

# Как достигать целей

## Совладелец и руководитель строительно-проектной организации

**До 15 мая 2018 года** доход будет составлять не меньше **1 млн. руб. в месяц**. За три года я стану **совладельцем проектной организации, и буду занимать руководящую должность**. Мне нравится зарабатывать деньги, заниматься строительством, проектированием. Моя мечта создать строительный холдинг. Благодаря всему этому я стану лидером по характеру, у меня будут высоко развиты коммуникативные навыки, я стану харизматичной личностью, буду уметь оказывать влияние на людей.

### 1. Декомпозиция цели на ресурсы

Что должно быть, чтобы был результат

### NB: Как получить список ресурсов?

1. Найти того, кто эту цель уже достигал, и подсмотреть
2. Найти того, кто эту цель уже достигал, и спросить
3. Найти человека, у которого есть план, и попросить этот план
4. Найти специалиста по планированию/консультанта/коуча и попросить составить план специально для тебя

### Пример: Мои ресурсы

- ☐ Личные качества
  - ☐ Лидерство
  - ☐ Харизма
- ☐ Навыки
  - ☐ Коммуникабельность
  - ☐ Оказывать влияние на людей
- ☐ Выяснить потребность/проблема рынка (чего хотят)
- ☐ Потрет ЦА целевой аудитории (кто хочет)
- ☐ Найти то место, где твоя ЦА ищет решение своей проблемы
- ☐ Составить УТП уникальное торговое предложение (что такого ты можешь предложить, чего не могут предложить конкуренты)
- ☐ Найти исполнителей (тех, кто будет делать работу за тебя)
- ☐ Зарегистрировать предприятие (ИП/ООО/GMBh)
- ☐ Собрать заказы
  - ☐ Пойти туда, где водится ЦА
  - ☐ Сделать им предложение
  - ☐ Собрать заказы
- ☐ Перепродать заказы

- ☐ Пойти к конкурентам
- ☐ Отдать заказы за % (или взять в субподряд)
- ☐ На вырученные деньги нанять собственных исполнителей

## 2. По каждому ресурсу перечень шагов по его добыче

- ☐ Сделай сам
- ☐ Пойди научись
- ☐ Найми человека
- ☐ Закажи

### Пример: Перечень шагов по добыче ресурса

Например: Составить УТП уникальное торговое предложение

- ☐ Найти 10 конкурентов
  - ☐ Выяснить сильные стороны
  - ☐ Выяснить слабые стороны
- ☐ Найти 10 клиентов
  - ☐ Выяснить, чьими услугами пользуются
  - ☐ Чем довольны
  - ☐ Чем недовольны
- ☐ Выписать 10 критериев (важных параметров) принятия решения
  - ☐ Например: цена, срок доставки, гарантия, материал, дипломы
- ☐ Составить график
  - ☐ 10 критериев по горизонтали
  - ☐ По вертикали — оценка каждого из конкурентов по этому критерию
  - ☐ Визуально выбираешь самый важный, но плохо реализованный критерий
- ☐ Делаешь выбранные критерии своими сильными сторонами

## Набрать мышечную массу до своего максимального предела

- ☐ Программа влияния на своё тело
  - ☐ Программа питания
  - ☐ Программа тренировок
  - ☐ Режим дня
- ☐ Абонемент в тренажёрку
- ☐ Приток денег
  - ☐ Рассчитать сумму
  - ☐ Выбрать способ
  - ☐ Пойти и добыть
- ☐ Запас еды
- ☐ Персональный тренер веган

500к на зубах

Доход 500 тысяч рублей/месяц

к декабрю 2016 года

работаю врачом-стоматологом терапевтом и ортопедом в трёх клиниках

выполнил 70 бюгельных протезов, сдал 150 единиц безметалловых конструкций, зафиксировал

20 коронок на имплантатах и 30 тотальных работ

для карьерного и профессионального роста

Я приобрел 100 новых благодарных пациентов со здоровыми зубами, **чувствую себя уверенно**,

выполняя тотальные работы пациентам и фиксируя безметалловые конструкции на резцы, имею

финансовую свободу и **четкий алгоритм действий** при выполнении ортопедического этапа

имплантации

к июню 2016 выполнил 8 бюгельных протезов, сдал 30 единиц безметалловых конструкций и 6

тотальных работ

## Пример: Мои ресурсы

- ☐ Стать крутым специалистом
  - ☐ Чёткий алгоритм действий
  - ☐ Практика
  - ☐ Уверенность в своих действиях
- ☐ Заработать на этом
  - ☐ Найти заказы
  - ☐ Выполнить заказы

## NB: Как получить чёткий алгоритм действий?

1. Устроиться подмастерьем к тому, кто это умеет
2. Пройти обучение / повышение квалификации
3. Нанять человека, который уже умеет
4. Запартнёриться с тем, кто уже умеет, и меняться с ним заказами
5. Устроиться на работу туда, где с твоей квалификацией хорошо платят, могут так же хорошо сделать другие участки, и можно получить доп.обучение

## Открыть винный бар

Открыть свой винный бар. Открытие 1 октября 2016г. Чтобы приходить на работу с удовольствием, думать о ней, развивается в качестве предпринимателя. Буду работать на себя, понимать как устроен ресторанный бизнес, научусь набирать команду. Найду 3 варианта помещений для бара, составлю бизнес план.

- ☐ Помещение
- ☐ Оборудование
- ☐ Персонал
- ☐ Поставщики
- ☐ Реклама
- ☐ Лицензии/сертификаты

## Как получить ресурсы?

- ☐ Купить франшизу
- ☐ Устроиться директором по развитию
- ☐ Сделай сам

## Найти мужика

отношения/любовь

познакомлюсь с парнем по взаимной симпатии и создам с ним доверительные комфортные отношения

полгода — год

взаимные чувства, совместные интересы, доверие и взаимопонимание, договорённости

уровень качества жизни поднимется: секс, финансовая поддержка, защита

вместо ожидания, начну говорить с мужчиной, что для меня важно

узнаю также что важно для него

создам договорённости

буду поддерживать мужчину

проявлю инициативу, найду возможности и места, где можно познакомиться

## Ресурсы

- ☐ Личные качества
- ☐ Список мест
- ☐ План действий
- ☐ Составить список минимальных требований
- ☐ Провести свидания с 10+ мужчинами и выяснить, кто они такие
  - ☐ Выяснить интересы
  - ☐ Создать доверие и взаимопонимание
  - ☐ Донести, что для тебя важно
  - ☐ Узнать, готов ли он тебя в этом поддерживать
- ☐ Сделать свой выбор