前台：

1.会员可以在会员中心申请渠道商入口申请成为渠道商。（支持自定义表单）（后台设置条件（申请，消费金额，消费次数，指定商品）付款后，完成后）

2.渠道商可以在会员中心进入渠道中心

3.渠道中心具体功能（1累积2可提3提现4提现记录5商品库存（查看所有已囤商品库存，可采购，可自取（需支付运费，总店设置））6囤货记录7团队8我要采购9订单管理（所有支持采购的商品列表，也可在库存点击某一个商品进入该商品的采购））

注：1.商品库存为0商品下架

     2.渠道商不允许退货

     3.渠道商自取商品运费在提现结算

     4.渠道商不需要后台账号

     5.提现详情统计订单多少钱

     6.直属上级渠道商等级大于你的等级时，从上级进货，否则查找上一个大于你的渠道商等级进货，直到总店。

4.会员购买商品，判断上级，拆单

后台：（商品设置是否支持采购）

1.渠道商管理：1搜索2导出3列表（会员ID、推荐人、姓名/手机号、渠道商等级、累计进货金额/累计分成金额、会员总数、操作（会员信息、详细信息（添加账号、基本信息、渠道商等级设置、区域渠道设置、累计进货金额/累计分成金额、会员总数）、推广会员、推广订单、库存管理（增减库存）、提货订单））

2.渠道商等级：1列表2添加（等级权重、等级名称、等级条件（首次进货量）、等级折扣、最小补货量（金额）、利润分成（百分比）、提货设置（是否允许提货、提货运费））

3.渠道分红：1搜索2导出3列表（如渠道商管理，渠道分红（订单完成直接计算））

4.通知设置

5.基础设置：1是否开启2成为条件

6.渠道商登录后台管理订单（发货等操作）

招商员与供应商一样，这里不做阐述