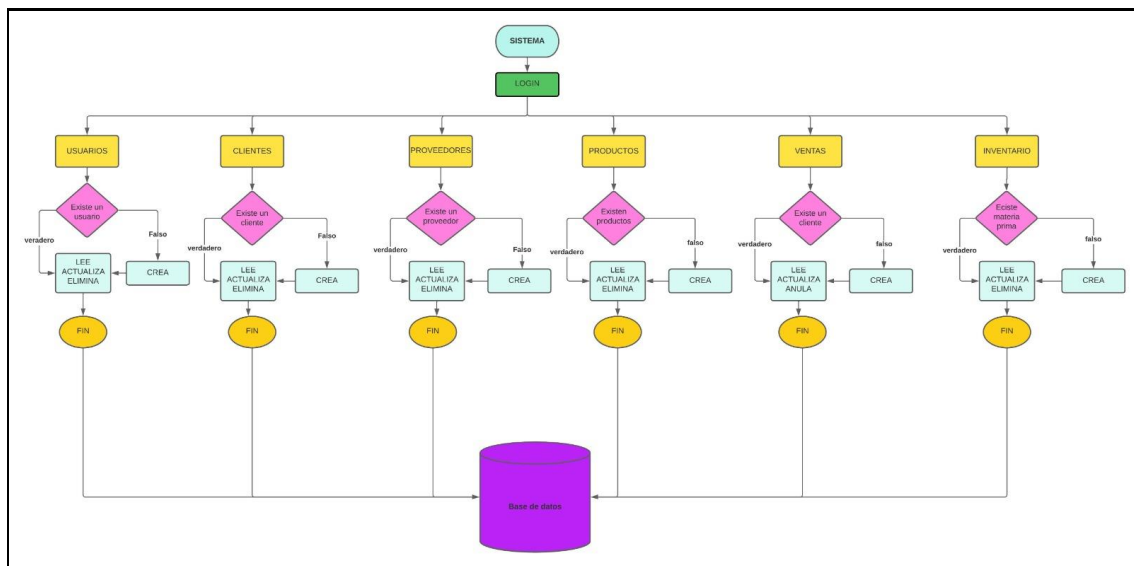


Ilustración 1 Procesos Generales del sistema

## 2. OBJETIVO GENERAL DEL PROYECTO

Elaborar un sistema el cual pueda optimizar y mejorar el proceso de ventas de la empresa con el fin de aumentar el servicio y la rentabilidad, nuestro sistema permite a la empresa satisfacer las necesidades y expectativas del cliente, mientras que al mismo tiempo garantiza que la empresa alcance su objetivo en producción y ganancias.

## 3. OBJETIVOS ESPECIFICOS

- Hacer que el sistema de ventas sea capaz de integrarse con otros sistemas, como el sistema de gestión de inventario o el sistema de base de datos para garantizar una gestión eficiente de los datos de la empresa.
- Diseñar un sistema de fácil utilización para los usuarios finales, para que puedan realizar cualquier proceso sin necesidad de requerir algún manual de uso.
- Implementar la automatización de procesos de ventas, el sistema debe permitir la automatización de procesos clave de ventas, como la gestión de inventario, el registro de ventas y la generación de facturas, para mejorar la eficiencia y la precisión en las operaciones.

#### 4. PROBLEMAS

- **Software**
  - Aprender el manejo y la sintaxis de una base de datos.
  - Errores de sintaxis
  - Errores lógicos
- **Conocimientos revisados**
  - Revisión e implementación de lenguaje PHP y JavaScript.
  - Trabajo con archivos JSON

#### 5. ALCANCE DEL SISTEMA

**Funcionalidades del sistema:** Las funcionalidades que se espera implementar en la aplicación web incluyen la gestión de inventario, de pedidos, de pagos, de usuarios y la generación de informes de ventas.

**Requerimientos del sistema:** Se espera que la aplicación web cumpla con los estándares de accesibilidad y usabilidad, y que incluya medidas de seguridad para proteger la información de los usuarios.

**Alcance temporal del proyecto:** El proyecto se llevará a cabo en un plazo de dos meses, incluyendo las fases de análisis, diseño, desarrollo, pruebas e implementación.

**Alcance funcional del proyecto:** La aplicación web estará enfocada en la administración interna del local de venta de waffles, sin incluir funcionalidades para los clientes.

**Alcance técnico del proyecto:** Se espera que la aplicación web se desarrolle utilizando lenguajes de programación web como HTML, CSS, JavaScript y PHP, y que se integre con una base de datos para el almacenamiento de información y la gestión de la información del negocio.

**Requerimientos de seguridad y privacidad:** la aplicación web deberá cumplir con las regulaciones locales de privacidad y protección de datos, y se implementarán medidas de seguridad para proteger la información del negocio, como el uso de autenticación y autorización para el acceso a la información.

## 6. ESTUDIO DE MERCADO

### **Identificación del público objetivo:**

Este software va dirigido a propietarios, gerentes o el personal administrativo de un negocio de venta de alimentos de mediano o pequeño tamaño como ayuda para la automatización de las tareas que intervienen en el proceso de ventas, entre estas podemos encontrar el control de inventarios y de ventas, las facturaciones, etc.

### **Análisis de la competencia:**

En la actualidad, existen sistemas de servicio de ventas como “Nobly” y “Lightspeed” que poseen gran demanda en el mercado debido a sus diversas características, sin embargo, poseen un precio muy elevado razón por la que se vuelven menos accesibles.

### **Evaluación de las características del software:**

Nuestro software ofrece gestión de ventas e inventario, administración de usuarios, productos y proveedores, además de contar con servicio de facturación.

### **Análisis de la demanda:**

La demanda actual de los sistemas de servicio de ventas es bastante alta, debido a que una gran variedad de empresas desea implementar estos sistemas para agilizar la administración de sus empresas.

### **Investigación de precios:**

Se decidió establecer un precio de \$32 por mes para nuestro software, lo cual es un precio económico en comparación con los softwares mencionados anteriormente, ya que Nobly tiene un valor de \$51 por mes y Lightspeed un valor de \$79 por mes, de esta manera nuestro producto se convierte en un software más accesible económicamente para los clientes.

