自己ＰＲ

**大和総研**

**自己PRをご記入下さい。（全角記入） 400 文字以内**

私は、「人を巻き込む力」があります。チーム研究の基幹システム構築のリーダーとなりシステムを完成させました。私の研究室はチームで活動していますが、現状としては個別にシステムを作って実験、解析しているだけでした。私は、これでは客観的にみて効率面、チームとして活動する必要性から良くないと考え、チーム全体のシステム作りを提案しました。システム構築を円滑に行うためシステムを４つのブロック分けし各責任者を決め１週間ごとの進捗報告の場を作り情報、問題を共有し１つ１つ解決をチーム全員で行うようにしました。またチーム内で解決しない場合は他大学の教授に協力を求めることで自分一人では完成しなかったであろうシステムを約半年で完成をさせる事が出来ました。貴社では社内外問わず多くの人と切磋琢磨し合える環境を創りだし、一人では解決できない困難な壁に直面しても多くの仲間と協力し課題を解決していくことで貴社に貢献します。

ＵＦＪ

**■「あなたらしい」と思う取り組み（テーマ）を５つ、それぞれ２０字以内で記載してください。**

あがり症克服

サークルの設立

アルバイトでの売上向上

大学院でのチームでのシステム構築

国際学会への挑戦

**■上記５つのテーマの中で一番「あなたらしい」と思う取り組みを一つ選び、その状況を良く思い出して、行動事実を具体的に詳しく記載してください。**

**(あなたが、いつ、どこで、何を、どうしたのか。その結果、何が起こったか等)800字以内**

私が最も自分らしいと思う取り組みは、チーム研究の基幹システム構築のリーダーとなりシステムを完成させた事です。私の研究室はチームで活動しています。しかし、現状としては個別に必要なシステムを作って実験、解析しているだけでした。私は、これではチームメンバーのモチベーションやチームの将来性、社会に PRする際のインパクトから良くないと考え、チーム全体のシステム作りを提案しました。システムの内容としては、店舗内購買行動分析を行うシステムで、RFIDやwebカメラ等のセンサ群を設置した実店舗空間内でユーザが普段と変わらない購買行動をしてもらう事で、センサから得られた行動の時間値を用いて商品に対するユーザの興味を推定しデジタルサイネージから情報推薦を行うことが可能になるシステムです。システム構築を円滑に行うためシステムを４つのブロック分けし各責任者を決め１週間ごとの進捗報告の場を作り情報、問題を共有し１つ１つチーム全員で解決を行うようにしました。またチーム内で解決しない場合は他大学の教授に協力を求めました。結果、システムを約半年で完成をさせる事が出来ました。私は、この経験から「人を巻き込む重要性」を学びました。このシステムはプログラミング言語だけでもJava,OpenCV,Cなどを用いサーバ、センサなどの知識も求められる大規模でした。私一人では半年での完成を成し遂げる事は出来なかったと思います。ビジネスも決して一人で成し遂げられるものではなく、多くの人を巻き込みながらともに協力していかなければならないものが多い。私は「人を巻き込む重要性」を学び、これを強みだと考えています。貴社に入社後は、私は社内外問わず多くの人と切磋琢磨し合える環境を創りだし、一人では解決できない困難な壁に直面しても多くの仲間と協力し課題を解決していくことで貴社に貢献します。

**■総合職(システム)を選択した理由と有する専門スキルを具体的に記載してください。**

**800字以内**

「人々の生活を改善、豊かにしたい」、これが私の成し遂げたい夢である。金融機関は、すべての人々の生活や企業の運営に影響を与える公共的な存在になってきている。貴社が行っている、人々の生活をより豊かに、便利にすることが出来る魅力あるビジネスに自分のフィールドであるＩＴを用いて関わる事で私の夢の実現出来ると考えています。また貴社は、世界中に多くの拠点を持っているため、そのネットワークの広さも強みである。また、貴社は「人」を大切にし、社員一人ひとりが成長できる社風と世の中に本当に価値のあるイノベーションを生み出していこうとする熱い志がある。貴社は私の夢を実践できるバックアップ、ビジネス環境があり、自分の能力を最大限に発揮できると確信しています。私は貴社で自分の夢の実現のために決して努力を惜しむことなく尽力していきたいと考え、貴社のシステム職を志望しました。

有する専門スキルとして、プログラム言語であればJava、C、C++、PHP、Python、HTML, JavaScriptを一通り行えます。OSはWindows、Mac、Linuxを普段の生活、研究で使っています。データベースではMySQLを使えます。Word、Excel、PowerPointは普段の生活から解析、論文作成、研究発表などの研究やプレゼンテーションといった用途で使っています。具体的なシステム構築レベルとして上の設問で挙げたシステムでは環境として、OSはwindows7、言語は基本java、サーバOSはLinux のUbuntuを用い、センサ等などのJavaでは動かせないものはC、OpenCVの言語を用いました。開発環境としてeclipseを用いてSubversionで管理して構築しました。個人の研究でも、情報推薦を行いユーザがどういった商品属性に嗜好があるのかを学習するシステムを構築しました。

