

Propuesta Técnica y Económica

■ Emisión Automatizada de Documentación de Exportación (Validación + Generación + Firma)

Fecha: 18-02-2026

Asunto: Actualización de alcance — de Validación a Emisión Automatizada

Dirigido a: Equipo Cermaq

Atención: Ana Ruiz, Marilin Reyes

Estimados/as,

En base a nuestra última reunión técnica, hemos actualizado la propuesta para cubrir la necesidad crítica operativa planteada por Marilin: pasar de una **Validación** a una **Emisión Automatizada** de documentos.

Esta nueva versión elimina la dependencia de la digitación manual en Excel, transformando el sistema en una solución integral que **Valida, Genera y Firma** la documentación de exportación.

■ 1) Resumen del nuevo alcance técnico

El proyecto mantiene su núcleo de Auditoría IA, pero agrega un módulo de Generación Documental.

■ Lo que cambia (Fuente de Datos)

Para simplificar la arquitectura y no depender de integraciones complejas con Dynamics ni de la lectura de Excels de ventas (Proformas), utilizaremos **Listas de SharePoint**.

El equipo de Ventas/Comex mantendrá los datos fijos (Precios, Condiciones de Pago, Créditos) directamente en SharePoint.

Nuevo Entregable (Output)

El sistema ya no solo entregará un reporte de "OK/Error". Ahora generará automáticamente los archivos PDF finales en los formatos oficiales de cada mercado.

Firma Digital

Se incluye la incrustación automática de **Firma Electrónica Simple** en los PDFs generados para evitar la impresión y firma manual.

■ 2) Estructura Presupuestaria Actualizada

Hemos mantenido los costos base de la propuesta original (Validación) y adicionado exclusivamente el desarrollo del **Motor de Emisión**.

La estrategia de precios carga el desarrollo fuerte al inicio (Hito 1), reduciendo el costo de escalamiento futuro.

HITO	ALCANCE (SCOPE) CONSOLIDADO	INVERSIÓN BASE (VALIDACIÓN)	INVERSIÓN ADICIONAL (EMISIÓN + FIRMA)	NUEVO TOTAL
1	Core + Unión Europea (Full Stack)	420 UF	+140 UF	560 UF
2	Escalamiento Asia (Validación + Emisión)	205 UF	+30 UF	235 UF
3	Escalamiento Global (Validación + Emisión)	205 UF	+30 UF	235 UF

HITO	ALCANCE (SCOPE) CONSOLIDADO	INVERSIÓN BASE (VALIDACIÓN)	INVERSIÓN ADICIONAL (EMISIÓN + FIRMA)	NUEVO TOTAL
4	Alertas Proactivas (Teams/Email)	125 UF	0 UF	125 UF
	TOTAL Proyecto Integral (End-to-End)	955 UF	+200 UF	1.155 UF

Nota: El Servicio de Soporte Evolutivo se mantiene en la tarifa preferencial, absorbiendo el mantenimiento del nuevo desarrollo.

■ Próximos Pasos

Quedamos atentos a su aprobación de este nuevo alcance presupuestario para proceder con la redacción del SOW final, incluyendo las especificaciones de las Listas de SharePoint.

Atentamente,

Christopher Chavez

Business Manager | Muze AI