## 7. ESTUDIO DE FACTIBILIDAD

### a. FACTIBILIDAD TÉCNICA

Para la implementación de nuestro sistema de ventas nuestro equipo de desarrollo a nivel de hardware cuenta con 4 laptops de media gama, de manera general cuentan con procesadores Intel CORE i5, entre 8 a 16 GB de RAM y entre media y un TB de espacio de memoria; A nivel de software contamos con un sistema operativo Windows 10, una IDE que en este caso fue Sublime Text, la instalación de App Server para la utilización de PHP en la base de datos.

El conocimiento de nuestro equipo de trabajo es específico ya que cada integrante tiene un rol específico en el cual se destaca, lo que permite mayor eficiencia y eficacia en cuanto al desarrollo de este sistema.

Además, para el desarrollo del sistema de ventas se ha utilizado un enfoque basado en aplicaciones OpenSource lo que significa que el sistema puede ser accedido y utilizado desde cualquier dispositivo que cuente con alguna de estas aplicaciones lo que genera una independencia al servicio de internet.

### b. FACTIBILIDAD ECONÓMICA

Nuestro proyecto tiene una gran viabilidad ya que utiliza aplicaciones de código abierto esto quiere decir que se puede obtener y manipular sin ningún costo adicional, además no se necesita utilizar componentes de alta gama que esto en el mercado redondea unos \$800 a \$1600 dólares en adelante, al contrario, nuestro equipo utiliza productos de media gama lo cual genera costos desde los \$300 hasta los \$600 dólares.

### c. FACTIBILIDAD OPERATIVA

Cada una de las funcionalidades de nuestro sistema de ventas esta prevista para que se adapte a las necesidades del cliente esto quiere decir que va a poder hacer uso del CRUD de manera que va a poder adaptarse a cualquier entorno independientemente a la modificación que este requiera. Además, el vendedor no va a tener dificultades para entender el sistema ya que este se desarrolló de manera intuitiva.

## 8. DESCRIPCIÓN DE REQUISITOS

### Requerimientos Funcionales

- **Gestión de inventario**

**Descripción:** El sistema debe permitir gestionar el inventario de los productos y materias primas necesarias para la preparación de los waffles.

**Actores involucrados:** Administrador.

**Precondiciones:** Los ingredientes deben haber sido ingresados previamente en el sistema.

**Flujo básico:**

1. Ingresar en el sistema los datos de los productos y materias primas.
2. El sistema registra la cantidad de inventario disponible.
3. Descontar automáticamente la cantidad de ingredientes utilizados en la preparación de los waffles.

**Flujos alternativos:**

1. En caso de que no haya suficiente inventario de algún ingrediente, el sistema deberá notificar al personal administrativo para reabastecerlo.

**Postcondiciones:** El sistema registra la cantidad de inventario disponible y permite mantener actualizado el stock.

- **Gestión de ventas**

**Descripción:** El sistema debe permitir la gestión de las ventas realizadas.

**Actores involucrados:** Personal de caja y administrador.

**Precondiciones:** La venta debe haber sido registrada en el sistema.

**Flujo básico:**

1. Registrar la venta en el sistema.
2. El sistema deberá mostrar el total de la venta.
3. El sistema deberá generar un comprobante de venta.

**Flujos alternativos:**

1. En caso de que un cliente solicite una factura, el sistema deberá permitir la generación de la misma.

**Postcondiciones:** Actualización automática del registro de ventas.

### Requerimientos No Funcionales

- **Usabilidad**

**Descripción:** El sistema debe ser fácil de usar y comprender para el personal de la empresa.

**Categoría:** Usabilidad.

**Nivel de prioridad:** Alta.

**Razón de la necesidad:** Es importante que el sistema pueda ser utilizado sin dificultad para evitar errores en la venta de productos, la gestión del inventario y la generación de facturas.

**Cumplimiento:** El sistema debe tener una interfaz intuitiva y fácil de usar, con instrucciones claras y sencillas para las distintas funciones.

- **Seguridad**

**Descripción:** El sistema debe contar con medidas de seguridad para proteger los datos del negocio.

**Categoría:** Seguridad.

**Nivel de prioridad:** Alta.

**Razón de la necesidad:** Para evitar la pérdida de información.

**Cumplimiento:** El sistema debe cumplir con las normas y estándares de seguridad establecidos.

- **Rendimiento**

**Descripción:** El sistema debe responder de manera rápida y eficiente.

**Categoría:** Rendimiento.

**Nivel de prioridad:** Alta.

**Razón de la necesidad:** El personal y el administrador esperan un sistema que responda de manera ágil y eficiente.

**Cumplimiento:** El sistema debe responder en menos de 5 segundos en todas las operaciones.

- **Fiabilidad**

**Descripción:** El sistema debe ser confiable y estar disponible en todo momento.

**Categoría:** Fiabilidad.

**Nivel de prioridad:** Alta.



**Razón de la necesidad:** La empresa depende del sistema para la gestión de su negocio, por lo que es importante que esté siempre disponible y no presente errores o fallas.

**Cumplimiento:** El sistema debe tener una disponibilidad del 99% y una tasa de error menor al 0,1%.

- **Mantenibilidad**

**Descripción:** El sistema debe ser fácil de mantener y actualizar.

**Categoría:** Mantenibilidad.

**Nivel de prioridad:** Media.

**Razón de la necesidad:** Es importante que el sistema pueda ser actualizado y mejorado en el futuro sin mayores complicaciones.

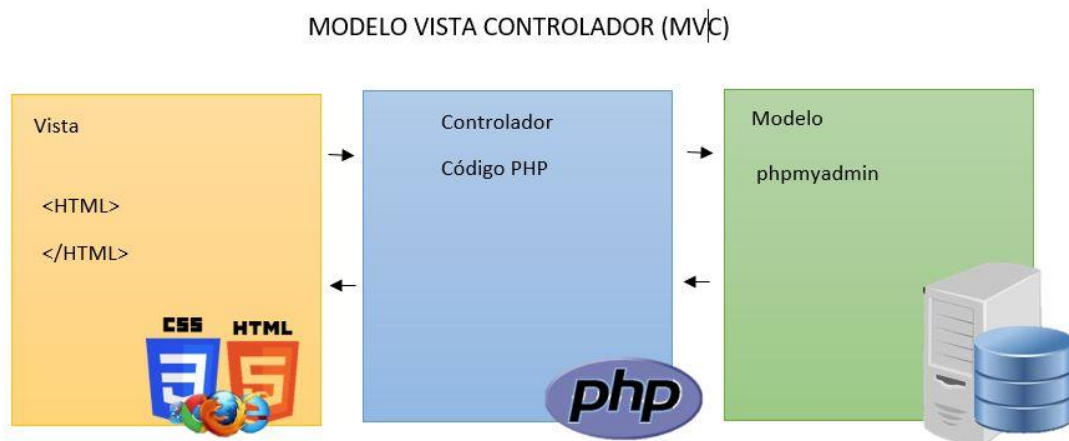
**Cumplimiento:** El sistema debe estar diseñado de forma modular y tener una documentación clara y detallada para facilitar su mantenimiento y actualización.



