

# Предложение региональным партнерам



Здравствуйте!

Потратив на R&D более \$ 330,000, мы создали архитектуру нового онлайн маркетплейса, как глобального 2D+3D пространства, где каждый сможет продавать и покупать физические арт-активы и другие товары, снабженные уникальными крипто-идентификаторами.

CoArt Fractional Marketplace это глобальная площадка, соединенная общей блокчейн платформой с виртуальным пространством. Как было реализовано еще в игре Second Life, каждый сможет открывать там свои виртуальные магазины и продавать другим свои товары.

Не виртуальные товары, а реальные физические активы, или их доли, используя систему репрезентации физических товаров в цифровом и виртуальном пространстве.

Мы называем такие магазины персональными шоурумами, права собственности на которые полностью принадлежат их владельцам.

CoArt platform, как технологическая основа глобального маркетплейса, осуществляет лишь процессинг и необходимую техническую и юридическую поддержку.

Мы приглашаем региональных партнеров, желающих быть со-инвесторами и владельцами первых шоурумов глобальной сети в своих странах.

Даже если ваш продукт напрямую не связан с арт сферой, а является недвижимостью, коллекционными винами или иными уникальными



активами физического мира, мы все равно будем рады вашему подключению к CoArt платформе, обеспечивающей юридически корректную токенизацию прав собственности.

Нашим международным Legal Tech партнером являются Tax Sketches, сотрудничающие, в частности, с Bloomberg Inc.

Благодаря fractional ownership решению, созданному совместно с разработчиками NEM Group, запустившими два действующих глобальных блокчейна - NEM (2015) и SYMBOL (2021), физические активы смогут продаваться и приобретаться, не только целиком, но и частями - nft-фракциями - благодаря корректной токенизации прав владения этими активами.

Запуск глобального маркетплейса невозможно осуществить своими силами, если вы/мы не Илон Маск. Для этого требуется венчурное финансирование.

Мы запускаем сейчас первый CoArt шоурум на основе нашей литовской компании (CoArt UAB, LT), готовясь к венчурному pre-seed раунду в США. В Штатах для запуска основного маркетплейса к весне 2023 будет зарегистрирована новая базовая компания проекта, как C-corporation в штате Delaware.

Но, до запуска основного маркетплейса, таких региональных шоурумов желательно запустить несколько. Например, в основных странах Европы, на Бали, в Дубае и в Израиле. Владельцами одного из них, мы и предлагаем вам стать.

Зачем это нам?

1. Продемонстрировать трекшн в различных регионах мира, что будет более убедительно для венчурных капиталистов, чем трекшн в одной восточноевропейской стране.
2. Практически согласовать межрегиональные юридические требования, что важно для свободного обмена активами между шоурумами глобальной сети.



3. Показать структуру кэш флоу и отработать механизмы международного приема и распределения средств, с учетом использования большинства крипто и фиатных валют.

Зачем это вам?

1. Заработок - комиссионные с продаж мы делим с вами 50/50, притом, что с владельцами выставляемых на продажу активов, вы рассчитываетесь по прямым договорам с ними.
2. Первенство в новой, открывающейся в реальном времени, нише на самом большом и “сером” из легальных - Арт рынке - где цифры размеров рынка из ежегодных отчетов, отражают лишь “верхушку айсберга” всего финансового оборота в Арт сфере.

Что мы предоставим Вам:

1. Продающий сайт шоурума, как программный продукт (React + GO), интегрированный с CoArt blockchain platform.
2. Тех поддержка и подключение платежных систем, легально действующих в ваших регионах, для приема средств от покупателей и выплат продавцам с учетом ваших дилерских комиссионных.
3. Юридическую поддержку - как в плане рекомендаций по форме собственности локального юрлица, как основы регионального шоурума, так и в контексте международной легитимности тех активов, которые вы будете выставять на продажу.
4. Помощь в отборе активов, достойных быть выставленными в ваших шоурумах. Для этого мы имеем специально разработанный алгоритмический модуль децентрализованного арт консалтинга (DAC), позволяющий корректно и непредвзято отделять потенциально успешный арт от шлака.
5. Создание персонального VR Space вашего шоурума, доступного 24/7 для посещений с любых девайсов, и выдерживающего до 100



посетителей в пространстве одновременно. Осуществляется совместно с партнерами из сферы VR development <https://metaplan.dev/>

6. Глобальную маркетинговую поддержку, включающую также и помощь в планировании ваших региональных маркетинговых кампаний.

Если вы не чувствуете себя достаточно уверенными в сфере продаж арт-активов, мы поможем вам разобраться с основами продаж на рынке уникальных активов, и настроить ваш персональный конвейер продаж, соответствующий региону.

#### Условия сотрудничества:

1. Взаимопонимание и желание делать бизнес вместе с нами, как основа. Выясняется в процессе одного - двух собеседований в zoom или google meet.
2. Контракт на \$ 6,000 (без VR Space) или \$ 9,000 (с VR Space) между CoArt UAB и вами, как физическим или юридическим лицом на поставку вышеперечисленных услуг.
3. Оплата контракта с вашей стороны по графику: 60% предоплата при заключении договора, 40% постоплата по договору. Заметим, что услуги web-designer вашего персонального шоурума оплачиваются отдельно, если веб-дизайн делается тоже нами.

С уважением, Димитрий Слобода,  
Co-founder & CEO at CoArt <https://coart.biz/>  
[coartstart@gmail.com](mailto:coartstart@gmail.com) +37069883609

Vilnius, January 2023