

Ludovic DRAPEAU

49, rue Marcel Bourdarias

94140 Alfortville

Retail Manager

ludodrapo@gmail.com

06.64.86.19.70

Profil

Réactif, très bon relationnel, orienté solution, pédagogue et créatif

Expérience

Promod SAS

Responsable de réseau outlet

2010-2019

Direction commerciale:

- Maximiser en totale autonomie l'écoulement des invendus de la marque en maintenant la marge
- Co-organiser le fonctionnement des dépôts affectés et gérer les ventes soldeurs
- Création d'un merchandising spécifique « outlet », adaptable aux variables du réassort
- Refonte des offres commerciales, de leur communication, des soldes, de la politique de services
- Mise en place d'un outil de suivi et d'anticipation de la marge, semaine par semaine
- Progression constante en CA/visiteur sur les 4 premières années

Management:

- Manager et former 35 personnes sur 8 points de vente
- Provoquer et entretenir une forte implication des services fonctionnels du siège aux besoins du réseau
- Réduction notable et pérenne de la démarque inconnue
- Réduction massive du turnover et de l'emploi intérim

Chargé du contrôle et de l'évaluation du stock

2007-2010

- Réaliser et débriefer les audits de procédures magasin sur la région parisienne et le grand sud-ouest
- Organiser et réaliser les inventaires des magasins de ces mêmes régions
- Mise en place d'une formation procédures des managers en prise de poste
- Refonte complète de l'audit de procédures magasins pour le groupe (juin-juillet 2009)

Crédit Agricole d'Ile De France, Attaché clientèle

2006-2007

- Commercialiser des produits d'épargne et des crédits «consommation»
- Gérer des valeurs, accueillir physiquement et par téléphone la clientèle

Promod SAS, Responsable-adjoint Champs-Elysées

2005-2006

- Manager et former entre 15 et 30 personnes, équipe stock plus équipe surface de vente
- Suivre le stock, réaliser les inventaires, garantir l'application des procédures
- Participation à la création de l'ergonomie des postes de travail et des process d'approvisionnement

Bureau Vallée, Coresponsable de surface

2000-2001

• Gestion des stocks, merchandising, implantations, tenue de caisse, vente conseil, ...

Musicien professionnel

1991-2004

1988

- Concerts piano et claviers en solo et groupe jazz, rock, et variétés
- Composition, arrangement et ré-harmonisation
- Professorat piano, chant, improvisation et harmonie jazz
- Cursus pro du CMA Bordeaux puis de l'IACP Paris

<u>Formation</u>	Formation Access Performance « Management Positif de Progrès »	2014
	BTS Action Commerciale, Poitiers	1990

<u>Langues</u> Anglais courant, Espagnol scolaire

Baccalauréat série B, La Rochelle

<u>Logiciels</u> Pack Microsoft Office, suite iLife, suite iWork, Final Cut Pro X, ...

<u>Loisirs</u> Piano et harmonie jazz, retouche photo, montage vidéo, pratique du snorkeling et du roller