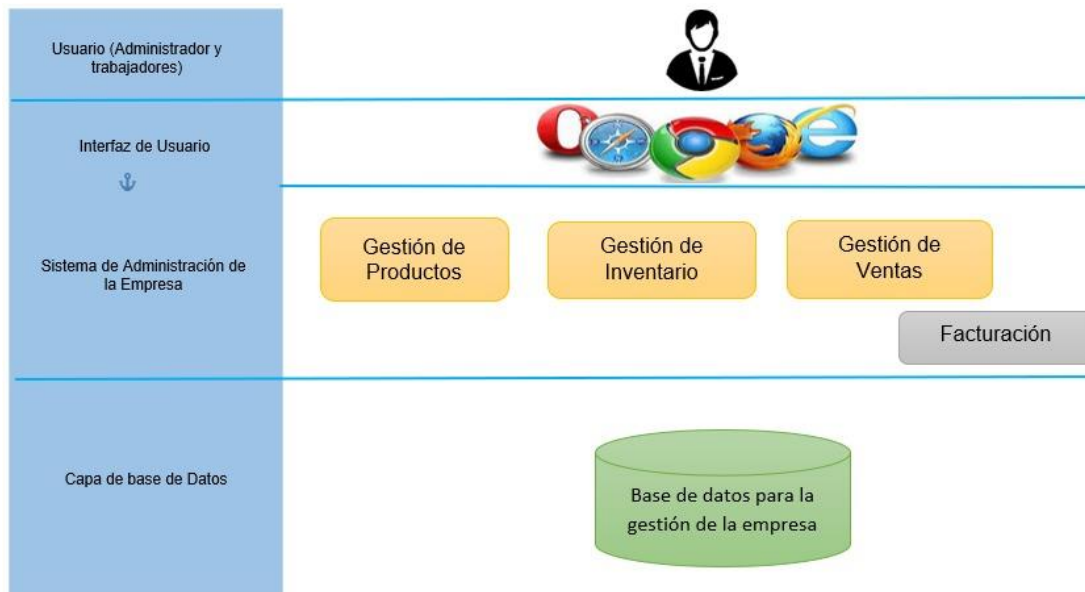
## 1. RESTRICCIONES Y METAS ARQUITECTÓNICAS

- **Separación de responsabilidades:** El modelo se encarga de la lógica de negocio y los datos, la vista se encarga de la presentación de los datos al usuario y el controlador actúa como intermediario entre el modelo y la vista. Esta separación de responsabilidades hace que el desarrollo, la depuración y el mantenimiento de la aplicación sea más fácil y eficiente.
- **Escalabilidad:** Los sistemas de ventas suelen manejar grandes cantidades de datos y una gran cantidad de usuarios simultáneos. La arquitectura MVC facilita la escalabilidad de la aplicación, ya que la separación de responsabilidades permite agregar o modificar componentes sin afectar a otros componentes.
- **Reutilización de código:** La arquitectura MVC promueve la reutilización de código, ya que cada componente se puede desarrollar y probar por separado.
- **Mantenibilidad:** Los sistemas de ventas son críticos y requieren actualizaciones y mantenimiento continuo. La arquitectura MVC hace que el mantenimiento de la aplicación sea más fácil y rápido, ya que los cambios se pueden realizar en un componente sin afectar a otros componentes.

