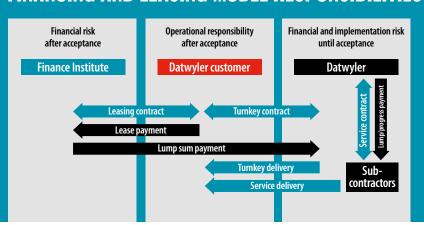


Assez fréquemment, l'investissement nécessaire dans l'infrastructure du centre de calcul et du réseau de données est tombé dans l'incertitude en raison de réflexions financières. Ce qui semble raisonnable du point de vue des activités commerciales et qui représente la meilleure solution du point de vue technique pourrait dépasser le budget ou être impossible à financer en raison de manque de liquidité.

L'offre de service de Datwyler pour le financement et leasing tient compte de ce fait. Il vous aide à transformer des investissements ponctuels importants (CAPEX) en des dépenses périodiques (OPEX) que l'on peut financer. Ainsi, vos fonds sont disponibles pour d'autres priorités primordiales. Avec un infrastructure informatique synchrone avec les impératifs commerciaux, vous pouvez promouvoir votre stratégie de numérisation.

## FINANCING AND LEASING MODEL RESPONSIBILITIES



- des options de leasing / financement, prédéfinies qui sont flexibles en ce qui concerne
- des modèles contractuels particuliers, adaptés aux exigences de l'installation des centres de données et/ou à l'installation clé en main des réseaux de données
- un traitement simple et rapide, coïncidant
- partenariat avec des experts en leasing / financement connus et fiables
- des conditions équitables et des critères de participation

Cette offre de services n'est valable qu'en relation avec des installations nouvelles réalisées par Datwyler. Dans la phase d'étude du projet, le chef de projet de Datwyler présentera également sur demande des offres de financement. Ceux-ci seront coordonnés avec les exigences particulières du projet entre Datwyler et le partenaire de financement.

Nous vous conseillerons volontiers personnellement. Envoyez-nous simplement dans les plus brefs délais: support.itinfra.eu@datwyler.com