**三井物産**

**◆１．あなたが決断を迫られた最大の場面はどのような時でしたか。また、そのとき、あなたはどのように考え、行動して決断したか、記述して下さい。 　（400文字以内）**

私は、大学に選ぶ時に決断を迫られました。高校３年生の夏までは、ただ学歴の良い大学に入る事ばかり考え、特に大学で「何をやりたいか」をまったく考えずに勉強をしていました。７月に入り中央大学のオープンキャンパスにおいて今私がいる研究室が研究紹介を行っているころに行った際、「このようなシステム」が世の中に出れば人の生活はもっと感じました。そこで、なぜ私が理系に行くか決めたのかまで遡り考えると８歳の時香港から日本に引っ越してきた際、香港にはあったフェリカが日本にはなくとても不便に感じ「自分が作ってやる」と考えた事がキッカケでした。それから、中央大学に入学し今の研究室に入り「ユーザを理解してくれるシステム」の研究を行っています。就職活動のでも「人の生活を改善、豊かにする」を夢と考え、御社ではそれが実現できると考えています。

**◆２．あなたの過去の経験の中で、新しい発想、経験、機会や物事の仕方を探究して地域や組織、人びとに変化・変革を起こした事例を記述して下さい。（400文字以内）**

私は、大学でのアルバイトにおいてお客のニーズを汲み取り売り方を変化させました。冬の催事でデパート内の４ブランドを私一人でマネージメントするアルバイトを大学生活の３年間行いました。２年目の催事が始まる際に、次の売上によっては来年の催事が行えないといわれてしまい売上向上に向けて去年の２つの点に注目しました。「売れる商品が同じ地区でもデパートごとで違う」、「在庫報告しても本部からの商品輸送が遅く機会損失が多かった」。この２点から、私は同じ地区のデパートの店長に掛け合い商品管理の共有を行いました。共有した情報から各デパート売れにくい商品と売れやすい商品をピックアップしデパートごとでマッチングした商品輸送を行うことでニーズのある所にそれに合った商品在庫を確保する事を可能にしました。それにより、私のデパートでは目標よりも１０％多い売上を達成することが出来ました。

**◆３．あなたが目標に対してリーダーシップを強く発揮し、主体的に周囲の人と共に成果をあげた事例を記述して下さい。（400文字以内）**

チーム研究の基幹システム構築のリーダーとなりシステムを完成させました。私の研究室はチームで活動しています。しかし、現状としては個別にシステムを作って実験、解析しているだけでした。私は、チームとして活動する必要性から良くないと考え、チーム全体のシステム作りを提案しました。システムとしては、センサ群を設置した実店舗空間内で普段と変わらない購買行動をしてもらう事で、センサから得られた行動の時間値を用いて商品に対するユーザの興味を推定し情報推薦を行うことが可能になるシステムです。システム構築を円滑に行うためシステムを４つのブロック分けし各責任者を決め１週間ごとの進捗報告の場を作り情報、問題を共有し１つ１つ解決をチーム全員で行うようにしました。また、チーム内で解決しない場合は他大学の教授に協力を求めることで自分一人ではいつまでも終わらなかったであろうシステムを半年で完成をさせる事が出来ました。

**◆４．あなたが自分と異なる価値観を持った人たちと協働して目標を達成した経験について記述して下さい。（400文字以内）**

私は、メーカ系の企業でのインターンにおいて初対面の人たちとチームを組みソリューションを考え提案しました。金融機関へのソリューションを考えろというお題を頂き、初対面で出身も大学、専攻、年次まったく違う人たちと話し合いました。それぞれ金融業界の知識もバラバラで深く知ってる人もいれば、知らない人もいて全く話がかみ合わなかった事が多かったです。そこで、私が皆が平等で考えられる「消費者目線の金融システムへのソリューション」を考えることを提案しました。すると、金融業界の知識に関係なく皆が話し合いに参加できるようになりました。実際に使う身の周りの金融システムについて考え各自の感じている事を言い合いどうすれば「人々の生活がよりよくなるのか」の考え、議論が白熱し最終的に夜中の0時まで皆で語り合いました。結果、私のチームのソリューション提案はチーム優勝することが出来ました。

**MS**

**\*学生時代に力を入れたことを教えてください(200文字)**

売上向上に注力しました。催事時のデパート内の４ブランドをマネージメントする仕事において売上向上を考えました。私は、同じエリアでもお客様のニーズが違う事、ニーズを把握しても商品輸送が遅く機会損失が多い事に着目しました。そこで、私は同じ地区のデパートと在庫共有を行い、共有した情報からお客様のニーズを抽出しそれを元に商品交換する事で機会損失を防ぎました。結果、目標よりも20％高い売上を達成しました。

**私たちにとって、あなたがいかに魅力的かPRしてください**

**(200文字)**

私は、主体的に人を巻き込みます。私の研究室はチームで活動をしていましたが、現状は個別システムを作るのみでした。私はチーム研究の将来性として良くないと考え、基幹システム構築を提案しました。進捗の場を作り問題共有を行い全員で解決し、解決しない時は他大学の教授に協力を求めました。結果、半年で完成をさせました。私は、一人では解決できない壁に直面しても仲間と協力し解決していくことで貴社に貢献します。

**Windows 8 のあたらしいアプリケーションのアイデアを1つ出してください。**

**また基本的な機能についても説明をしてください。**

**(200文字)］**

「one to one」な仕組みを導入します。例えば、毎朝パソコンを起動しメールアプリを開き、夜はネットサーフィンをする人がいるとすると、パソコンのシステムが自動的に学習し朝開くとシステムがメールアプリを開いてくれ、夜に起動するとメールではなくブラウザが開く。そういった、ユーザの「いつ」「なにを」を学習しユーザのパートナーになりえるアプリケーションが今後必要なのではないかと考えます。

