Tvorba agentových modelů

Marek Bryša

Masarykova Univerzita Přírodovědecká fakulta Ústav matematiky a statistiky

Obhajoba bakalářské práce

Cíl práce

Analýza síťového marketingu z ekonomického pohledu

Síťový marketing

Systém, kde se samotní spotřebitelé mohou stát za určitých podmínek prodejci a distribuovat výrobky.

K tomu a zejména k přivedení dalších lidí se je provozovatel prodejní sítě snaží finančně motivovat.

Ušetří naopak drtivou většinu nákladů na vybudování kamenných provozoven.

Dílčí cíle

- Vznik prodejní sítě a průběh jejího šíření
- Zkoumání výsledné struktury
- Odvození příjmových a nákladových funkcí provozovatele
- Doporučení vedoucí k maximalizaci jeho zisku

Metoda

- Zaměření na konkrétní fungujíci systém firma Oriflame (kosmetické výrobky)
- Vytvoření počítačového multiagentového modelu
- Provedení simulací a experimentů na něm
- Analýza dat pomocí ekonometrických a statistických nástrojů

Oriflame

Možnost výdelku pro prodejce (člena Oriflame):

- Marže z přímého prodeje od Oriflame koupím za 75 Kč, prodám známému za 100 Kč
- Přivedení dalších lidí k prodejní síti dostanu podle určitého schematu procenta z prodeje lídí, které jsem přivedl, které oni přivedli, atd.

Hlavní výsledky

Generování grafu sociálních vazeb