## 2. VISTA LÓGICA DEL SISTEMA (Diagrama)

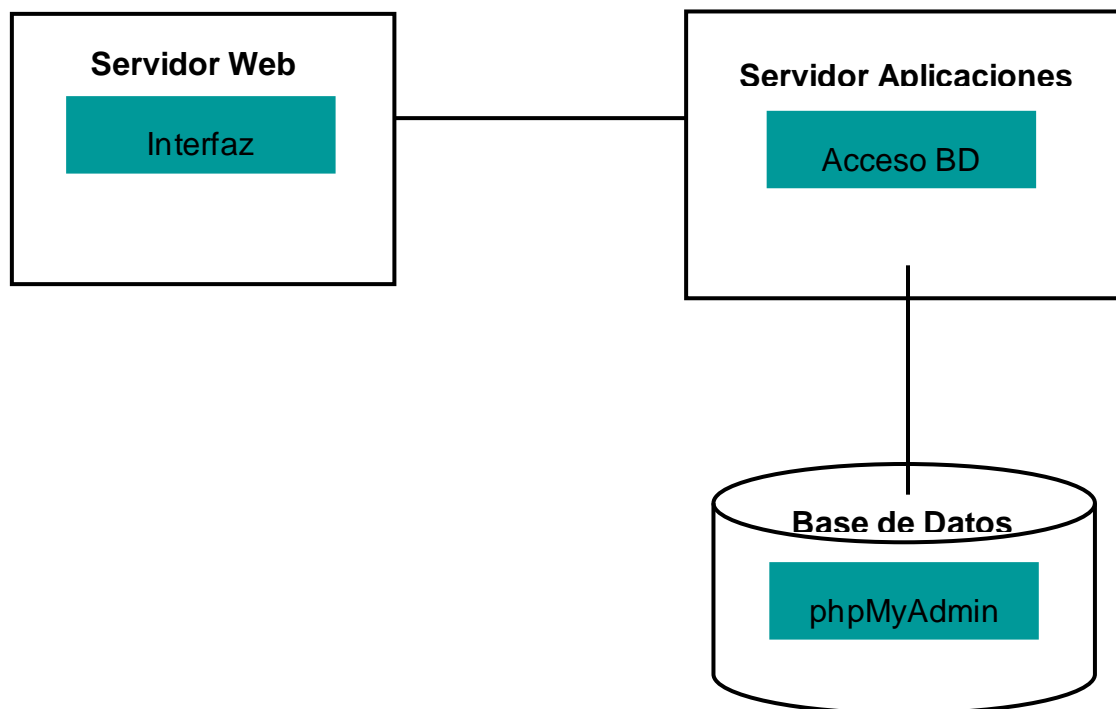


### 3. VISTA DE IMPLEMENTACIÓN (Diagrama arquitectónico)



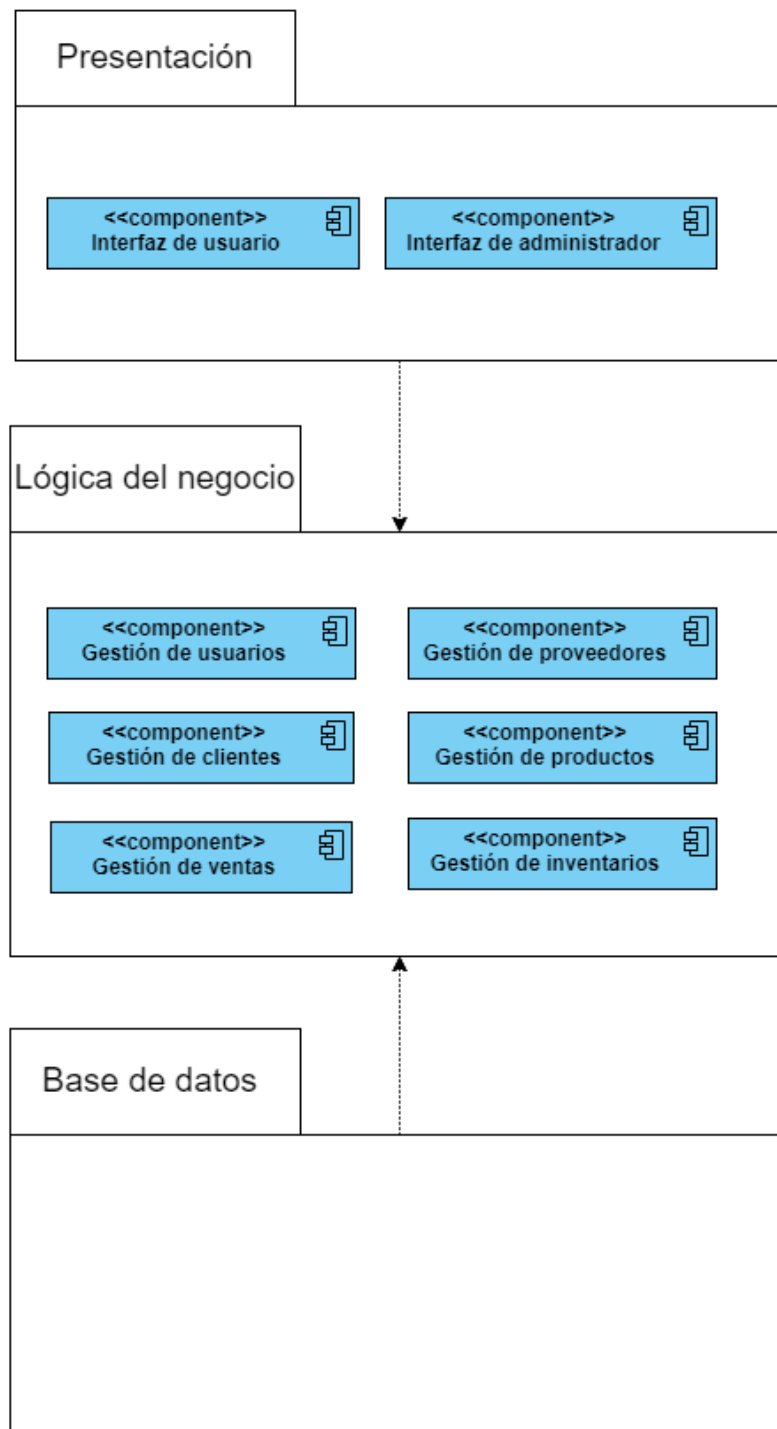
### 4. VISTA DE DESPLIEGUE (Diagrama de Despliegue)

#### DISEÑO

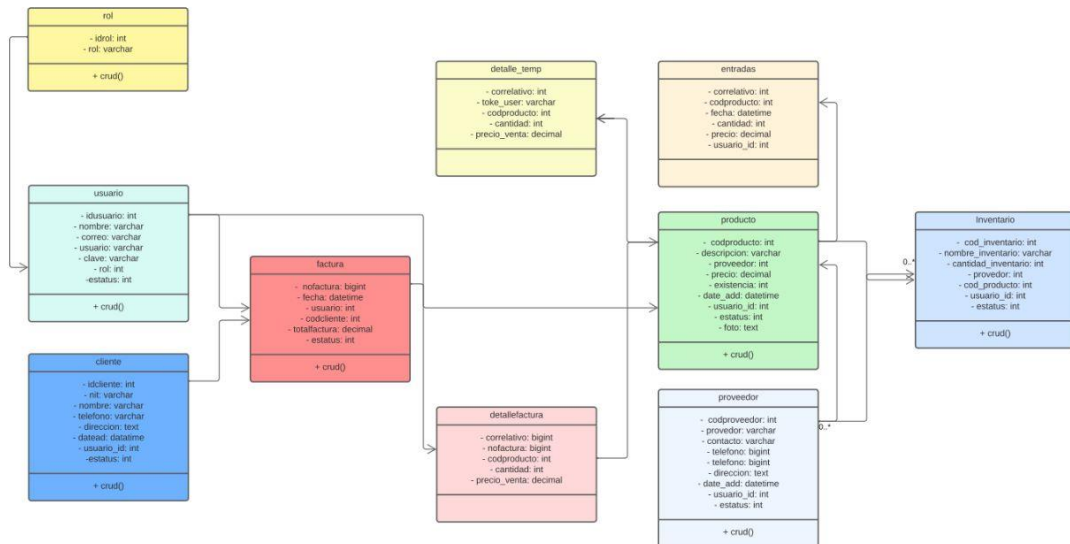


En este diagrama, el software se compone de un servidor web que proporciona una interfaz de usuario a través de Internet y un servidor de aplicaciones que maneja la lógica de negocios y se comunica con la base de datos.