**google**

**自己ＰＲ(自由)みんなは英語で書こう!!**

私は、人を巻き込こみ成果を出す力があります。チーム研究の基幹システム構築のリーダーとなりシステムを完成させました。私の研究室はチームで活動しています。しかし、現状としては個別に必要なシステムを作って実験、解析しているだけでした。私は、これでは客観的にみて効率面、チームとして活動する必要性から良くないと考え、チーム全体のシステム作りを提案しました。システムの内容としては、店舗内購買行動分析を行うシステムで、RFIDやwebカメラ等のセンサ群を設置した実店舗空間内でユーザが普段と変わらない購買行動をしてもらう事で、センサから得られた行動の時間値を用いて商品に対するユーザの興味を推定しデジタルサイネージから情報推薦を行うことが可能になるシステムです。私はリーダーとして、システム構築を円滑に行うためシステムを４つのブロック分けし各責任者を決め１週間ごとの進捗報告の場を作り情報、問題を共有し１つ１つ解決をチーム全員で行うようにしました。また、チーム内で解決しない場合は他大学の教授に協力を求めることで自分一人ではいつまでも終わらなかったであろうシステムを約半年で完成をさせる事が出来ました。貴社では社内外問わず多くの人と切磋琢磨し合える環境を創りだし、一人では解決できない困難な壁に直面しても多くの仲間と協力し課題を解決していくことで貴社に貢献します。

**Yahoo**

**自分自身にキャッチコピーをつけ、全半角13文字で表現してください。**

客観的に見る目を持つ男

**簡潔に説明してください。（300文字以内）**

チーム研究のシステム構築のリーダーとなりシステムを完成させた事です、私の研究室はチームで活動しています。しかし、現状として個別に必要なシステムを作って実験しているだけでした。私はこれでは客観的にみて効率面、チーム制度の面にも良くないと考え、チーム全体のシステム作りを提案しました。そして、私がリーダーとなり、システム構築を円滑に行うためシステムを４つのブロック分けし各責任者を決め１週間ごとの進捗報告の場を作り情報、問題を共有し１つ１つ解決をチーム全員で行うようにしました。またチーム内で解決しない場合は他大学の教授に協力を求めることで滞りなく約半年で完成をさせる事が出来ました。

**今までで競争に勝ち抜き、No.1になった経験がありますか？  
（客観的にこれだけは誰にも負けないと言い切れる強みや経験を含む）300**

問題発見、解決能力では誰にも負けないと自負しています。私はこの強みを生かしてアルバイトにおいて目標売り上げの２０％増を達成しました。私は冬の催事でのチョコレートショップのアルバイトでデパートの４つのブランドの店長を行っていました。ある時、同じエリアの店長２人と話す機会があり、同じエリアでもお客様のニーズが違う事に気づきました。そこで、私は３つ在庫情報を共有し、商品ニーズにあった店舗に出来るだけ商品の移動を行いました。その結果、会社の考えていた目標よりも大きく２０％上回る売り上げを達成しました。この経験と上でも述べたシステム構築の経験より私は問題発見、解決能力では誰にも負けないと考えています。

**SAP**

**自己PR(自由)**

私は、「目標達成力、課題解決能力」があります。大学院においてチーム研究の基幹システム構築のリーダーとなりシステムを完成させました。私の研究室はチームで活動しています。しかし、チームの現状としては個別に必要なシステムを作って実験、解析しているだけでした。私は、これでは客観的にみて効率面、チームとして活動する必要性から良くないと考え、チーム全体のシステム作りを提案しました。システムの内容としては、店舗内購買行動分析を行うシステムで、RFIDやwebカメラ等のセンサ群を設置した実店舗空間内でユーザが普段と変わらない購買行動をしてもらう事で、センサから得られた行動の時間値を用いて商品に対するユーザの興味を推定しデジタルサイネージから情報推薦を行うことが可能になるシステムです。役割として私がリーダーを務め、システム構築を円滑に行うためシステムを４つのブロック分けし各責任者を決め１週間ごとの進捗報告の場を作り情報、問題を共有し１つ１つ解決をチーム全員で行うようにしました。またチーム内で解決しない場合は他大学の教授に協力を求めることで自分一人ではいつまでも終わらなかったであろうシステムを約半年で完成をさせる事が出来ました

**NTT東**

**大学生活の中で、あなたが最も力を入れて取り組んだ事柄について、**

**①その事柄に取り組んだ理由・背景と、②具体的な取り組み内容（工夫・苦労した点や成果等）を教えてください。**

私は、チーム研究の基幹システム構築のリーダーとなりシステムを完成させました。私の研究室はチームで活動しています。しかし、現状としては個別に必要なシステムを作って実験、解析しているだけでした。私は、これでは個々のモチベーションやチームの将来性、チームとして活動する必要性から良くないと考え、チーム全体のシステム作りを提案しました。システム構築を円滑に行うためシステムを４つのブロック分けし各責任者を決め１週間ごとの進捗報告の場を作り情報、問題を共有し１つ１つチーム全員で解決を行うようにしました。またチーム内で解決しない場合は他大学の教授に協力を求めることで自分一人ではいつまでも終わらなかったシステムを約半年で完成をさせる事が出来ました。

