**Aula 2 - 18/08/2022 – Exercícios**

Exercício 4:

Você é a pessoa gestora do DP da sua empresa e, além disso, manja dos paranauês do Python, diante disso você teve a grande ideia de criar um programa, onde seja possível calular a taxa de absenteísmo, bem como identificar qual departamento da empresa possui a maior.

Sabendo que o cálculo da taxa de absenteísmo é:

(Ausências não planejadas/Horas de trabalho planejadas)\*100

E os dados dos departamentos são:

Departamento: Marketing

* Ausências não planejadas: 3
* Horas de trabalho planejadas: 1600

Departamento: Comercial

* Ausências não planejadas: 2
* Horas de trabalho planejadas: 800

Departamento: Operações

* Ausências não planejadas: 5
* Horas de trabalho planejadas: 3200

Exiba uma mensagem informando qual o departamento com a maior taxa de absenteísmo e o seu valor com apenas 2 casas decimais.

Exercício 5:

Imagine que você é o/a professor/a de uma turma e que após a aplicação de uma avaliação, obteve as seguintes notas:

Nome: João

* Nota: 7
* Gênero: M

Nome: Maria

* Nota: 8.5
* Gênero: F

Nome: Joana

* Nota: 7.5
* Gênero: F

Nome: Manuel

* Nota: 6.5
* Gênero: M

Nome: Manuela

* Nota: 6
* Gênero: F

Nome: Bela

* Nota: 9.5
* Gênero: F

Nome: Enzo

* Nota: 5
* Gênero: M

Porém, você gostaria de otimizar melhor seu trabalho do dia a dia e como tu sabe tudo de Python, resolveu desenvolver um script, onde seja possível:

* Inserir e informar os dados de cada aluno, registrando-os em listas, separados por gênero e por notas acima ou abaixo da média (sabendo que a média de aprovação é 7), devendo apresentar os resultados da seguinte forma:
* Dados do gênero Feminino, acima da média:
* Nomes:
* Notas:
* Dados do gênero Feminino, abaixo da média:
* Nomes:
* Notas:
* Dados do gênero Masculino, acima da média:
* Nomes:
* Notas:
* Dados do gênero Masculino, abaixo da média:
* Nomes:
* Notas:

Exercício 6:

Seu diretor comercial te solicitou a criação de alguma coisa, onde fosse possível calcular o bônus dos/as vendedores/as, de acordo com o atingimento de metas (somente com 2 casas decimais), cuja a regra é:

* Atingimento = (Valor vendido/meta) \* 100

O Bônus é calculado da seguinte forma:

* Atingimento menor que 100: Não há bônus
* Atingimento maior ou igual a 100 e menor ou igual a 105: 2% sobre o valor vendido do/a vendedor/a
* Atingimento maior que 105: 3% sobre o valor vendido do/a vendedor/a

O salário final do/a vendedor/a deve observar a seguinte regra:

* Salário final = Salário base + bônus

Ao final, deve apresentar uma mensagem com as seguintes informações:

* Vendedores abaixo da meta de 100:
  + Nomes:
  + Atingimento:
  + Salário final:
* Vendedores que atingiram a meta entre 100 e 105:
  + Nomes:
  + Atingimento:
  + Bônus:
  + Salário final:
* Vendedores que atingiram a meta acima de 105:
  + Nomes:
  + Atingimento:
  + Bônus:
  + Salário final:

Suponha que os dados de entrada no sistema são:

* Meta de vendas: R$ 10.000
* Salário base dos vendedores: R$ 2.000
* Vendedor: João
  + Valor vendido: R$ 8.000
* Vendedora: Maria
  + Valor vendido: R$ 10.800
* Vendedor: Sócrates
  + Valor vendido: R$ 12.150
* Vendedora: Isis
  + Valor vendido: R$ 12.280
* Vendedora: Ohana
  + Valor vendido: R$ 10.390
* Vendedor: Platão
  + Valor vendido: R$ 10.032
* Vendedora: Afrodite
  + Valor vendido: R$ 8.950