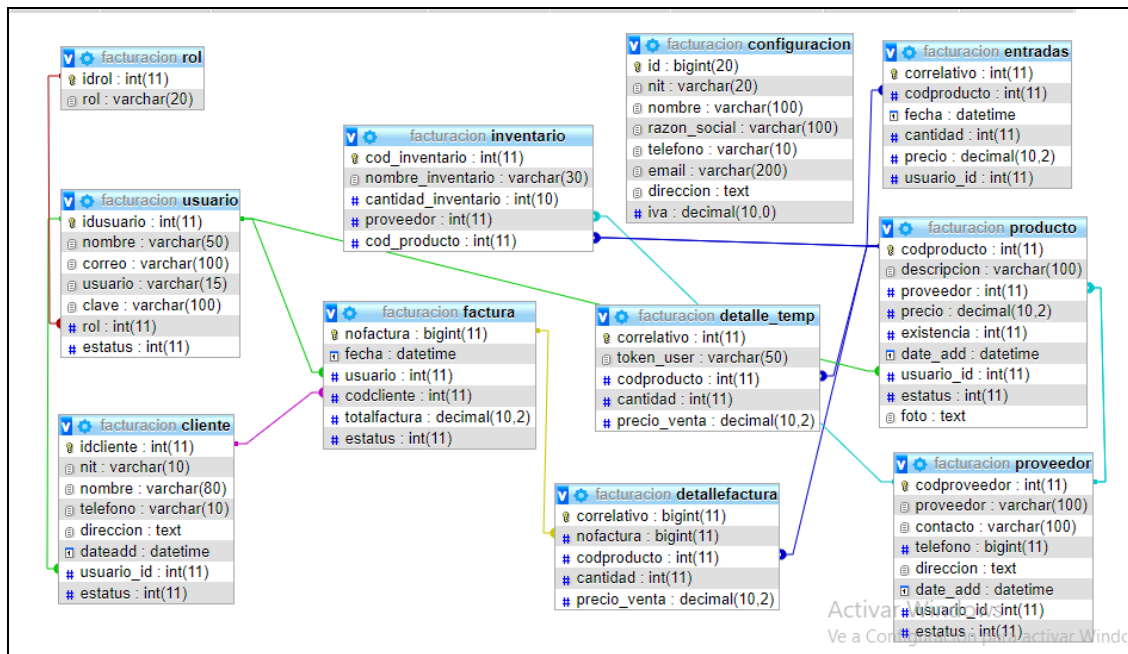
## 5. MODELO DE COMPONENTES (Diagrama de Componentes)



## 6. DIAGRAMA DE CLASES



## 7. MODELO DE DATOS



## DICCIONARIO DE DATOS

### cliente

Columna	Tipo	Nulo	Predeterminado
idcliente ( <i>Primaria</i> )	int(11)	No	
nit	varchar(10)	Sí	<i>NULL</i>
nombre	varchar(80)	Sí	<i>NULL</i>
telefono	varchar(10)	Sí	<i>NULL</i>
direccion	text	Sí	<i>NULL</i>
dateadd	datetime	No	CURRENT_TIMESTAMP
usuario_id	int(11)	No	
estatus	int(11)	No	1

### Índices

Nombre de la clave	Tipo	Único	Empaquetado	Columna	Cardinalidad	Cotejamiento	Nulo	Comentario
PRIMARY	BTREE	Sí	No	idcliente	6	A	No	
usuario_id	BTREE	No	No	usuario_id	1	A	No	

### configuracion

Columna	Tipo	Nulo	Predeterminado
id ( <i>Primaria</i> )	bigint(20)	No	
nit	varchar(20)	No	
nombre	varchar(100)	No	
razon_social	varchar(100)	No	
telefono	varchar(10)	No	
email	varchar(200)	No	
direccion	text	No	
iva	decimal(10,0)	No	

## Índices

Nombre de la clave	Tipo	Único	Empaquetado	Columna	Cardinalidad	Cotejamiento	Nulo	Comentario
PRIMARY	BTREE	Sí	No	id	1	A	No	

## detallefactura

Columna	Tipo	Nulo	Predeterminado
correlativo ( <i>Primaria</i> )	bigint(11)	No	
nofactura	bigint(11)	Sí	NULL
codproducto	int(11)	Sí	NULL
cantidad	int(11)	Sí	NULL
precio_venta	decimal(10,2)	Sí	NULL

## Índices

Nombre de la clave	Tipo	Único	Empaquetado	Columna	Cardinalidad	Cotejamiento	Nulo	Comentario
PRIMARY	BTREE	Sí	No	correlativo	28	A	No	
codproducto	BTREE	No	No	codproducto	8	A	Sí	
nofactura	BTREE	No	No	nofactura	12	A	Sí	

## detalle\_temp

Columna	Tipo	Nulo	Predeterminado
correlativo ( <i>Primaria</i> )	int(11)	No	
token_user	varchar(50)	No	
codproducto	int(11)	No	
cantidad	int(11)	No	
precio_venta	decimal(10,2)	No	

## Índices

Nombre de la clave	Tipo	Único	Empaquetado	Columna	Cardinalidad	Cotejamiento	Nulo	Comentario
PRIMARY	BTREE	Sí	No	correlativo	0	A	No	
nofactura	BTREE	No	No	token_user	0	A	No	
codproducto	BTREE	No	No	codproducto	0	A	No	

## entradas

Columna	Tipo	Nulo	Predeterminado
correlativo ( <i>Primaria</i> )	int(11)	No	
codproducto	int(11)	No	
fecha	datetime	No	CURRENT_TIMESTAMP
cantidad	int(11)	No	
precio	decimal(10,2)	No	
usuario_id	int(11)	No	1



## Índices

Nombre de la clave	Tipo	Único	Empaquetado	Columna	Cardinalidad	Cotejamiento	Nulo	Comentario
PRIMARY	BTREE	Sí	No	correlativo	12	A	No	
codproducto	BTREE	No	No	codproducto	12	A	No	

## factura

Columna	Tipo	Nulo	Predeterminado	
nofactura ( <i>Primaria</i> )	bigint(11)	No		
fecha	datetime	No	CURRENT_TIMESTAMP	
usuario	int(11)	Sí	NULL	
codcliente	int(11)	Sí	NULL	
totalfactura	decimal(10,2)	Sí	NULL	
estatus	int(11)	No	1	