**あなたを漢字一文字で表現してください。 1 文字以内**将

**設問３の理由を教えてください。 100 文字以内**

主体的にみんなをまとめ一つの目標を達成することが出来るからです。「大学院でのシステム構築」、「アルバイトでの売上向上」などにおいて力を発揮してきました。貴社でもこの力を発揮し貴社に貢献します。

**NTTdocomo**

**あなたの夢を教えてください。その夢の実現にあたって、ドコモでどのようなことに「情熱」を持ってチャレンジしたいですか？（400文字）**

「ITの力で人々の生活を改善、豊かにしたい」、これが私の成し遂げたい夢です。入社後は世界中にITの技術を普及していくことにチャレンジします。ある国では当たり前となっている技術でも、世界を見渡すと他の国にとっては新しい技術となるものは数多く存在しています。私自身、８歳に香港から日本に来た時香港にはあったフェリカの技術が日本にはなく愕然とし、日本でフェリカが導入された時その技術による日々の生活に起こる「ギャップ」を実感しました。私は世界中にそのような「ギャップ」を生み出していきたいと考えています。そのために、入社後は貴社のソリューション力、技術力をエンジニアとして学びます。そして、私の強みである「人を巻き込む力」を活かし社内外問わず多くの人と切磋琢磨し合える環境を創りだし、一人では解決できない困難な壁に直面しても多くの仲間と協力し課題を解決していくことで私の夢の実現が出来ると考えています。

**あなたのアピールポイントについて、エピソードを交えて教えてください。**

**1）アピールポイント （30文字以内）**

私は人を巻き込み成果を出す事が出来ます

**2）エピソード内容 （400文字以内）**

私は、チーム研究の基幹システム構築のリーダーとなりシステムを完成させました。私の研究室はチームで活動しています。しかし、現状としては個別に必要なシステムを作って実験、解析しているだけでした。私は、これではチームメンバーのモチベーションやチームの将来性、社会に PRする際のインパクトから良くないと考え、チーム全体のシステム作りを提案しました。システム構築を円滑に行うためシステムを４つのブロック分けし各責任者を決め１週間ごとの進捗報告の場を作り情報、問題を共有し１つ１つチーム全員で解決を行うようにしました。またチーム内で解決しない場合は他大学の教授に協力を求めることでシステムを約半年で完成をさせる事が出来ました。このシステムは複数のプログラミング言語を用いサーバ、センサの知識も求められる大規模なものでした。私一人では半年での完成を成し遂げる事は出来なかったと思います。

**NTTコムウェア**

**あなたのセールスポイントを教えてください。また、それをどのように発揮し、当社で活躍できると思いますか？ 400字以内**

私のセールスポイントは人を巻き込む力です。私は、チーム研究の基幹システム構築のリーダーとなりシステムを完成させました。私の研究室はチームで活動しています。しかし、現状としては個別に必要なシステムを作って実験、解析しているだけでした。私は、これではチームの将来性、社会に PRする際のインパクトから良くないと考え、チーム全体のシステム作りを提案しました。システム構築を円滑に行うためシステムを４つのブロック分けし各責任者を決め１週間ごとの進捗報告の場を作り情報、問題を共有し１つ１つチーム全員で解決を行うようにしました。またチーム内で解決しない場合は他大学の教授に協力を求めることでシステムを約半年で完成をさせる事が出来ました。このシステムは複数のプログラミング言語を用いサーバ、センサの知識も求められる大規模なものでした。私一人では半年での完成を成し遂げる事は出来なかったと思います。

**NTTdata**

**現在の学生生活において経験した、現状を打破してきたエピソードを記入してください。**

**（全角３００文字以内）**

私は、チーム研究の大規模メインシステム構築において現状を打破しました。私の研究室はチームで活動しています。しかし、現状としてメンバーの一人ひとりが必要なシステムを作って解析しているだけでした。私は、チームの将来性、社会に PRする際のインパクトから良くないと考え、チームのメインシステム作りを提案しました。システム構築を円滑に行うためシステムをブロック分けし各責任者を決め１週間ごとの進捗報告の場を作り情報、問題を共有しチーム全員で解決を行うようにしました。またチーム内で解決しない場合は他大学の教授に協力を求めることで自分一人では完成させる事が難しかったと思われるシステムを約半年で完成をさせました。

**今までの人生の中で一番苦労したことについて記入してください。**

**（全角２００文字以内）**

人生の中で一番苦労した事はあがり症の克服です。中学時代にクラスの前で発表を行う際、緊張してしまい何も伝えられずに終了してしまった時です。これから様々な場面で人前に立ち発表することがあるのに現状ではまずいと考え、それ以降多数の人の前で話すのを意識し、チャンスがあれば積極的に行うようしました。そして、教育実習において、母校で 30人の生徒たちに数学を3週間教え中学時代のトラウマへのリベンジを行いました。

