

## TÉCNICO GRADO SUPERIOR

### GESTION / BASES DE DATOS

3º EVALUACIÓN Fecha 11/05/2023

**Apellidos, Nombre:**

#### Normativa

- Prohibido hablar durante la prueba
- **Si detecta copia, perderá el derecho de evaluación**
- Se pueden usar los apuntes
- Se subirá el examen, junto con la exportación de la BBDD final
- Una vez cerrado el plazo para subir el fichero, no se admiten entregas
- En el documento, **tras cada pregunta colocar el código correspondiente, y luego una captura de los datos resultantes (ambas)**
- Este documento **se guardará como:**  
InicialCiclo\_T08\_Apellido1\_Apellido2\_Nombre
- **Entregar:**
  - (1) En este documento con todas las respuestas, tal y como se indica
  - (2) Fichero con la exportación de la BBDD (existe un botón en phpAdmin para exportar directamente)

#### Puntuación

*La propuesta de modificar los pesos de la evaluación el grupo ha acordado por mayoría.*

1. *Las prácticas tendrán un peso del 40% de la evaluación final.*
2. *Los exámenes pasan a tener un peso del 60%.*

*Para hacer media se deben cumplir las siguientes condiciones:*

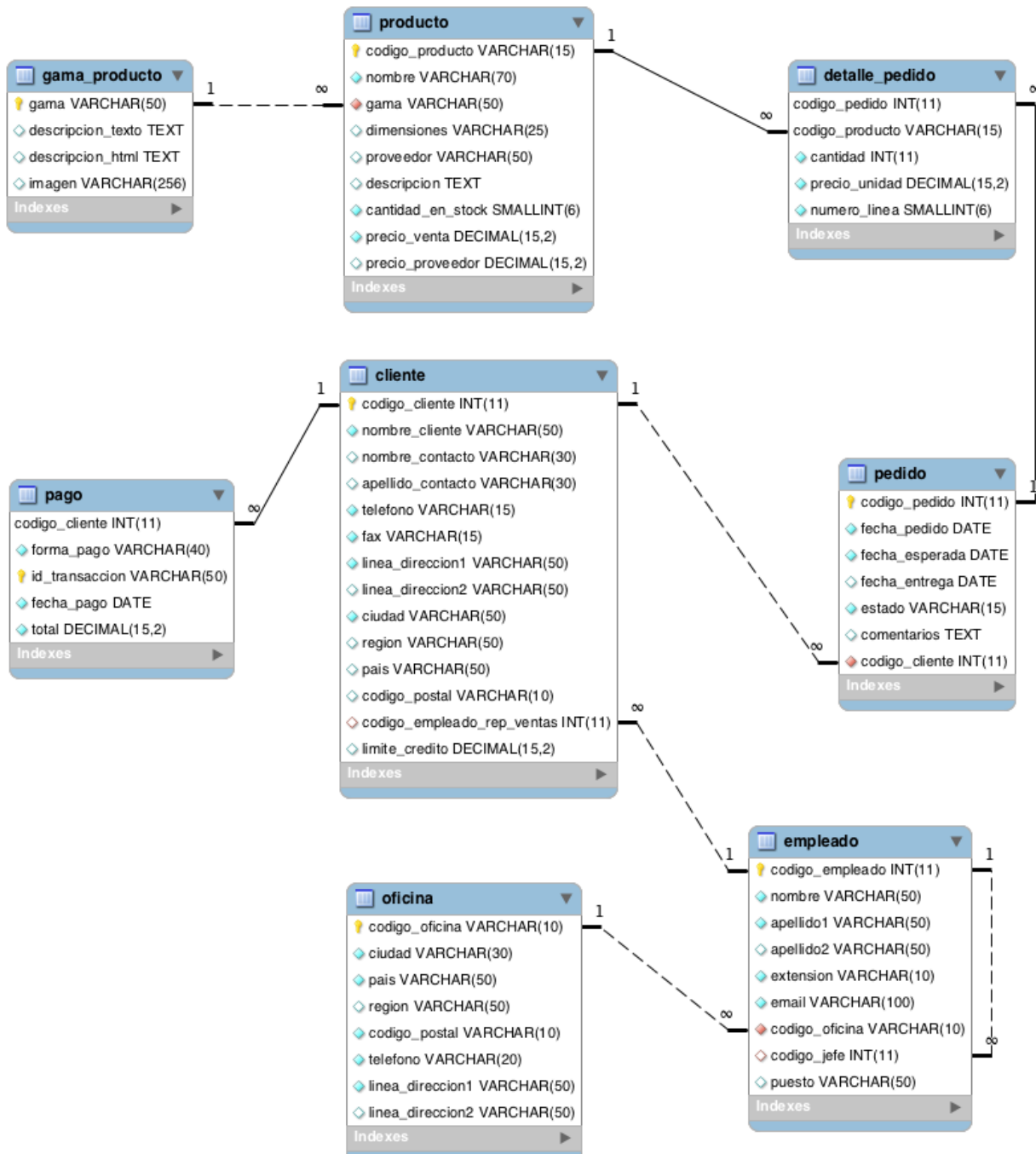
- *Hay que obtener una nota >4 en los exámenes para hacer media.*
- *Hay que tener una nota media >5 en las prácticas.*
- *Se deben entregar todas las prácticas.*
- *Las prácticas que se entreguen fuera de plazo, se evaluarán sobre una nota máxima de 6, es decir una práctica de 10, pasaría a calificarse con un 6.*

---

*Un pollito a la brasa, VALE MÁS que mil palabras*

---

## Esquema BBDD Jardinería



## Cuestiones PRÁCTICAS (10 puntos)

A partir de aquí, ya estamos manipulando datos, por lo que requiero los comandos y las capturas correspondientes.