## Índices

Nombre de la clave	Tipo	Único	Empaquetado	Columna	Cardinalidad	Cotejamiento	Nulo	Comentario
PRIMARY	BTREE	Sí	No	nofactura	12	A	No	
usuario	BTREE	No	No	usuario	1	A	Sí	
codcliente	BTREE	No	No	codcliente	4	A	Sí	

## inventario

Columna	Tipo	Nulo	Predeterminado	
cod_inventario ( <i>Primaria</i> )	int(11)	No		
nombre_inventario	varchar(30)	No		
cantidad_inventario	int(10)	No		
proveedor	int(11)	No		
cod_producto	int(11)	No		

## Índices

Nombre de la clave	Tipo	Único	Empaquetado	Columna	Cardinalidad	Cotejamiento	Nulo	Comentario
PRIMARY	BTREE	Sí	No	cod_inventario	0	A	No	
proveedor	BTREE	No	No	proveedor	0	A	No	
cod_producto	BTREE	No	No	cod_producto	0	A	No	

## producto

Columna	Tipo	Nulo	Predeterminado	
codproducto ( <i>Primaria</i> )	int(11)	No		
descripcion	varchar(100)	Sí	NULL	
proveedor	int(11)	Sí	NULL	
precio	decimal(10,2)	Sí	NULL	
existencia	int(11)	Sí	NULL	
date_add	datetime	No	CURRENT_TIMESTAMP	
usuario_id	int(11)	No		
estatus	int(11)	No	1	
foto	text	Sí	NULL	

### Índices

Nombre de la clave	Tipo	Único	Empaquetado	Columna	Cardinalidad	Cotejamiento	Nulo	Comentario
PRIMARY	BTREE	Sí	No	codproducto	12	A	No	
proveedor	BTREE	No	No	proveedor	3	A	Sí	
usuario_id	BTREE	No	No	usuario_id	1	A	No	

## proveedor

Columna	Tipo	Nulo	Predeterminado	
codproveedor ( <i>Primaria</i> )	int(11)	No		
proveedor	varchar(100)	Sí	NULL	
contacto	varchar(100)	Sí	NULL	
telefono	bigint(11)	Sí	NULL	
direccion	text	Sí	NULL	
date_add	datetime	No	CURRENT_TIMESTAMP	
usuario_id	int(11)	No		
estatus	int(11)	No	1	

### Índices

Nombre de la clave	Tipo	Único	Empaquetado	Columna	Cardinalidad	Cotejamiento	Nulo	Comentario
PRIMARY	BTREE	Sí	No	codproveedor	12	A	No	
usuario_id	BTREE	No	No	usuario_id	2	A	No	

## rol

Columna	Tipo	Nulo	Predeterminado	
idrol ( <i>Primaria</i> )	int(11)	No		
rol	varchar(20)	Sí	NULL	

## Índices

Nombre de la clave	Tipo	Único	Empaquetado	Columna	Cardinalidad	Cotejamiento	Nulo	Comentario
PRIMARY	BTREE	Sí	No	idrol	3	A	No	

## usuario

Columna	Tipo	Nulo	Predeterminado	
idusuario ( <i>Primaria</i> )	int(11)	No		
nombre	varchar(50)	Sí	NULL	
correo	varchar(100)	Sí	NULL	
usuario	varchar(15)	Sí	NULL	
clave	varchar(100)	Sí	NULL	
rol	int(11)	Sí	NULL	
estatus	int(11)	No	1	

## Índices

Nombre de la clave	Tipo	Único	Empaquetado	Columna	Cardinalidad	Cotejamiento	Nulo	Comentario
PRIMARY	BTREE	Sí	No	idusuario	0	A	No	
rol	BTREE	No	No	rol	0	A	Sí	

## MANUAL DE USABILIDAD

1. Subir la base de datos a phpMyAdmin con el mismo nombre que se encuentra en el archivo

Importando en la base de datos "facturaciondb"

Archivo a importar:

El archivo puede ser comprimido (gzip, zip) o descomprimido.  
Un archivo comprimido tiene que terminar en `.[formato].[compresión]`. Por ejemplo: `.sql.zip`

Buscar en su ordenador:  facturaciondb.sql (Máximo: 2,048KB)

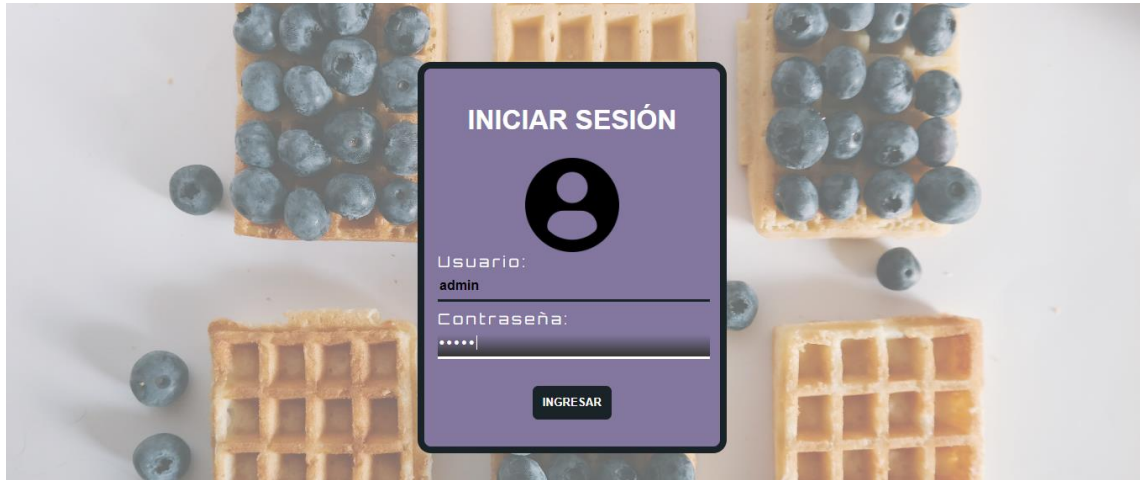
También puede arrastrar un archivo en cualquier página.