**NRI**

**現在の研究テーマやゼミの内容、もしくは学生時代に最も力を入れて勉強したこと(500文字)**

近年、世の中には大量の商品があり、顧客は自身のニーズに合う商品を探し出すことが難しくなっています。我々は予てよりこの問題に対して、実店舗においてセンサを用いて顧客の行動を観測することで顧客の興味のある商品を推定し、それに基づいた顧客個人の嗜好に合わせた情報提示サービスを行う研究を行なってきました。しかし現状では、顧客が行動を起こすことを待つことしかできず、効率的に顧客個人の嗜好を把握していくことができません。そのため私は、より効率的かつ幅広く「顧客が望んでいる商品の傾向」を推定することを目的とし、研究を行っています。そこで、システムが選別したレコメンドを積極的に顧客に投げかけ、注視時間を観測・分析することで、商品に対する興味の有無を推定しました。また、顧客が興味を有る商品の“色・デザイン・形・素材”といった衣服の属性を学習し、顧客個人に好みの商品属性の推定を行いました。さらに、どの商品情報を推薦すれば顧客の嗜好学習が効率的に行えるかどうかも、考慮し次のレコメンド商品を選出します。この研究により、効率的に嗜好を把握し、マーケティング分野に社会に貢献できると考えています。

**学業以外（アルバイト、クラブ活動、趣味など）で最も力を入れたこと（500文字）**

私は、デパートにおける催事時の販売店での店長アルバイトで売上向上を目指すことに注力しました。私はチョコレート４ブランドを私一人でマネージメントするアルバイトを大学生活の３年間行いました。２年目の催事が始まる際に、次の売上によっては来年の催事が行えないといわれてしまい売上向上に向けて去年の３つの点に注目しました。「売れる商品が同じ地区でもデパートごとで違う」、「在庫報告しても本部からの商品輸送が遅く機会損失が多かった」「アルバイトの接客レベルが低い」。最初の２点から、私は同じ地区のデパートと在庫共有を提案しました。共有した情報からお客様のニーズを抽出しそれを元に商品交換する事で機会損失を防ぎました。最後の１点の対策は、スタッフ全員を集め商品説明、試食を行いスタッフの商品に対する意見を全員で共有を行い、スタッフ全員が自分の扱う商品の男性、女性それぞれが感じる味、印象を理解してもらいました。接客する際は、顧客の「だれに」「どんな」といったニーズを聞き、自分やみんなの意見を元に推薦することをレクチャーしました。結果として、私のデパートでは目標よりも 20％多い売上を達成することが出来ました。

**NECソフト**

**学生時代に困難を乗り越えてやりとげたことについて、記入してください。**

**また、その困難をどのように打破したか、そしてどのような結果となったかについても記入してください。（全角５００文字）**

私は、大学院において大規模基幹システムをチームの力を合わせて完成させました。私の研究室はチームで活動しています。しかし、チームの現状としては個別に必要なシステムを作って実験、解析しているだけでした。私は、これでは客観的にみて効率面、チームとして活動する必要性から良くないと考え、チーム全体のシステム作りを提案しました。システムの内容としては、店舗内購買行動分析を行うシステムで、センサ群を設置した実店舗空間内でユーザが普段と変わらない購買行動をしてもらう事で、センサから得られた行動の時間値を用いて商品に対するユーザの興味を推定しデジタルサイネージから情報推薦を行うことが可能になる大規模なシステムでした。役割として私がリーダーを務め、システム構築を円滑に行うためシステムを４つのブロック分けし各責任者を決め１週間ごとの進捗報告の場を作り情報、問題を共有し１つ１つ解決をチーム全員で行うようにしました。またチーム内で解決しない場合は他大学の教授に協力を求めることで自分一人ではいつまでも終わらなかったであろうシステムを仲間と力を合わせ約半年で完成をさせる事が出来ました。

**当社に入社後やりたい仕事と、その中であなたの長所がどのように活かせるか、記入してください。（全角３００文字）**

私は仕事を通して「ＩＴの力で人々の生活を改善、豊かにしたい」という夢を実現したいと考えています。そのためには貴社のソリューション力、技術力を学びたいと考えています。そして、私の長所である「人を巻き込む力」を活かし仲間と共にお客様の業務を徹底的に理解し、目先の課題ではなくその先を見据えた真の課題を解決する提案をしていくことで信頼を得て様々な業界の知識・ニーズを把握していきます。そしてプロジェクトマネージャーとなり問題発生時には、即座に原因を見極める力と適切な判断を下せる力を磨き上げていきます。これらに取り組み夢を叶えたいと考えています。

**ＮＥＣ**

**自己PR（400字以内）**

私は、「人を巻き込む力」があります。私は、チーム研究の基幹システム構築のリーダーとなりシステムを完成させました。私の研究室はチームで活動しています。しかし、現状としては個別に必要なシステムを作って実験、解析しているだけでした。私はこれではチームの将来性、社会に PRする際のインパクトから良くないと考え、チーム全体のシステム作りを提案しました。システム構築を円滑に行うためシステムを４つのブロック分けし各責任者を決め１週間ごとの進捗報告の場を作り情報、問題を共有し１つ１つチーム全員で解決を行うようにしました。また、解決しない場合は他大学の教授に協力を求めることでシステムを約半年で完成をさせる事が出来ました。私一人では半年での完成を成し遂げる事は出来なかったと思います。この力を生かし、貴社では社内外問わず仲間と切磋琢磨し、困難な壁に直面しても仲間と協力し課題を解決していくことで貴社に貢献します。

