技术创业者的困境

李国鹏

CTO & CEO @ 北京风信科技有限公司



[北京站]





促进软件开发领域知识与创新的传播



关注InfoQ官方微信 及时获取ArchSummit 大会演讲视频信息



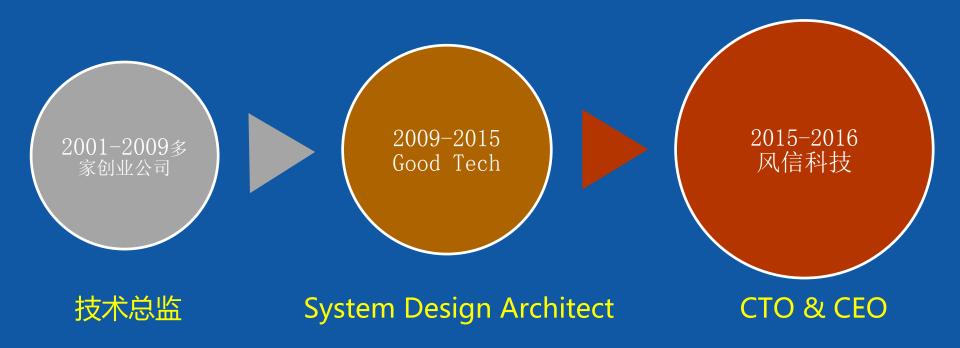
2017年4月16-18日 北京·国家会议中心 咨询热线: 010-64738142



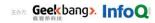
[深圳站]

2017年7月7-8日 深圳·华侨城洲际酒店

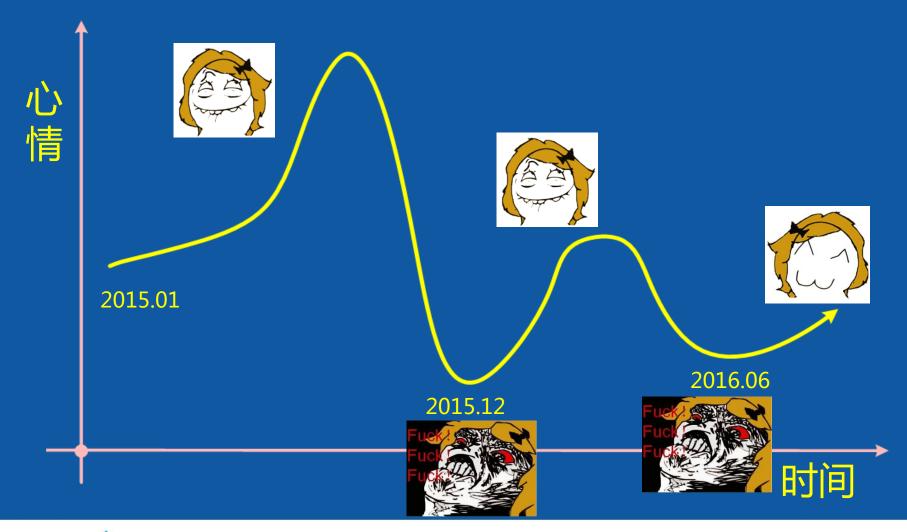
咨询热线: 010-89880682







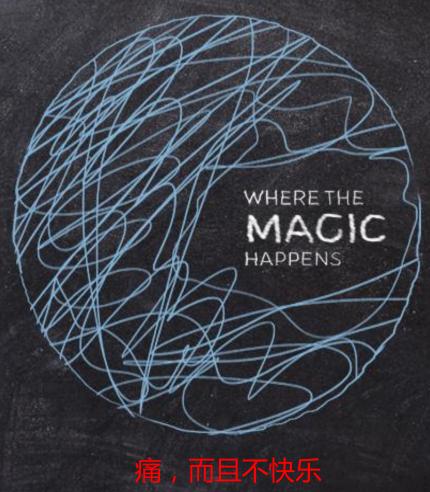
心潮澎湃,所谓何来?