### 1) (0,25) Creación del entorno de trabajo. (OBLIGATORIO)

#### IMPORTANTE

- ANTES de CARGAR los datos MODIFICAR el nombre de la BBDD que se crea:
- Nombre BBDD: **GARDEN\_tusiniciales**

Modifica el nombre de los siguientes campos, de cada una de las tablas

- Tabla Cliente: Pasa el campo **codigo\_cliente** a **codigo\_cliente\_tusiniciales**
  - Ejemplo: José Antonio Pérez Aliás -> codigo\_cliente\_japa
- Tabla Pedidos: codigo\_pedido -> codigo\_pedido\_tusiniciales
- Tabla Empleado: codigo\_empleado -> codigo\_empleado\_tusiniciales
- Tabla Pago: codigo\_cliente -> codigo\_cliente\_tusiniciales
- Tabla Pedido (idem)
- Tabla Productos (idem)

### 2) (3,25) Vamos a mejorar nuestra BBDD, incorporando algunos controles de seguridad

- Crear un trigger que controle la entrada de nuevos productos, de manera que lleve el registro de los campos que se insertan. Estos logs deben llevarse en una nueva tabla llamada Logs, que incluya los campos (id, info, fecha), siendo id la PK y autoincremental. La fecha debe guardar automáticamente cada vez que se cree un nuevo campo. El campo info debe contener la mayor cantidad de información posible.
- Crear un trigger que controle la cantidad de stock, de manera que, en caso de superar las 1000 unidades, lo pase a 1000 (ya tenemos un límite de gestión de almacén).
- Crear un trigger que verifique que el precio de venta siempre es superior al precio del proveedor en un 25%, si no fuese así modificar el precio de venta en un 25% sobre el precio del proveedor.
- Insertar los datos que encontraras en el archivo datos plantas.

A	B	C	D	E	F	G	H	I
codigo_producto	nombre	gama	dimensiones	proveedor	descripcion	cantidad_en_stock	precio_venta	precio_proveedor
OR-300	Geranium columbinum L.	Ornamentales	0,3	Viveros Guzman	Este tipo de ger	50	2	1
OR-301	Geranium dissectum L.	Ornamentales	0,25	Viveros Guzman	Al igual que la m	70	1	1
OR-302	Geranium dolomiticum L.	Ornamentales	0,23	Viveros Guzman	Es una de las es	1300	0,8	1
OR-303	Geranium lucidum L.	Ornamentales	0,21	Viveros Guzman	También original	2700	1,1	1
OR-304	Geranium molle L.	Ornamentales	0,33	Viveros Guzman	Es una de las es	400	1,2	1
FR-300	Kiwi	Frutales	0,8	Trops	Las especiales c	20	23	20
FR-301	Mango	Frutales	1,4	Trops	España y más c	30	45	40
FR-302	Aguate	Frutales	1,7	Trops	El aguacate es u	25	30	15

### 3) (1,25) Crea las siguientes Vistas:

- Obtener todos los datos de los clientes que superen en un 5% la media del límite de crédito de todos los clientes, ordenados descendientemente por la ciudad, ascendientemente por la región.
- Muestra para todos los pedidos cuyo estado no este entregado. El nombre del cliente, ciudad, la fecha en la que realizó el pedido, la fecha esperada, estado del pedido, precio total del pedido. Ordenados descendientemente por el precio total del pedido.

nombre_cliente	ciudad	fecha_pedido	fecha_esperada	estado	cantidad_total
Gerudo Valley	New York	2007-05-20	2007-05-28	Rechazado	77228.00
Tendo Garden	Miami	2008-06-20	2008-06-25	Rechazado	15114.00
Agrojardin	Getafe	2009-01-25	2009-01-26	Pendiente	5893.00
Jardinerías Matías SL	Madrid	2009-02-07	2008-02-17	Pendiente	5800.00
Gardening Associates	Miami	2009-01-15	2009-01-20	Pendiente	4995.00
Jardinería Sara	Fuenlabrada	2009-01-15	2009-01-20	Pendiente	4987.00

4) (1,25) Crea los siguientes procedimientos:

- a. Que muestre todos los datos de un cliente cuando le pasamos su código. En caso de que no se encuentre, mostrar un mensaje de error.
- b. Realizar un método o procedimiento que muestre el total en euros de un pedido, pásale el código por parámetro. Controla en caso de que no se encuentre, en ese caso devuelve un 0. Pásale otro parámetro, si supera ese límite, lanzaremos una excepción propia y devolveremos un 0.

5) (1,0) Realiza procedimiento que haga un informe de las estadísticas de los pedidos realizados por meses y por años, que incluya el total del numero de pedidos y la suma de los importes. Ordenados descendientemente por años, y ascendente por meses. Se agrupan por meses.

Año	Mes	total_pedidos	Importe_mensual
2009	January	90	36905.00
2009	February	25	12503.00
2009	March	22	5699.00
2009	April	15	8440.00
2009	May	6	2659.00
2009	October	3	5759.00

- 6) (1,0) Realizar un procedimiento que, a partir del Código del cliente, muestre nombre del cliente, ciudad, los productos que ha comprado agrupados por pedidos, nombre de producto, unidades, precio, precio final, cod pedido.
- 7) (1,0) Realiza una función que calcule el % del límite de crédito (expresado en 4 dígitos con 2 decimales), que tiene un cliente con respecto al total de todos los clientes a partir de pasarle el código del cliente.
- 8) (1,0) Calcula cuantos pagos hemos necesitado para superar el 50% de la Facturación total, si comenzamos por los de menor importe.