**資生堂**

**あなたがここ２～３年で、何かに挑戦し成果を挙げたことと、その成果をあげるためにとった行動についてお聞かせください。**

**(1)何への挑戦でしたか。※あなたにとってどの程度の難易度だったのか具体的に記入してください★ 100 文字以内**

**「チーム研究における課題への挑戦」でした。私一人では課題の解決を成し得ることが出来なかったものをチーム8人のまとめることで見事解決に導きました。**

**成果は何でしたか。★ 50 文字以内**

「チームの基幹システムの完成」です。私の研究チームの現状は個別にシステムを作り実験しているだけでした。

**成果を出すための具体的行動を教えてください。**

**※改行せずにご記入ください。★ 200 文字以内**

私は、現状ではモチベーションやチームとしての将来性から良くないと考え、基幹システム作りを提案しました。構築を円滑に行うため全体を４つのブロック分けし各責任者を決め１週間ごとの進捗報告の場を作り情報、問題を共有し１つ１つ解決をチーム全員で行うようにしました。またチーム内で解決しない場合は他大学の教授に協力を求めることで自分一人だけでは完成しなかったシステムを約半年で完成をさせる事が出来ました。

**自由に自己アピールしてください。★ 100 文字以内**

私は夢の実現、グローバル、自己成長を軸に考え就職活動を行っており。人々の生活をより豊かにすることが出来る魅力あるビジネスを行い世の中に価値のあるモノを作り出そうとする貴社で強く働きたいと考えています。

**ＮＴＴcom**

**志望職種において、挑戦したいことや夢、目標を教えてください。全半角200文字以上600文字以内**

私には「ITの力で人々の生活を改善、豊かにしたい」という夢があります。貴社を志望した理由は、3つあります。業界でも高い技術力とソリューション力を持ち、また様々な領域での確かな実績・信頼を得ている。また、世界中に拠点を持っている、そのネットワークの広さ。もう１つは目指しているものに対する熱意が伝わってきたからです。貴社はお客様の期待を常に越えようとする熱い想いがあります。私もその志とともにお客様に満足を提供する事が人々の生活を豊かに出来る近道だと考えています。ある国では当たり前となっている技術でも、世界を見渡すと他の国にとっては新しい技術となるものは数多く存在しています。私自身、８歳に香港から日本に来た時香港にはあったフェリカの技術が日本にはなく愕然とし、日本でフェリカが導入された時その技術による日々の生活に起こる「ギャップ」を実感しました。私は世界中にそのような「ギャップ」を生み出していきたいと考えています。そのために、入社後は貴社のソリューション力、技術力を学びICTエンジニアとして学びます。そして、私の強みである「人を巻き込む力」を活かし仲間と共にお客様の業務を徹底的に理解し課題を解決します。そしてプロジェクトマネージャーとなり原因を見極める力と適切な判断を下せる力を磨き上げていき、最終的に、夢を実現したいと考えています。

**◆上記を自分が実現できると思う理由について、これまでの具体的な経験やエピソードを交えて教えてください。/全半角300文字以上800文字以内**

私は、「人を巻き込む能力」があり「人を巻き込む重要性」を知っているからです。私は、チーム研究の基幹システム構築のリーダーとなりシステムを完成させました。私の研究室はチームで活動しています。しかし、現状としては個別に必要なシステムを作って実験、解析しているだけでした。私は、これでは個々のモチベーションやチームの将来性、チームとして活動する必要性から良くないと考え、チーム全体のシステム作りを提案しました。システムの内容としては、店舗内購買行動分析を行うシステムで、RFIDやwebカメラ等のセンサ群を設置した実店舗空間内でユーザが普段と変わらない購買行動をしてもらう事で、センサから得られた行動の時間値を用いて商品に対するユーザの興味を推定しデジタルサイネージから情報推薦を行うことが可能になるシステムです。システム構築を円滑に行うためシステムを４つのブロック分けし各責任者を決め１週間ごとの進捗報告の場を作り情報、問題を共有し１つ１つチーム全員で解決を行うようにしました。またチーム内で解決しない場合は他大学の教授に協力を求めることでシステムを約半年で完成をさせる事が出来ました。私は、この経験から「人を巻き込む重要性」を学びました。このシステムはプログラミング言語だけでもjava,OpenCV,Cなどを用いサーバ、センサなどの知識も求められる大規模でした。私一人では半年での完成を成し遂げる事は出来なかったと思います。ビジネスも決して一人で成し遂げられるものではなく、多くの人を巻き込みながらともに協力していかなければならないものが多い。私は「人を巻き込む重要性」を学び、これを強みだと考えています。そのため、私は社内外問わず多くの人と切磋琢磨し合える環境を創りだし、一人では解決できない困難な壁に直面しても多くの仲間と協力し課題を解決していくことで私の夢の実現が出来ると考えています。