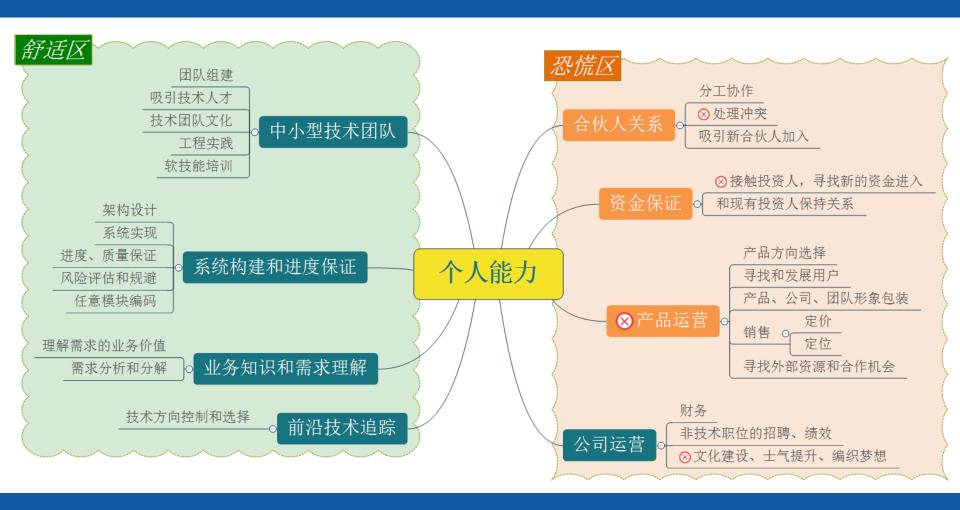






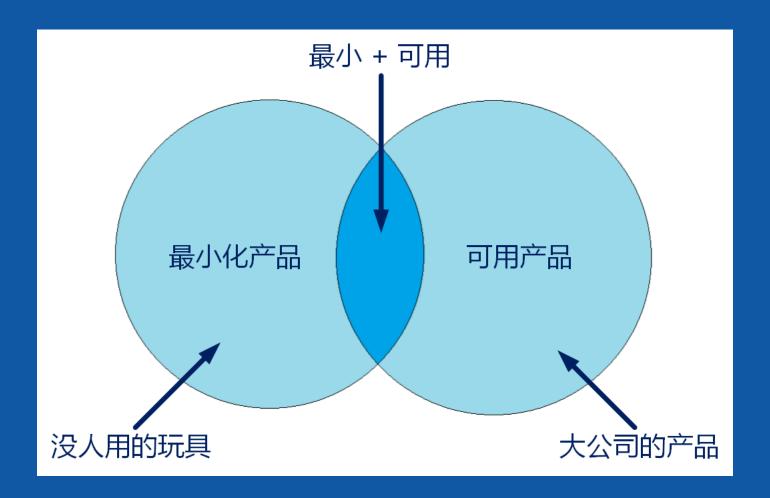


典型技术人的舒适区





产品形态:最小+可用





扯淡的 MVP?

old way to build an MVP





















New way to build!













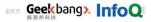












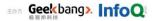
人恒过,然后能改



昨天,

今天, 2016 明天 2017



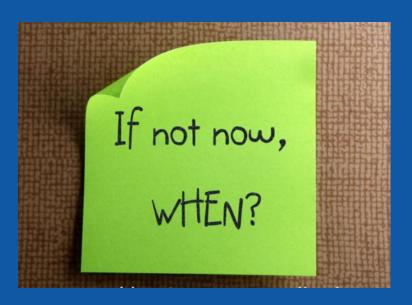


虚+胖=死亡





尽早获取用户反馈

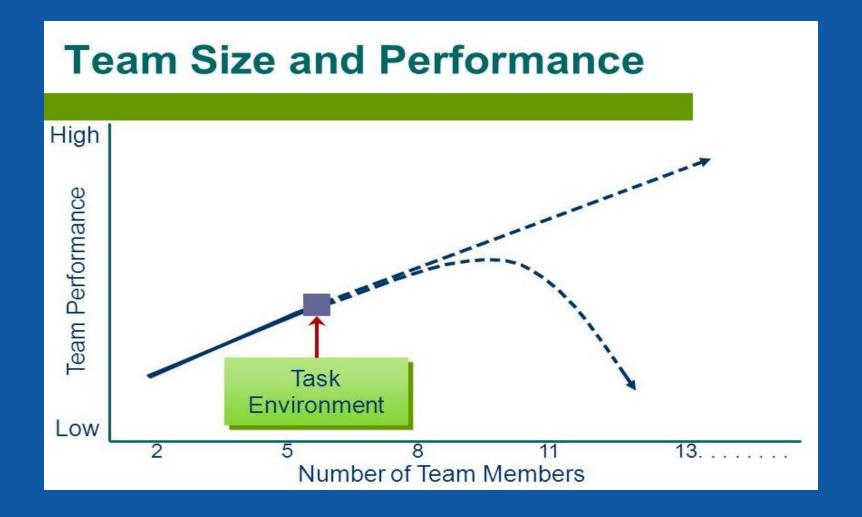




不要等专业的营销团队齐备才动手



团队需要多少人?能要多少人?





错误二:团队组建和扩张

Mr. Right or Mr. Right now?





错误二:团队组建和扩张

THANKS



李国鹏 liguopeng@senlime.com 北京风信科技有限公司

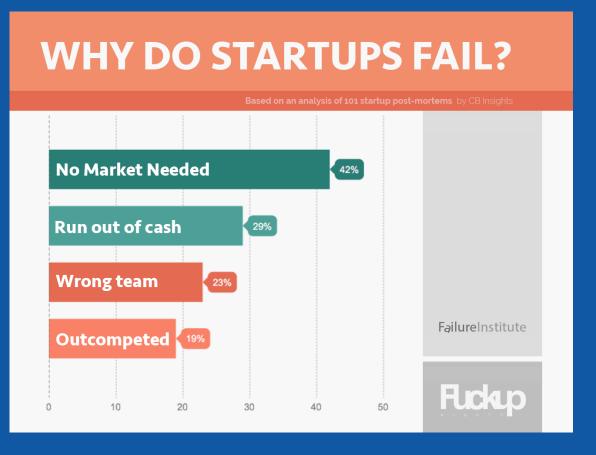




[北京站]



我只是测试了 100 种作死的姿势



I have not failed.

I have just found 10,000 ways that won't work.

T.A. Edison

话题小结

- 技术背景创业者的困境(做的不够,需要继续努力)
 - 和创业伙伴、资方打交道;be 耐撕,但一定要撕出来结果
 - Leader vs. Manager , 各自的瓶颈
 - 为技术团队编织梦想,特别是在遭遇巨大挫折时
 - 重视产品和运营,重视钱
 - 重建平台比想象的难
- 经验教训总结(已经有重大改善)
 - 只要刀够快,砍地够狠,总有可以快速发布的方法
 - 努力寻找为产品提供『正确』反馈的人
 - 为缓解压力寻找招聘捷径是饮鸩止渴(避免 Mr. right now)
 - 控制扩张速度,避免错误的扩张带来的巨大压力