Conjunto de caracteres del archivo:

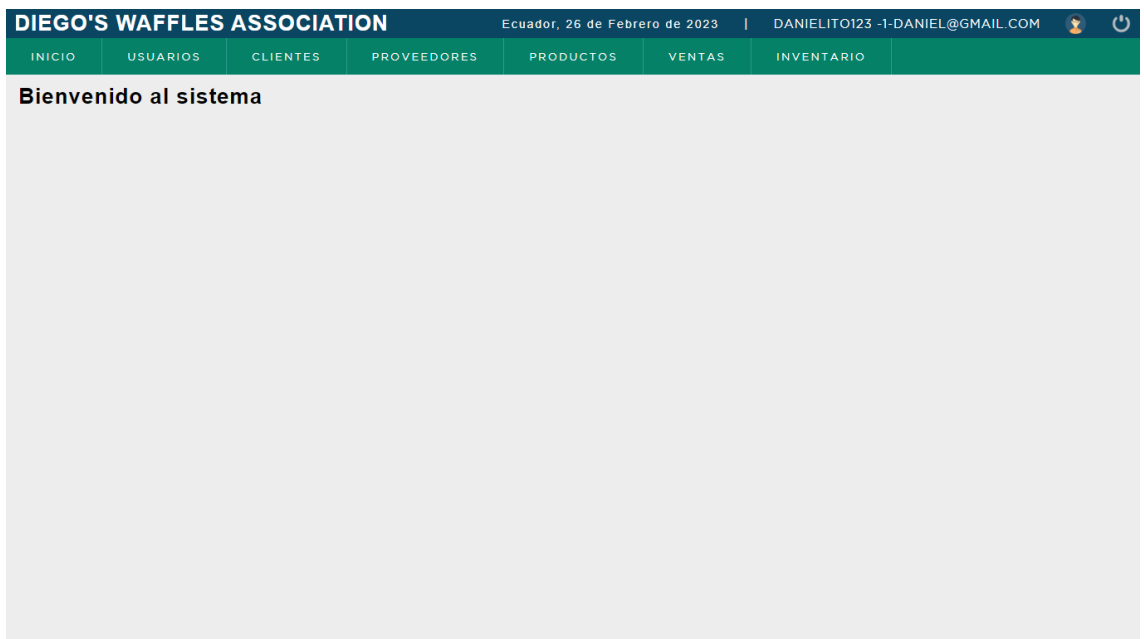
Importación parcial:

☒ Permitir la interrupción de una importación en caso que el script detecte que se ha acercado al límite de tiempo PHP. (Esto podría ser un buen método para importar archivos grandes; sin embargo, puede dañar las transacciones.)

2. Ingresar el usuario y contraseña (cabe recalcar que dichos elementos tienen que estar registrados en la base de datos, caso contrario no dejará ingresar)



3. Al ingresar, se alojará un inicio (index), a partir de aquí se podrá escoger qué se desea hacer



4. Para ingresar un nuevo usuario al sistema, se hará un clic en 'usuarios' y en la opción de 'nuevo usuario'. Si el correo o el usuario ya ha sido registrado, el sistema alojará un error que dicho dato ya existe, y debe implementarse uno nuevo

**DIEGO'S WAFFLES ASSOCIATION** Ecuador, 26 de Febrero de 2023 | DANIELITO123 -1-DANIEL@GMAIL.COM

INICIO USUARIOS CLIENTES PROVEEDORES PRODUCTOS VENTAS INVENTARIO

### Registro usuario

Nombre:  
Nombre completo

Correo electrónico:  
Correo electrónico

Usuario:  
Usuario

Clave:  
Clave de acceso

Tipo Usuario:  
Administrador

Crear usuario

5. Para poder observar todos los usuarios ingresados, se hará un clic en 'usuario' y en la opción de 'lista de usuario'.

**Lista de usuarios** [Crear usuario](#)  [Enviar](#)

ID	Nombre	Correo	Usuario	Rol	Acciones
1	Danielito	daniel@gmail.com	danielito123	Administrador	<a href="#">Editar</a>
4	Diego Torres	diego@gmail.com	die456	Vendedor	<a href="#">Editar</a> <a href="#">Eliminar</a>
5	Román Riquelme	roman@gmail.com	rom123	Supervisor	<a href="#">Editar</a> <a href="#">Eliminar</a>
6	Leonel Messi	leo@gmail.com	leo123	Vendedor	<a href="#">Editar</a> <a href="#">Eliminar</a>

1 2 3 >> >

6. Para ingresar un nuevo destinatario al sistema, se hará un clic en 'destinatario' y en la opción de 'nuevo destinatario'. Si el correo o el destinatario ya ha sido registrado, el sistema alojará un error que dicho dato ya existe, y debe implementarse uno nuevo

### Registro destinatario

Cédula:  
Número de CI

Nombre:  
Nombre completo

Teléfono:  
Teléfono

Dirección:  
Dirección completa

Guardar destinatario

## Lista de destinatarios

Nuevo destinatario

Enviar

ID	Cédula	Nombre	Teléfono	Dirección	Acciones
15	1122334455	Robert Lewandowski	1998877665	Barcelona	<a href="#">Editar</a> <a href="#">Eliminar</a>
16	2211009933	Cristiano Ronaldo	0981234561	Liga de camellos, Arabia Saudita	<a href="#">Editar</a> <a href="#">Eliminar</a>
17	7181912929	Julián Álvarez	0917732738	Manchester, Inglaterra	<a href="#">Editar</a> <a href="#">Eliminar</a>
18	7812718221	Ousmane Dembélé	0961827162	Catalunya, España	<a href="#">Editar</a> <a href="#">Eliminar</a>

1

2

>>

>

8. Para ingresar un nuevo proveedor al sistema, se hará un clic en ‘proveedores’ y en la opción de ‘nuevo proveedor’.

## Registro Proveedor

Proveedor:

Contacto:

Teléfono:

Dirección:

[Guardar proveedor](#)

9. Para poder observar todos los proveedores ingresados, se hará un clic en ‘proveedores’ y en la opción de ‘lista de proveedores’.