**◆自らリーダーシップを発揮し、組織やチームに影響を与えた具体的な経験を教えてください。/全半角200文字以上全半角600文字以内**

私は、デパートにおける催事時の販売店での店長アルバイトで売上向上を目指すために主体的に行動しました。私はチョコレート４ブランドを私一人でマネージメントするアルバイトを大学生活の３年間行いました。２年目の催事が始まる際に、次の売上によっては来年の催事が行えないといわれてしまい売上向上に向けて去年の３つの点に注目しました。「売れる商品が同じ地区でもデパートごとで違う」、「在庫報告しても本部からの商品輸送が遅く機会損失が多かった」「アルバイトの接客レベルが低い」。最初の２点から、私は同じ地区のデパートの店長に掛け合い商品管理の共有を提案しました。共有した情報から各デパート売れにくい商品と売れやすい商品をピックアップしデパートごとでマッチングした商品輸送を行うことでニーズのある所にそれに合った商品在庫を確保する事を可能にしました。最後の１点の対策としては、スタッフ全員を集め商品説明、試食を行い男性、女性スタッフの商品に対する意見を全員で共有を行い、スタッフ全員が自分の扱う商品の男性、女性それぞれが感じる味、印象を理解してもらいました。接客する際は無理に色々な物を推薦せず、はじめに顧客の「だれに」「どんな」といったニーズを聞き、自分やみんなの意見を元に推薦することをレクチャーしました。結果として、私のデパートでは目標よりも20％多い売上を達成することが出来ました。

**◆その他、事前に伝えておきたいことがありましたらご自由にお書きください。/全半角50文字以内**

人々の生活をより豊かに出来る魅力あるビジネスを行っている貴社で強く働きたいと考えています。

**CTC100文字**

**あなたの人生で一番困難であった経験は何ですか。また、その後どのように乗り越えられましたか。**

私は元々人に注目されると緊張してしまう性格でした。しかし、このままでは良くないと考え失敗しても良い思い学生時代人前に立つことを恐れずチャレンジしました。その結果、自分の意見を言えるようになりました。

**500文字**

**あなたが大学・大学院時代に目標を持って『挑戦したこと』は何ですか。その結果どうなりましたか。また『得られたこと』は何ですか。**

私は大学院時代チーム研究での「基幹システム構築」に挑戦しました。私の研究室はチームで活動しています。しかし、チームの現状としては個別に必要なシステムを作って実験、解析しているだけでした。私は、これでは客観的にみて効率面、チームとして活動する必要性から良くないと考え、チーム全体のシステム作りを提案しました。システムの内容としては、購買行動分析を行うシステムで、センサ群を設置した店舗空間内でユーザが普段と変わらない購買行動をしてもらう事で、センサから得られた行動の時間値を用いて商品に対するユーザの興味を推定しデジタルサイネージから情報推薦を行うことが可能になるシステムです。私がリーダーを務め、システム構築を円滑に行うためシステムを４つのブロック分けし各責任者を決め１週間ごとの進捗報告の場を作り情報、問題を共有し１つ１つ解決をチーム全員で行うようにしました。またチーム内で解決しない場合は他大学の教授に協力を求めることで自分一人ではいつまでも終わらなかったであろうシステムを約半年で完成をさせる事が出来ました。その結果、私は一人では限界があり「人を巻き込む重要性」を深く実感することができました。

**360文字**

**学生時代に一番力を入れてきたこと（学業、学業以外どちらでも可）は何ですか？**

また、そこから何を得ることができましたか？

チーム研究の基幹システム構築のリーダーとなりシステムを完成させました。私の研究室はチームで活動しています。しかし、現状としては個別にシステムを作って実験、解析しているだけでした。私は、チームとして活動する必要性から良くないと考え、チーム全体のシステム作りを提案しました。センサ群を設置した実店舗空間内で購買行動をしてもらう事で、センサから得られた行動から商品に対するユーザの興味を推定し情報推薦を行うことが可能になるシステムです。システム構築を円滑に行うため４つのブロック分けし責任者を決め進捗報告の場を作り情報、問題を共有し解決をチーム全員で行うようにしました。また、チーム内で解決しない場合は他大学の教授に協力を求めることで自分一人ではいつまでも終わらなかったシステムを半年で完成をさせる事が出来ました。

**Cisco**

**360文字**

**今まで何かを実現する際に、既存のアプローチにとらわれず、自分で新たに考え、実行したことはありましたか？また、その際どのように考え、その発想に至ることができましたか？**

私は、大学でのアルバイトにおいてお客のニーズを汲み取り売り方を変化させました。冬の催事でデパート内の４ブランドを私一人でマネージメントするアルバイトを大学生活の３年間行いました。２年目の催事が始まる際に、次の売上によっては来年の催事が行えないといわれてしまい売上向上に向けて去年の２つの点「売れる商品が同じ地区でもデパートごとで違う」、「在庫報告しても本部からの商品輸送が遅く機会損失が多かった」。この２点から、私は同じ地区のデパートの店長に掛け合い商品管理の共有を行いました。共有した情報からお客様のニーズを抽出しそれを元に商品交換する事で機会損失を防ぎました。それにより、私のデパートでは目標よりも20％多い売上を達成することが出来ました。

**360文字**

私の学生時代一番苦しかった事は私自身の「あがり症」です。初めて自覚したのは中学時代に檀上に立ちクラスの前で学習発表を行う際、緊張してしまいほとんど何も伝えられないままに終わってしまった時です。人生には様々な場面で人前に立ち発表することがあるのにこのままではまずいと考え、それ以降不特定多数の人の前で話す事を意識し、チャンスがあれば積極的に行うよう心がけました。クラスでの発表はもちろん、委員会、接客でのアルバイト、大学でのプレゼンテーションを数多くこなしことで克服したといえるまでになったと思います。そして、教育実習において、母校の檀上に上がり30人の生徒たちに数学を3週間教え中学時代におけるトラウマへのリベンジを行いました。

**1200文字**

**あなたは、ネットワークの力でどのように世の中を変えて行きたいですか？**

私はネットワークの力で世界中の人々の生活をより豊かに、改善する仕事をしたいと考えています。私がこれを考えたのが初めて考えたのが8歳の時です。8歳まで香港で生活しており日本に移住したとき私は日本という国が遅れていると感じました。香港で小学校に通う際は財布を持たずフェリカを使いバスで通学を行っていました。しかし日本では財布を持ち切符売り場に並びお金を入れてわざわざ切符を買わなければ電車に乗ることができませんでした。その時私は「自分がこの技術を日本で売り出せば良いのでは」と小さな頭で考えていました。3年後日本にもフェリカが導入され少し残念だと考えながらも、フェリカの導入による人々の生活が変わる様、ギャップを2度目ということもあり冷静に感じていました。その時から、今の就職活動の軸でもある「人々の生活を改善、より良くするビジネスに携わりたい」が固まりフェリカで私が感じた人々の生活の変化、ギャップを自らの手で生み出したいと考えました。そのため、進路においてもオープンキャンパスで研究室を回った時に感じた、今の研究室のシステムが世の中に出たとき人の生活はより良くなるのではと考え大学、研究室決定しました。そして、就職活動し様々な業界を見て回ったとき最終的にITの技術を支えているのはネットワークの力だと考えました。そして、ネットワークは私の夢である「人々の生活を改善、より良くするビジネスに携わりたい」を叶えられる近道だと考えました。私自身、ネットワークは様々なコンテンツと連携を結び人の生活を豊かに出来る魅力的なビジネスだと感じています。例えば、「人と人を結ぶ」昔は遠く人に連絡を取ろうとすると手紙を書きポストに入れ向こうから返事が来るのを待つといった意思疎通の形が今では電子メールでどんなに遠くの人でもネットワークを使い一瞬で意思疎通をとれるようになり最近ではカメラ、ディスプレイを用いてface to faceでの意思疎通も可能も可能になって来た。「予測」昔、天気は雲の動き、景色などからその人の経験則でしか予報することしか出来なかった。しかし、今は地球の周りに衛星が飛び世界の雲の動きを観察しネットワークを介して地域の天気を予測することが出来るようになった。また、これからの技術でもネットワークは重要であると考えられる。例えば「Machine-to-Machine(M2M)」「smart grid」などである。先日起きた中央道の笹子トンネル崩落事故ではM2Mの技術を導入していれば事故を防げたのではないかと考えている。日本や世界中での生活を豊かに、改善するためには更なるIT技術が世の中に浸透する必要がありそれを支えるのはネットワークだと私は考えている。このような素晴らしいビジネスに携わる子事が私自身の夢の実現への近道だと考えています。

**MUIT**

**500文字**

**自己ＰＲ**

私は「問題発見、解決能力」に長けています。私は、デパートにおける催事時の販売店での店長アルバイトで売上向上を目指すために主体的に行動しました。私はチョコレート４ブランドを私一人でマネージメントするアルバイトを大学生活の３年間行いました。２年目の催事が始まる際に、次の売上によっては来年の催事が行えないといわれてしまい売上向上に向けて去年の２つの点に注目しました。「売れる商品が同じ地区でもデパートごとで違う」、「在庫報告しても本部からの商品輸送が遅く機会損失が多かった」。この２点から、私は同じ地区のデパートの店長に掛け合い商品管理の共有を提案しました。共有した情報から各デパート売れにくい商品と売れやすい商品をピックアップしデパートごとでマッチングした商品輸送を行うことでニーズのある所にそれに合った商品在庫を確保する事を可能にしました。結果として、私のデパートでは目標よりも 20％多い売上を達成することが出来ました。この経験と働きながら身に付けた「問題発見、解決」の考えを活かしお客様の真の課題を解決していき貴社に貢献します。

**600文字**

**学生時代に一番力を注いだこと、またそれを通じて得たものを今後の社会人生活で生かしていきたいですか**

私は、チーム研究の基幹システム構築のリーダーとなりシステムを完成に注力しました。私の研究室はチームで活動しています。しかし、現状としては個別に必要なシステムを作って実験、解析しているだけでした。私は、これでは個々のモチベーションやチームの将来性、チームとして活動する必要性から良くないと考え、チーム全体のシステム作りを提案しました。システム構築を円滑に行うためシステムを４つのブロック分けし各責任者を決め１週間ごとの進捗報告の場を作り情報、問題を共有し１つ１つチーム全員で解決を行うようにしました。またチーム内で解決しない場合は他大学の教授に協力を求めることでシステムを約半年で完成をさせる事が出来ました。私は、この経験から「人を巻き込む重要性」を学びました。このシステムは大規模で私一人では半年での完成を成し遂げる事は出来なかったと思います。ビジネスも決して一人で成し遂げられるものではなく、多くの人を巻き込みながらともに協力していかなければならないものが多い。私は「人を巻き込む重要性」を学び、これを強みだと考えています。そのため、私は社内外問わず多くの人と切磋琢磨し合える環境を創りだし、一人では解決できない困難な壁に直面しても多くの仲間と協力し課題を解決していきます。