## Lista de proveedores

Nuevo proveedor

Enviar

ID	Proveedor	Contacto	Teléfono	Dirección	Fecha	Acciones
1	BIC	Claudia Rosales	789877889	Avenida las Americas	20-02-2023	<a href="#">Editar</a> <a href="#">Eliminar</a>
2	CASIO	Jorge Herrera	565656565656	Calzada Las Flores	20-02-2023	<a href="#">Editar</a> <a href="#">Eliminar</a>
3	Omega	Julio Estrada	982877489	Avenida Elena Zona 4, Guatemala	20-02-2023	<a href="#">Editar</a> <a href="#">Eliminar</a>
4	Dell Compani	Roberto Estrada	2147483647	Guatemala, Guatemala	20-02-2023	<a href="#">Editar</a> <a href="#">Eliminar</a>

1

2

3

>>

>

10. Para ingresar un nuevo producto al sistema, se hará un clic en ‘productos’ y en la opción de ‘nuevo producto’. Una vez entrada a la sección deberán llenar todos los datos como el precio, nombre, la unidad de medida y en el apartado de proveedores se mostrarán los proveedores registrados previamente, finalmente nos pedirá poner una foto la cual es opcional

INICIO	USUARIOS	DESTINATARIO	PROVEEDORES	PRODUCTOS	RECETAS	ÓRDENES
--------	----------	--------------	-------------	-----------	---------	---------

Producto:

Nombre del producto

Proveedor

ACELTECSA S.A

Precio:

Precio del producto

Cantidad:

Stock







Medida

Kilogramos

Foto

Guardar producto

11. Para poder observar todos los productos ingresados, se hará un clic en ‘productos’ y en la opción de ‘lista de productos’.

Lista de productos							
				Nuevo producto		Buscar	
						Enviar	
Código	Nombre producto	Proveedor	Precio	Stock	Medida	Foto	Acciones
1	Banano	Viveres Panchita	0.10	67	Unidades		<a href="#">Editar</a> <a href="#">Eliminar</a>
20	Leche	Olimpia S.A	0.90	38	Litros		<a href="#">Editar</a> <a href="#">Eliminar</a>
21	Azúcar	ACELTECSA S.A	1.00	45.68	Kilogramos		<a href="#">Editar</a> <a href="#">Eliminar</a>
22	Sal	VAIO	0.50	48	Kilogramos		<a href="#">Editar</a> <a href="#">Eliminar</a>
23	Fresa	Viveres Panchita	0.80	42	Libras		<a href="#">Editar</a> <a href="#">Eliminar</a>
24	Harina	BIC	0.55	54.1	Kilogramos		<a href="#">Editar</a> <a href="#">Eliminar</a>

12. Para ingresar una nueva receta al sistema, se hará un clic en ‘Recetas’ y en la opción de ‘nueva receta’. Nos aparecerá un apartado en el cual pondremos el nombre de lo que crearemos, una imagen que es totalmente opcional y en ingredientes nos aparecerá un listado de los productos que ingresamos juntamente con su unidad de medida, podremos ingresar la cantidad de los productos que deseemos y finalmente se nos desplegará el precio final de todos los ingredientes que hayamos seleccionado.

UARIOS DESTINATARIO PROVEEDORES PRODUCTOS RECETAS ÓRDENES

### Registrar nueva receta

**Nombre**

**Imagen**  
 Ninguno archivo selec.

**Ingredientes**

Ingrediente	Cantidad	
<input type="text" value="Banano (Unidades)"/>	<input type="text" value="1"/>	<input type="button" value="Agregar"/>

Precio final: 0

13. Para poder observar todas las recetas creadas, se hará un clic en ‘recetas’ y en la opción de ‘lista de recetas’. Nos mostrará una tabla en la cual aparecerá el nombre, su precio final y los ingredientes utilizados, estos podrán ser eliminados y editados.

Lista de recetas				
	Nombre	Precio	Ingredientes	Acciones
	waffle	1.21	Banano 1 Unidades Leche 1 Litros Harina 0.2 Kilogramos Huevo 2 Unidades	<input type="button" value="Eliminar"/> <input type="button" value="Editar"/>
	Waffle Jeimmy	5.83	Azúcar 0.5 Kilogramos Fresa 4 Libras Harina 1.5 Kilogramos Polvo para hornear 0.2 Libras Huevo 10 Unidades	<input type="button" value="Eliminar"/> <input type="button" value="Editar"/>
Total de recetas: 2				



14. Para ingresar una nueva orden al sistema, se hará un clic en 'Órdenes' y en la opción de 'nueva orden'. Nos aparecerá un apartado en el cual pondremos el nombre del cliente a la que va la orden, en recetas nosotros podremos la palabra clave que en este caso será waffle ya que de eso se trata nuestra empresa, una vez puesta esa palabra se nos desplegará todas las recetas que hemos creado, después pondremos la cantidad deseada de esa receta y finalmente haremos nuestra orden, una vez que hemos guardado esta orden automáticamente se descontarán todos los productos que se hayan utilizado.

**WAFFLES ASSOCIATION** Ecuador, 08 de Marzo de 2023 | ADMIN -1-ADMIN@GMAIL.COM

USUARIOS DESTINATARIO PROVEEDORES PRODUCTOS RECETAS ÓRdenes

### Crear nueva orden

Nombre cliente

Recetas

Receta Cantidad

Agregar

Recetas agregadas:

Receta	Cantidad	Acciones
--------	----------	----------

Guardar

15. Para poder observar todas las ordenes creadas, se hará un clic en 'órdenes' y en la opción de 'lista de ordenes'. Nos mostrará un reporte de cada una de las ordenes creadas incluido su precio final.

**WAFFLES ASSOCIATION** Ecuador, 08 de Marzo de 2023 | ADMIN -1-ADMIN@GMAIL.COM

USUARIOS DESTINATARIO PROVEEDORES PRODUCTOS RECETAS ÓRdenes

### Orden #0000014

Cliente: John Doe  
Fecha: 2023-03-08 06:58:59  
Recetas:

Receta	precio unitario	Cantidad	total
waffle	\$1.21	1	\$1.21

Total: \$1.21

### Orden #0000015

Cliente: Jeimmy Tinoco  
Fecha: 2023-03-08 07:04:23  
Recetas:

Receta	precio unitario	Cantidad	total
Waffle Jeimmy	\$5.83	2	\$11.66

- 
16. Finalmente, no se debe olvidar cerrar la sesión dando clic en el botón de sesión, esto para evitar el inicio de sesión automática. Este botón se encuentra en la parte superior derecha.

